



Федеральное государственное образовательное бюджетное учреждение высшего образования

«Финансовый университет при Правительстве
Российской Федерации» (Финуниверситет)

Владикавказский филиал

МОЛОДЕЖЬ И НАУКА: АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ РЕГИОНОВ РОССИИ

Материалы X Всероссийской научно-практической конференции

(29 апреля 2022 года)

ВЛАДИКАВКАЗ 2022

УДК 330
ББК 65.05
М 75

МОЛОДЕЖЬ И НАУКА: АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ РЕГИОНОВ РОССИИ: Материалы IX Всероссийской научно-практической конференции. 29 апреля 2022 г. / Отв. ред. Л.А. Туаева; ФГБОУ ВО «Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации» (Финуниверситет) Владикавказский филиал. – Владикавказ: ИПЦ ИП Цопанова А.Ю., 2022. – 242 с.

ISBN 978-5-00081-463-5

Редакционная коллегия:

Гасиева З.П., к.э.н., доцент кафедры «Налоги. Бухгалтерский учет» Владикавказского филиала ФГБОУ ВО «Финансовый университет при Правительстве РФ»;

Дерябина М.Ю., к.ф.н., доцент кафедры «Общественные науки» Владикавказского филиала ФГБОУ ВО «Финансовый университет при Правительстве РФ»

В сборнике представлены материалы X Всероссийской научно-практической конференции, проходившей во Владикавказском филиале Финуниверситета.

Сборник материалов содержит статьи научно-практической конференции, задачей которой было содействие участию студентов и магистрантов в обсуждении актуальных вопросов социально-экономического развития регионов России, привлечение к участию в научно-исследовательских проектах. В статьях конференции, рассмотрены глобальные и региональные политические, экономические и социальные процессы, а также рекомендации по повышению эффективности управления социально-экономическим развитием регионов России.

Исследования теоретически и методологически обоснованы. Степень наглядности изложения наблюдений авторов формирует пространство для восприятия текста, материалы статей сопровождаются таблицами, графиками, диаграммами, рисунками, отражающими серьезный научный подход и высокую степень обобщения и схематизации результатов исследований.

ISBN 978-5-00081-463-5

ББК 65.05

© ФГБОУ ВО «Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации»
(Финуниверситет) Владикавказский филиал, 2022

СОДЕРЖАНИЕ

СЕКЦИЯ «СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ РОССИИ: ПРОБЛЕМЫ, ТЕНДЕНЦИИ, ПЕРСПЕКТИВЫ»

Чельдиев Б.О.	
Научный руководитель Л.М. Рубаева	
СУЩНОСТЬ И ВЛИЯНИЕ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ДОЛГОВЫХ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ НА БЮДЖЕТ	7
Басиев Т.А., Лазарова Л.Б.	
КЛЮЧЕВЫЕ АСПЕКТЫ ОЦЕНКИ БЮДЖЕТНОЙ ПОЛИТИКИ: МЕЖДУНАРОДНЫЙ ОПЫТ И РОССИЙСКИЕ РЕАЛИИ	11
Чибирова А.Д., О.Р. Тегетаева	
ОСОБЕННОСТИ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ СОВРЕМЕННОЙ ДЕНЕЖНОЙ СИСТЕМЫ РОССИИ	24
Газзаев Б.В., Рубаева Л.М.	
ИСТОКИ БЛАГОСОСТОЯНИЯ РАЗВИТЫХ СТРАН МИРА	30

СЕКЦИЯ «СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ФИНАНСОВ ГОСУДАРСТВЕННОГО СЕКТОРА»

Кокаева М.А., Лазарова Л.Б.	
ФИНАНСОВАЯ УСТОЙЧИВОСТЬ И ЛИКВИДНОСТЬ БЮДЖЕТА МУНИЦИПАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ (НА ПРИМЕРЕ БЮДЖЕТА МО Г. ВЛАДИКАВКАЗ).....	35
Будаева В.В.	
Научный руководитель Рубаева Л.М.	
КАЗНАЧЕЙСКИЕ ПЛАТЕЖИ КАК ИНСТРУМЕНТ ФОРМИРОВАНИЯ ДОХОДНОЙ ЧАСТИ БЮДЖЕТА РСО-АЛАНИЯ	42
Албегов С.А. , Рубаева Л.М.	
ПЕРСПЕКТИВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ ИНВЕСТИРОВАНИЯ В 2022 ГОДУ	47
Гудиева М.Т., Дзуцева Т.С., Рубаева Л.М.	
ВЛИЯНИЕ САНКЦИЙ НА ЭКОНОМИКУ РОССИИ.....	51
Козаева Д.Ю., Базаев С.В., Тегетаева О.Р.	
РОЛЬ ЧЕЛОВЕЧЕСКОГО КАПИТАЛА В ЭКОНОМИЧЕСКОМ РОСТЕ	56
Тавказахова Е.Э., Тегетаева О.Р.	
ПРОБЛЕМА СПРАВЕДЛИВОСТИ РАСПРЕДЕЛЕНИЯ ДОХОДОВ В РОССИИ	61
Туккаев М.В., Тегетаева О.Р.	
РОССИЙСКИЙ РЫНОК СЛИЯНИЙ И ПОГЛОЩЕНИЙ.....	65
Макоев Д.Р., Каллагова А.Х.	
ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ ФОНДОВОГО РЫНКА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	70
Хадарцева К.А., Каллагова А.Х.	
ОСОБЕННОСТИ МЕЖБЮДЖЕТНЫХ ОТНОШЕНИЙ НА ПРИМЕРЕ РЕСПУБЛИКИ СЕВЕРНАЯ ОСЕТИЯ-АЛАНИЯ	74

СЕКЦИЯ «НАЛОГОВАЯ СИСТЕМА ПОД ВЛИЯНИЕМ ПАНДЕМИИ И САНКЦИЙ»

Датиева А.А., Дзагоева М.Р. НАЛОГОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ САМОЗАНЯТЫХ ГРАЖДАН: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ	79
Таучелова М.И. РОЛЬ НАЛОГОВЫХ ПРОВЕРОК В СИСТЕМЕ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РЕГИОНА	83
Байсангурова Л. М., Гасиева З.П. ПРОБЛЕМЫ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ МАЛОГО БИЗНЕСА В РФ	88
Гасиев К.С., Гасиева З.П. ЭКОНОМИКА РОССИИ В УСЛОВИЯХ САНКЦИЙ 2022 г.	92
Годизов Т.А., Кубатиева Л.М. ЦИФРОВАЯ ЭКОНОМИКА И НАЛОГОВОЕ АДМИНИСТРИРОВАНИЕ	96
Джиоев Д.Г., Кубатиева Л.М. ОСНОВНЫЕ ЗАДАЧИ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ УПРАВЛЕНЧЕСКОГО АУДИТА ПРЕДПРИЯТИЙ.....	101
Годизов Т.А., Кубатиева Л.М. НАЛОГООБЛОЖЕНИЕ ПРИБЫЛИ И ЕГО АДМИНИСТРИРОВАНИЕ В РОССИИ И МЕЖДУНАРОДНОЙ ПРАКТИКЕ.....	106
Кесаев Т.М. , Кубатиева Л.М. ПРИМЕНЕНИЕ МСФО И МСА В РОССИИ: ТЕКУЩАЯ СИТУАЦИЯ И ПЕРСПЕКТИВЫ	111
Короева З.А., Кубатиева Л.М. ИСПОЛЬЗОВАНИЕ СИСТЕМЫ АВ-КОСТИНГ В УПРАВЛЕНЧЕСКОМ УЧЕТЕ	116
Баскаев А.А. , Ярцев Д.А. Научный руководитель Тускаева М.Р. ПРИНЦИПЫ ОРГАНИЗАЦИИ И ОСНОВНЫЕ ЭЛЕМЕНТЫ НАЛОГОВОЙ СИСТЕМЫ РФ	121
Засеев Т.Б., Ярцев Д.А. Научный руководитель Тускаева М.Р. АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ СОВРЕМЕННОЙ НАЛОГОВОЙ СИСТЕМЫ.....	125
Гогичаева К.Э., Кулумбегова М.Э. Научный руководитель Тускаева М.Р. ПРОБЛЕМЫ ПРИМЕНЕНИЯ СПЕЦИАЛЬНЫХ НАЛОГОВЫХ РЕЖИМОВ	129

СЕКЦИЯ «УПРАВЛЕНЧЕСКИЕ НАУКИ В СОВРЕМЕННОМ МИРЕ»

Дзидаханова М.А., Хачатурова Э.Э. ЭКОНОМИКА ЗАМКНУТОГО ЦИКЛА И ПЕРСПЕКТИВЫ ЕЕ РАЗВИТИЯ	133
Ростиашвили Я.Р., Хачатурова Э.Э. ПРОДОВОЛЬСТВЕННАЯ ПРОБЛЕМА В МИРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ И ПУТИ ЕЕ ПРЕОДОЛЕНИЯ..	139

Кумехова Д.Н. ПУТИ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ГОСУДАРСТВЕННОЙ РЕГИОНАЛЬНОЙ ПОЛИТИКИ	144
Галазова К.А., Гиголаев Г.Ф. ПРОБЛЕМЫ ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ РАЗВИТИЯ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В РОССИИ	148
Токаева М.Э., Токаева С.К. РАЗВИТИЕ НАЛОГОВОГО ФЕДЕРАЛИЗМА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	152
Цегоева Д.Г. ЦИФРОВИЗАЦИЯ И РАЗВИТИЕ КУЛЬТУРЫ НА РЕГИОНАЛЬНОМ УРОВНЕ РСО -АЛАНИЯ	159

СЕКЦИЯ «СОВРЕМЕННЫЕ ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ»

Дзидыханова М.А. , Ростиашвили Я.Р. СОВРЕМЕННЫЕ ВЫЗОВЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ СМЕШАННОЙ РЕАЛЬНОСТИ	163
Казанатов Э.А. ИНФОРМАЦИЯ И ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В ЭКОНОМИЧЕСКОМ АНАЛИЗЕ	167

СЕКЦИЯ «ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ ЛИЧНОСТИ И ГОСУДАРСТВА В ЭПОХУ ЦИФРОВОГО ПЕРЕХОДА»

Гобозова А.В., Дерябина М.Ю. ЗНАЧЕНИЕ АНГЛИЙСКОГО ЯЗЫКА В СОВРЕМЕННОЙ ЭКОНОМИКЕ	172
Джусоева А.Р., Дерябина М.Ю. САНКЦИИ ВЕЛИКОБРИТАНИИ ПРОТИВ РОССИЙСКИХ ОЛИГАРХОВ	176
Моргоев А.Э. БОРЬБА С СОЦИАЛЬНЫМ НЕРАВЕНСТВОМ В РФ	181

СЕКЦИЯ «ЭКОЛОГО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПРОБЛЕМЫ ОБЩЕСТВА В СИСТЕМЕ ЦЕННОСТЕЙ МОЛОДЕЖИ»

Арутюнян А.А., Хадикова З.И. КОСМИЧЕСКИЙ МУСОР – ОПАСНЫЙ ВИД АНТРОПОГЕНЕЗА	185
Елеева А.И., Хадикова З.И. ВЕЛИКИЕ ДИРИЖЕРЫ ВСЕЛЕННОЙ	189
Бадов Ч.Р. ПЕРЕСЕЛЕНЧЕСКИЕ ГРУППЫ РУССКИХ И УКРАИНСКИХ КРЕСТЬЯН В СЕВЕРНОЙ ОСЕТИИ (КОНЕЦ XVIII—НАЧАЛО XX В.)	192
Ахполов Г.З., Дзугева Ф.Б. СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ СИСТЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ ВНЕШНИМ ГОСУДАРСТВЕННЫМ ДОЛГОМ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	197

Гукасян М.А., Урумова Ж.М., Моргоева Л.Б. ПУТИ РЕФОРМИРОВАНИЯ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ ПРИБЫЛИ ОРГАНИЗАЦИЙ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ.....	206
Джиоева Е.Т., Ходова М.К. ЦИФРОВАЯ ТРАНСФОРМАЦИЯ СТРАХОВЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ.....	210
Добровольский Д.А., Хадиков Г.С., Гагиева В.Л. ПЕРСПЕКТИВЫ ПРИМЕНЕНИЯ ТЕХНОЛОГИИ «БЛОКЧЕЙН» В РОССИИ	215
Кудаков А.В., Дзуцева Ф.Б., Гасиев В.И. НАЛОГОВАЯ КУЛЬТУРА КАК ОСНОВА СОВРЕМЕННОГО ОБЩЕСТВА	218
Кусов А.Ю., Хубаев А.Т., Зембатова М.А. ПЕРСПЕКТИВЫ ПРИМЕНЕНИЯ ТЕХНОЛОГИИ «БЕСПРОВОДНАЯ СВЯЗЬ» В РОССИИ	222
Симонян Т.Г., Кудаков А.К., Зембатова М.А. ПЕРСПЕКТИВЫ ПРИМЕНЕНИЯ ТЕХНОЛОГИИ «BIGDATA» В РОССИИ.....	226
Токаева Д.А., Цаллагова Э.Х., Гугкаева С.С. ОТДЕЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ИСЧИСЛЕНИЯ И УПЛАТЫ СТРАХОВЫХ ВЗНОСОВ	230
Хадикова З.И., Бигулова Т.В. НАУЧНО-ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ СТУДЕНТА - ПЕРМАНЕНТНАЯ СИЛА ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ ПОДГОТОВКИ СПЕЦИАЛИСТА	236

**Секция «Социально-экономическое развитие России:
проблемы, тенденции, перспективы»**

УДК 336.1

**СУЩНОСТЬ И ВЛИЯНИЕ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ДОЛГОВЫХ
ОБЯЗАТЕЛЬСТВ НА БЮДЖЕТ**

**THE NATURE AND IMPACT OF GOVERNMENT DEBT OBLIGATIONS
ON THE BUDGET**

Б.О. Чельдиев

студент группы 2 ФИК,

*Владикавказский филиал федерального государственного
образовательного бюджетного учреждения высшего образования
«Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»*

Научный руководитель Л.М. Рубаева

к.э.н., доцент, доцент кафедры

«Экономика и финансы»

*Владикавказский филиал федерального государственного
образовательного бюджетного учреждения высшего образования
«Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»*

B.O. Cheldiev

Student of group 2 FIC,

*Vladikavkaz Branch of the Federal State-Funded Educational Institution of Higher
Education “Financial University under the Government of the Russian Federation”*

Scientific Supervisor L.M. Rubaeva

Cand. of Econ., Associate Professor of the Department

*“Economics and Finance”, Vladikavkaz Branch of the Federal State-Funded
Educational Institution of Higher Education “Financial University under the
Government of the Russian Federation”*

Аннотация. В статье рассматривается сущность государственного долга, государственных долговых обязательств и определяется влияние данных обязательств на бюджет. Автор отмечает, что проблема современного государственного долга, как внешнего, так и внутреннего, остается достаточно серьезной, если рассматривать ее с точки зрения перспектив развития национальной экономики и укрепления, улучшения позиций государства на мировой арене.

Ключевые слова: государственный долг, долговые обязательства, государственный бюджет, бюджетная политика, государственные заимствования, управление государственным долгом.

Abstract. *The article considers the essence of public debt obligations and public debt and determines the impact of public debt obligations on the budget. The author notes that the problem of modern both external and internal public debt remains quite serious, if we consider it from the perspective of the prospects for the development of the national economy and the strengthening and improvement of the state's position on the world stage.*

Keywords: public debt, debt obligations, state budget, fiscal policy, government borrowing, public debt management.

В контексте изучения вопроса государственного долга и государственных долговых обязательств охарактеризуем основные понятия.

Согласно статье 97 Бюджетного кодекса РФ, государственный долг – это долговое обязательство, возникшее в результате заимствования средств из государственных фондов РФ [1].

Интересную точку зрения излагает Miguel A. По мнению профессора государственный долг выступает политической проблемой, которая как таковая требует политических действий для ее решения. Такое решение может разорвать порочный круг роста задолженности и медленного экономического роста. Экономист предлагает реформирование политических институтов с тем, чтобы создать экономические и финансовые институты, занимающиеся проблемами задолженности, экономического роста и развития. Это будет политическое движение, которое столкнется с радикальной оппозицией со стороны тех, кто пострадает, если будет устранена как задолженность, так и экономическая стагнация [4, с. 41].

По мнению Acemoglu D., Varro R., государственный долг выступает дедуктивной переменной в производственной функции моделей роста для открытой экономики [7, с. 191].

По своей сути государственный долг является в первую очередь источником финансирования бюджетного дефицита, а с точки зрения его обслуживания относится к бюджетным расходам.

Рассматривая институт государственного долга в целом, стоит отметить, что он является неотъемлемой частью фискальной политики и деятельности государственного бюджета. В то же время долговые обязательства государства создают неоднозначные отношения. С одной стороны, государственный долг рассматривается как общемировая практика распределения собственного капитала. Кроме того, обязательства по государственному долгу связаны с опасными последствиями для национальной экономики, проявляющимися, в частности, в снижении благосостояния граждан, дополнительных расходах государственного бюджета.

Многие экономисты признают важность государственного долга и его связь с финансовыми кризисами и экономическим ростом. Чрезмерное заимствование является важной переменной, объясняющей финансовые кризисы, которые, когда они возникают, увеличивают долг и негативно влияют на экономический рост [2, с. 12].

Бюджетный дефицит и государственный долг тесно связаны. Дефицит государственного бюджета напрямую влияет на размер государственного долга, поскольку он в значительной степени покрывается за счет государственных займов.

Следует также отметить, что многие авторы уделяют больше внимания проблеме управления государственным долгом [3].

В частности, Архипов А.И., Лушина С.И., Сенчагов В.К. и Слепова В.А. считают, что главным и, возможно, основным методом управления государственным

долгом является регулирование, при котором баланс или структура государственного долга изменяется в целях оптимизации [6].

Грамотная политика управления государственным долгом является необходимым условием для нормального функционирования бюджетного процесса и установления разумной фискальной политики [5, с. 57].

Внешний долг Российской Федерации, включая обязательства, принятые бывшим СССР, составил 56,7 млрд. долларов США (см. рис. 1).

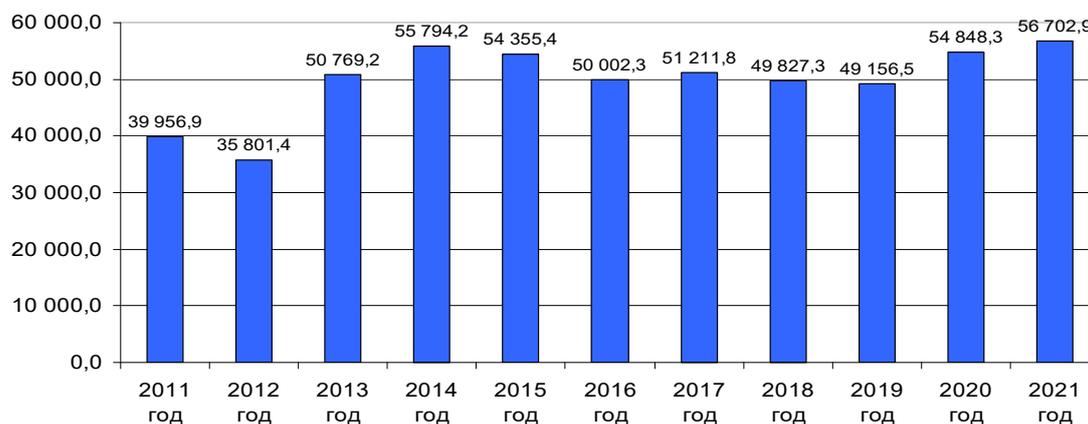


Рис. 1. Динамика государственного долга Российской Федерации, млрд. долларов США [8]

Большая часть государственного долга увеличилась в 2020 году за счет внутреннего долга (программа внутренних государственных заимствований была превышена более чем в 3,5 раза). Внешний государственный долг вырос всего на \$1,9 млрд. (до \$56,8 млрд.), но из-за ослабления национальной валюты его увеличение в рублевом эквиваленте было намного больше (+800 млрд. рублей).

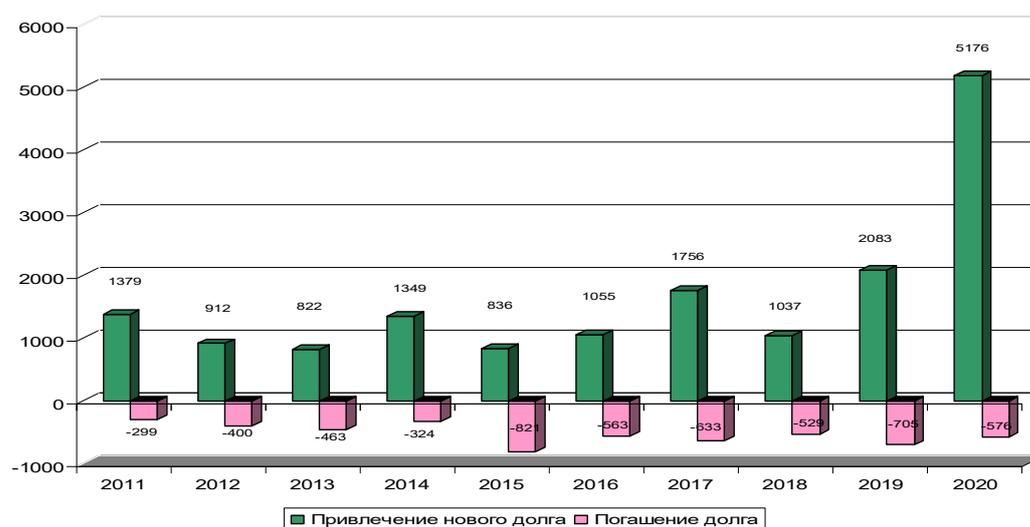


Рис. 2. Выполнение программы государственного долга, млрд. рублей [8]

Россия вступила в 2020 год с рекордно низким государственным долгом и хорошей репутацией среди инвесторов, готовых кредитовать российское госу-

дарство по низким процентным ставкам. В результате использование резервов из Фонда национального благосостояния было сведено к минимуму: на финансирование дефицита бюджета из него было перечислено всего 290 млрд. рублей. Благодаря переводу нефтегазовых доходов за предыдущий год, покупке акций Сбербанка и валютной переоценке фонда в 2020 году, несмотря на кризис, размер фонда вырос с 7,77 триллиона рублей до 13,55 триллиона рублей.

В 2021 году Министерство финансов планирует занять около 3,7 трлн. рублей. Согласно закону о бюджете, лимит государственного долга в 2021 году составит 20,4% от прогнозируемого ВВП (в 2022 году – 20,8%, в 2023 году – 21,4%), напомнили в министерстве. Если этот уровень будет достигнут, Россия по-прежнему останется в числе стран с наименьшим бременем государственного долга, поэтому уровни, близкие к 20% ВВП, представляются безопасными.

Таким образом, разумно сделать вывод, что в целом, несмотря на некоторое внимание к исследуемому вопросу в литературе, степень его проработки нельзя считать высокой. Анализ проблемы также показал, что необходимо уточнить механизмы и инструменты управления государственным долгом. Это указывает на необходимость дальнейших исследований по повышению эффективности управления государственным долгом на современном этапе развития российской экономики.

Список литературы

1. Бюджетный кодекс Российской Федерации от 31.07.1998 №145-ФЗ (ред. от 22.12.2020) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2021).
2. Кечайкина Е.М., Бояркина Л.М. Правовое регулирование государственного (муниципального) внешнего долга как института обеспечения финансовой устойчивости Российской Федерации // Вопросы российского и международного права. 2020. Том 10. №3А. С. 12-19.
3. Лупей Н.А., Соболев В.И. Финансы: учебное пособие, 3-е издание. – М.: Магистр: ИНФРА-М, 2018. – 164 с.
4. Мигель А., Мигель Д., Шани А. Государственный долг, экономический рост и политика // Полис. Мехико. 2017. Vol. 13. №2. С. 41-71.
5. Рубаева Л.М., Тегетаева О.Р. Оценка состояния и динамики развития государственного долга Российской Федерации // Управленческий учет. 2021. №8-1. С. 55-60.
6. Финансы: учебник. 4-е изд., перераб. и доп. / Под ред. проф. В.А. Слепова. М.: ИНФРАМ, 2017. – 336 с.
7. Acemoglu, D. and Robinson, James A. (2019) почему страны терпят неудачу, Мексика, критическое издательство.
8. Счетная палата РФ (2021). – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://ach.gov.ru/> (дата обращения: 12.10.2021).
9. Рубаева Л.М., Тегетаева О.Р., Гуссаова Д.А. Налоговые резервы доходов бюджетов субъектов РФ: проблемы реализации // Экономика и предпринимательство. 2019. №11(112). С. 421-425
10. Рубаева Л.М., Цекоев К.А. Формирование эффективной долговой политики // Гуманитарные и социально-экономические науки. 2016. №3(88). С.123-125.

УДК 336.143

**КЛЮЧЕВЫЕ АСПЕКТЫ ОЦЕНКИ БЮДЖЕТНОЙ ПОЛИТИКИ:
МЕЖДУНАРОДНЫЙ ОПЫТ И РОССИЙСКИЕ РЕАЛИИ**

**KEY ASPECTS OF BUDGET POLICY ASSESSMENT:
INTERNATIONAL EXPERIENCE AND RUSSIAN REALITIES**

Т.А. Басиев

*Студент группы 4-2 ВЭП,
Владикавказский филиал федерального государственного
образовательного бюджетного учреждения высшего образования
«Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»*

Л.Б. Лазарова

*докт. экон. наук, профессор
«Экономика и финансы»
Владикавказский филиал федерального государственного
образовательного бюджетного учреждения высшего образования
«Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»*

T.A. Basiev

*Student of group 4-2 VEP,
Vladikavkaz Branch of the Federal State-Funded Educational Institution of Higher
Education "Financial University under the Government of the Russian Federation"*

L.B. Lazarova

*Doctor of Economics, Professor
of Economics and Finance
Vladikavkaz Branch of the Federal State-Funded Educational Institution of Higher
Education "Financial University under the Government of the Russian Federation"*

Аннотация. В статье рассматриваются тенденции бюджетных политик России и США. В ходе проведения анализа, предлагаются пути усовершенствования бюджетной политики и ее инструментов: доходов и расходов бюджета.

Ключевые слова: бюджетная политика, доходы бюджета, расходы бюджета, США, Россия.

Abstract. The article examines the trends of budget policies in Russia and the United States. In the course of the analysis we have proposed ways to improve the budget policy and its instruments: budget revenues and expenditures.

Keywords: budget policy, budget revenues, budget expenditures, USA, Russia.

Бюджетная политика является центральным звеном экономики государства поэтому прослеживается взаимосвязь с общественными институтами и гражданами. От качества и прогнозирования бюджетных параметров, зависит уровень благосостояния людей, уровень социальной защищенности, степень влияния

Российской Федерации на международной арене, инвестиционная привлекательность страны.

Актуальность данной темы заключается в том, что уровень качества жизни населения, государственных институтов, разных сфер жизнедеятельности зависит от бюджетной политики. Правильная бюджетная политика должна в конечном счете способствовать повышению реальных доходов и занятости граждан, развитию экономической и социальной сферы.

Перейдем к аналитической части данной работы.

Таблица 1. Исполнение доходов федерального бюджета РФ в 2018-2020 гг.¹(млрд руб.)

	2018	2019	Фактическое отклонение 2019/2018	Относительное отклонение 2019/2018	2020	Фактическое отклонение 2020/2019	Относительное отклонение 2020/2019
Доходы, всего	19 454,4	20 188,8	734,4	103,8	18 719,1	-1469,7	92,7
В % к ВВП	18,7	18,3	-0,4	97,9	17,6	-0,7	96,2
Нефтегазовые доходы	9 017,8	7 924,3	-1093,5	87,9	5 235,2	-2689,1	66,1
НДПИ	6 009,8	5 971,7	-38,1	99,37	3 819,7	-2 152,00	63,96
Вывозные таможенные пошлины	3 007,9	2 276,0	-731,9	75,67	1 131,5	-1 144,50	49,71
Прочие	0	-325,5	-325,50		284	609,50	-87,25
Ненефтегазовые доходы	10 436,6	12 264,5	1827,9	117,5	13 483,8	1219,3	109,9
Связанные с внутренним производством	5 430,9	6 389,6	958,7	117,7	6 260,3	-129,3	98
НДС (внутренний)	3 574,6	4 257,8	683,2	119,1	4 268,6	10,8	100,3
Акцизы	860,7	946,7	86	110	900,3	-46,4	95,1
Налог на прибыль	995,5	1 185,0	189,5	119	1 091,4	-93,6	92,1
Связанные с импортом	3 211,5	3 644,5	433	113,5	3 748,8	104,3	102,9
НДС на ввозимые товары	2 442,1	2 837,4	395,3	116,2	2 933,5	96,1	103,4
Акцизы на ввозимые товары	96,3	90,3	-6	93,7	102,1	192,4	113,1
Ввозные пошлины	673,0	716,9	43,9	106,5	713,2	-3,7	99,5
Прочие	1 794,2	2 230,4	436,2	124,3	3 474,8	1244,4	155,8

¹ Составлено автором по данным официального сайта Министерства финансов РФ [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://minfin.gov.ru/ru/statistics/fedbud/execute/> (дата обращения: 17.03.22)

Согласно данным, представленным в таблице 1 за весь анализируемый период доходы бюджета показывали тенденцию роста, кроме 2020 года.

В 2018 году были исполнены доходы в размере 19 454,4 млрд рублей и это 18,7% по отношению к ВВП. Нефтегазовые доходы в 2018 году показали наибольшую сумму по сравнению с 2019 и 2020 годом и составили 9 017,8 млрд рублей (46,3% к общим доходам федерального бюджета 2018 года), на фоне роста цен энергоносители. Так цена на нефть марки «Юралс» была на уровне 70 долл. США/барр., что на 6,2 долл. США/барр. больше показателя 2019 года и на 28,3 долл. США/барр. больше показателя 2020 года. Цена на газ тоже была максимального значения в 2018 году – 245,3 долл. США /тыс. куб. м., что на 40,6 долл. США /тыс. куб. м. больше 2019 года и на 118,6 долл. США /тыс. куб. м. больше 2020 года.

Большая часть нефтегазовых доходов формируется за счет НДС внутреннего, показатель которого в 2018 году равен 3 574,6 млрд рублей и НДС на ввозимые товары 2 442,1 млрд рублей.

В 2019 году исполнение доходов федерального бюджета составило 20 188, 8 млрд рублей, что на 734,4 млрд рублей (или на 3,8%) больше предыдущего года. ВВП в 2019 году достиг отметки 109 193,2 млрд рублей, соответственно доходы занимают 18,5%, что на 0,2% меньше 2018 года. Нефтегазовые доходы снизились по отношению к предыдущему году на 1093,5 млрд рублей (или на 12,1%) и составили 7 924,3 млрд рублей (или 7,2% от ВВП). Динамика за 2 года показывает зависимость нефтегазовых доходов от цен на углеводороды. Нефтегазовые доходы в 2019 году достигли отметки в 12 264,5 млрд рублей, что на 1827,9 млрд рублей (или на 17,5%) больше предыдущего года. В том числе, нефтегазовые доходы, связанные с внутренним производством, выросли на 958,7 млрд рублей (или на 17,7%), а нефтегазовые доходы, связанные с импортом, показали тенденцию роста на 433 млрд рублей (или 13,5%).

Доходы федерального бюджета в 2020 году были исполнены в размере 18 719,1 млрд рублей. Это самый низкий показатель доходов федерального бюджета на весь анализируемый период. Фактическое отклонение 2020/2019 составило -1469,7 млрд рублей (или -7,3%). Такие низкие данные доходности федерального бюджета следуют из-за недополученных нефтегазовых доходов в сравнении с плановыми показателями. Нефтегазовые доходы снизились на 2 689,1 млрд рублей (или 33,9%) к предыдущему году, вследствие сокращения добычи нефти по соглашению ОПЕК+ и спаду цен на углеводородное сырье до минимума за 3 года. Нефтегазовые доходы продолжили тенденцию роста и к концу 2020 года составили 13483,8 млрд рублей, превышая показатель 2019 года на 1 219,3 млрд рублей (10%) и показатель 2018 года на 3 047,2 млрд рублей (29,1%).

Обращаясь к структуре нефтегазовых доходов федерального бюджета, за весь исследуемый период наибольшую долю составляет налог на добычу полезных ископаемых. В 2018 году его значение составило – 66,6 процента, в 2019 году – 75,4 процента, в 2020 году – 73 процента.

Другим важным показателем, занимающим почти третью часть нефтегазовых доходов являются вывозные таможенные пошлины. В 2018 году – 3,4%, в 2019 – 28,7%, в 2020 – 21,6%.

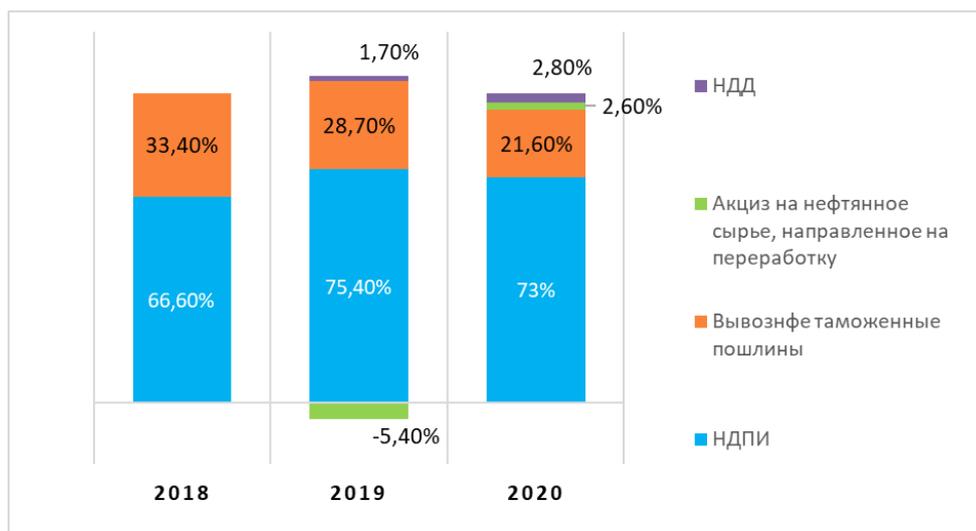


Рисунок 1. Структура нефтегазовых доходов федерального бюджета РФ в 2018-2020 гг., %¹

В структуре нефтегазовых доходов наибольший удельный вес приходится на налог на добавленную стоимость, которая показала рост за период 2018-2020 гг. на 0,3 процентных пункта и достигла отметки 58%. Такую же положительную тенденцию показали и доходы от госсобственности, рост которых составил 3,7 процента.

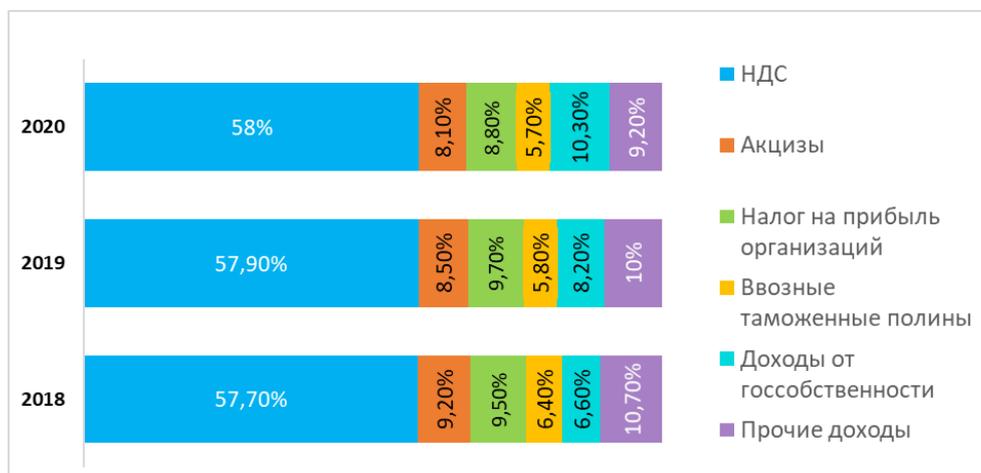


Рисунок 2. Структура не нефтегазовых доходов федерального бюджета РФ в 2018-2020 гг., %²

Все другие показатели имели тенденцию к снижению. Например, доходы федерального бюджета за счет акцизов за 3 года снизились на 1,1%, а налог на прибыль организаций на 0,7%.

Расходы федерального бюджета в целом в 2018 году составили 16 713 млрд рублей. В 2019 году они выросли на 1501,5 млрд рублей или 8,9 процентных пун-

¹ Составлено автором по данным таблицы №1.

² Составлено автором по данным таблицы №1.

кта в фактическом выражении. В 2020 году продолжилась положительная тенденция и рост составил в абсолютном выражении 4 607,1 млрд рублей или 25,3% по отношению к предыдущему году.

Таблица 2. Исполнение расходов федерального бюджета РФ
2018-2020 гг.¹ (млрд руб.)

	2018	2019	Фактическое отклонение 2019/2018	Относительное отклонение 2019/2018	2020	Фактическое отклонение 2020/2019	Относительное отклонение 2020/2019
Расходы, всего	16 713,0	18 214,5	1 501,5	108,9	22 821,6	4 607,1	125,3
Общегосударственные вопросы	1 257,1	1 363,5	106,4	108,5	1 507,7	144,2	110,6
Национальная оборона	2 827,0	2 997,4	170,4	106,1	3 168,8	171,4	105,7
Национальная безопасность и правоохранительная деятельность	1 971,6	2 083,2	111,6	105,7	2 226,6	143,4	106,9
Национальная экономика	2 402,1	2 827,1	425,0	117,7	3 483,9	656,8	123,2
Жилищно-коммунальное хозяйство	148,8	282,2	133,4	189,7	371,5	89,3	131,6
Охрана окружающей среды	116,0	197,6	81,6	170,4	260,6	63,0	131,9
Образование	722,6	826,5	103,9	114,4	956,9	130,4	115,8
Культура, кинематография	94,9	122,4	27,5	128,9	144,5	22,1	118,1
Здравоохранение	537,3	713,0	175,7	132,7	1 334,4	621,4	187,2
Социальная политика	4 581,8	4 882,8	301,0	106,6	6 990,3	2 107,5	143,2
Физическая культура и спорт	64,0	81,4	17,4	127,2	75,3	-6,1	92,5
Средства массовой информации	88,4	103,5	15,1	117,1	121,1	17,6	117,0
Обслуживание гос. и муницип. долга	806,0	730,8	-75,2	90,7	784,2	53,4	107,3
Межбюджетные трансферты	1 095,4	1 003,1	-92,3	91,6	1 395,9	392,8	139,2

За все анализируемые периоды более 50 процентов расходов федерального бюджета приходятся на социальную политику, национальную оборону и национальную экономику. Наименьшую долю занимают следующие показатели расходов на:

¹ Составлено автором по данным таблицы №1.

- 1) охрану окружающей среды;
- 2) физическую культуру и спорт;
- 3) средства массовой информации;
- 4) культуру и кинематографию;
- 5) ЖКХ.

Расходы на национальную оборону в 2018 году были исполнены в сумме 2 827 млрд рублей. В 2019 году этот показатель увеличился на 170,4 млрд рублей или 6,1% и составил 2 997,4 млрд рублей. А вот в 2020 году наблюдался рост на 5,7 процента (в 2020 году – 3 168,8 млрд рублей). В структуре расходов федерального бюджета с каждым годом расходы на национальную оборону снижались с 17% в 2018 году до 14% в 2020 году.

На национальную экономику в 2018 году приходится 14% в структуре от всех расходов федерального бюджета. Расходы в 2018 году на национальную экономику были исполнены в сумме 2 402,1 млрд рублей, в 2019 году произошло увеличение на 425 млрд рублей или 17,7%, а исследуемый показатель достиг отметки 2 827,1 млрд рублей. В последующем году расходы были исполнены в размере 3 483,9 млрд рублей, это на 23,2% больше базисного периода.

Сумма расходов на образование в 2019 году составило 826,5 млрд рублей, что больше предыдущего периода на 103,9 млрд рублей или 14,4%. В 2020 году анализируемый показатель достиг значения 959,9 млрд рублей. Это на 130,4 млрд рублей больше 2019 года и на 237, 3 млрд рублей больше 2018 года. В общем объеме расходов федерального бюджета расходы на образование колеблются в пределах 4-5% за период 2018-2020 гг.

В 2018 году расходные обязательства на здравоохранение были равны 537,3 млрд рублей. В 2019 году 713 млрд рублей, что на 75,7 млрд рублей или на 32,7% больше аналогичного периода прошлого года. Сумма расходов на здравоохранение в 2020 году была равна 1334,4 млрд рублей. Рост на 621,4 млрд рублей или 87,2% по отношению к 2019 году обусловлен затратами на борьбу и предотвращение распространения коронавирусной инфекции (COVID 19).

Так как бюджет России является социальноориентированным, то и расходы на социальную политику заняли 27 процента в 2018 и 2019 году, в 2020 – 31% от общего количества расходов федерального бюджета. В 2018 году показатель был равен 4 581,8 млрд рублей, что на 301 млрд рублей или 6,6% больше 2019 года. В 2020 году расходы на социальную политику продолжили рост и достигли отметки в 6 990,3 млрд рублей, относительное отклонение – 43,2 процента.

Фактический показатель по направлению расходов на межбюджетные трансферты в 2018 году составил 1095,4 млрд рублей. Снижение на 8,4% произошло в 2019 году (1 003,1 млрд рублей). В 2020 году наблюдается рост на 392,8 млрд рублей или 39,2 процентных пункта и достигла отметки 1395,9 млрд рублей. В структуре расходов федерального бюджета межбюджетные трансферты занимают 7% в 2018 году, 6,5% в 2019 году и 6% в 2020 году.

Согласно данным, представленным в таблице 3, доходы федерального бюджета США в 2018 году составили 3 330 млрд долл. США. В последующем году они сбыли равны 3 464 млрд долл. США, что на 134 млрд долл. США либо на 4 процентных пункта больше 2018 года. Спад произошел в 2020 году, на фоне всемирной нестабильной ситуации и введения локдауна в период распространения новой коронавирусной инфекции (COVID 19), на 43 млрд долл. США (1%), а доходы достигли отметки 3 421 млрд долл. США.

Таблица 3. Доходы бюджета США в 2018-2020 гг.¹ (млрд долл. США)

	2018	2019	Фактическое отклонение 2019/2018	Относительное отклонение 2019/2018	2020	Фактическое отклонение 2020/2019	Относительное отклонение 2020/2019
Доходы, всего	3 330	3 464	134	104	3 421	-43	99
Подходный налог с физических лиц	1 683	1 717	34	102	1 608	-109	94
Налоги на прибыль корпораций	204	230	26	113	211	-19	92
Налоги и взносы на социальное страхование	1 170	1 243	73	106	1 310	67	105
Акцизные налоги	95	99	4	104	86	-13	87
Налоги на недвижимость и подарки	23	16	-7	70	17	1	106
Таможенные пошлины	41	70	29	171	68	-2	97
Разные поступления	111	85	-26	77	117	32	138

Нестабильность и введение ограничительных мер сказались на конечном результате сборов налогов. Так, подходный налог с физических лиц в 2020 году показал спад на 109 млрд долл. США или 6 процентных пункта относительно прошлого года. Налоги на прибыль корпораций в 2018 были исполнены в сумме 204 млрд долл. США, в 2019 году на 230 млрд долл. США, фактическое отклонение составило 26 млрд долл. Противоположная тенденция наблюдалась в 2020 году, где было зафиксировано снижение налога на прибыль корпораций в фактическом выражении на 19 млрд долл. США (8 процентных пункта). Единственным показателем, который показал уверенный рост на протяжении 3 лет это налоги и взносы на социальное страхование. Если в 2018 году налоги и взносы на социальное страхование составляли 1 170 млрд долл. США, то в 2020 году 1 310 млрд долл. США.

В структуре доходов бюджета Соединенных Штатов Америки можно отметить, что половина доходов бюджета приходится на подходный налог с физических лиц.

¹ Составлено автором по данным официального веб-сайта Правительства Соединенных Штатов [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://apps.bea.gov/scb/2020/03-march/0320-federal-budget.htm#budget-estimates> (дата обращения: 22.03.22)

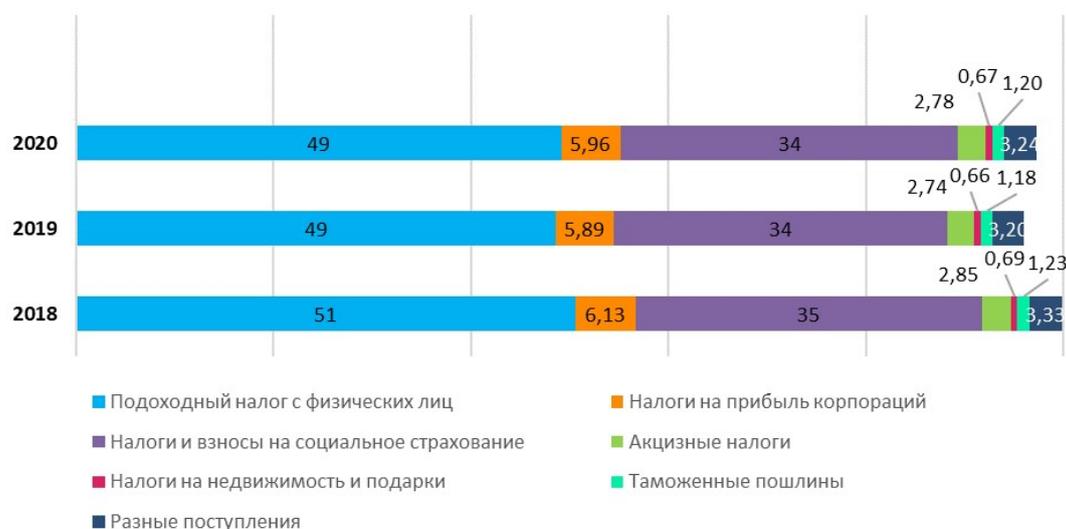


Рисунок 3. Структура доходов бюджета США в 2018-2020 гг., %¹

Налоги и взносы на социальное страхование также занимают большую долю в разрезе доходов, так в 2018 году они равнялись 35%, в 2019 и 2020 гг. – 34%. Самый низкий удельный вес демонстрируют «налоги на недвижимость и подарки», которое не превышало и одного процента за исследуемый период.

Общие расходы бюджета США за весь период продолжали рост, несмотря на снижение поступлений в бюджет. В 2018 году они составили 4 109 млрд долл. США, в следующем году произошел рост расходов бюджета на 339 млрд долл. США или 8 процентов. Резкий рост можно наблюдать в 2020 году на 2102 млрд долл. США или 47%, вследствие увеличения некоторых показателей.

Таблица 4. Расходы бюджета США в 2018-2020 гг.² (млрд долл. США)

	2018	2019	Фактическое отклонение 2019/2018	Относительное отклонение 2019/2018	2020	Фактическое отклонение 2020/2019	Относительное отклонение 2020/2019
Расходы бюджета, всего	4 109	4 448	339	108	6 550	2 102	147
Национальная оборона	631	686	55	109	725	39	106
Международные отношения	49	52	3	106	68	16	131
Общая наука, космос и технологии	31	32	1	103	34	2	106
Энергетика	2	5	3	250	7	2	140

¹ Составлено автором по данным таблицы №6.

² Составлено автором по данным официального веб-сайта Правительства Соединенных Штатов [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://apps.bea.gov/scb/2020/03-march/0320-federal-budget.htm#budget-estimates> (дата обращения: 22.03.22)

Природные ресурсы и окружающая среда	39	38	-1	97	43	5	113
Сельское хозяйство	21	38	17	181	47	9	124
Транспорт	92	97	5	105	146	49	151
Общественное и региональное развитие	42	27	-15	64	82	55	304
Образование, профессиональная подготовка, трудоустройство и социальные услуги	96	137	41	143	238	101	174
Здоровье	551	585	34	106	747	162	128
Медицинская помощь	588	651	63	111	776	125	119
Социальное обеспечение	495	515	20	104	1 263	748	245
Социальная защита	987	1 044	57	106	1 095	51	105
Льготы и услуги для ветеранов	178	199	21	112	218	19	110
Обеспечение правопорядка	60	66	6	110	72	6	109
Правительство	24	23	-1	96	180	157	783
Другие	223	253	30	113	809	556	319

Опишем основные расходные показатели федерального бюджета США. Согласно данным, представленным в таблице 4, расходы бюджета США на сельское хозяйство демонстрируют положительную динамику в течении 3 лет. Рост на 17 млрд долл. США или 81 процент наблюдается за период 2018- 2019гг. В 2020 году, в результате роста на 9 млрд долл. США (24%) показатель достиг отметки в 47 млрд долл. США. Удельный вес в объеме расходов равен всего лишь 0,5% – 2018 год; 0,85% – 2019 год; 0,71% – 2020 год.

По показателю общественное и региональное развитие расходы федерального бюджета составили в 2018 году 42 млрд долл. США. В 2019 году был зафиксирован спад на 15 млрд долл. США или на 36 процентных пункта. Однако спад сменился ростом на 55 млрд долл. США (204%) в 2020 году, в результате чего показатель достиг значения в 82 млрд долл. США. Несмотря на то, что в 2020 году был рост, в общей структуре расходов бюджета США показатель остался на уровне 2018 года.

Расходные обязательства на образование, профессиональную подготовку и трудоустройство в 2018 году были исполнены в сумме 96 млрд долл. США, в 2019 году 137 млрд долл. США, или 43 процентных пункта, В 2020 году исследуемый показатель демонстрирует положительную динамику, которая составила 101 млрд долл. США или 74 процента. На протяжении всего периода растет и удельный вес в общем объеме расходов бюджета (2018 год – 2,34%, 2019 год – 3,08%, 2020 год – 3,63%).

Так как здоровье граждан является важным аспектом развития любого государства, то расходы по этому направлению достаточно значительны. Так в 2018 году по статье расходов на здоровье фактический показатель составил 551 млрд

долл. США, а в следующем году 585 млрд долл. США, что на 34 млрд долл. США больше прошлого года. Рост также прослеживается и в 2020 году на 162 млрд долл. США или 25 процентных пункта по отношению к 2019 году. Статья расходов на здоровье занимает 13,4% в 2018 году, а в будущем периоде она возросла до отметки 14,2%, в 2020 году спад был на 2,8%.

Фактический показатель расходов бюджета на медицинскую помощь в 2018 году достиг значения 588 млрд долл. США, что на 11 процентов меньше 2019 года. Рост в 2020 году составил 19 процентов, а сам показатель был равен 7 млрд долл. США. Медицинская помощь за анализируемый период входит в тройку по объему израсходованных средств в структуре расходов бюджета США.

Среди всех расходов, расходы на социальное обеспечение занимают в 2018 году 12 процентов, в 2019 году 11,5 процента, в 2020 году 19,3 процента. В денежном выражении расходы в 2018 году были исполнены в сумме 495 млрд долл. США. Повышение показателя произошло в 2019 году на 4%. В 2020 году наблюдался рост расходов по данному направлению в абсолютном выражении на 748 млрд долл. США, что в процентах составляет 145%.

Расходы на социальную защиту занимают преобладающую часть в структуре расходов бюджета США. В 2018 году показатель был равен 987 млрд долл. США, в 2019 году, в результате роста на 57 млрд долл. США показатель достиг отметки 1044 млрд долл. США. В 2020 году также продолжился рост, что позволило показателю достичь отметки 1095 млрд долл. США. Удельный вес в общем объеме расходов колеблется от 24% в 2018 году до 16,7% в 2020 году.

Согласно проведенному анализу, можно сделать вывод, что бюджет Соединённых Штатов Америки является дефицитным на протяжении всего анализируемого периода. Такая ситуация наблюдается во многих странах, в том числе и в России на протяжении 2 лет, причиной которого стали:

- неготовность стран к быстрому реагированию на кризисные ситуации;
- геополитическое противостояние стран, затрагивающие экономические отрасли;
- пересмотр бюджетных расходов и увеличение непредвиденных расходных обязательств на статьи, которые направлены на борьбу и противостояния распространения коронавирусной инфекции.

Таким образом, бюджетной политике России можно предложить следующие пути направления:

1) продолжение котрициклической направленности бюджетной политики до полного восстановления прогнозных показателей;

2) из средств Фонда национального благосостояния необходимо целенаправленное финансирование приоритетных и нуждающихся инвестиционных проектах, которые смогут дать максимальный положительный импульс в кратчайшие сроки;

3) обеспечение стабильности налоговых условий в стране. Необходимо наладить качество администрирования с параллельным облегчением налоговой нагрузки для налогоплательщиков. Усиление формирования правовых основ таможенного мониторинга, увеличение качественных характеристик администрирования акцизов (табак и алкоголь);

4) для новых зарегистрированных индивидуальных предпринимателей (ИП) введение «налоговых каникул», а право введения оставляется за регионами;

5) в целях большей инвестиционной привлекательности в сферу добычи нефти введение вычетов (НДПИ) для отдельных неразработанных территорий;

6) создание комфортных условий для добровольной и своевременной упла-

ты налогов и других платежей (отмена налоговых деклараций, масштабирование электронного документооборота);

7) ужесточение и регулирования валютного контроля;

8) расширение «налога на самозанятых» в городах с численностью населения более 1 млн человек;

9) увеличение инвестиций в высокотехнологические и IT – сферы для создания отечественных конкурентоспособных разработок (аппараты для хирургического вмешательства, разработки лекарственных средств и т.д.);

10) в среднесрочной, долгосрочной перспективе необходимо реструктурирование образования и внедрение новых технологий в учебный процесс.

Главной проблемой бюджетной политики США является растущий государственный долг, ввиду нехватки финансовых средств для погашения дефицита бюджета и оплаты всех необходимых расходов. Огромный объем госдолга Соединенных Штатов не столь критичен, хоть и его рост значителен. По оценкам Всемирного банка уровень госдолга по отношению к ВВП не должен превышать 77% в год. К примеру, в 2020 году у США этот показатель был равен 127%. Ввиду того, что США является одной из крупнейших экономик мира, и еще и госдолг номинирован в долларах, о дефолте речи не может быть. Стоит отметить еще тот факт, что американские долговые бумаги очень востребованы, поэтому пока реальная доходность долговых бумаг будет устраивать инвесторов, проблем с госдолгом не предвидится. Для сохранения экономической мощи США необходимо координировать расходы в приоритетные отрасли и устранить неэффективное управление во всех ведомствах. Анализируя нормативно – правовые акты, можно проследить тенденцию к снижению Конгрессом США плановых показателей расходов. Такая тенденция позволит сократить темпы дефицита бюджета, и снизить рост госдолга. Пока потолок государственного долга может меняться, особых проблем с обязательствами не может быть.

Список литературы

1. «Бюджетный кодекс Российской Федерации» от 31.07.1998 N 145-ФЗ (ред. от 29.11.2021) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2022) [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_19702/ (дата обращения: 02.02.22)

2. Федеральный закон «О федеральном бюджете на 2018 год и на плановый период 2019 и 2020 годов» от 05.12.2017 N 362-ФЗ (последняя редакция) [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_284360/ (дата обращения: 19.02.22)

3. Федеральный закон «О федеральном бюджете на 2019 год и на плановый период 2020 и 2021 годов» от 29.11.2018 N 459-ФЗ (последняя редакция) [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_312362/ (дата обращения: 19.02.22)

4. Федеральный закон от 29.11.2018 №459-ФЗ «О федеральном бюджете на 2019 год и на плановый период 2020 и 2021 годов» [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://minfin.gov.ru/ru/performance/budget/federal_budget/budgeti/2019/?id_65=126363federalnyi_zakon_ot_29.11.2018_459-fz_o_federalnom_byudzhet_e_na_2019_god_i_na_planovyi_period_2020_i_2021_godov (дата обращения: 07.02.22)

5. Информационный портал Правительства Соединенных Штатов. Бюджет 2021. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.govinfo.gov/app/collection/budget/2021/BUDGET-2021-BUD> (дата обращения: 29.03.22)

6. Официальный веб-сайт Правительства Соединенных Штатов Бюджет 2020. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://apps.bea.gov/scb/2020/03-march/0320-federal-budget.htm#budgetestimates> (дата обращения: 22.03.22)
7. Официальный веб-сайт правительства Соединенных Штатов. Бюджет 2019. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://apps.bea.gov/scb/2019/05-may/0519-federal-budget.htm#scb> (дата обращения: 29.03.22)
8. Официальный сайт Государственного департамента США. Планы, Показатели, Бюджет [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.state.gov/plans-performance-budget/> (дата обращения: 30.03.22)
9. Официальный сайт Казначейства РФ. Федеральный бюджет [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://roskazna.gov.ru/ispolnenie-byudzheto/federalnyj-byudzhet/> (дата обращения: 23.03.22)
10. Официальный сайт Министерства финансов РФ [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://minfin.gov.ru/ru/statistics/fedbud/execute/> (дата обращения: 17.03.22)
11. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://rosstat.gov.ru/folder/210/document/13237> (дата обращения: 04.03.22)
12. Бобрышев, А.Н., Проведение расчетов с бюджетом и внебюджетными фондами: учебное пособие [Текст] / А.Н. Бобрышев, В.С. Германова, Ю.А. Цисельская. Москва: КноРус, 2022. 385 с.
13. Бюджетная система Российской Федерации: учебник [Текст] / под общ. ред. Ю. С. Долгановой, Н. А. Истоминой. – Екатеринбург: Изд-во Урал. ун-та, 2019 – 356 с.
14. Бюджетная система Российской Федерации: учебник и практикум для вузов [Текст] / Н. Г. Иванова [и др.]; под редакцией Н. Г. Ивановой, М. И. Канкуловой. -2-е изд., перераб. и доп. - Москва: Издательство Юрайт, 2020. 381 с.
15. Валиева, Е.Н., Государственные (муниципальные) финансы: учебное пособие [Текст] / Е.Н. Валиева, А.Г. Лукин. – Москва: Русайнс, 2020. 143 с.
16. Государственные и муниципальные финансы.: учебник [Текст] / В.И. Баженова, О.А. Гришина, Е.В. Киреева [и др.] ; под ред. В.А. Слепова, А.Ю. Чаловой. Москва: КноРус, 2022. 335 с.
17. Дементьев, Д.В., Бюджетная система РФ: учебник [Текст] / Д.В. Дементьев. Москва: КноРус, 2021. 332 с.
18. Дуплинская, Е.Б., Бюджетный процесс: учебник [Текст] / Е.Б. Дуплинская. Москва: КноРус, 2021. 200 с.
19. Золотарёва, Г.И., Бюджетная система Российской Федерации: учебник [Текст] / Г.И. Золотарёва, Н.И. Смородинова. Москва: КноРус, 2022. 232 с.
20. Ковалёва, Т.М., Бюджетная политика и бюджетное планирование в Российской Федерации: учебное пособие [Текст] / Т.М. Ковалёва. Москва: КноРус, 2021. 128 с.
21. Комягин, Д. Л. Бюджетное право [Текст]: учебник для вузов [Текст] / К63 Д. Л. Комягин; Нац. исслед. ун-т «Высшая школа экономики». М.: Изд. дом Высшей школы экономики, 2017, 590 с.
22. Малиновская, О.В., Государственные и муниципальные финансы: учебное пособие [Текст] / О.В. Малиновская, А.В. Бровкина, И.П. Скобелева. Москва: КноРус, 2018. 488 с.
23. Малиновская, О.В., Финансы: учебное пособие [Текст] / О.В. Малиновская, И.П. Скобелева, А.В. Бровкина. Москва: КноРус, 2022. 369 с.

-
24. Намитулина, А.З., Бюджет и бюджетное устройство Российской Федерации: учебное пособие [Текст] / А.З. Намитулина, Г.Н. Куцури. Москва: Русайнс, 2020. 95 с.
25. Поляк, Г. Б. Бюджетная система России: учебник для студентов вузов, обучающихся по экономическим специальностям [Текст] / под ред. Г.Б. Поляка. 3-е изд., перераб. и доп. М: ЮНИТИ-ДАНА, 2017. 703 с.
26. Ракитина, И. С. Государственные и муниципальные финансы: учебник и практикум для вузов [Текст] / И. С. Ракитина, Н. Н. Березина. 2-е изд. Москва: Издательство Юрайт, 2020. 333 с.
27. Сальников А.М. Государственное регулирование национальной экономики: учебное пособие [Текст] / А.М. Сальников. Ярославль: ООО «ПКФ «СОЮЗ-ПРЕСС», 2021. 108 с
28. Устинова, А.В., Таможенные сборы в системе доходов бюджетной системы Российской Федерации: финансово-правовое регулирование: монография [Текст] / А.В. Устинова. Москва: Русайнс, 2020. 156 с.
29. Финансы: учебник [Текст] / М.Л. Васюнина, О.С. Горлова, Т.Ю. Киселева [и др.]; под ред. Е.В. Маркиной. Москва: КноРус, 2021. 424 с.
30. Финансы: учебник [Текст] / Н.Т. Аврамчикова, И.Г. Кузьмина, С.Л. Улина [и др.]; под ред. И.С. Феровой. Москва: КноРус, 2022. 386 с.
31. Шубина, Т.В., Финансовое планирование и бюджетирование: учебник [Текст] / Т.В. Шубина, К.В. Екимова. Москва: КноРус, 2022. 215 с.
32. Бюджетная политика [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://minfin.gov.ru/ru/performance/budget/policy/> (дата обращения: 23.02.22)
33. Бюджетная политика как категория бюджетного права [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://wiselawyer.ru/poleznoe/50385-byudzheta-politika-kategoriya-byudzhethnogo-prava-postanovke-voprosa> (дата обращения: 25.02.22)

УДК 331.56

ОСОБЕННОСТИ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ СОВРЕМЕННОЙ ДЕНЕЖНОЙ СИСТЕМЫ РОССИИ

FEATURES OF FUNCTIONING OF THE RUSSIAN MONETARY SYSTEM

А.Д. Чибирова

*студентка группы 1 VM,
Владикавказский филиал федерального государственного
образовательного бюджетного учреждения высшего образования
«Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»*

О.Р. Тегетаева

*канд. экон. наук, доцент, доцент кафедры
«Экономика и финансы»
Владикавказский филиал федерального государственного
образовательного бюджетного учреждения высшего образования
«Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»*

A.D. Chibirova

*Student of group 1 VM,
Vladikavkaz Branch of the Federal State-Funded Educational Institution of Higher
Education “Financial University under the Government of the Russian Federation”*

O.R. Tegetaeva

*Cand. of Econ., Associate Professor of the Department
“Economics and Finance”, Vladikavkaz Branch of the Federal State-Funded
Educational Institution of Higher Education “Financial University under the
Government of the Russian Federation”*

Аннотация. В статье рассматриваются особенности функционирования денежной системы России в современных кризисных условиях. Проведен анализ динамики и структуры денежных агрегатов. Рассмотрена денежно-кредитная политика Центрального Банка России.

Ключевые слова: денежная система России, денежные агрегаты, денежно-кредитная политика ЦБ.

Abstract. The article discusses the features of the functioning of the Russian monetary system in the current crisis conditions. We have carried out the analysis of the dynamics and structure of monetary aggregates and reviewed the monetary policy of the Central Bank of Russia.

Keywords: Russian monetary system, monetary aggregates, monetary policy of the CB.

Денежная система это один из самых важных разделов экономики. В денежной системе присутствуют несколько элементов: механизм денежно-кредитного регулирования денежных средств, денежная единица, система эмиссии, виды денег, масштаб цен. Национальная валюта относительно автономна, помимо этого она входит в денежную систему государства.

Денежная система РФ функционирует основываясь на Федеральный закон о Центральном Банке РФ от 12 апреля 1995г., который определил ее правовые основы [1, с. 241].

Одной из главных особенностей денежного оборота России является применение таких иностранных валют как – формы сбережения и средства платежей. В результате этого использовался другой показатель денежной массы – «широких» денег (M2X). Это используется для будущего анализа спроса на денежные средства, стабильности финансовой системы, изменения курса рубля, и ускорения капитала. Для того чтобы определить величины M2X используется среднегодовой валютный курс.

Для анализа объема денежных масс, валютного курса, объема ЗВР, мы можем сделать вывод о состоянии нашей денежной системы и об эффективности деятельности Банка России по обеспечению устойчивого оборота денежных средств. (рис. 1).

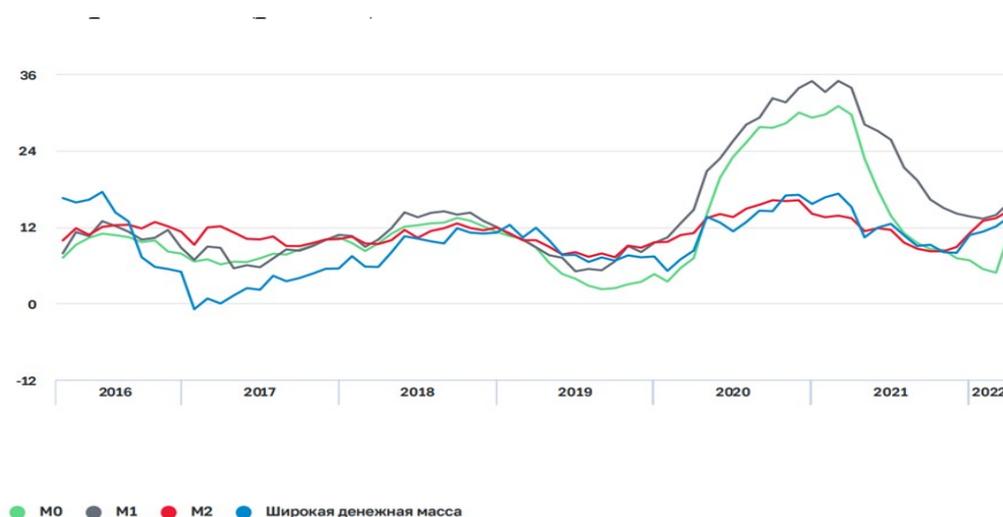


Рисунок 1. Годовые темпы прироста денежных агрегатов, %
(Источник: составлено автором по данным [3])

В феврале 2022 года пошли в рост все годовые темпы прироста денежных агрегатов.

Максимально заметно возрос годовой темп прироста наличных денежных средств в обращении (M0) – до 11,0% (а в январе 2022 года – 4,8%). Значительный рост наличных привёл к повышению годовых темпов прироста агрегата M1 (с 13,9 до 15,8%). Агрегат M2 на 1 число марта 2022 года возрос на 14,6% по сравнению с январем 2022г., также с аналогичной датой прошлого года (в январе 2022 года – 13,4%). Годовой темп прироста на 1 марта 2022 года увеличился до 13,6% (в январе 2022 года – 12,1%).

Таблица 1. Динамика денежных агрегатов

показатель	01.03.2022 (млрд руб.)	Прирост за месяц, млрд руб.			Годовой темп прироста, %		
		01.01.2022	01.02.2022	01.03.2022	01.01.2022	01.02.2022	01.03.2022
Денежный агрегат М0	13 913	246	-173	886	5,4	4,8	11,0
Переводные депозиты в рублях	23 335	1 218	62	465	18,4	19,8	18,9
Денежный агрегат М1	37 248	1 464	-112	1 351	13,3	13,9	15,8
Другие депозиты в рублях	29 411	2 476	-831	-2	12,6	12,8	13,0
Денежный агрегат М2	66 660	3 940	-943	1 349	13,0	13,4	14,6
Другие депозиты в иностранной валюте	18 970	-490	1 176	291	5,3	7,8	10,2
Депозиты и сберегательные сертификаты	6	0	0	0	-57,3	-56,7	-54,7
Широкая денежная масса	85 635	3 450	233	1 640	11,3	12,1	13,6

Значительный прирост денежной массы в феврале 2022 года (+1640 млрд руб.) был вызвано увеличением количества наличных денег (+886 млрд руб.) и переводных депозитов (+465 млрд руб.).

Остальных депозиты в рублях почти не изменилась в сравнении с прошлым периодом.



Рисунок 2. Вклад секторов – держателей денег в годовые темпы прироста широкой денежной массы, %

(Источник: составлено автором по данным [3])

В IV кв. 2021 г. самым большим вкладом в годовой рост денежно-кредитной массы стали средства остальных финансовых и нефинансовых организаций. Таким образом, за счет средств этих финансовых и нефинансовых организаций на 1 января 2022 года оказалось обеспечено 7,6 п.п. из 11,3% годового темпа прироста широкой денежной массы.

Роль денежных средств населения государства в увеличении широкой денежной массы немного возросла по сравнению с III кварталом 2021 г. На 1 января 2022 г. вклад этого сектора оказалась равен 3,7 процентного пункта. Эта динамика сформировалась на фоне больших объемов кредитов (в т.ч. ипотечных), привлекаемых физическими лицами в IV квартале 2021 года [3].

Ответственность за управление денежным оборотом государство возложило на Центральный Банк РФ. Банк получает право определять количество денежных средств в стране и влиять на их объем.

Для этого используются следующие инструменты денежно-кредитного регулирования:

- 1) процентные ставки по операциям Центрального Банка ;
- 2) резервные требования;
- 3) операции на открытом рынке;
- 4) рефинансирование кредитных организаций;
- 5) валютные интервенции;
- 6) установление ориентиров роста денежной массы;
- 7) прямые количественные ограничения;
- 8) эмиссия облигаций от своего имени [2, с. 458]

Денежно-кредитная политика ЦБ России:

- 1) Повышенное инфляционное давление стало устойчивее (рис. 3)

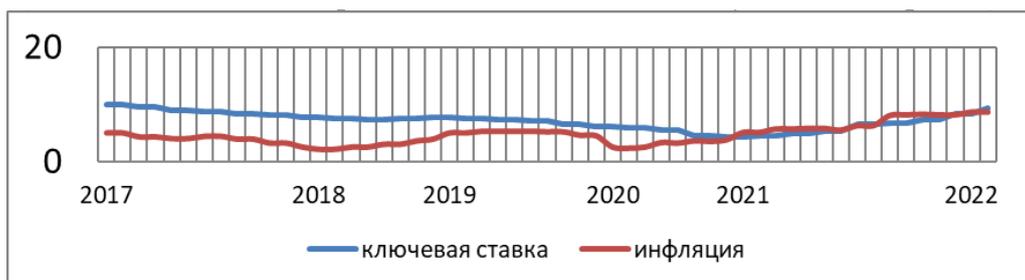
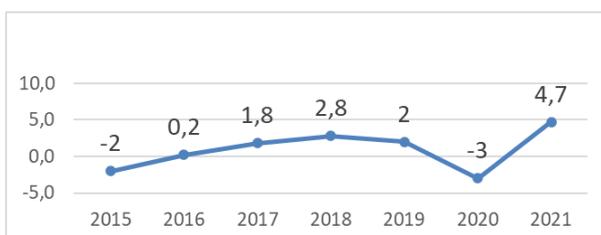


Рисунок 3. Инфляция (% г/г) и ключевая ставка Банка России (% годовых)
(Источник: составлено автором по данным [3])

Инфляция значительно превышает прогноз октября. Увеличилась ее устойчивость, действие временного фактора было более длительным, чем ожидалось. С января показатель годовой инфляции не прекращал увеличиваться.

Главная причина для усиления инфляции – это увеличение количества дисбалансов в экономической системе. Рост спроса все также опережает вероятность роста предложения. Непрерывающаяся нехватка рабочей силы сдерживает наращивание производства. Кроме того, все ещё стоит вопрос о проблеме, связанной с перегрузкой логистики и производственной цепочки.

В соответствии с решениями по кредитной политике в 2022 году инфляция составит 5,0-6,0% и к середине 2023 года вернется к целям.



- 2) Экономика демонстрирует признаки перегрева (рис. 4)

Рисунок 4. Темп прироста ВВП, % г/г
(Источник: составлено автором по данным [3])

Экономика значительно превзошла сбалансированное развитие. Заметно увеличиваются деловая и потребительская активность. Сальдо финансовых результатов российских организаций в январе-ноябре 2021 года на 80% превышают результаты этого же периода 2019 года. С октября безработица достигает уровня исторических минимумов.

Вместе с высоким темпом инфляции это свидетельствует о признаках перегрева экономике..

По прогнозам ЦБРФ в 2022 г. рост ВВП составит 2,0-3,0%. Экономика России в 2023 г. увеличится на 1,5-2,5%, а в 2024 г. – на 2, 0-3,0%. Это говорит о возвращении экономики на сбалансированную траекторию роста до конца 2023 г.

3) Денежно-кредитные условия России перешли от мягких условий к нейтральным (рис. 5)



*Максимальная процентная ставка по вкладам в российских рублях 10 кредитных организаций, привлекающих наибольший объем депозитов физических лиц.

Рисунок 5. Доходности ОФЗ, депозитная и ключевая ставка, % г/г
(Источник: составлено автором по данным [3])

Подстройка условий денежных средств в отношении принятых решений происходит медленнее, чем предполагалось. Темпы по росту кредитования не увеличиваются, но пока этого недостаточно, чтобы ощутимо повлиять на инфляцию.

Увеличение ключевой ставки оказывает большее влияние на динамику депозита, чем на кредиты. Спрос на сбережение к середине 2021 года вырос, но процесс идет значительно медленнее.

Во многом это зависит от одновременной динамики инфляционных прогнозов, выросших в начале 2016 г. до максимума.

С момента прошлого заседания Совета директоров АО «Банк России» доходность краткосрочной ОФЗ выросла, отражая прогнозы рынка на траекторию ключевых ставок. Помимо этого выросли доходности среднесрочных и длительных ОФЗ, в основном из-за усиления геополитического напряжения и роста мировых процентных ставок.

Кредитная политика, проведенная Банком России, должна помочь формированию жестких условий для формирования денежных средств. Это нужно для того, чтобы ограничить влияние текущей высокой инфляции на долгосрочную процентную ставку экономики и вернуть инфляцию к цели.

Таким образом, денежная система России – это современная бумажно-кредитная система, регулируемая Банком РФ с помощью инструментов и методов денежно-кредитной политики.

Список литературы

1. Бураков Д.В., Андросова Л.Д. Финансы, деньги и кредит: 2-е изд., пер. и доп. Учебники практикум для вузов/ Гриф УМО. Москва: Издательство Юрайт, 2022. 359 с.
2. Катасонов В.Ю., Битков В.П. Деньги, кредит, банки: 3-е изд., пер. и доп. Учебники практикум для вузов/ Гриф УМО. Москва: Издательство Юрайт, 2022. 558 с.
3. Рубаева Л.М., Тегетаева О.Р., Гуссаова Д.А. Налоговые резервы доходов бюджетов субъектов РФ: проблемы реализации // Экономика и предпринимательство. 2019. №11(112). С. 421-425.
4. Система управления и мониторинга рисками инновационной деятельности банка [Текст] : [монография] / Ф. А. Каирова, Н. А. Мардеян, Л. М. Рубаева ; Финансовый ун-т при Правительстве Российской Федерации, Федеральное гос. образовательное бюджетное учреждение высш. проф. образования «Финансовый ун-т при Правительстве Российской Федерации» (Финуниверситет), Владикавказский фил. Владикавказ: ИП Цопанова А.Ю., 2015. 99 с.
5. Зайтова Е.З., Дзагоев М.Т., Тегетаева О.Р. Оценка эффективности мер государственной поддержки на развитие реального сектора России // В сборнике: Молодежь и наука: актуальные проблемы социально-экономического развития регионов России. Материалы VIII Всероссийской научно-практической конференции приуроченной к 90-летию Владикавказского филиала Финансового университета при Правительстве Российской Федерации. 2020. С. 77-82.
6. Тегетаева О.Р., Зайтова Е.З. Формирование системы стратегического развития и поддержки предпринимательства в Российской Федерации // Экономика и предпринимательство. 2019. №8 (109). С. 767-770.
7. Центральный Банк Российской Федерации. – URL:<https://www.cbr.ru/> (дата обращения: 11.04.2022).

УДК 338.22.01

ИСТОКИ БЛАГОСОСТОЯНИЯ РАЗВИТЫХ СТРАН МИРА

THE ORIGINS OF THE WELFARE OF THE DEVELOPED COUNTRIES OF THE WORLD

Б.В. Газзаев

студент группы 1 ВЭП,

*Владикавказский филиал федерального государственного
образовательного бюджетного учреждения высшего образования
«Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»*

Л.М. Рубаева

канд. экон. наук, доцент кафедры

«Экономика и финансы»

*Владикавказский филиал федерального государственного
образовательного бюджетного учреждения высшего образования
«Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»*

B.V. Gazzaev

Student of group 1 VEP,

*Vladikavkaz Branch of the Federal State-Funded Educational Institution of Higher
Education “Financial University under the Government of the Russian Federation”*

L.M. Rubaeva

Cand. of Econ., Associate Professor of the Department

*“Economics and Finance”, Vladikavkaz Branch of the Federal State-Funded
Educational Institution of Higher Education “Financial University under the
Government of the Russian Federation”*

Аннотация. В данной статье описывается несовершенство некоторых экономических идей таких экономистов, как Адам Смит и Давид Рикардо. Также в работе показаны примеры экономической политики, которая применялась в богатых странах современности в период становления их экономического могущества.

Ключевые слова: Адам Смит, Давид Рикардо, ВТО, МВФ, Эрик Райнерт.

Abstract. This article describes the imperfection of some economic ideas of such economists as Adam Smith and David Ricardo. The paper also shows examples of the economic policy that was applied in the rich countries of our time during the formation of their economic power.

Keywords: Adam Smith, David Ricardo, WTO, IMF, Erik Reinert.

В современном мире почти вся мировая экономика строится на стремлении к свободному рынку, а если быть точнее, на идеях и принципах Давида Рикардо, изложенных еще в XIX веке. Экономисты утверждают, что установление свободного рынка и следование теории сравнительных преимуществ – это лучшая

стратегия для экономического развития страны и всего мира. Однако, страны с наибольшим благосостоянием и в наше время, и в период перехода от бедности к богатству, действуют и действовали иными методами. Так, свод правил под названием «Вашингтонский консенсус», рекомендуемый и навязываемый бедным странам в случае получения кредита в МВФ или Всемирном Банке, включает в себя правила сведения субсидирования предприятий в стране к минимуму и стимулирование либерализации торговых отношений (в основном за счет понижения ставки таможенных пошлин на импорт), однако в том же США на обеспечение займов для коммерческих организаций Администрацией по делам малого бизнеса каждый год направляется порядка двадцати миллиардов долларов [1, с. 96].

В своем главном исследовании о природе и причинах богатства народов («Богатство Народов») шотландец Адам Смит в XVIII веке высказывался в пользу устранения причин, препятствующих развитию беспошлинной торговли. Тем не менее, дальнейшее развитие событий показало, что суммарный размер таможенных пошлин, взимаемых англичанами, превысил аналогичный французский показатель. При этом речь идет о Франции, история жесткого протекционизма которой берет начало со времен короля Людовика XIV и его министра Кольбера.

Теперь попытаемся охарактеризовать чистую (идеальную) и монополистическую конкуренции, уменьшающуюся и возрастающую доходности. При чистой конкуренции в периметре рынка присутствует много торговых организаций, которые предлагают покупателю одинаковый продукт, и не могут по отдельности оказывать влияние на цену продаваемого продукта. Практика показывает, что чистая конкуренция – весьма редкое явление. Этот вид конкуренция присущ сырьевому рынку.

Чистую конкуренцию сопровождает уменьшающаяся доходность: в ходе развития производства увеличение одного из производственных факторов, как-то: земля, труд, выше некоторых значений, с какого-то момента приводит к производству все меньшего количества продукции. Таким образом, чистая конкуренция, и уменьшающаяся доходность являются спутниками производства сырьевых товаров.

Иная картина в промышленности, где отсутствует жесткая зависимость имеющихся активов от природы с ее ограниченными ресурсами. Здесь развитие производства способствует снижению производственных издержек и росту доходности. Предприятиям промышленности крайне необходимо распространять и поддерживать свое влияние на значительную часть рынка, так как рост объема производства способствует снижению издержек производства за счет возрастающей доходности: предприятия получают значительные возможности влияния на ценообразование реализуемого ими продукта, что является примером монополистической конкуренции. Понимание уменьшающейся доходности важно для того, что увидеть истоки богатства стран. Оно также понадобится впоследствии.

Говоря о наиболее вероятных причинах процветания европейских стран, я хотел бы отметить такую причину как конкуренция. Дело в том, что страны Европы постоянно боролись друг с другом во многих областях жизнедеятельности. На основе этой борьбы возникали новые идеи и технологии, которые вытесняли старые и этот процесс происходил несколько столетий. Многие элементы экономической науки европейцы переняли у восточных стран, но в огромных империях последних не было такой же конкуренции, поэтому и успеха такого они не достигли. Процесс заимствования технологий и успешной политики экономисты

просвещения называли Эмуляцией. Эмуляция – наиболее важный элемент развития стран [2, с. 231].

Согласно теории торговли Д. Рикардо государство должно специализироваться в том виде экономической деятельности, в котором оно обладает более высокой эффективностью, степенью квалификации. Однако эта идея статичной специализации на заре создания богатства успешных европейских стран современности не применялась. Вместо нее была использована эмуляция – элемент динамичной конкуренции, толкающий развитие вперед.

В XIII веке жители средневековых государств Генуи, Флоренции, Венеции пересмотрели точку зрения по поводу того, что богатства и процветания можно достичь исключительно путем ведения захватнических войн. Альтернативой завоевательной политике может стать разумное объединение возможностей промышленности, науки, земледелия и торговли. Эта смена менталитета произошла в эпоху Ренессанса.

К людям пришло осознание того факта, что основные богатства сосредоточены в городах, где проживали свободные ремесленники, а в деревне – сервы (крепостные), прикрепленные к земле и лордам. Исследования вопроса о причинах того, почему города превосходят по богатству деревни, привели человека к выводу о том, что финансовое процветание городов – результат синергии. То есть, представители различных ремесел, профессий проживали в пределах одного сообщества.

Синергия также является одним из необходимых условий для развития экономики и роста благосостояния населения.

Суммируя все вышесказанное, можно выделить несколько условий, которые являются причинами роста благосостояния стран. Это:

- развитие обрабатывающей промышленности с ее растущей отдачей;
- эмуляция;
- конкуренция;
- синергия.

Страны, следовавшие вышеназванным условиям, добивались успеха.

Малоземелье, присущее богатейшим европейским регионам (Голландия, Венеция), способствовало тому, что население этих регионов избрало в качестве специализации торговую деятельность и промышленное производство. В отдаленной от морского побережья Флоренции власть была недостижима для представителей землевладельческой знати. Пути развития города-государства определяли представители торговли, промышленности, ремесла. Это позволяло горожанам обеспечивать городу экономическую власть и богатство посредством политической власти и развития промышленного производства.

Ряд голландских городов и Венеция располагали определенным рыночным преимуществом в некоторых областях:

1. В Голландии и в Венеции была развита диверсифицированная обрабатывающая промышленность.
2. Под контролем Голландии и Венеции находились серьезные рынки сырья (Венеция – соль, Голландия – рыба).
3. Голландии и Венеции удалось наладить высокоэффективную деятельность в сфере международной торговли.

Итак, первое богатство в Европе было основано на тройной ренте, тройной рыночной власти в тех видах экономической деятельности, которых уже нет в бедных странах:

- промышленное производство;
- практически полная монополия на владение одним видом важного сырья;
- прибыльная международная торговля.

Во второй половине XV века вслед за Голландией и Венецией вышеупомянутую систему тройной ренты эмулировала Англия. Английский монарх Генрих VII, взошедший на трон нищего государства в 1458 году, быстро осознал: Англия, которая экспортирует шерсть и необходимые для ее обработки материалы в Бургундию, производящую ткань из шерсти, живет во много раз хуже последней, следовательно, Англии необходимо перейти из статуса экспортёра шерсти в статус производителя тканей [3, с. 168].

В указанных целях Генрих VII предпринял следующие шаги: ввел налоги на экспорт, в результате чего иностранным производителям тканей английская шерсть доставалась дороже, чем английским. Начинаящие производители ткани на какой-то период времени освобождались от налоговой нагрузки, а также на ограниченный срок получали монополию на торговлю в ряде географических областей страны. Параллельно развитию английской текстильной промышленности росли налоги на экспорт, пока у Англии не появились производственные мощности, позволяющие обработать весь объем производимой в государстве шерсти. Успех протекционистской политики Англии привел ее конкурента Флоренцию к сокрушительному поражению.

Английский пример наглядно демонстрирует всю разрушительность сосредоточения экономической деятельности на сырьевом экспорте. Джон Хейлсв 1581 году сказал: «Какой же недалекий нужно иметь ум... чтобы позволять нашему собственному сырью быть отправленным на обработку чужаками, а потом выкупать получившееся назад у этих чужаков!» [4, с. 76]. В дальнейшем этот постулат звучал и применялся во всех странах, которые встали на путь индустриализации.

То, что сделала Англия в 1485 году, на языке тогдашних экономистов называли «Эмуляция», то есть процесс заимствования политики успешных стран бедными с целью создания промышленной базы и дальнейшего развития экономики страны. Эмуляция является наиболее логичным ходом действий для стран, ведь в этом случае происходит прямое внедрение новых технологий производства, развитие обрабатывающей промышленности, что, в свою очередь, способствует возникновению растущей отдачи.

Таким образом, на основе своей работы я постарался показать несовершенство современной экономической теории с помощью примеров из прошлого, показывающих как на самом деле надо накапливать богатство.

Список литературы

1. Ha-Joon Chang. Kicking Away the Ladder: Development Strategy in Historical Perspective. London: Anthem Press, 2002.
2. Sophus A. Reinert. Translating Empire: Emulation and the Origins of Political Economy. Harvard University Press, 2011.
3. Jan Fagerberg, Bart Verspagen, G. N. von Tunzelmann. The Dynamics of Technology, Trade, and Growth. London: Edward Elgar Publishing, 1994.
4. Hales John. A Compendious Or Brief Examination Of Certain Ordinary Complaints Of Divers Of Our Countrymen In These Our Dayes, A.d. 1581. London: Nabu Press, 2011.

5. Рубаева Л.М., Тегетаева О.Р., Гуссаова Д.А. Налоговые резервы доходов бюджетов субъектов РФ: проблемы реализации/ Экономика и предпринимательство. 2019. №11(112). С. 421-425.

6. Кумаритова З.Б., Тегетаева О.Р. Анализ уровня экономической защищенности России // Гуманитарные и социально-экономические науки. 2020. №2 (111). С. 121-124.

7. Тегетаева О.Р., Дзанагова И.А., Гаев Т.О., Гарданова Р.Б. Влияние цены на нефть на валютный курс // В сборнике: Молодежь и наука: актуальные проблемы социально-экономического развития регионов России. Материалы VII Всероссийской научно-практической конференции, приуроченной к 100-летию Финансового университета при Правительстве Российской Федерации. 2019. С. 99-103.

8. Тегетаева О.Р., Коцова М.М. Экономические циклы России // В сборнике: Молодежь и наука: актуальные проблемы социально-экономического развития регионов России. Материалы VII Всероссийской научно-практической конференции, приуроченной к 100-летию Финансового университета при Правительстве Российской Федерации. 2019. С. 94-98.

Секция «Современное состояние и перспективы развития финансов государственного сектора»

УДК 136.1

**ФИНАНСОВАЯ УСТОЙЧИВОСТЬ И ЛИКВИДНОСТЬ БЮДЖЕТА
МУНИЦИПАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ
(НА ПРИМЕРЕ БЮДЖЕТА МО г. ВЛАДИКАВКАЗ)****FINANCIAL STABILITY AND LIQUIDITY OF THE MUNICIPAL BUDGET
(ON THE EXAMPLE OF THE BUDGET OF THE MUNICIPALITY OF VLADIKAVKAZ)****М.А. Кокаева***студентка группы 4-2 ВЭП,**Владикавказский филиал федерального государственного образовательного бюджетного учреждения высшего образования «Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»***Л.Б. Лазарова***доктор экон. наук, профессор кафедры
«Экономика и финансы»**Владикавказский филиал федерального государственного образовательного бюджетного учреждения высшего образования «Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»***М.А. Kokaeva***Student of group 4-2 VEP,**Vladikavkaz Branch of the Federal State-Funded Educational Institution of Higher Education "Financial University under the Government of the Russian Federation"***L.B. Lazarova***Doctor of Economics, Professor of the Department of Economics and Finance, Vladikavkaz Branch of the Federal State-Funded Educational Institution of Higher Education "Financial University under the Government of the Russian Federation"*

Аннотация. В работе проанализированы доходная и расходная части бюджета муниципального образования. Рассмотрено финансовое состояние бюджета муниципального образования г. Владикавказа.

Ключевые слова: финансовое состояние, устойчивость муниципального образования, бюджет муниципального образования.

Abstract. The paper analyzes the revenue and expenditure of the municipal budget. The financial condition of the budget of the municipality of Vladikavkaz is considered.

Keywords: financial condition, sustainability of the municipality, budget of the municipality.

Одним из актуальных направлений научных исследований выступают вопросы обеспечения и оценки финансовой устойчивости муниципальных образований. Данные исследования играют важную роль для достижения устойчивого социально-экономического развития.

Устойчивость муниципального образования выступает одной из основных экономических характеристик его финансового состояния. Финансовую устойчивость муниципального образования можно определить как показатель, характеризующий способность органов местного самоуправления в полном объеме финансировать взятые на себя расходные и долговые обязательства за счет собственных бюджетных средств, муниципального имущества и муниципальных заимствований, объемы которых не превышают установленных законодательством ограничений.

Для того чтобы рассчитать финансовую устойчивость необходимо рассмотреть доходную и расходную части местного бюджета.

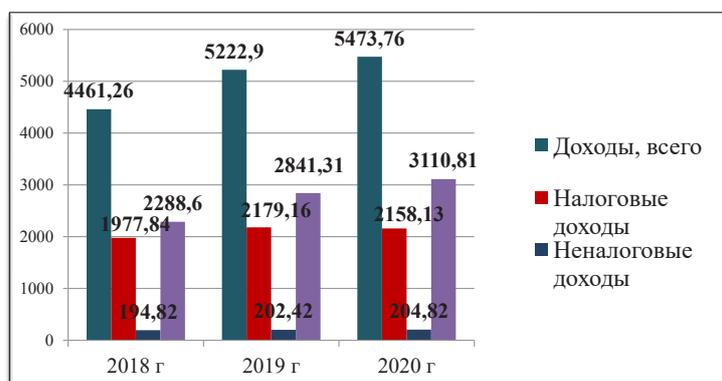
Доходы бюджета муниципального образования г. Владикавказ составляют налоговые и неналоговые доходы и безвозмездные поступления.

Таблица 1. Структура доходной части МО г. Владикавказ за 2018-2020 г. (млн. руб.)

	2018 г		2019 г		2020 г	
	Сумма	Удельный вес, %	Сумма	Удельный вес, %	Сумма	Удельный вес, %
Доходы, всего	4461,26	100	5222,9	100	5473,76	100
Налоговые доходы	1977,84	44,33	2179,16	41,72	2158,13	39,43
Неналоговые доходы	194,82	4,37	202,42	3,88	204,82	3,74
Безвозмездные поступления	2288,6	51,3	2841,31	54,4	3110,81	56,83

Доходы бюджета муниципального образования г. Владикавказ в 2018 году составили 4461,2 млн. руб., в следующем году увеличились на 761,6 млн. рублей или 17% от уровня 2018 года, и составили 5222,9 млн. рублей. Положительная динамика продолжилась, и в 2020 году доходы составили 5473,7 млн. рублей. Таким образом, доходы муниципального образования на протяжении исследуемого периода показывают рост.

Налоговые поступления увеличиваются в 2019 г. и снижаются в 2020 г. по сравнению с предыдущим периодом, но их доля снижается с каждым последующим годом (в 2018 г. она составляла 44,3%, в 2019 г. – 41,7%, в 2020 г. – 39,4%).



Это свидетельствует о том, что местный бюджет сам не в силах в полном объеме обеспечить выполнение всех своих функций и нуждается в поддержке от вышестоящих бюджетов.

Рисунок 1. Динамика доходной части бюджет

Удельный вес неналоговых поступлений от общего объема доходов незначительный (менее 5% за весь анализируемый период). При этом наблюдается уменьшение доли неналоговых поступлений от общего объема доходов.

Бюджет муниципального образования г. Владикавказ дотационный. Доходы бюджета г. Владикавказ показывают положительную динамику, причиной этому выступает рост безвозмездных поступлений, которые составляют его основную долю.

В состав налоговых доходов, поступаемых в бюджет МО г. Владикавказ, входят налоги от доходов физических лиц, налоги на товары, на совокупный доход, на имущество, земельный налог, государственная пошлина.

Основную часть налоговых поступлений занимают налог на доходы физических лиц (в 2018 – 45,9, в 2019 – 43,6, в 2020 – 46,9). Поступления от налога на доходы физических лиц показывают рост за весь анализируемый период с 997,08 млн. руб. в 2018 г до 1109,31 млн. руб. в 2020 г. с ростом на 112,23 млн руб.

Около 25% налоговых и неналоговых поступлений приходится на налоги на совокупный доход. Если рассматривать налог на совокупный доход, то можно наблюдать положительную динамику.

На повышение поступлений от налога на совокупный доход оказал влияние, прежде всего рост сбора налога, взимаемого с применением упрощенной системы налогообложения, занимающей большую часть налога на совокупный доход.

Третью наибольшую статью налоговых доходов в бюджет МО г. Владикавказ занимают поступления от налога на имущество. Поступления данного налога снижаются с 401,48 млн руб в 2018 г до 351,65 млн руб в 2020г. Это связано с тем, что поступления от налога на имущество организаций имеет отрицательную динамику на протяжении всего анализируемого периода.

Таким образом, можно сделать вывод, что налоговые поступления в бюджет МО имеют нестабильную динамику. В 2019 г наблюдается повышение практически всех видов налоговых поступлений. В 2020 г общий объем налоговых поступлений сокращается, т. к. уменьшаются доходы от основных видов налогов.

Основную долю в формировании неналоговых доходов бюджета занимают доходы от использования имущества, находящегося в государственной и муниципальной собственности. Данные доходы формируются за счет: поступлений от сдачи в аренду земельных участков, государственная собственность на которые не разграничена, также от арендной платы за имущества, состоящие в оперативном управлении органов управления муниципальных образований.



Рисунок 2. Неналоговые доходы г. Владикавказ за 2018-2020 г. (млн.руб.)

Второй наибольшей статьёй доходов от неналоговых поступлений занимают доходы от продажи материального и нематериального активов, которые на протяжении всего анализируемого периода имеют отрицательную динамику. Это обусловлено уменьшением поступлений от реализации имущества, находящегося в муниципальной собственности, а также поступлений от продажи земельных участков, государственная собственность которых не разграничена.

Поступления платежей при пользовании природными ресурсами существенно не изменяются. Одной из причин увеличения платежей при пользовании природными ресурсами является повышение норматива зачисления платы за негативное воздействие на окружающую среду в местный бюджет с 1 января 2020 года до 60%, вместо действующих 55%.

Как уже отмечалось ранее, безвозмездные поступления в бюджет г. Владикавказа занимают основную долю общего объема поступлений. За весь анализируемый период безвозмездные поступления имеют тенденцию к росту. В 2020 г. поступили в сумме 3110,8 млн руб., т. е. произошло увеличение на 822,21 млн руб. по сравнению с 2018 г.. За весь анализируемый период наблюдается рост практически всех показателей, исключения составляют дотации в 2019 г., субсидии в 2020 г.

Таблица 2. Безвозмездные поступления в бюджет МО г. Владикавказ (млн.руб.)

Наименование показателя	2018 г.	2019 г.	2020 г.
Безвозмездные поступления	2 288,60	2 841,31	3 110,81
Дотации бюджетам бюджетной системы	210,83	194,73	256,19
Субсидии бюджетам бюджетной системы	497,29	513,09	444,21
Субвенции бюджетам бюджетной системы	1 599,61	1 628,82	1 811,27
Иные межбюджетные трансферты	0,52	505,34	599,70

Основу безвозмездных поступлений занимают субвенции. Несмотря на то, что в абсолютных показателях наблюдается рост субвенций, их доля в общем объеме безвозмездных поступлений снижается. В 2018 г. их удельный вес составил 69%, а уже к 2020 г. сократился до 58%. Причиной этому служит увеличение иных межбюджетных трансфертов, которое наблюдалось в 2019 и 2020 г.

Субсидии, поступающие в бюджет г. Владикавказа, составляют значительную часть безвозмездных поступлений. В 2020 г. наблюдается сокращение субсидий. Причиной этому служит сокращение субсидий на обеспечение мероприятий по переселению граждан из аварийного жилищного фонда, на реализацию программ формирования современной городской среды, на реализацию мероприятий по обеспечению жильем молодых семей.

Наименьшую часть безвозмездных поступлений составляют дотации. Дотации бюджету МО г. Владикавказа имеют неоднозначную динамику. В 2019 г. наблюдается их снижение на 16,09 млн руб., а в 2020 г. их рост составил 61,45 млн руб., это может быть связано с увеличением дотаций на поддержку сбалансированности и появлением в 2020 г. дотаций (грантов) за достижение показателей органов местного самоуправления.

Резкий рост иных межбюджетных трансфертов связан с тем, что с 2019 года реализуется программа «Безопасные и качественные автомобильные дороги».

Таким образом, исходя из проведенного анализа доходов бюджета, можно сделать вывод, что рост доходов г. Владикавказа связан с увеличением безвозмездных поступлений, которые занимают основную долю доходов бюджета МО г. Владикавказ, причем наблюдается постепенный рост таких поступлений, как субвенций и дотации. А так как они носят целевой характер, это может сказаться на самостоятельности местных органов власти в принятии решений по направлению расходования денежных средств.

Анализирую данные, представленные в таблице 3, можно сделать вывод, что расходы бюджета г. Владикавказа имеют тенденцию к росту. За весь анализируемый период наблюдается рост общего объема расходов с 4488,5 млн руб в 2018 г до 5421,2 млн руб в 2020 г, т.е. на 932,7 млн руб.

Таблица 3. Анализ расходования средств бюджета г. Владикавказ (млн. руб.)

Наименование показателя	2018		2019		2020	
	млн руб	уд вес, %	млн руб	уд вес, %	млн руб	уд вес, %
Расходы бюджета	4 488,55	100	5 096,04	100	5 421,29	100
Общегосударственные вопросы	272,66	6,07	279,82	5,49	281,43	5,19
Национальная безопасность и правоохранительная деятельность	3,17	0,07	3,64	0,07	3,77	0,07
Национальная экономика	648,42	14,45	916,96	17,99	998,91	18,43
ЖКХ	699,36	15,58	868,54	17,04	980,87	18,09
Образование	2 518,54	56,11	2 679,92	52,59	2 837,68	52,34
Культура, кинематография	100,02	2,23	124,25	2,44	133,65	2,47
Социальная политика	116,1	2,59	107,15	2,10	82,2	1,52
Физическая культура и спорт	8,02	0,18	9,52	0,19	29,86	0,55
Средства массовой информации	9,97	0,22	10,3	0,20	9,23	0,17
Обслуживание государственного и муниципального долга	112,29	2,50	94,13	1,85	63,7	1,17

Увеличение происходит практически по всем статьям, помимо расходования средств на социальную политику за весь период и на средства массовой информации в 2020 г.

Наибольший удельный вес занимают расходы на образование – более 50%, рост средств, выделяемых на финансирование образования связан с увеличением расходов на дошкольное и общее образование, что позволило обеспечить функционирование учреждений дошкольного и общего образования, также наблюдается рост расходов на реализацию мероприятий по реконструкции, ремонту, закупке оборудования для муниципальных образовательных учреждений.

Наименьший объем средств выделяется на национальную безопасность и правоохранительную деятельность; на физическую культуру; СМИ.

Наибольший рост расходов в 2019 г. наблюдается по статье: «Национальная экономика». Основную часть расходов по разделу «Национальная экономика» занимают расходы на «Дорожное хозяйство».

Расходы на социальную политику сокращаются за весь анализируемый период с 116,1 млн руб в 2018 г до 82,2 млн руб в 2020 г. Причиной этому служит уменьшение объема вложений в объекты социальной инфраструктуры, снижение количества субсидий и социальных выплат населению.

Таким образом, проанализировав расходы бюджета МО г. Владикавказ можно констатировать, что объем расходов в абсолютных значениях имеет положительную динамику. Изменение в структуре расходов за анализируемые периоды меняется незначительно.

Представленные данные, позволяют сделать вывод, что дефицит бюджета наблюдается в 2018 году. В 2018 г дефицит составил 27,3 млн руб, в 2019 г бюджет вышел на бездефицитный уровень и профицит составил 126,86 млн руб, в 2020 г – снизился до 52,47 млн руб.

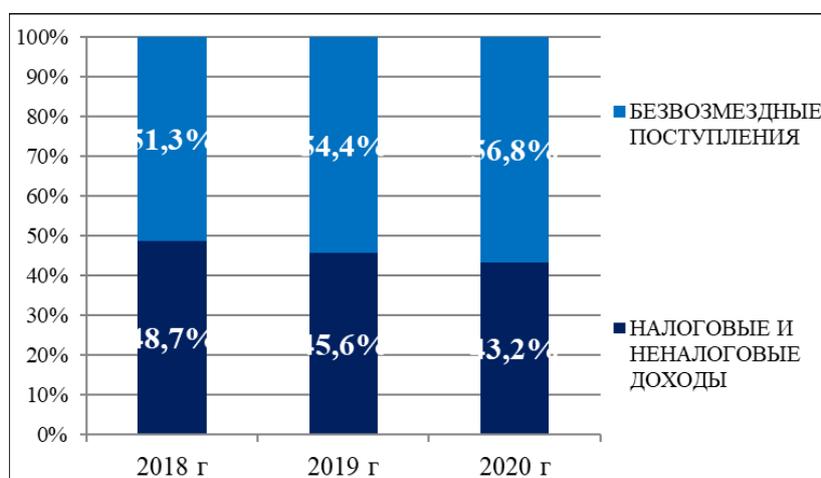


Рисунок 3. Процентное соотношение налоговых и неналоговых доходов и безвозмездных поступлений в бюджет г. Владикавказа

Доля налоговых и неналоговых доходов местного бюджета составляет 48,7% в 2018 г и уменьшается с каждым последующим годом, что свидетельствует о высоком уровне зависимости бюджета МО г. Владикавказа от безвозмездных поступлений. Доля местных налогов в общем объеме налоговых доходов составляет около 20%, наибольшую часть доходов бюджета составляют поступления от НДФЛ (более 40%), что свидетельствует о зависимости бюджета МО от доходов по НДФЛ.

Таблица 4. Уровень устойчивости бюджета МО г. Владикавказ за 2018-2020 гг.

Год	Доходы (Д), млн руб	Дс	Дп	Расходы (Р), млн руб	Уровень устойчивости
2018	4461,26	2172,66	2288,6	4488,55	$P > D_{с+п}$ Кризисное состояние
2019	5222,9	2381,58	2841,31	5096,04	$P < D$ Нормальное состояние
2020	5473,76	2362,95	3110,81	5421,29	$P < D$ Нормальное состояние

Таким образом, в 2018 году бюджет г. Владикавказа имел кризисный уровень устойчивости, поступаемые доходы не могли покрыть все необходимые расходные обязательства, бюджет был дефицитным. В последующих годах наблюдается нормальный уровень устойчивости местного бюджета.

На основании проведенного исследования, для повышения финансовой устойчивости муниципального образования предлагаем решение следующих задач: совершенствование нормативно-правовой базы; повышение оптимизации использования государственного или муниципального имущества; повышение результативности использования капитальных расходов местного бюджета; совершенствование системы муниципального финансового контроля; оптимизация расходной базы бюджета муниципального образования; привлечение негосударственного сектора для предоставления отдельных муниципальных услуг.

Список литературы

1. «Бюджетный кодекс Российской Федерации» от 31.07.1998 N 145-ФЗ (ред. от 28.05.2022) URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_19702/
2. Официальный сайт АМС г. Владикавказ URL: <https://vladikavkaz-osetia.ru/>
3. Бюджетная система РФ: учебник и практикум для вузов Текст / Н.Г. Иванова; под редакцией Н.Г. Ивановой-2-е издание, перераб. И доп.- Москва: Изд. Юрайт, 2020. 381 с.
4. Додонова Н.Е. Особенности формирования доходной части местных бюджетов в РФ // Политика, экономика и инновации. 2018. №5. С. 21-24.

УДК336.2

**КАЗНАЧЕЙСКИЕ ПЛАТЕЖИ КАК ИНСТРУМЕНТ ФОРМИРОВАНИЯ
ДОХОДНОЙ ЧАСТИ БЮДЖЕТА РСО-АЛАНИЯ**

**TREASURY PAYMENTS AS A TOOL FOR THE FORMATION OF THE REVENUE SIDE
OF THE BUDGET OF NORTH OSSETIA-ALANIA**

В.В. Будаева

студентка группы 2 ФИК,

*Владикавказский филиал федерального государственного образовательного
бюджетного учреждения высшего образования
«Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»*

Научный руководитель Л.М. Рубаева

*кандидат экономических наук, доцент, доцент кафедры «Экономика и
финансы»*

*Владикавказский филиал федерального государственного образовательного
бюджетного учреждения высшего образования
«Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»*

V.V. Budaeva

Student of group 2 FIC,

*Vladikavkaz Branch of the Federal State-Funded Educational Institution of Higher
Education “Financial University under the Government of the Russian Federation”*

Scientific Supervisor L.M. Rubaeva

Cand. of Econ., Associate Professor of the Department

*“Economics and Finance”, Vladikavkaz Branch of the Federal State-Funded
Educational Institution of Higher Education “Financial University under the
Government of the Russian Federation”*

Аннотация. В статье рассматривается влияние казначейских платежей на формирование доходной части бюджета Республики Северная Осетия-Алания (далее – РСО-Алания). Проведён анализ собираемости налогов за 2018-2020 гг. и высказана точка зрения о роли казначейских платежей в повышении этого показателя. Сделаны прогнозы о том, как казначейские платежи могут использоваться при формировании доходной части бюджета.

Ключевые слова: казначейские платежи, бюджет, доходы бюджета, собираемость налогов, реформирование системы казначейских платежей.

Abstract. The article discusses the impact of treasury payments on the formation of the revenue side of the budget of the Republic of North Ossetia-Alania (hereinafter North Ossetia-Alania). We have carried out analysis of tax collection for 2018-2020 and expressed a point of view on the role of treasury payments in increasing this indicator. Predictions are made about how treasury payments can be used in the formation of the revenue side of the budget.

Keywords: treasury payments, budget, budget revenues, tax collection, reforming the system of treasury payments.

Переход к казначейской системе следует считать закономерным развитием всей системы бюджетных платежей, которая по-прежнему стремится сосредоточить все финансовые операции с бюджетными средствами непосредственно в рамках одного государственного органа – Казначейства России.

При казначейском исполнении республиканского бюджета регистрация поступлений, регулирование объемов и сроков принятия бюджетных обязательств, совершение разрешительной надписи на право исполнения доходов и расходов возлагаются на Управление федерального казначейства по Республике Северная – Осетия Алания.

Основные преимущества этой системы состоят в следующем. Во-первых, она устранила недостатки, которые затрудняли оперативное управление бюджетными средствами при его исполнении. Во-вторых, она не игнорирует новые технологии и применяет инструменты для безналичного расчёта. В-третьих, она стала более упорядоченной, стандартизированной и управляемой [1, с. 263].

Как инструмент формирования доходной части РСО-Алания казначейские платежи задействованы в целом ряде процессов, среди которых – кассовое исполнение бюджета по доходам [2]. В связи с этим представляется целесообразным проанализировать влияние казначейских платежей на формирование доходов бюджета. В качестве примера будет исследован бюджет РСО-Алания. Предлагается провести анализ казначейских платежей с точки зрения такого показателя, как собираемость налогов.

В Таблице 1 представлены данные о собираемости основных видов налогов в РСО-Алания 2018-2020 гг [3].

Таблица 1. Анализ собираемости налогов в РСО-Алания за 2018-2020 гг.

Вид доходов	2018 г.	2019 г.	2020 г.	Абсолютное изменение млн. руб.		Темп роста, (%)	
	Сумма млн. руб.	Сумма млн. руб.	Сумма млн. руб.	2019/ 2018 гг.	2020/ 2019 гг.	2019/ 2018 гг.	2020/ 2019 гг.
Налоговые и неналоговые доходы	11 411,9	12 053,1	12 965,3	641,2	576,3	105,6	104,7
Налог на прибыль организаций	1512,3	1475,2	1 479,1	-37,1	3,9,8	97,5	100,3
НДФЛ	4447,6	4 688,4	4 907,6	240,8	219,2	105,4	104,7
Акцизы	4 085,8	4 420,1	4 560,1	334,3	140,0	108,2	103,2
Налог на имущество организаций	656,7	593,1	753,5	-63,6	160,4	90,4	126,9
Налоги на совокупный доход	61,7	77,1	68,0	15,4	-9,1	126,2	88,3
Транспортный налог	203,3	315,0	363,3	111,7	-56	155,2	82,5
Налог на игорный бизнес	45,3	51,9	48,4	6,6	-3,5	113,3	94,1
Гос. пошлина	69,8	73,3	62,7	3,5	-10,6	105,8	85,9
Иные доходы и сборы	122,2	142,3	140,9	20,1	-1,4	116,4	92,1
Неналоговые доходы	321,0	341,5	264,5	20,5	-77	106,5	77,4
Безвозмездные доходы	17 266,3	21 811,0	31 005,0	641,2	9194	105,6	142,2
Итого доходов:	28 678,2	33861,4	43 970,3	4544,7	9773	148,6	130,3

Из таблицы 1 следует, что в 2020 году сумма средств, поступившая в республиканский бюджет по доходам, составила 12 965,3 млн. рублей или 104,7% к значениям 2019 года, а в 2019 году 12 053,1 млн. рублей или 105,6% к годовым значениям 2018 года. Рост к уровню 2018 года составил 1061,7 млн. рублей.

Представим динамику поступлений платежей по доходам в республиканский бюджет за 2018-2020 гг. на рисунке 1.

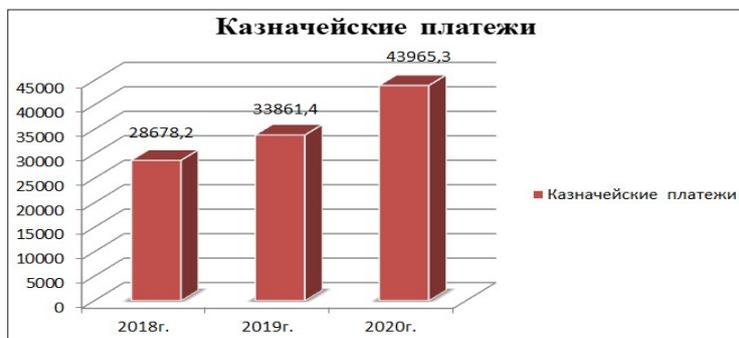


Рисунок 1. Динамика поступлений платежей в республиканский бюджет 2018-2020 гг.

Налог на прибыль организаций, НДФЛ и налог на имущество организаций являются налогами, которые показывают существенное изменение в 2020 году по сравнению с 2019 годом, это изменение по налогу на прибыль организаций составило с 124,8 млн рублей, по налогам на прибыль организаций снижение составило 1545,6 млн рублей и 166,9 млн рублей. млн рублей по налогу на имущество организаций, по остальным налогам видно, что прирост незначителен. Основными источниками формирования бюджета уже несколько лет остаются налог на доходы физических лиц, на долю которого приходится около 40% всех налоговых и неналоговых поступлений, акцизы – 36% и налог на прибыль организаций – 13%.

Рассмотрим структуру поступления основных казначейских платежей по налоговым доходам в бюджет РСО-Алания за 2018 год на рисунке 2.

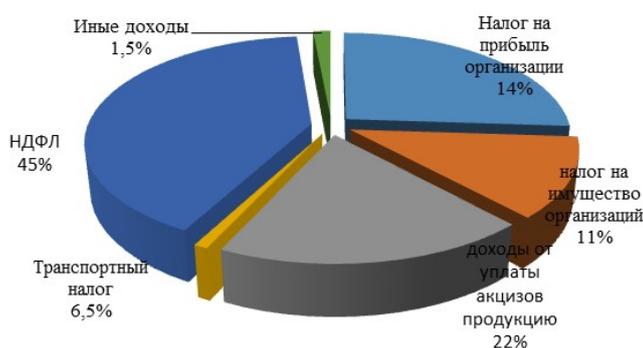


Рисунок 2. Состав и структура казначейских платежей по налоговым доходам в бюджет РСО-Алания за 2018 год. (%)

Налоговые поступления организаций за 2018 год составили 1512,3 млн рублей, что составляет 84,7% от годового объема бюджетных ассигнований. Наиболее значительный прирост поступлений налога на доходы физических лиц составил 4447,6 млн рублей, что составляет 45% всех поступлений в республиканский

бюджет. Поступления акцизов на вино, пиво, алкогольную продукцию, а также доходы от акцизов на нефтепродукты, подлежащие перераспределению в бюджеты субъектов Российской Федерации, за 2018 год в целом составили 4 085,8 млн рублей или 22% от налоговых поступлений. В 2018 году львиная доля поступлений налога на прибыль организаций (более 80%) пришлось на обособленные подразделения, основные организации которых расположены за пределами республики. Сумма по транспортному налогу в республиканский бюджет за 2018 год составила 203,3 млн. руб., он составляет 6,5% всех налоговых поступлений в бюджет. Иные поступления составили 122,2 млн. руб.

Рассмотрим структуру поступления казначейских платежей по поступлениям в бюджет РСО-Алания за 2019 год на рисунке 3.

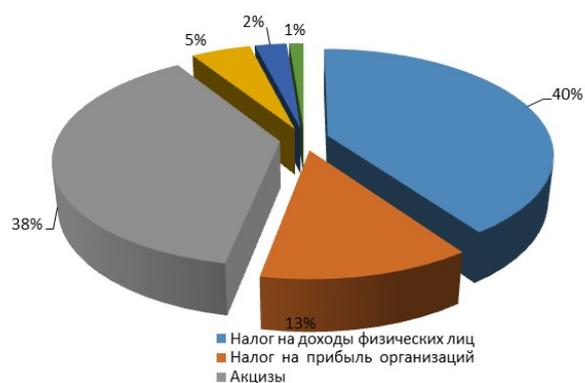


Рисунок 3. Структура казначейских платежей по поступлениям в бюджет РСО-Алания за 2019 год (%)

По рисунку 3 можно сказать, что в составе фискальных доходов бюджета Республики Северная Осетия-Алания, как и в предыдущем году, львиная доля приходится на НДФЛ, доля которого в 2019 году составляет 40%, это высокий показатель всех налоговых поступлений в республиканский бюджет РСО-Алания. Часть налога на прибыль организаций в 2019 году также составила 11%, доля акцизов на подакцизные товары, произведенные в республике, и поступления от уплаты акцизов на нефтепродукты увеличились в структуре налоговых доходов и составили 33% соответственно.

Рассмотрим структуру основных казначейских платежей по налоговым доходам в бюджет РСО-Алания за 2020 г. на рисунке 4.

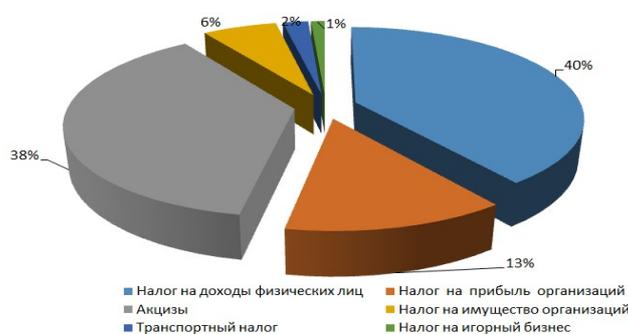


Рисунок 4. Структура казначейских платежей по налоговым доходам в бюджет РСО-Алания за 2020 год (%)

По рисунку 4 можно сказать, что в составе налоговых доходов бюджета Республики Северная Осетия-Алания большая доля приходится на НДСЛ, доля которого в 2020 году составляет 40%, это наивысший показатель всех доходов бюджета Северной Осетии – Алания.

Полученные в результате анализа данные позволяют прийти к следующему выводу – собираемость налогов в РСО-Алания за последние годы в целом растёт. Поэтому можно предположить, что роль в этом процессе сыграла именно система казначейских платежей.

Таким образом, анализ казначейских платежей как инструмент формирования доходной части бюджета РСО-Алания показал, что казначейские платежи, повышая собираемость налогов, опосредованно влияют на формирование доходной части бюджета на следующий период: увеличение собираемости приводит к увеличению уровня ожидаемых налоговых поступлений. Поэтому формирование доходной части бюджета РСО-Алания может в большей степени полагаться на собираемость налогов. Однако сам по себе высокий уровень собираемости налога – это бесспорное и безусловное основание прогнозировать, что в следующем отчётном периоде будут получены аналогичные по объёму доходы в бюджет.

Список литературы

1. Бюджетный кодекс Российской Федерации от 31 июля 1998 г. №145-ФЗ: в ред. от 29 ноября 2021 г. // Собрание законодательства РФ. 1998. №31. Ст. 3823.
2. Конюхова Д.И. Реформирование системы бюджетных платежей / Д.И. Конюхова // Вопросы российского и международного права. 2017. №7-7. С. 263-273.
3. Рубаева Л.М., Тегетаева О.Р., Гуссаова Д.А. Налоговые резервы доходов бюджетов субъектов РФ: проблемы реализации // Экономика и предпринимательство. 2019. №11(112). С. 421-425.
4. Каллагов Б.Р., Рубаева Л.М., Исакова Ю.Р. Актуальные подходы к определению и оценке уровня рисков и угроз развития региональных социально-экономических систем. // Экономика и предпринимательство. 2017. № 9-2 (86). С. 999-1003.
5. Кушнир З.Е. Понятие «бюджетные платежи», их система и принципы организации / З.Е. Кушнир // Финансовый бизнес. 2021. №7 (217). С. 147-149.
6. Рубаева Л.М. Модели открытия счетов в системе казначейских платежей // Экономика и управление: проблемы, решения. 2021. Т. 2. №3 (111).
7. Тегетаева О.Р., Басиева Л.В., Баликоева А.А. оценка бюджетной политики в сфере выравнивания бюджетной обеспеченности в России // Экономика и управление: проблемы, решения. 2021. Т. 2. №3 (111). С. 75-82.
8. Урдин В.А. Организация контроля и учёта поступлений налоговых платежей в бюджетную систему РФ // Прогнозирование социального и экономического развития в новых геополитических условиях. Сборник статей по итогам Международной научно-практической конференции. 2018. С. 117.
8. Официальный сайт Федерального казначейства: [Электронный ресурс]. – [Офиц. сайт]. URL: <http://www.roskazna.ru>. (дата обращения: 30.03.2022).

УДК. 338.27

ПЕРСПЕКТИВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ ИНВЕСТИРОВАНИЯ В 2022 ГОДУ

PROMISING AREAS OF INVESTMENT IN 2022

С.А. Албегов

студент группы 1 ВЭП,

Владикавказский филиал федерального государственного образовательного бюджетного учреждения высшего образования «Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»

Л.М. Рубаева

канд. экон. наук, доцент кафедры

«Экономика и финансы»

Владикавказский филиал федерального государственного образовательного бюджетного учреждения высшего образования «Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»

S.A. Albegov

Student of group 1 VEP,

Vladikavkaz Branch of the Federal State-Funded Educational Institution of Higher Education “Financial University under the Government of the Russian Federation”

L.M. Rubaeva

Cand. of Econ., Associate Professor of the Department

“Economics and Finance”, Vladikavkaz Branch of the Federal State-Funded Educational Institution of Higher Education “Financial University under the Government of the Russian Federation”

Аннотация. В данной статье кратко описывается суть термина инвестирование, а также его основные многообещающие направления. В работе представлен график динамики инвестиций в основной капитал, а также котировки золота и биткоина, которые будут далее описаны.

Ключевые слова: экономика, инвесторы, инвестиции, инвестирование, акции.

Abstract. This article briefly describes the essence of the term investing, as well as its main promising areas. The paper presents a graph of the dynamics of investments in fixed assets, as well as quotes of gold and bitcoin, which will be described below.

Keywords: economy, investors, investments, investing, stocks.

Инвестиции – это вложение средств для получения дохода или же сохранности вложенного капитала. Различают финансовые вложения и реальные. Большой энциклопедический словарь в редакции 2002 года определяет термин «инвестиции» как долговременные вложения денежных средств в ветви экономики внутри государства и за границей.

Кроме того, что вложения ориентированы на получение инвестором выгоды, они не считаются гарантированной методикой ее получить. Различные методы

инвестирования обеспечивают различные гарантии получения дохода, но во всех случаях есть риск того, что взамен выгоды трейдер или инвестор получит урон.

К наиболее распространенным направлениям для вложений на бирже можно отнести:

- инвестиции в акции;
- инвестиции в облигации (государственные или же корпоративные);
- инвестиции в ценные металлы (золото, серебро, платина);
- инвестиции в биржевые фонды ETF или же ПИФы;
- покупка валют;
- инвестиции в производные денежные инструменты (фьючерсы, опционы, свопы и пр.).

В наше время развилось 2 ведущих стиля инвестирования. Первый – пассивное инвестирование. Для него свойственны инвестиции на неограниченный срок. Подобный стиль подразумевает, что человек инвестировал средства, к примеру, в акции фирмы, и некоторое количество лет держит, их не продавая. Как правило, пассивные вложения изготавливаются в большие сырьевые, технологические, денежные фирмы – у их ниже риск резкого падения котировок, нередко эти фирмы платят дивиденды.

Второй стиль – brutальное инвестирование. Тут имеется в виду, что трейдер или же инвестор вносит средства в более опасные инструменты. К примеру, в акции не локомотивов промышленности, а в акции фирм поменьше. В условиях высокой волатильности рынка эти бумаги сильнее вырастают или же падают, но за счет сего же свойства возможно больше заработать. Подобная картина вложений просит основательного осознания рынка и готовности лишиться вложенных инвестиций.

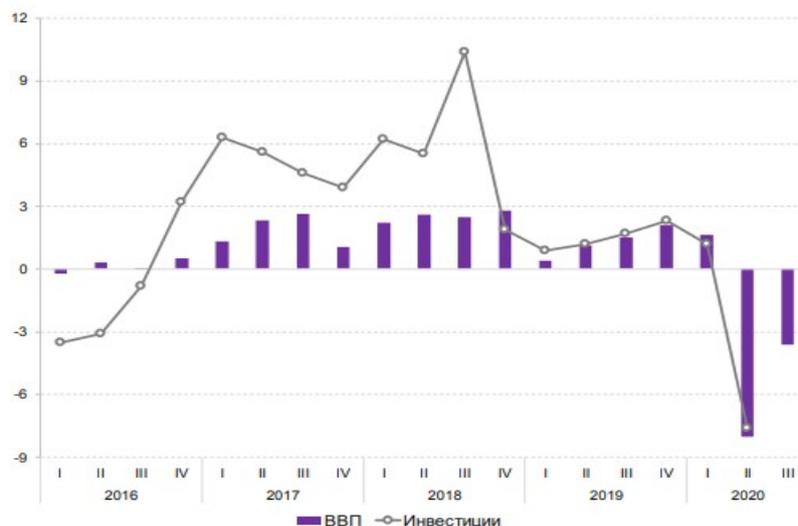


Рисунок 1. Динамика инвестиций в основной капитал

Во II квартале 2020 г. в итоге введенных ограничений на работу большого круга организаций экономика РФ испытала основательное снижение финансовой активности. Исходя из сведений Росстата, по результатам апреля – июня 2020 г. размер вложений в основной капитал сократился на 7,6% в годовом выражении. Это стало первым падением вложений в основной капитал с 2016 года и наиболее глубоким упадком практически за 5 лет.

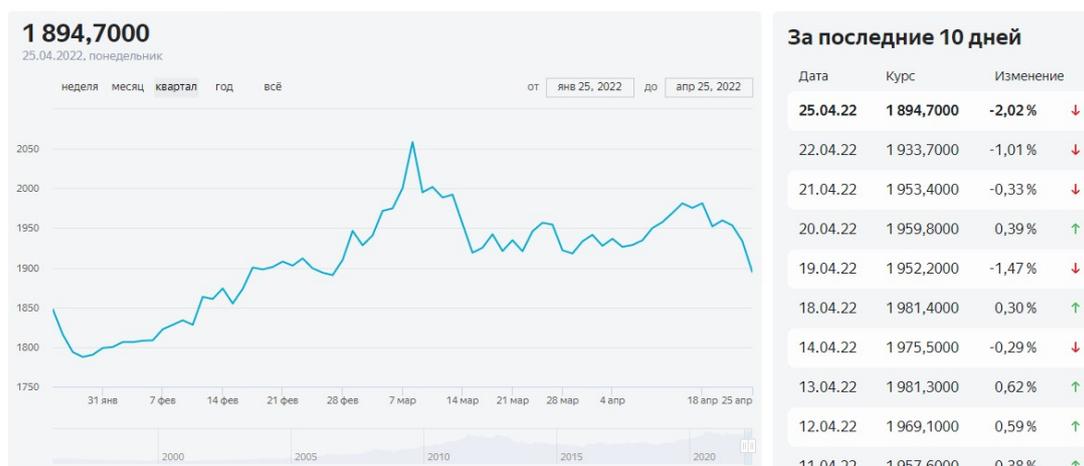


Рисунок 2. Курс золота

Во время неустойчивости и паники на фондовых рынках золото остается одним из самых перспективных защитных активов. Оно долговечно, популярно и дает возможность сберечь капитал.

Инвестировать средства в золото прибыльно по 3 основаниям:

- **Защита денежных средств.** В период кризисов известность драгоценного металла растет, например трейдеры или инвесторы любят пережить экономическую бурю.

- **Ликвидность.** Металл просто реализовать, в случае если в этом была замечена надобность.

- **Надежность.** Подъем или же снижение цены драгоценного металла не находится в зависимости от финансового состояния какого-либо государства.

Вложиться в золото возможно несколькими методами:

- купить слитки;
- купить золотые монеты;
- купить золотые декорации;
- открыть обезличенный железный счет;
- инвестировать в «золотые» ПИФы или же ETF;
- купить ценные бумаги золотодобывающих фирм;
- инвестировать во фьючерсы на золото.



Рисунок 3. Динамика роста биткоина

Содержать Биткойн значит владеть “долей” на рынке криптовалют. В случае если Биткойн когда-нибудь сместит денежные резервы центральных банков или же будет доминирующей денежной единицей на интернациональном рынке, то

бесспорно, что цена одной монеты перевалит за 20 000 \$, как это было в декабре 2017 года.

Выделим плюсы вложения в криптовалюты:

- Во-первых, возможность как минимум сохранить количество личного капитала от падения валюты;
- Во-вторых, криптовалюта – это свободные децентрализованные средства для всего мира.

Те, кто начал вкладывать в криптовалюты начиная с 2011 года в данный момент довольно успешны. С 2011 года Биткойн возрос в цене как минимум на 25000%.

Сможет ли инвестор верить активу, который показал невообразимый взлет? Считается ли он пузырем, как думают некоторые?

Естественно: было бы славно вкладывать год назад, 2 года назад или же 6 лет назад. Подчеркнем, что криптовалюты не считаются обычными вложениями. Их волатильность выше волатильности всякого иного инвестиционного класса. Криптовалюты никем и ничем не регулируются и не привязаны ни к чему. Это высокорисковые вложения и инвесторы обязаны это понимать.

Список литературы

1. Investments: a textbook for students studying in the specialty “Finance and credit” / [M. V. Chinenov et al.]. – 3rd ed., stereotypical. – Moscow: KnoRus, 2020. 364 p.
2. Shapkin, A. S. Securities investment portfolio management / A. S. Shapkin, V. A. Shapkin. 6th ed. Moscow: Dashkov and Co., 2021. 510 p.
3. Entrepreneurship development: innovations, technologies, investments: monograph / [A.V. Sharkova et al.]. 2nd ed. Moscow: Dashkov and Co., 2021. 351 p.
4. Terekhova, E. V. Legal regulation of foreign investments: theoretical and practical problems: monograph / E. V. Terekhova. Moscow: Rusains, 2021. 112 p.
5. Рубаева Л.М., Датиева А.А. Анализ структуры и динамики развития инвестиционной деятельности Российской Федерации // Экономика и предпринимательство, 2020. №7(120). С. 201-205.
6. Рубаева Л.М., Датиева А.А. Инвестиционный климат Республики Северная Осетия – Алания в условиях кризиса // Экономика и предпринимательство, 2020. №7(120).
7. Тегетаева О.Р. Налогообложение инвестиционной деятельности. учебно-методическое пособие. Владикавказ: издательство: СОИГСИ ВНЦ РАПН. 38 с.
8. Тегетаева О.Р., Басиева Л.В., Басиева Л.Б. Российский бизнес и КСО: основные недостатки и перспективы развития // Управленческий учет. 2021. №10-1. С. 77-85.

УДК 338.22.01

ВЛИЯНИЕ САНКЦИЙ НА ЭКОНОМИКУ РОССИИ

IMPACT OF SANCTIONS ON THE RUSSIAN ECONOMY

М.Т. Гудиева

студентка группы 1 ВЭП,

Владикавказский филиал федерального государственного образовательного бюджетного учреждения высшего образования «Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»

Т.С. Дзущева

студентка группы 1 ВЭП,

Владикавказский филиал федерального государственного образовательного бюджетного учреждения высшего образования «Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»

Л.М. Рубаева

канд. экон. наук, доцент кафедры

«Экономика и финансы»

Владикавказский филиал федерального государственного образовательного бюджетного учреждения высшего образования «Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»

M.T. Gudieva

Student of group 1 VEP,

Vladikavkaz Branch of the Federal State-Funded Educational Institution of Higher Education “Financial University under the Government of the Russian Federation”

T.S. Dzutseva

Student of group 1 VEP,

Vladikavkaz Branch of the Federal State-Funded Educational Institution of Higher Education “Financial University under the Government of the Russian Federation”

L.M. Rubaeva

Cand. of Econ., Associate Professor of the Department

“Economics and Finance”, Vladikavkaz Branch of the Federal State-Funded Educational Institution of Higher Education “Financial University under the Government of the Russian Federation”

Аннотация. В данной статье описывается исследование санкций, которые применяются в отношении России странами западной Европы, США и способов противодействия санкционным мерам и пакетам. В статье рассмотрены причины санкций против России, а также анализ последствий предпринятых мер по уменьшению и преодолению введенных санкций.

Ключевые слова: санкции, причины, последствия, импорт, экспорт.

Abstract. This article describes the study of the sanctions that are applied against Russia by the countries of Western Europe, the United States and ways to counter sanction measures and packages. The article considers the reasons for the sanctions against Russia, as well as analysis of the consequences of the measures taken to reduce and overcome the imposed sanctions.

Keywords: sanctions, causes, consequences, import, export.

Непостоянность на геополитической арене негативно сказывается на экономической безопасности страны по причине низкой производительности труда, зависимости от сырья, институциональной неразвитости, непоследовательности в государственных решениях и несовершенных технологиях. Изменения, происходящие на международном уровне, - это проблемы санкций, введенных Западом и США, отрицательно сказываются на финансовом секторе РФ и резко замедляют росте экономики.

Падение цен на нефть стало одним из своеобразных видов косвенных санкций – это сильно повлияло на экономическую стабильность России и, соответственно, привело к девальвации национальной валюты.

На рисунке 1 представлена динамика снижения курса рубля по отношению к мировым валютам в период с 2008 года по 11.10.2016 года.

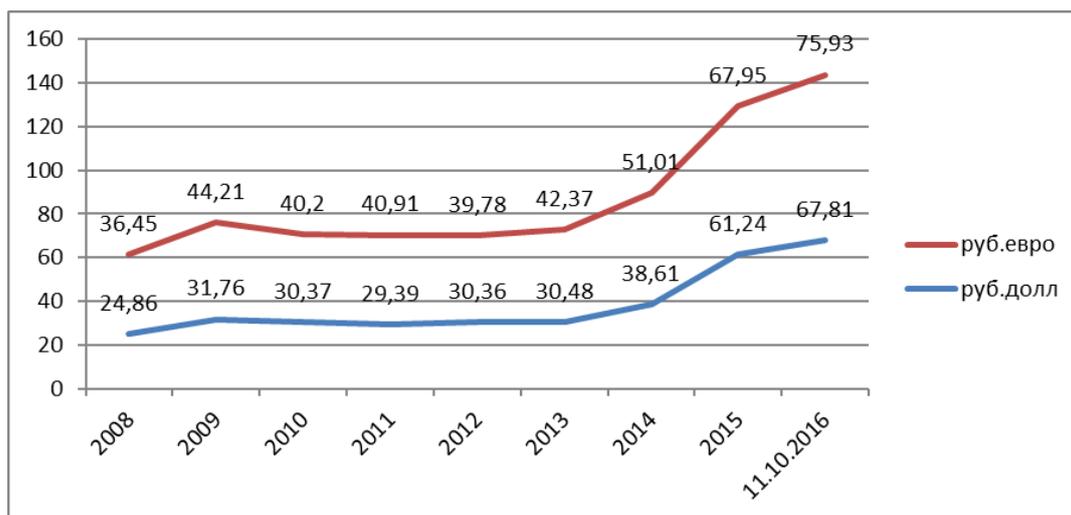


Рисунок 1. Официальный обменный курс иностранной валюты в динамике

Официальный обменный курс доллара в 2008г. составлял 24,86 руб. до 2016года он увеличивался среднем за год на 2,65 руб. и на 11.10.2016г. составил 67,81 руб. Курс евро менялся еще более быстрыми темпами. За тот же период он увеличился с 36,45 руб. до 75,93 руб., т.е. на 39,48руб. или более чем в два раза.

Руководство страны было вынуждено создать комплекс мер (из-за негативного влияния санкций на Российскую экономику), которые способны противостоять ограничениям во ввозе товаров в страну и стабилизировать положение РФ в финансовом секторе.

В секторе сельского хозяйства значительно возросли тенденции к развитию отрасли. Одним из самых положительных изменений в этой связи можно отметить выход государства на рынок экспорта в реализации отечественной продукции.

На рис.2 приведены данные по лидирующему производству продуктов животного происхождения в России с 2010 по 2015 годы.

Анализ показал, что производство живой массы скота и птицы за исследуемый период увеличилось на 4,4%. Наибольший рост был, достигнут по производству таких видов продукции, как живая масса свиней и птицы, соответственно на 3,9% и 8,1%. Что касается производства, то можно отметить, что в 2015г. валовой надой по сравнению с 2010г. практически не изменился и составил 30797 тыс.т.

	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2015в% к 2014
Скот и птица на убой (в живом весе)	10553	10965	11621	12223	12912	13475	104,4
В том числе:							
крупный рогатый скот	3053	2888	2913	2909	2911	2876	98,8
свиньи	3086	3198	3286	3611	3824	3975	103,9
птица	3866	4325	4864	5141	5580	6033	108,1
молоко	31847	31646	31756	30529	30791	30797	100,0

Рисунок 2. Производство продуктов животноводства в России (тысяч тонн)

Ведущей отраслью сельского хозяйства является отрасль растениеводства.

На рисунке 3 отображена тенденция увеличения производства основных видов продукции растениеводства в нашей стране за тот же период.

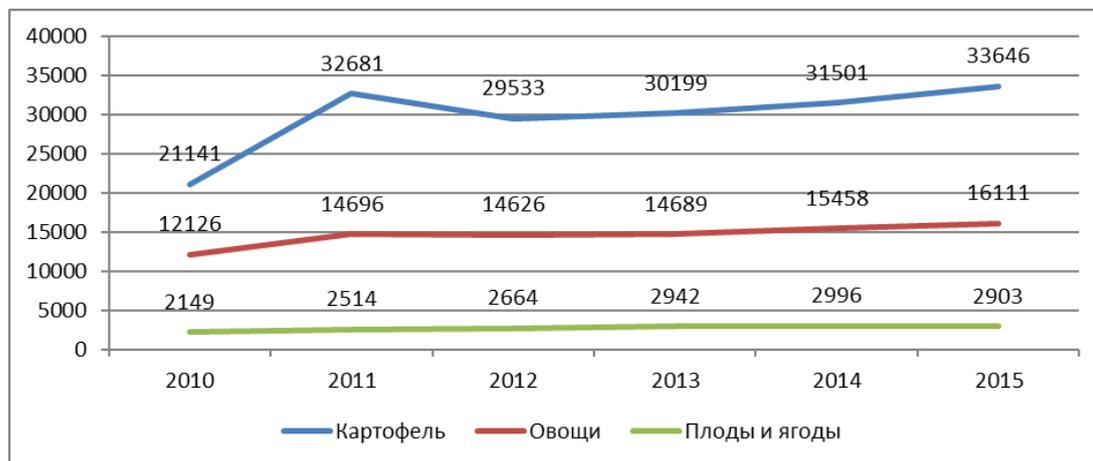


Рисунок 3. Производство продуктов растениеводства в России (тысяч тонн)

Из данных, приведенных на рисунке видно, что если производство плодов и овощей в России в 2015г. по сравнению с 2010г. увеличилось, не столь значительно, всего на 754 тыс. т., то производство картофеля возросло на 59,1% т.е. более чем на половину, а в 2015г. по сравнению с предыдущим на 6,8% и составило 33646 тыс.т.

В конце 2015 года Россия начала экспортировать зерно. За этот год было собрано самое значительное его количество впервые за долгое время.

На рис. 4 показана динамика доли импорта в объеме российских розничных ресурсов.

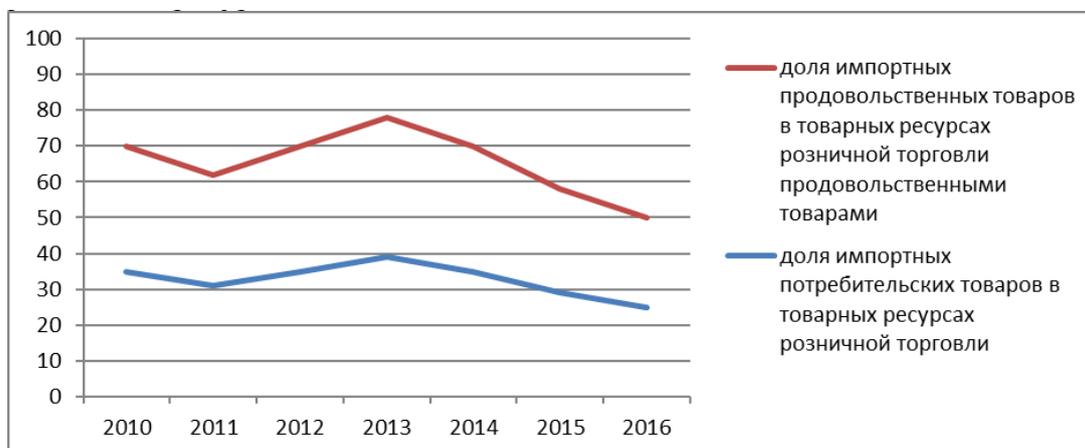


Рисунок 4. Доля импорта в объеме товарных ресурсов розничной торговли по России

На рисунке ярко продемонстрировано сокращение доли импортных продовольственных товаров в товарных ресурсах розничной торговли продовольственными товарами и потребительских товаров в товарных ресурсах розничной торговли, причем началась эта тенденция с конца 2013 года и продолжается по сегодняшний день.

В заключение можно сказать, что негативное действие санкций, направленных против любого государства, вынуждает власти создавать заводы и учреждения, направленные на сдерживание и по возможности абсолютное противодействие санкциям, направленным на определенные финансовые сферы в государстве. Введенные против России санкции привели к тому, что правительство стало больше внимания уделять поддержке собственных товаропроизводителей. Ведь пока действуют санкции, важно добиться стабилизации экономического процесса, оздоровить все отрасли народного хозяйства, в первую очередь обеспечить необходимой продукцией граждан, повысить ее конкурентоспособность на мировом рынке товаров и услуг.

Список литературы

1. Aganin A.D. The volatility of the ruble exchange rate: oil and sanctions / A.D.Aganin, A.A.Peresetsky // Applied Econometrics. 2018.
2. Kapoguzov E.A. Russian petrochemistry in the period of sanctions: Carpe Diem / E.A.Kapoguzov, R.I.Chupin, M.S.Kharlamova // ECO. – 2017.
3. Matyushok V.M. On methodological aspects of the formation of Russia's economic strategy in the context of Western sanctions // National. interests: priorities and security. 2017.
4. Skidanov Yu. US sanctions: a cure for stagnation // Ros. Federationtoday. 2018.
5. Tegetaeva O.R., Rubaeva L.M., Basieva L.V., Sevostyanova I.I., Totrova I.K. PROSPECTS FOR DEVELOPMENT OF GAS INDUSTRY IN RUSSIA UNDER THE CRISIS CONDITIONS // В сборнике: European Proceedings of Social and Be-

havioural Sciences EpSBS. International Scientific Conference dedicated to the 80th anniversary of Turkayev Hassan Vakhitovich. Kh. I. IbragimovComplex Research Institute. 2020. С. 3417-3425.

6. Рубаева Л.М., Датиева А.А. Инвестиционный климат республики Северная Осетия – Алания в условиях кризиса // Экономика и управление: проблемы, решения. 2019. Т. 4. № 1. С. 116-124.

7. Рубаева Л.М., Икаева Д.И. Взаимосвязь инфляции и безработицы в условиях кризиса // Экономика и предпринимательство. 2018. № 8 (97). С. 196-199.

8. Тегетаева О.Р., Басиева Л.В., Баликоева А.А. оценка бюджетной политики в сфере выравнивания бюджетной обеспеченности в России // Экономика и управление: проблемы, решения. 2021. Т. 2. №3 (111). С. 75-82.

УДК 330.354

РОЛЬ ЧЕЛОВЕЧЕСКОГО КАПИТАЛА В ЭКОНОМИЧЕСКОМ РОСТЕ

THE ROLE OF HUMAN CAPITAL IN ECONOMIC GROWTH

Д.Ю. Козаева, С.В. Базаев

студенты группы I VM,

Владикавказский филиал федерального государственного образовательного бюджетного учреждения высшего образования «Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»

О.Р. Тегетаева

канд. экон. наук, доцент, доцент кафедры

«Экономика и финансы»

Владикавказский филиал федерального государственного образовательного бюджетного учреждения высшего образования «Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»

D.Y. Kozueva and S.V. Bazaev

Students of group I VM,

Vladikavkaz Branch of the Federal State-Funded Educational Institution of Higher Education “Financial University under the Government of the Russian Federation”

O.R. Tegetaeva

Cand. of Econ., Associate Professor of the Department

“Economics and Finance”, Vladikavkaz Branch of the Federal State-Funded Educational Institution of Higher Education “Financial University under the Government of the Russian Federation”

Аннотация. В статье рассматривается роль человеческого капитала в экономическом росте. Изучено влияние человеческих ресурсов на экономику. Проанализирован индекс человеческого капитала в России. Также приведены перспективы развития человеческого капитала в России.

Ключевые слова: человеческий капитал, экономический рост, человеческие ресурсы, индекс человеческого капитала, компоненты ИЧК, тенденции развития человеческого капитала.

Abstract. The article discusses the role of human capital in economic growth. We have studied the influence of human resources on the economy and analyzed the human capital index in Russia. The prospects for the development of human capital in Russia are also given in the article.

Keywords: human capital, economic growth, human resources, human capital index, HCI components, trends in the development of human capital.

Сосредоточение современной экономики на вопросах формирования, развития и эффективного использования человеческого капитала как страны в целом, так и ее хозяйствующих субъектов стало одной из главных задач.

Как правило, человеческим капиталом называется совокупность качеств, навыков, способностей и знаний человека, способствующих росту его производительной силы. Капитал этот называют человеческим, потому что воплощен он в личности индивида. А капиталом, по существу, является в силу того, что служит источником и будущих доходов, и будущего потребления, и того и другого вместе.

На данном этапе развития общества человек выведен из непосредственного производства, становится рядом с ним, контролирует и регулирует его благодаря разуму, данному только человеку. Следовательно, умственная деятельность работника преобладает над средствами производства. В результате, сфера услуг стала господствовать над другими отраслями и сферами хозяйственной деятельности, отчего уровень образования, профессиональные навыки и обучаемость работников стали наиболее значимыми качествами [1, с. 102].

Различают следующие виды человеческого капитала: капитал здоровья, образования и культуры. Именно они являются главными объектами инвестирования, способствующими экономическому росту. Однако в чём именно состоит влияние и экономико-хозяйственные преимущества и польза населению от развития человеческого потенциала?

Во-первых, выгоды состоят в увеличении ВВП и эффективности труда. Иностранные учёные подсчитали, что повышение продолжительности образования в государстве на год ведет к сдвигу ВВП на 5 – 15%. А в более развитых странах этот показатель значительно выше [3, с. 235].

Во-вторых, усиление конкурентоспособности экономики страны, обуславливающее пути развития страны. Так как знания довольно-таки быстро становятся неактуальными, определяющим фактором оказывается мобильность в обучении и умение обрабатывать и исследовать преимущественно новые технологии.

В-третьих, повышение качества образования ведет к снижению безработицы. Дело в том, что уровень образования в основном сказывается на совокупном заработке работника, а не на часовую ставку его оплаты. Исходя из этого, человек начинает больше занимать себя различной трудовой деятельностью, тем самым, снижая уровень безработицы.

Комбинированным показателем степени, уровня и динамики развития человеческого капитала является индекс человеческого капитала (ИЧК). Он позволяет измерить тот уровень объема человеческого капитала, который, родившийся сегодня ребенок, может накопить к 18 годам, с учетом рисков, связанных с недостаточно высоким уровнем образования и системы здравоохранения. Индекс состоит из 5 компонентов:

- вероятность выживания до 5 лет;
- ожидаемая продолжительность обучения детей в школе;
- баллы по единому экзамену;
- выживаемость взрослого населения;
- здоровый рост детей.

Состояние человеческого капитала в России следующее:

- Индекс человеческого капитала. Родившийся сегодня в России ребенок к своему совершеннолетию может накопить 68% того уровня производительности труда, которую он смог бы получить при условии хорошего образования и качественной системы здравоохранения.

- Вероятность выживания до 5 лет. В Российской Федерации до возраста 5 лет выживают 99 из 100 детей.

- Ожидаемая продолжительность обучения в школе.

Ребенок, который поступил в школу в возрасте 4 лет, к своему совершеннолетию может закончить всю образовательную программу продолжительностью в 13,8 лет.

- Баллы по единому (гармонизированному) экзамену. Результаты учащихся в Российской Федерации оцениваются в 538 баллов по шкале, где 625 баллов соответствуют максимальному уровню результатов, а 300 баллов – минимальному.

- Выживаемость взрослого населения. 78% 15-летних граждан России доживают до 60 лет.

- Здоровый рост (процент детей, не имеющих задержек в развитии).

В Российской Федерации отсутствуют данные о количестве детей с ограниченными возможностями.

Таблица 1. Рейтинг стран мира по показателю ИЧК на 2020 год

№	Страна	Шанс дожить до 5 лет	Среднее кол-во лет обучения в школе	Качество обучения	% детей до 5 лет, не отставших в росте	Выживаемость взрослого населения	Итого
1	Сингапур	100%	13,9	575	нет	95%	0,88
2	Гонконг	99%	13,5	549	нет	95%	0,81
3	Япония	100%	13,6	538	нет	95%	0,8
4	Южная Корея	100%	13,6	537	нет	94%	0,8
5	Канада	100%	13,7	534	нет	94%	0,8
6	Финляндия	100%	13,7	534	нет	93%	0,8
7	Макао	99%	12,9	561	нет	96%	0,8
8	Швеция	100%	13,9	519	нет	95%	0,8
9	Ирландия	100%	13,9	521	нет	94%	0,8
10	Нидерланды	100%	13,9	520	нет	95%	0,79
...
41	Россия	99%	13,8	538	нет	78%	0,68

Источник: таблица составлена авторами по данным WorldBank. The Human Capital Project. – World Bank, 2018. URL: <https://www.worldbank.org/en/publication/human-capital> (дата обращения: 10.04.2022)

По произведенным авторами подсчетам, с 2010 по 2020 год уровень ИЧК в России поднялся на целых 6 процентных пунктов (с 62% до 68%) благодаря повышению качества здоровья граждан и системы образования страны. Однако, уровень здравоохранения в России продолжает уступать другим странам мира.

Все чаще отечественные экономисты задаются вопросом о возможностях использования имеющегося на сегодняшний день уровня интеллектуального и человеческого капитала как основополагающего фактора стремительного экономического роста.

Для начала, следует перепрофилироваться с сырьевого драйвера экономики на более инновационные факторы, что позволит приобрести достаточно эффективный человеческий капитал. Для того, чтобы достичь этого, необходимо создать и исполнить комплекс мер по формированию качественной системы управления человеческим капиталом как на микро-, так и на макроуровне [2, с. 115].

На уровне народного хозяйства в целом есть возможность исследовать данные стратегии улучшения качества человеческого капитала:

1. Обязательно следует видоизменить и переосмыслить задачи внутренней и внешней политики, установив ее первоочередной целью упрочение человеческих ресурсов в рамках страны. Иначе говоря, сделать первые шаги к значительным вкладам в медицину, систему образования, просвещение и т.д.

2. Проводить постоянный и систематический прогноз положения человеческого потенциала в соответствии со следующими данными: капитал здравоохранения, капитал образования, ликвидности и т.д. А также объявлять рейтинги, разного рода статистические выводы и наблюдения, направления и прочие, информирующие о фактическом положении вещей.

3. Выработать и подготовить программы, способствующие занятости граждан. Они могут включать как мониторинг количественного состава коллектива, так и востребованность конкретного вида деятельности, осуществление мер по переквалификации кадров и т.д.

Крайне необходимо обновление и становление тенденций повышения уровня человеческого капитала в России и на отраслевом уровне. В числе которых следующие:

1. Образование широкомасштабной системы управления человеческим капиталом в пределах транснациональных компаний. Преимущество этого метода состоит в том, что на рост человеческого капитала оказывают немало влияние ещё и национально-этические препятствия, специфика корпоративных ценностей, всякого рода правила и установки [4. с. 120].

2. Модернизация системы управления. Данное направление характеризуется повышением качества подбора кадров, вовлечением в трудовой процесс сотрудников и т.д.

3. Усовершенствование системы повышения квалификации сотрудников. А для этого важно усилить заинтересованность сторон и обучаемость работников, при этом стимулируя вложения отечественных фирм в свой персонал.

В итоге, можно сделать вывод: как на государственном, так и на уровне фирм и организаций, следует заострить особое внимание на роли человеческого капитала в экономическом росте т.к. именно развитый человеческий капитал является гарантией высокой конкурентоспособности экономики страны.

Список литературы

1. Перепёлкина Е.В. Человеческий капитал в процессе структурных сдвигов в экономике: дис. ... канд. эконом. наук / Перепёлкина Елена Вячеславовна; Самарский гос. экон. ун-т. Самара, 2019. 171 с.

2. Рубаева Л.М., Алборова А.В. Пенсионная система РФ: проблемы и пути их решения // Гуманитарные и социально-экономические науки. 2017. № 3 (94). С. 129-132.

3. Рубаева Л.М., Икаева Д.И. Взаимосвязь инфляции и безработицы в условиях кризиса // Экономика и предпринимательство. 2018. № 8 (97). С. 196-199.

4. Сагдеева Л.С. Человеческий капитал как фактор устойчивого развития в условиях цифровой экономики / Л.С. Сагдеева, С.М. Коробко // Вестник Академии знаний. 2019. №2 (31). 214 с.

5. Тегетаева О.Р., Басиева Л.В., Басиева Л.Б. Российский бизнес и КСО: основные недостатки и перспективы развития // Управленческий учет. 2021. №10-1. С. 77-85.

6. Тегетаева О.Р., Крицкая И.А. Тенденция финансирования образования в России // Экономика и предпринимательство. 2019. №11 (112). С. 170-173.

7. Тегетаева О.Р., Рыбалко В.Р. Исследование рынка труда России: проблемы и пути решения // Гуманитарные и социально-экономические науки. 2019. №1 (104). С. 84-86.

8. Формирование и использование человеческого капитала в современной экономике: монография / [А.О. Баранов, Г.П. Литвинцева, А.В. Корицкий и др.]; под ред. Г.П. Литвинцевой; Новосибирский гос. техн. ун-т, Ин-т экономики и организации промышленного производства СО РАН. Новосибирск: НГТУ, 2018. – 314 с.

9. Хавин, Д.В. Инвестиции в человеческий капитал предприятия. Учебное пособие. Гриф МО РФ / Д.В. Хавин. М.: ИНФРА-М, 2017. 457 с.

УДК 331.56

ПРОБЛЕМА СПРАВЕДЛИВОСТИ РАСПРЕДЕЛЕНИЯ ДОХОДОВ В РОССИИ

THE PROBLEM OF FAIR DISTRIBUTION OF INCOME IN RUSSIA

Е.Э. Тавказахова

студентка группы 1 ВМ,

Владикавказский филиал федерального государственного образовательного бюджетного учреждения высшего образования «Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»

О.Р. Тегетаева

канд. экон. наук, доцент, доцент кафедры

«Экономика и финансы»

Владикавказский филиал федерального государственного образовательного бюджетного учреждения высшего образования «Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»

E.E. Tavkazakhova

Student of group 1 VM,

Vladikavkaz Branch of the Federal State-Funded Educational Institution of Higher Education "Financial University under the Government of the Russian Federation"

O.R. Tegetaeva

Cand. of Econ., Associate Professor of the Department

"Economics and Finance", Vladikavkaz Branch of the Federal State-Funded Educational Institution of Higher Education "Financial University under the Government of the Russian Federation"

Аннотация. В статье рассматриваются текущие проблемы, наблюдающиеся в сфере распределения доходов в России. Изучено изменение коэффициента Джини за прошедший период. Также проанализированы динамика заработной платы и располагаемых денежных доходов в реальном выражении и индекс потребительских цен в годовом выражении.

Ключевые слова: дифференциация доходов, коэффициент Джини, удельный вес доходов по квинтилям населения, динамика заработной платы, индекс потребительских цен.

Abstract. The article discusses the current problems observed in the sphere of income distribution in Russia. We have studied the change in the Gini coefficient for the past period and analyzed the dynamics of wages and disposable cash income in real terms and the consumer price index in annual terms.

Keywords: income differentiation, Gini coefficient, share of income by population quintiles, wage dynamics, consumer price index.

Потребность в справедливости – это важнейшая социальная потребность человека.

Принцип справедливости распределения доходов отображает стремление сгладить различия в заработках населения и повысить достаток каждого по его вкладу в эффективность производства.

Дифференциация доходов населения – это разница между уровнем зарплатов разных слоев населения и социальных групп. [4, с. 17]

Результаты исследования говорят о том, что уровень дифференциации доходов населения в передовых государствах значительно ниже, чем в развивающихся. Другими словами, чем беднее страна, тем заметнее разрыв между бедными и богатыми.

На изменение уровня социального расслоения влияют: кризис производства, динамика реальных доходов, размер затрат на соц. нужды, темпы роста инфляции, трудное положение на рынке труда, низкая производительность и оплата труда наемных работников [4, с.18]. Причинами неравенства доходов населения могут выступать следующие факторы:

- а) различия в способностях.
- б) образование и обучение.
- в) профессия и риск.
- г) владение собственностью.
- д) возраст основного кормильца семьи.
- е) удача, связи, несчастья и дискриминация [2, с.248].

Далее рассмотрена современная российская ситуация, которая предопределила показатели коэффициента Джини (рис. 1)

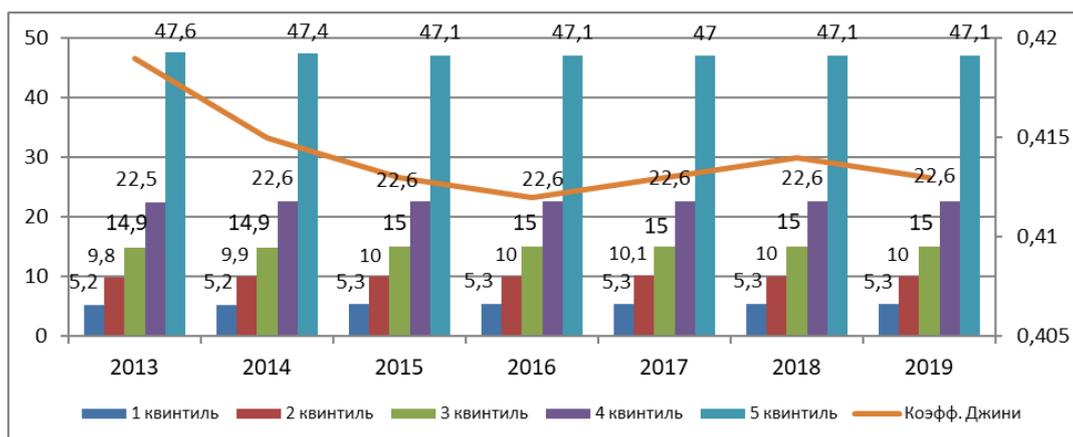


Рисунок 1. Удельный вес доходов по квинтилям населения (коэффициент Джини) в 2013-2019 гг.

(Источник: авторская разработка по данным [1])

Из данных, приведенных на рис. 1 следует заключение о том, что социальное неравенство в РФ в 2019 г. остается на уровне 2018 г. В 2013 – 2017 годах структура неравенства менялась не так значительно: доля дохода более богатого пятого квинтиля понизилась с 47,6% до 47,0%, доля 1, 3 и 4 двадцати процентных групп возросла на 0,1 п. , а 2 – возросла на 0,3 п. (с 9,8% в 2013 году). За этот же период коэффициент Джини понизился с 0,419 до 0,412, что говорит о незначительном понижении неравенства доходов населения. [1, с.11]

Но в 2019 г. социальное неравенство в России не менялось по сравнению с 2018 годом. Коэффициент Джини все так же составляет 0,413.

При этом распределение населения по величине их достатка за последние годы поменялось (рис. 2) Если в 2018 г. доля населения, ежемесячный достаток которой превосходил 27 тыс., составляла 45,5%, то в 2019 году, по анализам Росстата, это значение достигло 48,6%. К тому же, если в 2018 г. доход лишь 12,4%

населения оказался больше 60 тыс., то в 2019 г. значение показателя возросло до 14,0%.

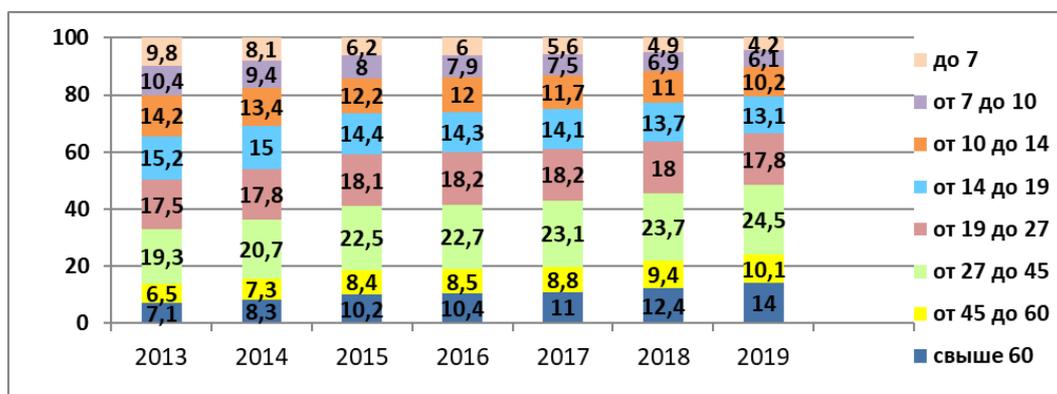


Рисунок 2. Распределение доходов населения в 2013-2019 годы (%)
(Источник: авторская разработка по данным [1])

Далее на рис. 3 рассмотрены динамика заработной платы и располагаемых денежных доходов в реальном выражении, индекс потребительских цен (ИПЦ), в годовом выражении за 2014-2019 годы.

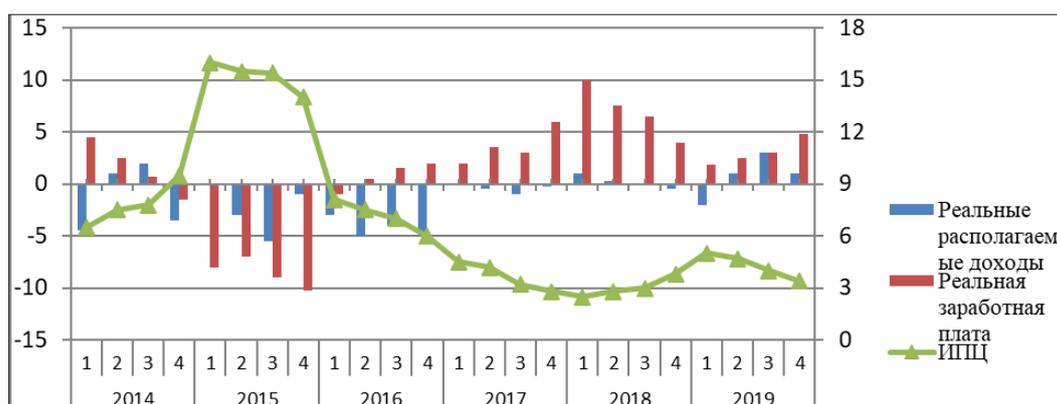


График 3 Динамика денежных доходов населения в 2014-2019 гг.
(Источник: авторская разработка по данным [1,3])

В III квартале 2019 г. было зарегистрировано наибольшее с 2014 г, увеличение реальных располагаемых доходов (+3,1%) в годовом выражении, кроме увеличения заработной платы и снижения индекса потребительских цен высокий показатель темпа прироста в III квартале зависит и от эффекта низкой базы – в этот же период в 2018 г, денежные доходы жителей не изменились. [1, с. 12]

В IV квартале 2019 г. увеличение реальных располагаемых доходов вновь умедлилось в сравнении с III кварталом и показало +1,1% в годовом выражении. Все же, это значение было значительно лучше прошлогоднего – в последнем квартале 2018 года доходы снизились на 0,8%. Реальная заработная плата в аналогичном квартале 2019 года увеличилась на 4,6% в годовом выражении, после 4,1% в соответствующий период 2018 г.

Реальная заработная плата сразу возвратилась к росту в результате резкого падения в 2015 г. (-9,0% к 2014 году), вследствие чего в 2019 г. значение показателя на 5,4% превысило уровень 2014 года. [1, с. 5]

Как мы видим, отсутствие равенства в социально-экономической сфере представляется главным фактором и итогом развития общества. Низкие показатели различия в доходах, как и высокие характеристики этого показателя, негативно сказываются на экономике, понижают темпы общественного прогресса и дестабилизируют порядок [3].

Для устранения проблемы неравенства в распределении доходов в России необходимо:

- увеличить уровень реальной заработной платы;
- укрепить экономическую составляющую пенсионного фонда через содействие увеличению номинального размера оплаты труда;
- ввести механизмы, регулирующие доходы жителей, учитывая территориальные специфики государства;
- достичь более рационального распределения доходов, основываясь на увеличении эффективности порядка налогообложения;
- ввести контроль над реальной доходной частью [2, с.302].

Это позволит убрать разрыв в распределении духовных и материальных благ среди граждан. В результате эти меры ориентированы на улучшение уровня жизни населения.

Список литературы

1. Бюллетень о текущих тенденциях российской экономики. №58. Динамика доходов населения. Февраль 2020: Стат. сб. / Аналитический центр при Правительстве Российской Федерации // <https://ac.gov.ru/>
2. Роик В.Д. Экономика развития: неравенство, бедность и развитие: учебное пособие для вузов / В.Д. Роик. Москва: Издательство Юрайт, 2022. 474 с.–URL: <https://urait.ru/bcode/446165>
3. Социально-экономическое положение России. 2014-2020: Стат. сб. / Росстат // www.gks.ru
4. Степанян Т. М. Справедливость распределения доходов как приоритет и основа социальной политики государства / Т. М. Степанян. – Текст : непосредственный // Инновационная экономика материалы IV Междунар. науч. конф. (г. Казань, октябрь 2017 г.). Казань: Бук, 2017. С. 17-20.
5. Рубаева Л.М., Тегетаева О.Р., Гуссаова Д.А. Налоговые резервы доходов бюджетов субъектов РФ: проблемы реализации // Экономика и предпринимательство. 2019. №11(112). С. 421-425.
6. Тегетаева О.Р., Рыбалко В.Р. Оценка уровня жизни населения России как индикатора благосостояния // Экономика и управление: проблемы, решения. 2019. Т. 6. №2. С. 88-94.
7. Тегетаева О.Р., Рыбалко В.Р. Исследование рынка труда России: проблемы и пути решения // Гуманитарные и социально-экономические науки. 2019. №1 (104). С. 84-86.
8. Кумаритова З.Б., Тегетаева О.Р. Анализ уровня экономической защищенности России // Гуманитарные и социально-экономические науки. 2020. №2 (111). С. 121-124.
9. Тегетаева О.Р., Тавитов А.Н. Значение кривой Филлипса в регулировании социально-экономических процессов // Экономика и предпринимательство. 2019. №11 (112). С. 951-954.
10. Туаева Д.А., Тегетаева О.Р. Проблема “безбилетника” и пути ее разрешения // Актуальные вопросы современной экономики. 2020. №1. С. 276-280.

УДК 334.758

РОССИЙСКИЙ РЫНОК СЛИЯНИЙ И ПОГЛОЩЕНИЙ

RUSSIAN MARKET OF MERGERS AND ACQUISITIONS

М.В. Туккаев

студент группы 1 VM,

*Владикавказский филиал федерального государственного
образовательного бюджетного учреждения высшего образования
«Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»*

О.Р. Тегетаева

канд. экон. наук, доцент, доцент кафедры

«Экономика и финансы»

*Владикавказский филиал федерального государственного
образовательного бюджетного учреждения высшего образования
«Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»*

M.V. Tukkaev

Student of group 1 VM,

*Vladikavkaz Branch of the Federal State-Funded Educational Institution of Higher
Education “Financial University under the Government of the Russian Federation”*

O.R. Tegetaeva

Cand. of Econ., Associate Professor of the Department

*“Economics and Finance”, Vladikavkaz Branch of the Federal State-Funded
Educational Institution of Higher Education “Financial University under the
Government of the Russian Federation”*

Аннотация. В статье определена суть рынка M&A, проведено исследование современных направленностей слияний и поглощений отечественного рынка, а также рассмотрено участие государства на рынке M&A, выявлены основные проблемы рынка слияний и поглощений.

Ключевые слова: капитал, компании, рынок слияний и поглощений, сделка.

Abstract. The article defines the essence of the M&A market, conducts a study of modern trends in mergers and acquisitions of the domestic market, considers the participation of the state in the M&A market and identifies the main problems of the mergers and acquisitions market.

Keywords: capital, companies, mergers and acquisitions market, deal.

Слияние и поглощение (англ. Mergers and Acquisitions, M&A) – это формы реорганизации коммерческих фирм, по итогу которых происходит соединение капитала объединяемых компаний. Сделки, которые вместе с переходом прав собственности предполагают, прежде всего, смену контроля над организацией, тем самым на рынке появляется более значительный субъект вместо ряда фирм.

Данные исследования актуальны и сегодня. Актуальность исследования обусловлена достаточно динамичным развитием в зависимости от имеющихся экономических условий;

Основная цель сделок слияний и поглощений – приумножение прибыли. В большинстве случаев сделки М&А совершаются на основе синергетического эффекта. Это взаимодополняющая работа двух или более фирм, которая прогнозирует достижение лучшего результата и получение большей прибыли.

Грамотный подход к выбору стратегии М&А может помочь в достижении различных задач, например, рост прибыли, снижение рисков или повышение производительности компании.

Выделяют 2 основных вида сделок.

Вертикальное слияние – слияние компаний, образующих цепочку производства. Компания, производящая молоко, покупает завод по его переработке с последующим распространением своей продукции по магазинам.

Горизонтальное слияние подразумевает, что компании функционируют в одной отрасли и специализируются на одном производстве, такая интеграция приводит к монополизации, потому что исчезает конкуренция между экономическими субъектами.

Понятие горизонтального слияния подразумевает, что компания работает в одной отрасли и занимается одним производством, данная интеграция ведет к монополизации, потому что пропадает конкуренция между несколькими экономическими субъектами.

Отечественный рыночный механизм М&А имеет нестабильную динамику крайние десять лет. Но 2021 год показал подъём объема сделок в сопоставлении с 2020 г. Совокупно за данный промежуток зафиксировано 597 сделок слияний и поглощений с участием отечественных корпораций, что на 28% выше, чем в 2020 году.

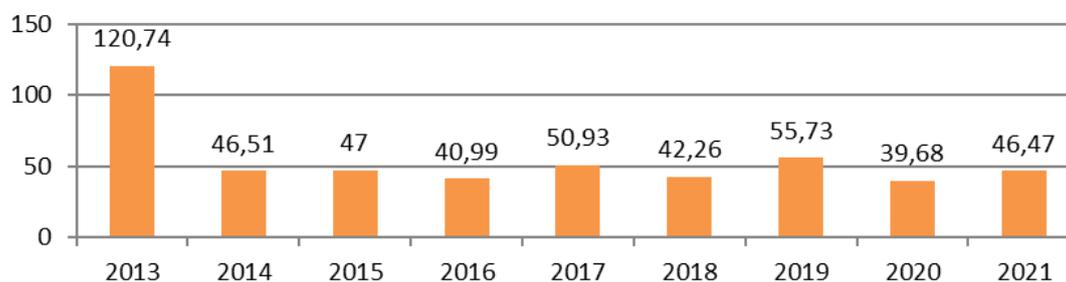


Рисунок 1. Динамика сделок на российском рынке М&А в 2013-2021 гг. (млрд долл.)

(Источник: авторская разработка по данным [3])

В 2021 году рынок М&А с порогом \$1 млн видно возрос по сопоставлению с предшествующим годом. Суммарная цена сделок увеличилась на 17%, составив \$46.47 миллиардов напротив \$39.68 миллиардов годом раньше. Однако из-за падения курса рубля в рублевом выражении сумма сделок за отчетный промежуток времени выросла слабее – на 16.1%, с 2.93 трлн руб. за 2020 год до 3.1 трлн руб..

За прошедший год зафиксировано целых 11 сделок стоимостью выше \$1 млрд – почти в 2 раза выше, чем в 2020 году, когда подобных сделок было отмечено всего 6. Крупнейшей сделкой 2021 года стало поглощение крупнейшей нефтехимической компанией «Сибур» татарского инвестхолдинга ТАИФ за \$6,048 млрд. Сделка стала второй по размеру за всю историю наблюдений в данной сфере.

Таблица 1. Крупнейшие сделки на российском рынке M&A в 2021 г.

Покупатель	Продавец	Сумма сделки, млрд долл.
«Сибур»	ТАИФ	6,048
CitrixSystems IT	Wrike	2.250
«Михайловский комбинат строительных материалов»	«Сбербанк»	2.201

Источник: составлено автором по данным [3]

На втором месте по размерам – январское приобретение CitrixSystems IT фирмы Wrike, создателя платформы для совместной работы за \$2. 25 млрд.

Третье место занимает продажа Сбербанком, ГК «Евроцемент групп» и прав запроса по ее кредитам фирме «Михайловский комбинат строительных материалов», за \$2. 201 млрд.

Рассматривая результаты по заключениям сделок M&A, мы не увидим большого количества слияний в отраслях металлургии, добычи полезных ископаемых, интеграция в основном отмечается в следующих сферах.

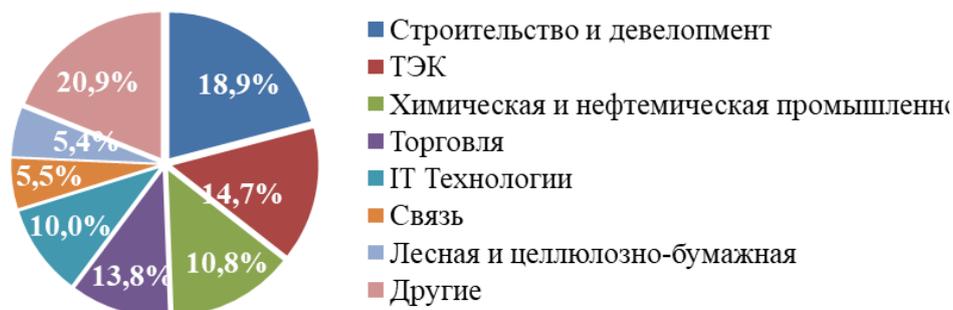


Рисунок 2. Удельный вес отраслей на российском рынке M&A в 2021 г.

(Источник: авторская разработка по данным [4])

На первом месте по рейтингу отраслей в 2021 году занимает строительство и девелопмент, в которой было зафиксировано 293 сделки на сумму \$9,697 млрд. – это на 36,5% выше результата 2020 года. По объему занимает 20,9% рынка.

Второе место в рейтинге отраслей принадлежит ТЭК (доля рынка – 14,7%) с 19 сделками на сумму \$6,852 млрд., что вдвое ниже результата 2020 года.

На третье место поднялась химическая и нефтехимическая промышленность с 7 сделками на сумму \$6,41 млрд. (13,8% объема рынка) – это в 1,9 раза выше, чем показатель 2020 года.

На четвертое место по итогам года вышла торговля, занявшая 10,8% рынка M&A 2021 года, с 39 сделками на сумму \$5,034 млрд. – это в 2,6 раза выше, чем годом ранее (\$1,955 млрд.). Стоимость сделки с наиболее высокой ценой сделки в этой отрасли принадлежит банку ВТБ при продаже своей доли в ритейлере «Магнит» инвесткомпания Marathon Group, которая составила \$1,339 млрд.

На пятом месте мы видим информационные технологии (IT) с 56 сделками на сумму \$4,63 млрд. (доля рынка – 10%).

В целом по результатам 2021 года сокращение сделок слияний и поглощений было отмечено в добыче полезных ископаемых (кроме топливных), пищевой промышленности, сельском хозяйстве, торговле. Рост наблюдался в металлургии, машиностроении, электроэнергетике.

Компании, в которых государство имеет контрольный пакет акций, в 2021 году совершили 55 сделок по приобретению бизнеса на общую сумму \$4,94 млрд. Общий размер приобретений госкомпаний снизился в 3,1 раза против 2020 года, тогда как в частном бизнесе объемы возросли в 1,7 раза. При этом количество сделок с участием государства стало наивысшим за всю историю наблюдений.

Крупнейшей транзакцией с участием госструктуры в 2021 году стала продажа российского издательства учебной литературы «Просвещение» консорциуму из госкомпаний, включающему Сбербанк, РФПИ и «ВЭБ.РФ», за \$1,1 млрд.

Следует отметить, что средняя стоимость сделок с участием госкомпаний в 2021 году снизилась в 3,3 раза до \$89,7 млн., при этом у частных компаний средняя стоимость сделки выросла на 30%.

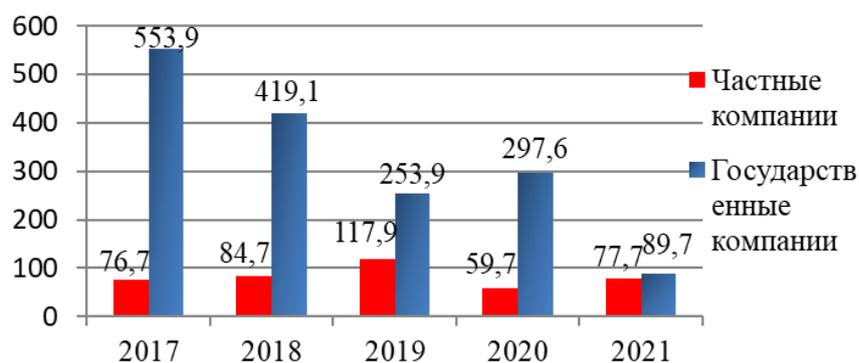


Рисунок 3. Средняя стоимость сделки у частных и государственных компаний в 2021 году (млн долл.)

(Источник: авторская разработка по данным [4])

Власти государства участвуют в сделках по слияниям и поглощениям через свои компании, но также остаются косвенным драйвером M&A-активности в целом ряде отраслей. Законодательные акты заставляют госкомпании приобретать российские предприятия для консолидации активов в отраслях, которые необходимы государству (ИТ, строительство и девелопмент).

Кроме того, госкомпании, достаточно неплохо увеличивают сферы своей деятельности, становясь наиболее информационными и технологическими, также включаются в сферу услуг и т.д. Так, в 2021 году госкомпании приобрели 18 компаний в ИТ, 14 активов в строительстве и девелопменте, 4 – в торговле.

По мнению экспертов, проблема российского рынка слияний и поглощений – это сырьевая направленность экономики государства. И это не случайно. Россия является одной из самых крупных стран, занимающихся добычей и продажей природных ресурсов. Именно в нефтегазовом секторе, металлургии и горнодобывающей промышленности осуществляются большинство сделок в сфере M&A. В то же время, на мировом рынке слияния и поглощений, большинство сделок происходит в сфере технологий, недвижимости и энергетики.

Недостаточная концентрация капитала является еще одной причиной, которая препятствует развитию отечественного рынка МА. В России наблюдается такая ситуация – чрезмерная концентрация средств. Чтобы защитить свои инвестиции акционеры стремятся создать максимально возможный контроль над предприятием. Здесь имеет место слабая правовая база, которая не обеспечивает защиты интересов инвестора. Из этого вытекает следующая проблема.

РФ сталкивается с иными проблемами. Из-за несовершенства российской правовой системы возникают споры, которые чаще всего связаны с труднораз-

решимыми вопросами или отсутствием необходимых инструментов для реализации предписанных норм. Следует отметить, что российским компаниям стало сложнее интегрироваться в мировой рынок капитала. Они не смогли приобрести активы за границей, ввиду недавних европейских и американских санкций, финансовых ограничений в отношении российских компаний, которые и привели к снижению объемов покупок россиян за рубежом.

Российское производство МА обладает огромным потенциалом, однако в силу отсутствия неопределенности на национальном рынке, его перспективы развития неясны. Показатели рынка слияния и поглощений остаются стабильными, но инструменты для их улучшения до сих пор не ясны. Прежде всего, только после преодоления всех препятствий российский рынок M&A может полностью восстановиться и полноценно выйти на мировой рынок.

Список литературы

1. Бегаева А.А. Корпоративные слияния и поглощения. Проблемы и перспективы правового регулирования: монография / А.А. Бегаева. М.: Инфотропик Медиа, 2017. 256 с.
2. Кондратьев Н.И. Корпоративные слияния и поглощения / Н. И. Кондратьев. М.: LAP Lambert Academic Publishing, 2015. 232 с.
3. Рынок слияний и поглощений. Итоги M&A 2021 года. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://mergers.akm.ru/stats/37> (дата обращения: 25.04.2022)
4. Слияние и поглощение компаний (M&A) [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://journal.open-broker.ru/economy/sliyanie-i-pogloshenie-kompanij-m-a/> (дата обращения: 26.04.2022)
5. Хардинг Д. Искусство слияний и поглощений: четыре ключевых решения, от которых зависит успех сделки / Д. Хардинг. М.: Гревцов Паблшер, 2016. 395 с.
6. Каирова Ф.А., Мардеян Н.А., Рубаева Л.М. Система управления и мониторинга рисками инновационной деятельности банка. Владикавказ, 2015.

УДК 336.761

ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ ФОНДОВОГО РЫНКА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

TRENDS IN THE DEVELOPMENT OF THE STOCK MARKET IN THE RUSSIAN FEDERATION

Д.Р. Макоев

студент группы 2 ВЭП,

Владикавказский филиал федерального государственного образовательного бюджетного учреждения высшего образования «Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»

А.Х. Каллагова

канд. экон. наук, доцент кафедры

«Экономика и финансы»

Владикавказский филиал федерального государственного образовательного бюджетного учреждения высшего образования «Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»

D.R. Makoev

Student of group 2 VEP,

Vladikavkaz Branch of the Federal State-Funded Educational Institution of Higher Education "Financial University under the Government of the Russian Federation"

A.Kh. Kallagova

Cand. of Econ., Associate Professor of the Department

"Economics and Finance", Vladikavkaz Branch of the Federal State-Funded Educational Institution of Higher Education "Financial University under the Government of the Russian Federation"

Аннотация. В статье рассматриваются текущие изменения, происходящие на фондовом рынке. Рассмотрено понятие и цели функционирования фондового рынка, изучен документ, описывающий основные направления развития финансового рынка в Российской Федерации. Также дана оценка перспективам развития фондового рынка России.

Ключевые слова: фондовый рынок, рынок ценных бумаг, финансовый рынок, рынок капитала.

Abstract. The article discusses the current changes taking place in the stock market. We have considered the concept and goals of the functioning of the stock market and studied a document describing the main directions of the development of the financial market in the Russian Federation. We have also given an assessment to the prospects for the development of the Russian stock market.

Keywords: stock market, securities market, financial market, capital market.

На сегодняшний день финансовый рынок – одно из основных звеньев финансовой системы любого государства. С каждым годом значение данного сегмента экономики стремительно увеличивается. Это происходит в результате того, что рациональное функционирование рынка ценных бумаг позволяет стимулировать

экономический рост, и, как следствие, способствует развитию экономики страны. Именно поэтому развитие фондового рынка – одна из приоритетных задач правительства страны.

Особенно данный вопрос актуален для России, экономика которой подверглась негативному влиянию санкций. В 2022 году экономика нашей страны стала самой подсанкционной и обогнала прошлых лидеров – Иран, Сирию и КНДР. Многие аналитики считают, что экономика страны под негативным влиянием санкций придет в сильнейший упадок с 1993 года. Именно поэтому государству необходимо разработать ряд мер, которые позволят стать фондовому рынку независимым и устойчивым.

Для начала, определимся, что такое фондовый рынок

Фондовый рынок – рынок, на котором осуществляется купля-продажа ценных бумаг

Основная цель фондового рынка – осуществление движения капитала между отраслями, которые в нем нуждаются и отраслями, в которых он избыточен. Развитый фондовый рынок позволит не только осуществлять эффективное передвижение капитала между отраслями, но и увеличит благосостояние всего населения в целом, ведь, если к фондовому рынку есть доверие, население будет вкладывать свои свободные средства, и, как следствие, получать доход.

Однако, для сохранения доверия к фондовому рынку государству необходимо осуществлять качественный контроль за его деятельностью. Практически во всех странах, в которых функционируют фондовые рынки есть строгая система допуска к работе на нем. Например, в России до 2013 года этим занималась Федеральная служба по финансовым рынкам, а с 2013 года – Центральный Банк.

Именно Банк России вместе с Правительством РФ разработали документ «Основные направления развития финансового рынка РФ на 2022 год и период 2023 и 2024 годов». Данный документ определяет стратегию развития финансового рынка на плановый период, которая позволит увеличить охват участников фондового рынка, повысить надежность и доверие к нему. В будущем данный документ будет выходить ежегодно, для того чтобы своевременно вносить изменения в направление развития финансового рынка.

Для того, чтобы учесть все изменения Правительство и Центральный Банк определяют ряд целей по развитию финансового рынка. Далее рассмотрим эти цели:

1. Повышение доверия инвесторов к финансовому рынку посредством усиления.
2. Повышение финансовой грамотности населения с целью вовлечения его в инвестиционную деятельность
3. Удовлетворение потребности экономики в денежных средствах посредством мобилизации свободных денежных средств населения.
4. Обеспечение финансовой стабильности для бесперебойного функционирования финансового рынка.

Все эти цели отвечают требованиям развития экономики Российской Федерации, направлены на ее стимулирование и повышению ее устойчивости.

С учетом вышеприведенных целей выделяют ключевые направления развития. Рассмотрим подробно каждую из приведенных в ОНРФР.

Первое направление предусматривает повышение защищенности участников финансового рынка. На сегодняшний день наблюдается увеличение различного рода махинаций. Каждый день в новостных сводках публикуют информацию, о все большем количестве людей, которые стали жертвами мошенников. И, среди них встречаются не только лица пожилого возраста, которые подверже-

ны риску в силу неумения пользоваться новыми техническими средствами, но и представители любых возрастных категорий. Кроме того, на удивление, среди жертв мошенников часто оказываются люди с высшим экономическим образованием, а также работники финансовой сферы.

Для снижения количества жертв, пострадавших от финансовых махинаций, государство должно проводить не только строгую политику регулирования и осуществлять борьбу с мошенниками, но и повышать уровень финансовой грамотности населения, чтобы граждане сами могли распознать мошенника и не только уберечь свои средства, но и посодействовать тому, чтобы мошенник понес наказание, и, тем самым, сократить потенциальное количество жертв. При этом, Банком России будет уделено особое внимание инвестиционной, цифровой и киберграмотности.

Помимо этого, в данном направлении рассматривается также и то, что многие люди боятся вкладывать свободные денежные средства не из-за мошенников, а в силу того, что ничего не понимают в финансовом секторе и боятся все потерять. Именно поэтому Банк России намерен осуществлять ознакомления все более широких групп населения с базовыми знаниями функционирования финансового рынка, которое планируется осуществлять в доступном для людей без финансового образования языке.

Вторым направлением, которому Банком России будет уделено особое внимание – это содействие цифровизации. Основная цель, которую преследует этот процесс – повышение доступности финансового рынка, а также скорости обмена информацией. Цифровые технологии с каждым днем все интенсивнее проникают во все сферы нашей жизни, и финансовая сфера – не исключением. Центральный Банк планирует стимулировать данный процесс путем внедрения SupTech и RegTech решений. Этот процесс необходимо осуществлять при соблюдении высокого уровня информационной безопасности.

В направлении цифровизации важную роль играет развитие механизма идентификации с помощью применения биометрических материалов. Такая идентификация позволит повысить защищенность средств вкладчиков, а также сделает работу на финансовом рынке более удобной.

Помимо этого, с целью комплексного регулирования оборота данных на финансовом рынке Банком России формируется единая база данных об участниках финансового рынка, в которой информацию о них можно будет получить по номеру мобильного телефона.

Следующим направлением развития, которое будет рассмотрено содействие конкуренции. В настоящее время конкуренция на финансовом рынке находится под активным влиянием экосистем. Банки, которые имеют большой капитал, распространяют свое влияние на все большее количество отраслей экономики. Предприятия данной отрасли, которые не имеют таких же ресурсов, проигрывают конкурентную борьбу, и, в результате уходят с рынка. Это может привести к тому, что данные экосистемы, оставшись на рынке одни, захватят отрасль и завысят цены. Следовательно, неконтролируемое развитие экосистем может привести к риску нарушения финансовой стабильности в целом. Именно поэтому задачей регулирующих органов будет являться строгое регулирование деятельности экосистем. Ключевую роль в данном процессе будет играть антимонопольная служба, однако, другие регуляторы также будут оказывать всестороннее воздействие на эти экосистемы с целью предотвращения олигополизации или монополизации рынка.

Далее в документе об основных направлениях развития финансового рынка рассматривается такое направление, как обеспечение финансовой стабильности.

Следует отметить, что финансовая стабильность – это одна из важнейших характеристик для абсолютно любого экономического субъекта, будь то государство, банк или хозяйствующий субъект. Финансовый рынок не является исключением, и поэтому государство должно прикладывать все усилия для ее достижения. В первую очередь, необходимо бороться с появляющимися «кредитными пузырями», то есть организациями, которые привлекают средства, а затем «лопаются» для того, чтобы присвоить денежные средства обманным путем.

Еще одно направление, на котором хотелось бы заострить внимание – содействие развитию долгосрочного инвестирования в экономику. Достижение этих целей позволит обеспечить устойчивым капиталом различные отрасли экономики, что, в свою очередь, позволит предприятиям развиваться, расширять масштабы своей деятельности. Банк России совместно с Правительством Российской Федерации уделяет особое внимание стимулированию вложений в инструменты долгосрочного финансирования, расширению линейки финансовых инструментов для финансирования инвестиционных проектов и развитию новых инструментов привлечения капитала. Принимаемые меры будут направлены на повышение привлекательности долгосрочных вложений для разных групп инвесторов. В частности, продолжится совершенствование механизма индивидуальных инвестиционных счетов (ИИС) Будут расширены инвестиционные возможности управляющих компаний ПИФ, реализующих пассивные стратегии доверительного управления. А инвесторы смогут получать текущий доход без необходимости погашения инвестиционных паев.

Таким образом, можно сделать вывод, что развитие фондового рынка – одно из основных направлений деятельности государства, которому уделяется большое внимание. В настоящее время сформировались определенные тенденции развития фондового рынка РФ, следуя которым, фондовый рынок нашей страны может подняться на более высокий уровень и обеспечить более эффективную мобилизацию средств и их размещение.

Список литературы

1. Основные направления развития финансового рынка Российской Федерации на 2022 год и период 2023 и 2024 годов [Текст]: Документ ЦБ РФ, 2021 г. (Режим доступа)
2. Абрамова М.А., Лаврушин О.И., Пищик В.Я. Рубцов Б.Б., Соляникова С.П. Программный документ Банка России «Основные направления развития финансового рынка российской Федерации на период 2019-2021 годов»: мнение экспертов Финуниверситета // Экономика. Налоги. Право. 2019. №3. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/programmnyy-dokument-banka-rossii-osnovnye-napravleniya-razvitiya-finansovogo-rynka-rossiyskoy-federatsii-na-period-2019-2021-godov> (дата обращения: 18.04.2022).

УДК 336.143

**ОСОБЕННОСТИ МЕЖБЮДЖЕТНЫХ ОТНОШЕНИЙ НА ПРИМЕРЕ
РЕСПУБЛИКИ СЕВЕРНАЯ ОСЕТИЯ-АЛАНИЯ**

**FEATURES OF INTERBUDGETARY RELATIONS ON THE EXAMPLE OF THE
REPUBLIC OF NORTH OSSETIA-ALANIA**

К.А. Хадарцева

студентка группы 2 ВЭП,

*Владикавказский филиал федерального государственного образовательного
бюджетного учреждения высшего образования «Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации»*

А.Х. Каллагова

канд. экон. наук, доцент кафедры

«Экономика и финансы»

*Владикавказский филиал федерального государственного образовательного
бюджетного учреждения высшего образования «Финансовый университет при
Правительстве Российской Федерации»*

К.А. Khadartseva

Student of group 2 VEP,

*Vladikavkaz Branch of the Federal State-Funded Educational Institution of Higher
Education “Financial University under the Government of the Russian Federation”*

A.Kh. Kallagova

Cand. of Econ., Associate Professor of the Department

*“Economics and Finance”, Vladikavkaz Branch of the Federal State-Funded
Educational Institution of Higher Education “Financial University under the
Government of the Russian Federation”*

Аннотация. В статье рассматриваются межбюджетные отношения, а именно межбюджетные трансферты, на примере республики Северная Осетия – Алания. Проведен анализ доходов и расходов бюджета, структуры полученных трансфертов. На основании проведенного анализа сделаны выводы.

Ключевые слова: межбюджетные отношения, межбюджетные трансферты, дотации, субсидии, субвенции.

Abstract. The article discusses interbudgetary relations, namely interbudgetary transfers, on the example of the Republic of North Ossetia-Alania. The analysis of incomes and expenditures of the budget, the structure of received transfers has been carried out. All the drawn conclusions are based on the analysis.

Keywords: interbudgetary relations, interbudgetary transfers, grants, subsidies, subventions.

Бюджетная система – один из важнейших элементов экономической системы, без которого невозможно эффективно решать задачи и добиваться целей ни одному государству. Именно поэтому ее изучению всегда уделялось огромное внимание. Ведь построение эффективной бюджетной системы позволит стране добиться одной из главных стратегических целей – достичь стабильного экономического роста.

Достижение экономического роста государства невозможно без достижения экономического роста регионов. Именно поэтому многие экономисты сегодня ищут пути сбалансированного развития регионов. И, несмотря на то, что их мнения расходятся в большинстве вопросов, все они согласны, что устойчивое развитие региона невозможно без построения региональной бюджетной системы, которая будет осуществлять качественное управление региональными финансами и полностью разграничивать полномочия между федеральными и региональными органами власти, так как на современном этапе довольно часто возникают споры между уровнями бюджетной системы.

Для начала, следует отметить, что бюджетная система нашей страны включает в себя три уровня: федеральный, региональный и местный. Это обосновано федеративным устройством государства. Далее рассмотрим функции, выполняемые бюджетной системой:

Фондообразующая функция заключается в формировании бюджетов на основе социальных стандартов, обязательствами государственных органов власти и политики выравнивания

Стимулирующая функция подразумевает побуждение органов власти различного уровня к стимулированию экономики, что позволит нарастить налоговый потенциал и увеличить количество поступлений в бюджет.

Выравнивающая функция является продолжением фондообразующей и направлена на устранение возникающих диспропорций. Распределительная функция подразумевает распределение стоимости ВВП между всеми участниками бюджетного процесса. Регулирующая функция подразумевает воздействие государством через органы власти на направления развития путем влияния на бюджетную систему. Контрольная функция направлена на осуществление контроля за правильностью и эффективностью организации межбюджетных отношений и вмешательство, в случае выявления каких-либо нарушений или диспропорций.

Компенсационная функция направлена на возмещение расходов, которые понесли бюджеты различных уровней, выполняя полномочия, расходы на которые были заложены в бюджете другого уровня.

Инвестиционная функция является продолжением стимулирующей и направлена на стимулирование инвестиционной активности.

Сущность межбюджетных отношений заключается в организации взаимодействия всех публично-правовых образований в вопросе формирования, распределения и использования фондов денежных средств для достижения максимальной рационализации бюджетной системы и повышения эффективности решения задач государства.

Рассмотрим динамику ее доходов и расходов за 2019-2021 гг. в таблице 1.

Таблица 1. Динамика доходов и расходов Республики Северная Осетия – Алания за 2019-2021 гг., тыс. руб.

Наименование	2019 г.	2020 г.	2021 г.	Абсолютное отклонение (+;-)		Относительное отклонение (%)	
				2020 г. к 2019 г.	2021 г. к 2020 г.	2020 г. к 2019 г.	2021 г. к 2020 г.
Доходы, всего в том числе:	33 861 411,4	43 970 318,6	45 748 963,2	10 108 907,2	1 778 644,6	29,9	4,1
Налоговые и неналоговые доходы	12 053 132,2	12 674 405,0	15 192 959,8	621 272,8	2 518 554,8	5,2	19,9
Доля в доходах, %	35,6	28,8	33,2	-6,8	4,4	-	-
Безвозмездные поступления	21 808 279,2	31 295 913,6	30 556 003,4	9 487 634,4	-739 910,2	43,5	-2,4
Доля в доходах, %	64,4	71,2	66,8	6,8	-4,4	-	-
Расходы	33 044 510,1	43 634 401,6	44 816 000,8	10 589 891,5	1 181 599,2	32,1	2,7
Профицит (+) / дефицит (-)	816 901,3	335 917,0	932 962,4	-480 984,3	597 045,4	-	-

Для большей наглядности, рассмотрим доходы и расходы Республики Северная Осетия – Алания на рисунке 1.

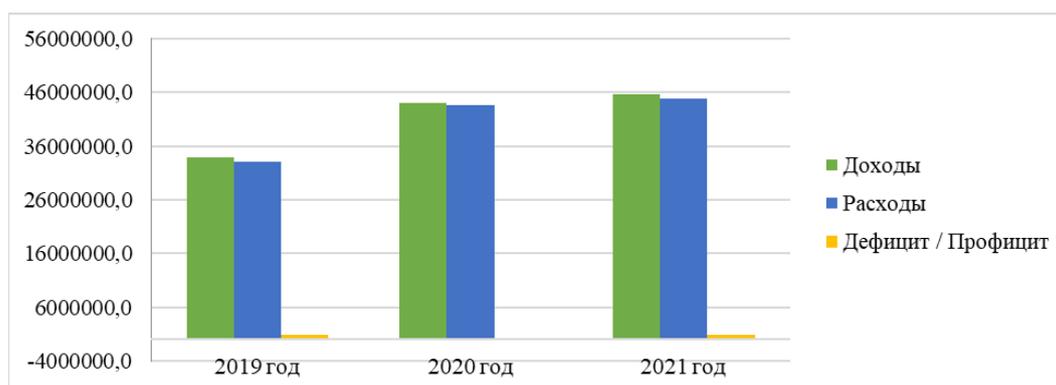


Рисунок 1. Доходы и расходы Республики Северная Осетия – Алания за 2019-2021 гг., тыс. руб.

Осуществление межбюджетных отношений может производиться в различных формах, но, общепризнанным фактом является то, что наиболее эффективным инструментом для организации межбюджетных отношений является, конечно же, межбюджетные трансферты. Понятие межбюджетных трансфертов также приведено в статье 6 бюджетного кодекса и звучит следующим образом:

«межбюджетные трансферты – средства, предоставляемые одним бюджетом бюджетной системы Российской Федерации другому бюджету бюджетной системы Российской Федерации».¹

На сегодняшний день межбюджетные трансферты остаются важными составляющими поддержки регионов Российской Федерации из федерального бюджета. Рассмотрим трансферты, полученные из федерального бюджета.

Таблица 2. Структура межбюджетных трансфертов из федерального бюджета в бюджет Республики Северная Осетия – Алания за 2019-2021 гг., тыс. руб.

Наименование	2019 год	Уд. вес, %	2020 год	Уд. вес, %	2021 год	Уд. вес, %
Безвозмездные поступления, в том числе:	21 841 338,5	100	31 295 913,6	100	30 556 003,4	100
Дотации	10 164 829,8	46,5	12 304 333,4	39,3	12 325 635,7	40,3
в% к предыдущему году	-	-	21,1	-	0,2	-
Субсидии	6 983 538,6	32,0	10 427 616,2	33,3	11 076 399,7	36,2
в% к предыдущему году	-	-	49,3	-	6,2	-
Субвенции	2 018 269,8	9,2	2 941 017,6	9,4	2 625 479,1	8,6
в% к предыдущему году	-	-	45,7	-	-10,7	-
Иные поступления	2 674 700,3	12,3	5 622 946,4	18,0	4 528 488,9	14,8
в% к предыдущему году	-	-	110,2	-	-19,5	-

Анализируя таблицу 2, можно заметить, что сумма дотаций бюджета Республики Северная Осетия – Алания в 2019 году была равна 10 164 829,8 тыс. руб., в 2020 году они увеличились на 21,1%, а в 2021 году на 0,2% и составила 12 325 635,7 тыс. руб. Важно заметить, что увеличение суммы дотаций значительно сократилось. Субсидии регионального бюджета Республики Северная Осетия – Алания в структуре всех межбюджетных трансфертов имеют за 2019-2020 гг. долю около 32-33%, а в 2021 году доля субсидий выросла и составила 36,2% от суммы безвозмездных поступлений. Однако увеличение общей суммы субсидий в 2021 году также значительно сократилось и составило 6,2%. Субвенции на протяжении трех лет имеют долю в общей сумме безвозмездных поступлений примерно 9%.

¹ Бюджетный кодекс Российской Федерации от 31.07.1998 N 145-ФЗ (ред. от 16.04.2022) – Консультант Плюс [Электронный ресурс]: официальный сайт, – Режим доступа: <http://www.consultant.ru/document/cons/>, свободный (дата обращения: 7.05.2022)

В результате проведенного анализа можно сделать следующие выводы:

- Республика Северная Осетия – Алания является регионом – реципиентом, так как за период 2019 – 2021 гг. большую долю доходов составляют безвозмездные поступления;

- Республика Северная Осетия – Алания с каждым годом становится все более независимой от безвозмездных поступлений, особенно в 2021 году. Этому послужило значительное увеличение доли налоговых и неналоговых доходов;

- значительную долю занимают субсидии, предоставленные Республике Северная Осетия – Алания в основном на обеспечение здравоохранения, что связано с появлением вируса «Covid-19».

Список литературы

1. Бюджетный кодекс Российской Федерации от 31.07.1998 № 145-ФЗ (ред. от 16.04.2022) – Консультант Плюс [Электронный ресурс]: официальный сайт, – Режим доступа: <http://www.consultant.ru/document/cons/>, свободный (дата обращения: 7.05.2022).

2. Ракитина И. С. Государственные и муниципальные финансы : учебник и практикум для вузов / И. С. Ракитина, Н. Н. Березина. 2-е изд. Москва : Издательство Юрайт, 2022. 333 с.

**Секция «Налоговая система под влиянием пандемии
и санкций»**

УДК 331.5

**НАЛОГОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ САМОЗАНЯТЫХ ГРАЖДАН:
ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ****TAX REGULATION OF SELF-EMPLOYED CITIZENS: PROBLEMS AND PROSPECTS
OF DEVELOPMENT****А.А. Датиева**

*студентка группы 4-2 ВЭП,
Владикавказский филиал федерального государственного
образовательного бюджетного учреждения высшего образования
«Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»*

М.Р. Дзагоева

*доктор экономических наук, профессор, профессор кафедры «Налогов.
Бухгалтерский учет» Владикавказского филиала Финансового университета
при Правительстве Российской Федерации, профессор кафедры «Финансов,
бухгалтерского учета и налогообложения» Северо-Осетинского
государственного университета имени К.Л. Хетагурова*

A.A. Datieva

*Student of group 4-2 VEP,
Vladikavkaz Branch of the Federal State-Funded Educational Institution of Higher
Education "Financial University under the Government of the Russian Federation"*

M.R. Dzagoeva

*Doctor of Economics, Professor of the Department of "Taxes. Accounting" of the
Vladikavkaz Branch of the Federal State-Funded Educational Institution of Higher
Education "Financial University under the Government of the Russian Federation",
Professor of the Department of Finance, Accounting and Taxation of North Ossetian
State University named after K.L. Khetagurov*

Аннотация. В статье рассматривается характеристика термина «самозанятый». Проводится анализ нормативно-правового регулирования деятельности самозанятых граждан. Оценена роль самозанятых с экономической точки зрения. Проведен анализ динамики количества самозанятых граждан, применяющие специальный налоговый режим «Налог на профессиональный доход».

Ключевые слова: самозанятый, индивидуальный предприниматель, налогообложение, гражданско-правовой статус.

Abstract. The article discusses the characteristics of the term "self-employed". The analysis of the regulatory and legal regulation of the activities of self-employed citizens

is carried out. A comparative assessment of the role of individual entrepreneurs and the self-employed is carried out as well. According to the results of the study, it was revealed that the benefits provided for sole proprietors are significantly greater compared to the volume of rights of self-employed citizens.

Keywords: self-employed, individual entrepreneur, taxation, civil status, social security.

В настоящее время в России действует ФЗ от 27.11.2018 N 422-ФЗ «О проведении эксперимента по установлению специального налогового режима «Налог на профессиональный доход», который был принят для обеспечения вывода из теневого сектора граждан, работающих на себя [1]. Кроме того, целью введения данного закона является увеличение поступлений доходной части бюджета. Часто при реализации и вводе в действие новых порядков налогового регулирования, возникают некоторые гражданско-правовые подходы к рассмотрению образовавшихся проблем [6, с. 278]. Они затрагивают вопросы, связанные с рассмотрением терминологических разъяснений.

Можно выделить два подхода к определению термина «самозанятый».

В широком смысле	В узком смысле
<ul style="list-style-type: none"> Самозанятые - это лица, выполняющие работы, оказывающие услуги независимо от наличия или отсутствия статуса индивидуального предпринимателя. 	<ul style="list-style-type: none"> Самозанятые - это лица, применяющие специальный налоговый режим "Налог на профессиональный доход" и осуществляющие деятельность в соответствии ФЗ от 27.11.2018 N 422-ФЗ.

Рисунок 1. Подходы к определению термина «самозанятые»

Существование такого большого количества трактовок неслучайно. Поскольку в России, до принятия соответствующего ФЗ, самозанятые граждане находились по состоянию на границе между индивидуальными предпринимателями и гражданами РФ, органами государственной власти был решен данный вопрос путем законодательного закрепления прав и обязанностей данной категории [3, с.103].

Вопросы налогового регулирования деятельности самозанятых граждан занимают первостепенное место, так как использование определенного вида специального налогового режима, в данном случае налога на профессиональный доход, позволяет сократить выполнение некоторые процедур, например, ведения документооборота, а также составление отчетности и перечисление суммы налогов [2, с. 239]. Кроме того нет необходимости в использовании контрольно-кассовой техники, благодаря мобильному приложению «Мой налог» самозанятый, применяющий данный специальный налоговый режим может автоматический рассчитать сумму налога.

Необходимо проанализировать динамику количества самозанятых граждан, применяющие специальный налоговый режим «Налог на профессиональный доход».

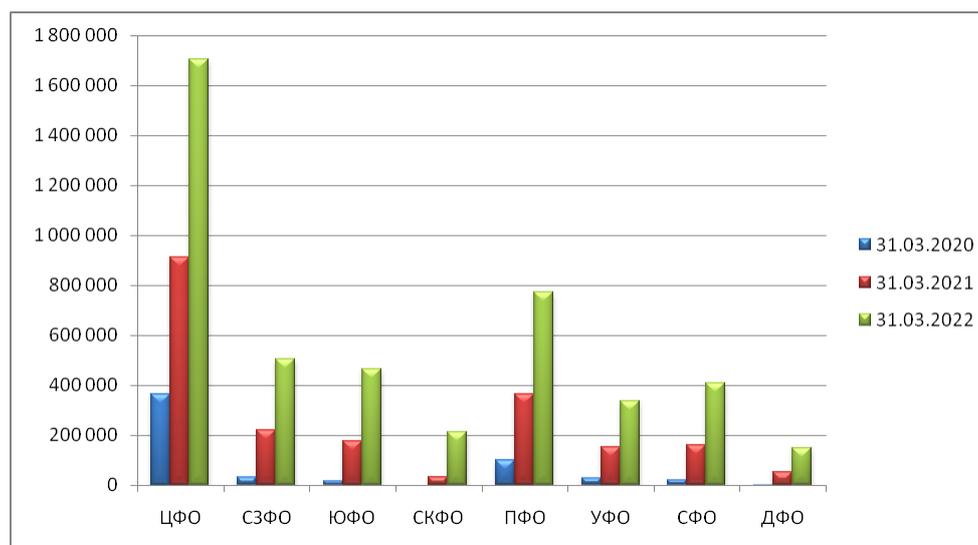


Рисунок 2. Динамика количества самозанятых граждан [7]

Исходя из данных представленных на рисунке 2, можно сделать вывод о том, что количество граждан в России официально зарегистрировавшихся и выведших из теневого рынка увеличивается с каждым годом. Наибольший показатель наблюдается в Центральном федеральном округе. Так, в 2020 году было зарегистрировано 363 615 человек. К 31.03.2022г. данный показатель увеличился в более чем 4,7 раза и составил 1 702 758 человек. В Северо-Кавказском федеральном округе, по данным Федеральной налоговой службы, зарегистрированных в 2020 году самозанятых граждан не оказалось. На 31.03.2021 г. было зафиксировано 33 485 человек, к 31.03.2022 году показатель увеличился в 6,3 раза. Особое внимание стоит отметить Северо-Западному и Приволжскому ФО, так как количество самозанятых выросло на 472 851 человек и, соответственно, на 770 415 человек. Однако нельзя не отметить увеличение количества самозанятых после пандемии, это связано с возможностью реализовать свои потенциальные профессиональные качества [4, с.70]. Своевременно введенный специальный налоговый режим позволил не только увеличить количество самозанятых граждан, но и повысить поступления в бюджет. Проводимый эксперимент наглядно показывает, что введенный новый налоговый режим действительно соответствует проводимой в России налоговой политике.

Стоит отметить, что в условиях усиления конкурентной борьбы повышаются требования к хозяйствующим субъектам [5, с.253] Поэтому предстоит еще решить ряд задач, чтобы в перспективном будущем облегчить выход самозанятых граждан на новый уровень и снизить уровень теневых операций.

Таким образом, для оптимизации деятельности самозанятых граждан необходимо совершенствовать нормативно-правовое регулирование вопросов, связанных с предоставлением дополнительного объема прав самозанятым, а также обеспечить возможности расширения информационной базы с целью привлечения граждан, особенно в регионах с высоким уровнем безработицы, в сферу бизнеса.

Список литературы

1. Федеральный закон от 27.11.2018 N 422-ФЗ (ред. от 02.07.2021) «О проведении эксперимента по установлению специального налогового режима «Налог

на профессиональный доход» (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2022) URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_311977/30ba0412dfedfe46e8061ea063246bac59da2b69/ (дата обращения: 05.05.2022).

2. Булах А.А. Статус самозанятого в российском гражданском праве // Вопросы российской юстиции. 2022. №17. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/status-samozanyatogo-v-rossiyskom-grazhdanskom-prave> (дата обращения: 05.05.2022).

3. Дзагоева М.Р., Басиев Д.В. Налоги как источник доходов государства. В сборнике: Актуальные проблемы экономики и управления в современных условиях. Сборник материалов IV Международной научно-практической конференции. Под общей редакцией Т.С. Саяпиной, под научной редакцией Л.Н. Горбуновой, НОЧУ ВО «МЭИ», 2021. С.194-202.

4. Зиглина В.Е. Совершенствование налогообложения самозанятых граждан // Вестн. Том. гос. ун-та. Экономика. 2020. №50. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/sovershenstvovanie-nalogooblozheniya-samozanyatyh-grazhdan> (дата обращения: 03.05.2022).

5. Измайлова М. О. Влияние пандемии коронавируса на поступление налогов от самозанятых граждан в Российской Федерации // Финансовый журнал. 2022. №2. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/vliyanie-pandemii-koronavirusa-na-postuplenie-nalogo-ot-samozanyatyh-grazhdan-v-rossiyskoj-federatsii> (дата обращения: 05.05.2022).

6. Комаева Л.Э., Дзагоева М.Р. Модель взаимодействия процессно-ориентированного предприятия и специализированных сетевых структур // Проблемы экономики и юридической практики. 2015. №2. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/model-vzaimodeystviya-protsessno-orientirovannogo-predpriyatiya-i-spetsializirovannyh-setevyih-struktur> (дата обращения: 02.05.2022).

7. Квашонкина П.А. Проблемы гражданско-правового статуса самозанятых граждан // Скиф. 2021. №6 (58). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/problemy-grazhdansko-pravovogo-statusa-samozanyatyh-grazhdan> (дата обращения: 05.05.2022).

8. Официальный сайт ФНС России URL: <https://www.nalog.gov.ru> (дата обращения: 05.05.2022).

УДК 336.225.673

РОЛЬ НАЛОГОВЫХ ПРОВЕРОК В СИСТЕМЕ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РЕГИОНА

THE ROLE OF TAX AUDITS IN THE SECURITY SYSTEM ECONOMIC SECURITY OF THE REGION

М.И. Таучелова

*к.э.н., доцент кафедры экономической безопасности,
бухгалтерского учета, финансов и аудита.
ФГБОУ ВО Горский ГАУ, г. Владикавказ*

M. I. Tauchelova

*Candidate of Economics, Associate Professor of the Department
“Economic Security, Accounting, Finance and Audit”,
FSBEI VO Gorsky GAU, Vladikavkaz*

Аннотация. Актуальность изучения и анализа роли налоговых проверок в системе обеспечения экономической безопасности региона обусловлена кризисом в экономической сфере страны. Анализ действующей системы налогового контроля позволит выявить имеющиеся проблемы в деятельности налоговых органов при осуществлении налогового контроля, а также определить возможные направления повышения его эффективности с целью обеспечения и укрепления экономической безопасности.

Ключевые слова: налоговые проверки, налоговая задолженность, экономическая безопасность региона

Abstract. *The relevance of studying and analyzing the role of tax audits in the system of ensuring the economic security of the region is due to the crisis in the economic sphere of the country. The analysis of the current tax control system will reveal the existing problems in the activities of tax authorities in the implementation of tax control, as well as identify possible ways to improve its effectiveness in order to ensure and strengthen economic security.*

Keywords: tax audits, tax debt, economic security of the region.

В современных условиях активизации периодических мировых и национальных экономических кризисов, применения международных финансово-экономических санкций и роста иных угроз безопасности государства, роль налогов существенно возрастает. Налоги являются основным источником формирования бюджета страны. Из-за уклонений от уплаты налогов в государственный бюджет не поступает значительная сумма денежных средств, что приводит к увеличению масштабов теневой экономики и созданию угроз экономической безопасности страны и регионов. Налоговая система является ресурсом для обеспечения экономической безопасности и, одновременно, фактором возникновения угроз при неэффективном ее функционировании.

В настоящее время остается актуальным использование налогоплательщиками схем ухода от налогообложения. Налогоплательщики применяют все более

изошренные методы минимизации налоговых платежей, с которыми, зачастую государству сложно бороться. Это ведет к снижению налоговых поступлений в государственный бюджет, ослаблению финансовой устойчивости экономики государства, и в результате к угрозе экономической безопасности. В такой ситуации основным инструментом выявления и пресечения налоговых правонарушений является налоговый контроль. В связи с чем, остается актуальным вопрос о росте налоговых поступлений в бюджеты всех уровней на основе усиления роли налоговых проверок в системе обеспечения экономической безопасности государства и региона.

Государственным органом, осуществляющим функции в области налогового администрирования, является Федеральная налоговая служба и ее структурные подразделения. Среди основных показателей характеризующих деятельность Управления ФНС России по РСО-Алания следует проанализировать суммы начисленных и поступивших в бюджет налогов (таблица 1).

Таблица 1 – Начисление и поступление налоговых доходов (налогов, сборов и иных обязательных платежей) в бюджетную систему по РСО-Алания, 2018-2020 гг.

№	Показатели	Годы			Отклонение	
		2018	2019	2020	2020г. в% от 2018г.	2020 г. в% от 2019 г.
1	Начислено налоговых доходов (налогов, сборов и иных обязательных платежей) к уплате, тыс. руб.	17273119	14780215	14771186	85,5	99,9
2	Поступило налоговых доходов (налогов, сборов и иных обязательных платежей) в доходы консолидированного бюджета РСО-Алания, тыс. руб.	18687124	14917651	16520778	88,5	110,7
3	Отношение суммы поступивших налоговых доходов к начисленным, %	108,2	100,9	111,8	*	*

Источник: составлено автором по данным статистической отчетности Управления ФНС России по РСО-Алания на основе формы 1-НМ и 4-НМ

Анализ данных представленных в таблице 1 выявил, что налоговыми органами республики было мобилизовано в бюджет в 2020 г. 16 млрд. 520 млн. 778 тыс. рублей, что ниже уровня 2018 г. на 11,5%, но выше уровня 2019 г. на 10,7%. В 2020 г., сумма начисленных налоговых платежей к уплате сохранилась на уровне 2019 г., но по сравнению с 2018г. уменьшилась на 14,5%. Особый интерес при анализе деятельности налоговых органов республики отводится сопоставлению суммы поступивших в бюджет налогов к сумме начисленных к уплате. Этот показатель при эффективной деятельности налоговых органов должен превышать стопроцентный уровень. За последние три года отношение суммы поступивших налогов к начисленным составило в среднем от 101% до 112%, что подтверждает

факт эффективной работы налоговых органов республики. Но судить только по одному этому показателю о деятельности налоговых органов республики было бы неправильным, так как это все таки относительный показатель. Не совсем корректное отражение суммы уплаченных платежей за год связано с тем, что эта сумма также может содержать суммы уплаченных налоговых платежей за предыдущие годы, а сумма начисленных налогов определяется в форме 1 – НМ строго за календарный год.

Пристальное внимание при анализе деятельности налоговых органов республики в плане обеспечения экономической безопасности следует уделить такому показателю как задолженность по налогам и сборам. Рост этого показателя всегда указывает на определенные проблемы связанные в первую очередь с налоговым контролем. Рост задолженности по уплате налоговых платежей представляет собой одну из угроз экономической безопасности. Так, в 2020 г. задолженность перед бюджетом по налогам и сборам (без ЕСН) составила всего 6 млрд. 764 млн. 761 тыс. рублей, что выше уровня 2018 г. и 2019 г. на 67,2% на 74,5% соответственно (таблица 2).

Таблица 2 – Задолженность по налогам и сборам в бюджетную систему по РСО-Алания, 2018-2020 гг., тыс.руб.

№	Показатели	Годы			2020 г. в% к 2018 г.
		2018	2019	2020	
1	Задолженность перед бюджетом по налогам и сборам (без ЕСН), всего	4046185	3877428	6764761	167,2
	в том числе:				
2	- по федеральным налогам, всего	2269771	1927606	4280315	188,6
3	- по региональным налогам и сборам	1146250	1298518	1629397	142,1
4	- по местным налогам и сборам	524862	539044	680016	129,6
5	- по налогам со специальными налоговыми режимами	105302	112260	175033	166,2

Источник составлено автором по данным статистической отчетности Управления ФНС России по РСО-Алания на основе формы 4-НМ

На основе данных таблицы 2, можно сделать вывод, что в 2020 г. по сравнению с 2018г. сильнее всего выросла задолженность по федеральным налогам на 88,6% и составила 4 млрд. 280 млн. 315 тыс. рублей, хотя если сравнивать 2019 г. с 2018 г. то наблюдается снижение этого показателя на 5,1%. Также наблюдается рост задолженности за анализируемый период по региональным и местным налогам на 42,1% и 29,6% соответственно. Рост задолженности по специальным налоговым режимам в 2020 г. в отличие от 2018 г. составил 66,2%. Увеличение задолженности свидетельствует не только о возникновении угрозы в сфере экономической безопасности, но также сигнализирует о необходимости дальнейшего развития механизма взимания налогов и налогового контроля, совершенствования налоговых проверок. Основная миссия налоговых органов – это сокращение задолженности по налогам, что обеспечит рост налоговых доходов бюджета и укрепление экономической безопасности региона.

Государство наделяет налоговые органы широкими полномочиями в области налогового контроля с целью обеспечения выполнения налогоплательщиками своих налоговых обязательств и для поддержания экономической безопасности

региона. Основным инструментом налогового контроля признаются выездные и камеральные налоговые проверки (таблица 3).

Таблица 3 – Динамика результативности и эффективности проведенных выездных и камеральных налоговых проверок налоговыми органами РСО-Алания, 2018-2020 гг.

№	Показатели	Годы			2020 г в% к 2018 г.
		2018 г.	2019 г.	2020 г.	
1	Проведено камеральных проверок, всего штук	164804	145214	149235	90,6
2	Количество камеральных проверок выявивших нарушения, штук	18206	14558	11476	63,0
3	Результативность камеральных налоговых проверок, %	11,0	10,0	7,7	*
4	Дополнительно начислено платежей по результатам камеральных проверок, тыс. руб.	831429	161711	177069	21,3
5	Сумма доначислений на одну камеральную проверку, выявившую нарушения, тыс. руб.	504,5	1,1	15,4	3,1
6	Проведено выездных проверок, всего штук	22	22	15	68,2
7	Количество выездных проверок выявивших нарушения, штук	22	22	15	68,2
8	Результативность выездных налоговых проверок, %	100	100	100	*
9	Дополнительно начислено платежей по результатам выездных проверок, тыс. руб.	259356	418545	2135938	в 8 раз
10	Сумма доначислений на одну выездную проверку, выявившую нарушения, тыс. руб.	11788,9	19024,8	142396	в 12 раз

Источник: составлено автором по данным статистической отчетности Управления ФНС России по РСО-Алания на основе формы 2-НК

Показатели таблицы 3 позволяют судить об эффективности и результативности проводимых в республике налоговых проверок, что в первую очередь оказывает влияние на рост налоговых поступлений в бюджет. Количество проведенных камеральных и выездных проверок за указанный период сократилось. В 2020 г. наблюдается снижение количества камеральных проверок выявивших нарушения по сравнению с 2018 г. на 37%. По сравнению с 2018 г. результативность проведенных камеральных налоговых проверок снизилась с 11% до 7,7% в 2020 г. Также наблюдается снижение дополнительно начисленных платежей по результатам камеральных проверок на 78,7%. Сумма доначислений на одну результативную камеральную проверку в 2020 г. составила 15 тысяч рублей против 504 тысяч рублей в 2018 г. Что касается выездных налоговых проверок, то их количество тоже сократилось в 2020 г. на 31,8%. Однако результативность выездных налоговых проверок составляет за указанный период 100%, то есть каждая проверка выявляет нарушения налогового законодательства. С 2018 г. по 2020 г. суммы дополнительно начисленных платежей по результатам выездных проверок выросли в 8 раз, а сумма доначислений на одну выездную проверку, выявившую нарушения

в 12 раз. В 2020 г. налоговыми органами республики было проведено 15 выездных налоговых проверок, по результатам которых в бюджет было доначислено 2 млрд. 135 млн. 938 тыс. рублей, то есть на одну выездную проверку, выявившую нарушения сумма доначислений составила 142 млн. 396 тыс. рублей.

В настоящее время у налоговых органов имеется значительный опыт проведения контрольных мероприятий в области налогообложения, а применяемые механизмы отличаются постоянством используемых форм и методов. Между тем, потенциал для увеличения собираемости налогов за счет улучшения контрольных мероприятий и в первую очередь совершенствования налоговых проверок находится на достаточно высоком уровне.

Таким образом, для обеспечения экономической безопасности региона и государства необходимо регулярное пополнение доходной части бюджета за счет поступлений от уплаты налогов. Достичь или приблизиться к этой цели позволит эффективная система налогового контроля, основным инструментом которой являются налоговые проверки. Только в случае осуществления действенного налогового контроля можно говорить об устранении нарушений налогового законодательства и росте налоговых доходов бюджета государства, как базы для обеспечения экономической безопасности.

Список литературы

1. Селезнева И.А., Таучелова М.И., Гасиева З.П. Мероприятия по повышению результативности выездных налоговых проверок // Бухучет в сельском хозяйстве. 2018. №4 (177). С. 47-56.
2. Таучелова М.И., Гасиева З.П. Развитие налогового администрирования на современном этапе// Бухучет в сельском хозяйстве. 2018. №12 (185). С. 52-61.
3. Таучелова М.И., Гасиева З.П., Туаева Н.В. Проблемы повышения эффективности камеральных налоговых проверок (на материалах РСО-Алания) // Экономика и управление: проблемы, решения. 2019. №1, том 6 (85). С.78-83.

УДК 33

ПРОБЛЕМЫ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ МАЛОГО БИЗНЕСА В РФ**PROBLEMS OF TAXATION OF SMALL BUSINESSES
IN THE RUSSIAN FEDERATION****Л.М. Байсангурова***студентка группы 2 ВЭП,**Владикавказский филиал федерального государственного образовательного бюджетного учреждения высшего образования «Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»***З.П. Гасиева***кандидат экономических наук, доцент, доцент кафедры «Налогов. Бухгалтерский учет», Владикавказский филиал федерального государственного образовательного бюджетного учреждения высшего образования «Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»***L.M. Baisangurova***Student of group 2 VEP,**Vladikavkaz Branch of the Federal State-Funded Educational Institution of Higher Education "Financial University under the Government of the Russian Federation"***Z.P. Gasieva***Candidate of Econ., Associate Professor of the Department "Taxes. Accounting", Vladikavkaz Branch of the Federal State-Funded Educational Institution of Higher Education "Financial University under the Government of the Russian Federation"*

Аннотация. В настоящее время малый бизнес продолжает играть важную роль в экономике многих стран. Не исключением является и Российская Федерация. В статье приведены данные о состоянии малого предпринимательства в России. Основное внимание уделено проблеме налогообложения и увеличения налоговой нагрузки на бизнес, что является сдерживающим фактором развития малого предпринимательства в нашей стране. Авторы обосновывают предложения по совершенствованию налогообложения субъектов малого бизнеса.

Ключевые слова: предпринимательство; бизнес; экономика; налогообложение.

Abstract. Currently, small business continues to play an important role in the economy of many countries. The Russian Federation is no exception. The article presents data on the state of small business in Russia. The main attention is paid to the problem of taxation and increasing the tax burden on business, which is a deterrent to the development of small business in our country. The authors substantiate proposals for improving the taxation of small businesses.

Keywords: entrepreneurship, business, economy, taxation.

Проблемы налогообложения субъектов малого бизнеса актуальны во многих странах, в том числе и в России. В условиях сложной обстановки, характерной для отечественной экономики в настоящее время, малое и среднее предпринимательство не всегда может точно предсказать уровень своих доходов, возможные

результаты исхода той или иной негативной ситуации. Величина убытков, незначительная для крупного предприятия, может оказаться губительной для мелкого товаропроизводителя.

Большинство развитых стран всячески поощряют и поддерживают деятельность малого бизнеса. В целях содействия развитию малых и средних форм хозяйствования в России в 2007 году был принят Федеральный закон №209-ФЗ «О развитии малого и среднего предпринимательства в РФ». В настоящее время – это основополагающий документ, регулирующий отношения в сфере развития малого и среднего предпринимательства, определяющий понятия субъектов малого и среднего предпринимательства, инфраструктуры их поддержки, виды и формы такой поддержки.

В соответствии с ним к малым предприятиям относятся юридические лица с численностью работников от 16 до 100 человек включительно и с выручкой от реализации товаров (работ, услуг) до 800 млн. руб.

Развитие малого предпринимательства в России является одним из важных направлений решения экономических и социальных проблем. Малое предпринимательство, как особый сектор рыночной экономики, находится на стадии формирования, и его потенциал используется далеко не полностью. Малый бизнес вносит существенный вклад в формирование конкурентной среды, быстро адаптируясь к внешним условиям и обладая дополнительной возможностью видоизменять конечную продукцию, следуя за спросом

Как известно, малый бизнес занимает особое место в экономике, так как:

- решает проблему занятости;
- позволяет быстро перенастраивать производство и тем самым оперативно реагировать на потребности рынка;
- способствует развитию конкуренции;
- на небольших предприятиях инновационного характера создается уникальная наукоемкая продукция.

Однако роль малого бизнеса в российской экономике по-прежнему остается весьма незначительной. Доля малых предприятий в ВВП России, а также занятость населения на таких предприятиях чрезвычайно малы по сравнению с аналогичными показателями экономически развитых стран.

На Западе ситуация складывается совершенно иначе: малый бизнес является непосредственным источником роста экономики страны. В экономически развитых странах существует настоящий культ малого предпринимательства. Именно поэтому значительная часть американского и европейского бизнеса относится к категории «малого» и «среднего». Одной из основных причин успешного развития малого бизнеса на Западе является эффективность системы налогообложения, целостное налоговое законодательство и налоговые льготы со стороны государства. Подобная практика не может не вызывать огромный интерес к зарубежному опыту построения системы налогообложения в сфере малого бизнеса.

В большинстве развитых стран малый бизнес законодательно определен в качестве особого субъекта государственного регулирования. Специфика малого бизнеса, а именно его социальная и экономическая значимость, определила особенности его налогообложения, которое ориентировано на долгосрочные цели экономического развития и привязано к реально существующим экономическим пропорциям внутри данного сектора.

Основным отличием налогообложения малого и среднего бизнеса за рубежом является высокий уровень развития налоговых мер и способов поддержки организаций, что не свойственно Российской системе налогообложения. Поэтому доля малых и средних предприятий в экономике Российской Федерации настоль-

ко отличается от доли аналогичных физических и юридических лиц в экономиках зарубежных стран. Одна лишь специальная система налогообложения не может обеспечить защиту и поддержку малых и средних предприятий, которых в Российской Федерации лишь 20% от всего ВВП страны. Для развития малого бизнеса в России необходимо установить более развернутые льготы и послабления, как в плане налогов, так и в других обязательствах перед государством. Как показала практика, введение налоговых каникул для малых и средних предприятий на территории РФ в период коронавирусной инфекции помогло многим мелким фирмам не разориться и остаться на рынке. Дальнейшее сохранение данной льготы поможет новым ИП и юридическим лицам войти и прочно укрепиться на рынке в начале своей деятельности.

Проблемы налогообложения малого бизнеса:

1. Неверный механизм перераспределения налогов.
2. Непостоянство налоговой политики, частое внесение некорректных, страных изменений.
3. Двоякость звучания принятых законов, возможность их разной трактовки.
4. Большая налоговая ставка с прибыли и за работающих сотрудников, неподъемная для новичков.
5. Плохая организация деятельности налоговых ведомств.

Существуют, конечно же, и положительные стороны налогообложения малого бизнеса, которые просматриваются только в определенных сферах бизнеса. Это касается инновационной сферы, науки и техники. Они имеют определенные льготы. Однако, высокий порог входа в данный бизнес, практически не по карману начинающим предпринимателям, поэтому примеров инновационного малого бизнеса очень мало, чтобы это каким-то образом способствовало улучшению общей картины.

Другая проблема это налоговая отчетность предпринимателей. На сегодняшний день отчетность ИП стала более сложной и запутанной. На первом этапе создания и развития нового бизнеса, предприниматель путается в бухгалтерском учете и налоговой отчетности. Правовая и финансовая безграмотность, запутанность законодательства в этих вопросах, создают начинающему предпринимателю большие проблемы, грозящие серьезными штрафами. Такая ситуация увеличивает затраты предпринимателя на ведение учета и сдачу налоговой отчетности, ведь стоимость подобных услуг растет.

Дополнительные проблемы создают сильно увеличившиеся в последнее время фиксированные платежи в ПФ РФ. Их рост даже вызвал волну закрытия ИП еще до пандемии. После карантинного кризиса еще больше предпринимателей не смогут оплачивая эти взносы остаться на плаву. Меры поддержки в период коронавирусных ограничений не затронули многие предприятия малого бизнеса из фактически пострадавших отраслей. Это связано с не корректным написанием ОКВЭДов.

Не смотря на убыточность всего 2021 года такой предприниматель обязан оплачивать пенсионные начисления в полном объеме и не имеет никакой поддержки от государства. Подобных казусов достаточно и в каждой из пострадавших отраслей малого бизнеса.

Все это в обозримом будущем может привести к тому, что малый бизнес может возвратиться в состояние, с которого начиналось его развитие в 90-е годы – полу легальный или полностью «серый» режим. В дальнейшем государство от такой ситуации может проиграть. С каждым годом собираемость налогов будет все больше уменьшаться. А закрытие ИП будет увеличивать безработицу еще больше.

Еще одной проблемой является налоговая отчетность предпринимателей. Она становится все более сложной и запутанной. На начальном этапе становления и развития нового бизнеса, предприниматель сталкивается с проблемами ведения бухгалтерского учета и налоговой отчетности. Отсутствие знаний, а также запутанность законодательства в отношении этих вопросов, являют начинающему предпринимателю реальные проблемы, грозящие большими штрафными санкциями. Сложившаяся ситуация увеличивает расходы предпринимателя на обеспечение учета и налоговой отчетности, так как стоимость подобных услуг растет.

Важнейшей задачей государства в настоящее время является создание эффективной системы налогообложения субъектов малого бизнеса, адекватной российским условиям и создающей стимулы для развития малого предпринимательства.

Все вышеперечисленные проблемы можно решить, проведя грамотную реформу существующей системы налогообложения малого бизнеса.

Для этого можно использовать успешный опыт других стран. Также важно повышать уровень знаний самих предпринимателей в сфере налогообложения. Только при таких условиях российский малый бизнес сможет развиваться и быть конкурентоспособным.

Совершенствование налогообложения субъектов малого предпринимательства должно быть основано на оптимальном сочетании интересов государства и малого бизнеса. Поэтому необходим переход от гипертрофированной реализации фискальной функции налогообложения к активно-стимулирующей. Данные условия будут способствовать развитию малого предпринимательства, усилить его социальную значимость и стимулировать инвестиционную активность.

Для того, чтобы налоговое бремя было посильным для малых предприятий, чтобы количество их росло, и они стремились вести свой бизнес в легальной, а не теневой экономике, необходима однозначность, стабильность системы налогообложения и справедливый уровень изъятия части доходов. Также должны быть предприняты меры по борьбе с предоставлением незаконных льгот и с ведением неотражаемой в бухгалтерском учете хозяйственной деятельности путем ужесточения контроля за движением наличных денег в легальном секторе и перекрытие каналов их перетока в «теневой» сектор, за рубежомными банковскими счетами юридических и физических лиц (в том числе за оффшорными счетами), а также за предприятиями, оказывающими услуги по созданию оффшорных фирм и открытию зарубежных банковских счетов, за практикой осуществления расчетов за реализованную продукцию через счета специально создаваемых структурных подразделений

Подводя к итогу данное исследование, можно сделать вывод о необходимости реформирования как налогообложения малых и средних организаций, так и Российской системы налогообложения в целом.

Список литературы

1. Стратегия развития малого и среднего предпринимательства в РФ на период до 2030 года (утв. Распоряжением Правительства РФ от 02 июня 2016 г. №1083-р).
2. Зотиков Н.З. Малый бизнес: его роль и место в экономике страны / Финансовая экономика. 2019. №9. С. 344-349.
3. Нагаева А.А. Сравнительный анализ малого и среднего бизнеса России и зарубежных стран / А.А. Нагаева // Экономика и бизнес: теория и практика. 2018. №4. С. 173-177.

УДК 339.98

ЭКОНОМИКА РОССИИ В УСЛОВИЯХ САНКЦИЙ 2022Г.

THE RUSSIAN ECONOMY UNDER THE SANCTIONS OF 2022

К.С. Гасиев

студент группы 1 ГМУ,

Владикавказский филиал федерального государственного образовательного бюджетного учреждения высшего образования «Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»

З.П. Гасиева

кандидат экономических наук, доцент, доцент кафедры «Налогов.

Бухгалтерский учет», Владикавказский филиал федерального государственного образовательного бюджетного учреждения высшего образования «Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»

K.S. Gasiev

Students of group 1 GMU,

Vladikavkaz Branch of the Federal State-Funded Educational Institution of Higher Education "Financial University under the Government of the Russian Federation"

Z.P. Gasieva

Candidate of Econ., Associate Professor of the Department "Taxes. Accounting", Vladikavkaz Branch of the Federal State-Funded Educational Institution of Higher Education "Financial University under the Government of the Russian Federation"

Аннотация. В статье рассмотрено влияние санкций на развитие экономики России. Произведен обзор состояния ключевых отраслей под давлением санкций, представлены возможные дальнейшие перспективы.

Ключевые слова: санкции, развитие экономики, последствия санкций, импорт, меры поддержки.

Abstract. The article examines the impact of sanctions on the development of the Russian economy. An overview of the state of key industries under the pressure of sanctions is made, and possible future prospects are presented.

Keywords: sanctions, economic development, consequences of sanctions, import, support measures.

Введенные санкции со стороны «недружественных стран» привели к ряду серьезных последствий для экономики России. Среди них, в частности, проблемы с импортом в Россию и экспортом российской продукции, логистические трудности, инфляция, приостановка работы иностранных компаний в стране.

К наиболее тяжелым эффектам санкций можно отнести следующие.

Остановка поставок полупроводников из Тайваня (местный производитель TSMC занимает более 50% мирового рынка). Полупроводники нужны, в том числе для производства гаджетов и автоэлектроники.

Логистические проблемы на европейском направлении, которые возникают не только по товарным позициям, подпадающим под санкции, но и вообще по всем операциям с Россией, поскольку таможенные органы стран ЕС ужесточили режим проверки грузов. Ситуацию усугубляет невозможность оперативно переориентироваться на Китай из-за существующих заторов на погранпереходах.

Резкое повышение инфляции: по оценкам Минэкономразвития, годовая инфляция по состоянию на 11 марта достигла 12,5% годовых. В мартовском опросе Банка России экономисты прогнозировали, что инфляция в стране на конец 2022 года составит 20%.

Менее драматичными, но все равно чувствительными последствиями санкций для экономики России признаются следующие.

Затруднение доступа к импортному сырью, материалам и комплектующим. Это актуально для фармацевтики (ввоз фармацевтических субстанций из ЕС, Китая и Индии сейчас осложнен проблемами с оплатой, а также приостановкой деятельности логистических компаний DHL и FedEx в России) и авиационной отрасли (производители моторов для Airbus и Boeing прекратили работу с Россией).

Трудности с контрактацией нефти: из-за санкций в банковском секторе многие поставщики, покупатели и трейдеры сталкиваются с проблемами при выдаче банками аккредитивов на поставки. При этом скидка на закупку нефти сорта Urals по отношению к Brent уже достигала почти \$30 за баррель (с таким дисконтом ее приобрела компания Shell), а некоторые покупатели на мировом рынке и вовсе бойкотируют российскую нефть.

Отказ крупнейших мировых контейнерных линий (Maersk, MSC, CMA CGM, Harag-Lloyd) и европейских портов (Гамбурга и ряда терминалов Роттердама) от работы с российскими грузами.

Повышение вероятности скупки Китаем значимых активов в российской экономике. Китайцы, как сообщали СМИ со ссылкой на источники, проявляют интерес к покупке или увеличению долей в энергетических и сырьевых компаниях России, в частности «Газпроме» и «Русале».

Кроме того, в мире возник риск дефицита зерна и подсолнечного масла, а также назревает топливный кризис (который, однако, может быть смягчен за счет наращивания добычи Венесуэлой и странами ОПЕК).

Ранее ЦБ представил первые с момента введения санкций ожидания аналитиков по основным экономическим показателям. В 2022 году экономисты, опрошенные ЦБ, прогнозируют снижение ВВП на 8%, инфляцию на уровне 20% и среднегодовой курс доллара 110 руб.

Введенные против России санкции затронут отрасли экономики страны в разной степени. Доля импорта товаров из объявивших ограничительные меры государств (ранее их ввели США, страны ЕС, Канада, Великобритания, Япония, Южная Корея и другие государства) в общем объеме конечного потребления Россией товаров и услуг составляет 3,9%. Их вклад в промежуточное потребление (продукция, которая используется для производства других товаров и услуг) меньше – не более 1,7%.

Наибольший вред санкции принесут фармацевтической отрасли: доля лекарств из стран, которые ввели ограничения, составляет почти половину всего конечного потребления фармацевтической продукции в стране (48,2%). На втором месте – сфера химических веществ и продуктов (44,7% конечного потребления попало под санкции), а на третьем – производство самолетов, кораблей, железнодорожных локомотивов (32,2%).

Значительная зависимость от импорта из стран, объявивших санкции, также наблюдается в автомобилестроении (27%), изготовлении резиновых и пластмас-

совых изделий (26,8%), производстве бумаги (19,9%) и электрического оборудования (19,4%).

В краткосрочном периоде наиболее тяжелым последствием санкций является сокращение критического импорта – фармацевтики, продовольствия, промежуточной продукции автопрома и авиапрома. Снижение поставок такой продукции приводит к резкому падению выпуска, а в отдельных случаях – и к остановке производства, что, в конечном счете, сказывается и на ВВП, и на занятости, и на доходах населения. Кроме того, эта ситуация провоцирует превышение спроса над предложением, а значит, и рост цен.

В среднесрочном периоде на первый план выходит ограничение поставок технологий. Для того чтобы повышать эффективность экономики, невозможно использовать только российское оборудование и технологии: в этих сферах Россия отстает от зарубежных партнеров, и наверстать отставание быстро нельзя. Сокращение импорта высокотехнологичных товаров неизбежно приведет к снижению темпов модернизации, заключил экономист.

Введенные санкции стали вызовом для отечественной экономики и бизнеса. Однако Россия давно живет в условиях внешних ограничений различного рода и сейчас на порядок более устойчива к ним, чем в 2014 году: в частности, в рамках правительственного плана первоочередных действий уже принят целый ряд решений по укреплению экономики.

Правительство РФ, обозначило наличие антисанкционного плана, включающего в себя:

- налоговые льготы для отдельных отраслей;
- субсидирование и прямая финансовая поддержка бизнеса, в том числе малого и среднего;
- ослабления государственного контроля;
- и др.

Первым отреагировал ЦБ РФ, запланировано подняв ключевую ставку до незапланированных 20%. В целом неплохая мера удержания инфляционного взрыва. Конечно, это закроет бизнесу доступ к дешевым кредитам. Но судя по мерам Правительства РФ, принято решение в ручном режиме направлять финансовые потоки путем льготного кредитования.

Среди прочих сразу выделили IT-отрасль. Она сходу получила самые «вкусные» льготы. Даже раньше, чем приближенные системообразующие предприятия.

На сегодня, исходя из принимаемых и обсуждаемых мер, можно сделать вывод, что первостепенными задачами Правительства РФ являются:

- стабилизация цен;
- сохранения возможности совершения платежей как с внешними субъектами, так и внутри страны;
- удержание валютной выручки внутри страны;
- удержание иностранного капитала в РФ;
- сохранение работоспособности компаний, находящихся под иностранным контролем;
- обеспечение работоспособности компаний, зависящих от внешних компаний;
- поддержка российского бизнеса в условиях жестких санкций;
- и другие.

Спектр проблем сильно шире по сравнению с кризисом, вызванным Covid-19. Процесс разработки и принятия мер поддержки еще идет. Пока сложно их систематизировать.

Сейчас можно отметить существенное расширение полномочий Правительства РФ и ЦБ РФ. Это позволит оперативно претворять антисанкционную политику в жизнь без необходимости принимать отдельные законы.

Многие предложения и меры носят чрезвычайный характер. Например:

- предложения о национализации компаний, с иностранным участием, которые останавливают работы;
- «выключение» защиты интеллектуальных прав в отношении отдельных товаров и пр.

Список литературы

1. Асланова Л.О. Динамика основных макроэкономических индикаторов России в контексте экономических санкций / Л.О. Асланова, Б.З. Батова, М.В. Аликаева // *Фундаментальные исследования*. 2022. №3-2. С. 325-329. – EDN VRHJTL.
2. Батова Б.З. Основные угрозы экономической безопасности России и пути их устранения // *Фундаментальные исследования*. 2021. №11. С. 39-44. – DOI 10.17513/ft.43119. – EDN QVNROH.
3. Кармова Б.З. Инвестиции в человеческий капитал и активизация предпринимательства как факторы экономического роста России / Б.З. Кармова, Н.А. Кашироков // *Экономика и бизнес: теория и практика*. 2022. №12-2 (70). С. 33-38. – DOI 10.24411/24110450-2020-11066. – EDN LYXGHA.

УДК: 336.225.673

ЦИФРОВАЯ ЭКОНОМИКА И НАЛОГОВОЕ АДМИНИСТРИРОВАНИЕ

DIGITAL ECONOMY AND TAX ADMINISTRATION

Т.А. Годизов

магистрант,

Владикавказский филиал федерального государственного образовательного бюджетного учреждения высшего образования «Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»

Л.М. Кубатиева

кандидат экономических наук, доцент, доцент кафедры «Налогов. Бухгалтерский учет», Владикавказский филиал федерального государственного образовательного бюджетного учреждения высшего образования «Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»

T.A. Godizov

Master's Student, Vladikavkaz Branch of the Federal State-Funded Educational Institution of Higher Education "Financial University under the Government of the Russian Federation"

L. M. Kubatieva

Cand. of Econ., Associate Professor of the Department "Taxes. Accounting", Vladikavkaz Branch of the Federal State-Funded Educational Institution of Higher Education "Financial University under the Government of the Russian Federation"

Аннотация. В статье говорится о том, что в России осуществляются глобальные реформы, связанные с развитием цифровой экономики. Отмечается, что, при таких глобальных изменениях не может остаться в стороне и налоговая система, которая не должна быть препятствием на пути движения в сторону цифровизации: применение цифровых технологий в сфере налогового администрирования является важнейшим этапом достижения поставленной цели. Рассматриваются задачи внедрения информационных технологий в налоговое администрирование и передовые информационные технологии, используемые ФНС России.

Ключевые слова: цифровизация, налоговое администрирование, передовые информационные технологии, система межведомственного электронного взаимодействия, программно-информационные комплексы.

Abstract. The article says that global reforms related to the development of the digital economy are being implemented in Russia. It is noted that, with such global changes, the tax system should not be an obstacle to the movement towards digitalization: the use of digital technologies in the field of tax administration is the most important stage in achieving this goal. The tasks of introducing information technologies into tax

administration and advanced information technologies used by the Federal Tax Service of Russia are considered.

Keywords: digitalization, tax administration, advanced information technologies, the system of interdepartmental electronic interaction, software and information systems.

Одним из главных вызовов в области налогового администрирования в последнем десятилетии стал применение налогоплательщиками различных схем уклонения от уплаты налогов и незаконное возмещение налога на добавленную стоимость (далее – НДС) из бюджета. И надо сказать, что государство взяло курс на наполнение бюджета и жесткую борьбу с такими явлениями. Одновременно в стране осуществляются глобальные реформы, связанные с развитием цифровой экономики, основная цель которой – повышение конкурентоспособности Российской Федерации, качества жизни ее граждан, обеспечение экономического роста и национального суверенитета.

При таких глобальных изменениях не может остаться в стороне и налоговая система, которая не должна быть препятствием на пути движения в сторону цифровизации: применение цифровых технологий в сфере налогового администрирования является важнейшим этапом достижения поставленной цели.

Однако цифровая экономика готовит подводные камни для налоговой системы. Особого подхода и решения потребуют такие задачи, как:

- 1) обработка больших объемов данных (BigData);
- 2) использование в бизнес-процессах нематериальных благ нового типа;
- 3) определение территории, на которой сформировалась налоговая база (например, место осуществления деятельности покупателя услуги с целью уплаты НДС).

Следует заметить, что с вышеназванными сложностями сталкиваются налоговые администрации многих стран, поэтому процессы цифровизации налоговых процессов в них можно назвать вялотекущими. К счастью, налоговая администрация Российской Федерации к их числу не относится. С 2015 г. в рамках Форума по налоговому администрированию (FTA) претворяется в жизнь международный проект по электронным услугам и цифровым каналам доставки. По масштабам использования информационных технологий наша страна занимает свое место в группе глобальных лидеров среди 26 налоговых администраций мира.

Главная задача внедрения информационных технологий в налоговое администрирование – это обеспечить «неотвратимость» исполнения обязанности по уплате налогов, сделать налогообложение прозрачнее с помощью новых технологий.

Отдельно следует остановиться на понятии BigData, к основным характеристикам которого, помимо гигантского объема поступающей информации, можно отнести высокую скорость и синхронизацию обработки разноплановых данных. О важности внедрения и использования больших данных в экономике свидетельствует тот факт, что в образовательных учреждениях с 2013 г. появился одноименный предмет, а в некоторых вузах разработаны магистерские программы «Системы больших данных».

Среди передовых информационных технологий, используемых ФНС России, прежде всего следует отметить программный комплекс автоматизированного контроля за НДС – ПК АСК «НДС-2». Первая версия названного программного комплекса заработала в конце 2013 г. (ПК АСК «НДС-1»), а с января 2015 г.

была внедрена уже ныне действующая, вторая версия. Основная задача, которую преследовали его заказчики и создатели, – это полная автоматизация камеральных проверок налоговых деклараций по НДС, т.е. контроля за операциями, облагаемыми НДС, выявления организаций, не уплачивающих названный налог и не отражающих его в подаваемых налоговых декларациях. Можно сказать, что программный комплекс был специально заточен на борьбу с получением недобросовестными налогоплательщиками необоснованной налоговой выгоды, в первую очередь – с фирмами-однодневками. Механизм действия данного ПК – это по сути автоматизированная встречная проверка, предусмотренная ст. 93.1 НК. Данная система контроля была разработана с применением новейших облачных технологий, она анализирует операции в режиме реального времени и не имеет аналогов в мире.

Главным достоинством ПК АСК «НДС-2» является возможность автоматически находить несоответствие данных по НДС: программа обрабатывает миллионы электронных деклараций и около 15 миллиардов электронных счетов-фактур в год.

ПК АСК «НДС-2» позволяет не только сравнить данные о начисленном и уплаченном НДС, но и смоделировать использованные налогоплательщиком схемы ухода от налогообложения. Отчет «Дерево связей» позволяет выявить и фирмы-однодневки, и бенефициаров-выгодоприобретателей. Нетрудно догадаться, что в первую очередь налоговый контроль затронет именно последних.

Кроме того, система выявляет все без исключения несоответствия между документацией налогоплательщиков, в том числе и технические ошибки.

Важный вывод, который можно сделать: ПК АСК «НДС-2» работает по принципу экстерриториальности, поскольку камеральный налоговый контроль осуществляется с помощью новейших цифровых технологий и сопоставляет данные налогоплательщиков, стоящих на учете в разных налоговых органах. Таким образом, традиционный принцип территориальности налогового контроля, который давно прижился в теории налогового права, постепенно сдает свои позиции. Представляется, что названный подход при осуществлении налогового контроля можно назвать и антикоррупционным.

Отмечая революционность и важность применения новейших технологий в налоговом администрировании, не стоит все же принижать значение человеческого фактора: ПК значительно облегчает труд сотрудников налоговых органов, экономя время, но после получения результата решающее слово все-таки остается за аналитиками, которых в настоящее время в штате налоговых органов насчитывается уже около шести тысяч. Именно они принимают окончательное решение, и правовые последствия для налогоплательщиков наступают только после их действий.

Несмотря на высокую эффективность АСК «НДС-2», ФНС России не останавливается на достигнутом и постоянно совершенствует названную систему с целью устранения ее недостатков, которые выявляются в процессе использования.

Еще один глобальный проект цифровизации налоговой системы – это системы маркировки товаров: RFID-метки (для меховых товаров) и QR-коды (для фармацевтических товаров, в отношении отдельных видов лекарственных препаратов). Последняя в 2017 г. работала в добровольном тестовом режиме. Она позволяет бороться с фальсификатом и контрафактом, поэтому, помимо фискаль-

ной, данное новшество имеет и социальную составляющую. Предусматривается дальнейшее распространение системы маркировки товаров на другие сферы предпринимательской деятельности, в первую очередь – на розничную торговлю, что поможет проследить путь товара от производителя до магазина. Для выполнения этой задачи ФНС России проведет объединение систем ПК АСК «НДС», онлайн-ККТ и ГИС «Маркировка» для формирования доступной информации о товарообороте в масштабах всей страны. Также в тестовом режиме запущен проект по автоматическому отображению (выводу из оборота) розничной продажи меховых изделий; в дальнейшем вся необходимая для налогового администрирования информация будет автоматически появляться в системе через онлайн-чек.

Важным направлением использования цифровых технологий в администрировании налогов являются электронные сервисы для налогоплательщиков, онлайн-кабинеты на сайте ФНС России, которые постоянно модернизируются в связи с потребностями клиентов. В настоящее время на сайте ФНС России их уже более пятидесяти. Особо следует отметить, что подобных сервисов в большинстве стран мира просто нет.

Следующее направление – система межведомственного электронного взаимодействия – СМЭВ, представляющая собой федеральную государственную информационную систему, в состав которой входят программные и технические средства, обеспечивающие интерактивность информационных структур, используемых при предоставлении в электронной форме государственных и муниципальных услуг и исполнении государственных и муниципальных функций. В перспективе – возможность уплаты налогов через многофункциональные центры оказания государственных и муниципальных услуг (МФЦ).

В настоящее время ФНС России использует в своей деятельности около 20 программно-информационных комплексов (ПИК), которые постоянно совершенствуются и пополняются. Все они регламентируются документами с грифом «ДСП» («для служебного пользования»), поэтому налогоплательщики не имеют возможности изучить алгоритм их работы.

Использование этих ПИК позволяет: 1) установить базовые данные о налогоплательщике; 2) провести предварительную оценку финансово-хозяйственной деятельности, т.е. данных бухгалтерской и налоговой отчетности; 3) осуществить оценку налогоплательщика по установленным критериям риска; 4) получить сведения о проведенных за предыдущие периоды мероприятиях налогового контроля; 5) сделать выводы о необходимости проведения выездной налоговой проверки, других мероприятий налогового контроля, о необходимости включения в состав проверяющих оперативных сотрудников органов внутренних дел.

Подводя итоги всему сказанному, можно сделать выводы, что основные задачи, которые преследует сегодня ФНС России, – это, во-первых, создание прозрачной налоговой среды и, во-вторых, побуждение налогоплательщиков к добровольному уточнению и исполнению налоговых обязанностей. Представляется, что основными инструментами при выполнении вышеназванных задач должны стать: дальнейшее развитие цифровых технологий и клиентоориентированный подход, создание всех условий для добровольного соблюдения налогового законодательства, построение партнерских отношений с налогоплательщиком.

Список литературы

1. Налоговый Кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 31.07.1998г. №146-ФЗ (ред. от 28.12.2016г. №475-ФЗ).
2. Распоряжение Правительства РФ от 28 июля 2017 г. N 1632-р. URL: <http://www.pravo.gov.ru>. 03.08.2017.
3. Габеева М.А., Загалова М.М. Роль налоговой отчетности в оптимизации налогового контроля и повышения его эффективности // Молодежь и наука: актуальные проблемы социально-экономического развития регионов России. Материалы VIII Всероссийской научно-практической конференции приуроченной к 90-летию Владикавказского филиала Финансового университета при Правительстве Российской Федерации. 2020. С. 177-181.
4. Кубатиева Л.М., Загалова М.М., Зассеев А.А. Проблемы и перспективы налогообложения в условиях цифровой экономики // Аудиторские ведомости. 2021. № 2. С. 139-142.
5. ГИС – государственная информационная система. URL: <https://dom.gosuslugi.ru/#!/main>

УДК: 657.6

ОСНОВНЫЕ ЗАДАЧИ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ УПРАВЛЕНЧЕСКОГО АУДИТА ПРЕДПРИЯТИЙ

THE MAIN TASKS AND PROSPECTS FOR THE DEVELOPMENT OF MANAGEMENT AUDIT OF ENTERPRISES

Д.Г. Джигоев

студент группы 2 ГМУ,

Владикавказский филиал федерального государственного образовательного бюджетного учреждения высшего образования «Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»

Л.М. Кубатиева

кандидат экономических наук, доцент, доцент кафедры «Налого.

Бухгалтерский учет», Владикавказский филиал федерального государственного образовательного бюджетного учреждения высшего образования «Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»

D.G. Dzhioev

Student of group 2 GMU,

Vladikavkaz Branch of the Federal State-Funded Educational Institution of Higher Education “Financial University under the Government of the Russian Federation”

L. M. Kubatieva

Cand. of Econ., Associate Professor of the Department

“Taxes. Accounting”, Vladikavkaz Branch of the Federal State-Funded Educational Institution of Higher Education “Financial University under the Government of the Russian Federation”

Аннотация. В данной статье рассмотрены предпосылки, наиболее важные задачи, сущность и перспективы развития управленческого аудита предприятий, основные цели которого – выявление имеющихся резервов, повышение товаро-, доходо- и прибылепроизводительности предприятий внешними независимыми, а иногда и внутренними управленческими аудиторами и, как следствие такой работы, увеличение текущей рыночной стоимости бизнес-объектов.

Ключевые слова: управленческий аудит, реальная результативность, интеллектуальная деятельность, управленческая команда, оценка эффективности работы, текущая рыночная стоимость предприятия, результаты аудита.

Abstract. This article discusses the prerequisites, the most important tasks, the essence and prospects for the development of management audit of enterprises, the main objectives of which are to identify existing reserves, increase the commodity, income and profit productivity of enterprises by external independent and sometimes internal management auditors and, as a result of such work, increase the current market value of business objects.

Keywords: management audit, real performance, intellectual activity, management team, performance evaluation, current market value of the enterprise, audit results.

В зависимости от целей, которые устанавливаются государством (как «регулятором») или конкретными заказчиками получения, анализа и подтверждения соответствующих результатов финансово-экономической, коммерческой, информационной и социальной деятельности предприятий, в настоящее время в практике используются несколько известных видов аудита: общий, правовой, налоговый, экологический, а также аудит систем информационной безопасности предприятий. Таким образом, вполне очевидным является факт постоянного увеличения числа видов аудита предприятий.

По всей видимости, настал момент, когда можно приступить к созданию и дальнейшему развитию еще одного вида данной деятельности – управленческого аудита предприятий. К настоящему времени уже накоплена та критическая масса знаний, теоретических и практических разработок, которая позволяет это сделать.

Управленческий аудит предприятий – это еще одна зримая, четко различаемая разновидность узкоспециализированной, но высокоэффективной интеллектуальной человеческой деятельности, имеющей большое будущее.

Другими словами, управленческий аудит предприятий является еще одним обособленным видом экономической деятельности специально подготовленных для нее людей, рынок услуг которых только начинает формироваться.

Идея разработки и практического применения процедур управленческого аудита предприятий возникла по экономическим соображениям. Деятельность управленческой команды, особенно ее высшего звена (топ-менеджеров), как правило, очень дорого обходится владельцу компании. Поэтому ему необходимо интересоваться реальной результативностью и эффективностью работы управленческой команды и доказательствами стремления всех ее членов эти показатели постоянно улучшать. Отсутствие такого интереса у собственника бизнеса – признак недостаточной глубины его экономической подкованности (экономического мышления).

Результаты управленческого аудита предприятий призваны удовлетворить обоснованный интерес работодателей к вопросам, касающимся возможностей повышения рентабельности вложенного капитала, и вооружить их надежными и абсолютно объективными средствами постоянного контроля эффективности работы и оправданности высокой оплаты труда нанятых управленческих команд.

Возникает закономерный вопрос: почему необходимость и целесообразность разработки и внедрения процедур управленческого аудита предприятий не рассматривалась научной и производственной общественностью раньше?

Во-первых, не было идеи, а следовательно, и способов того, как это можно делать; во-вторых, в связи с фактическим состоянием предприятий, «распылением» их деятельности, а также «разбазариванием» их активов, отсутствовали даже предпосылки социального заказа на такую работу; в-третьих, не было класса собственников бизнес-единиц, т. е. людей, крайне заинтересованных в постановке и выполнении подобной задачи. По всей видимости, имелись и другие причины того, что идея о возможности и целесообразности такого аудита никому не приходила в голову, а если и приходила, то считалась преждевременной.

Главная задача управленческого аудита предприятий – определение и сопоставление показателей фактически достигнутой и нормативной результативности, эффективности, социальной значимости и деловой активности (уровня экономического развития) производственных объектов бизнеса как общего ре-

зультата трудовой деятельности управленческой команды (УК) каждого такого объекта в целом, а также трудовой активности, инициативности, интеллектуальности и креативности (степени творческого новаторства) каждого члена УК предприятия: начиная с менеджеров нижнего звена и заканчивая руководителями команды.

Кроме выполнения данной задачи в процессе управленческого аудита предприятия могут быть рассмотрены перспективы и возможные темпы экономического развития и роста данного предприятия (т. е. стратегия и тактика его жизнедеятельности), подготовлены материалы для плановой или внеплановой аттестации его управленческих кадров, а также для подведения итогов заблаговременно объявляемых конкурсов на лучшего руководителя отдельного подразделения, компании в целом, предприятий района, административного округа, города, области, края, республики, федерального округа или отрасли народного хозяйства.

Помимо указанных выше задач управленческого аудита предприятий (оценка эффективности работы и степени профессионализма всей управленческой команды предприятия по достигнутому уровню его экономического развития и каждого участника этой команды в отдельности по конечным, конкретным результатам персональной трудовой деятельности) в процессе проведения такого аудита решаются и другие важные задачи, например:

- анализ и оценка прогрессивности существующих на предприятии форм организации, технологии и контроля производства и сбыта готовой продукции (товаров / услуг) с последующей разработкой соответствующих рекомендаций по реструктуризации действующей системы управления предприятием, направленной на повышение результативности и эффективности его работы и исключение возможного банкротства;

- управление увеличением текущей рыночной стоимости предприятия в результате планомерного, поэтапного улучшения использования его производственных и коммерческих ресурсов и возможностей (ежегодного повышения товаро-, доходо- и прибылепроизводительности с целью приближения их к соответствующим установленным нормам);

- оценка кадрового потенциала предприятия и разработка комплекса мер, обеспечивающих эффективное использование персонала и повышение квалификации имеющихся сотрудников.

Выполнением задач оценки финансово-экономического и социального «здоровья» аудируемых предприятий, ожидаемых темпов их экономического развития, аттестации менеджеров и выбора лучших (и худших) из них работа управленческих аудиторов не ограничивается. Как правило, они должны и будут выступать в роли консультантов, выбирающих и рекомендуемых самые эффективные средства для нормализации экономического и социального состояния бизнеса. Результаты управленческого аудита, безусловно, будут оказывать влияние на корректировку бизнес-плана дальнейшей работы аудируемого предприятия и степень обоснованности принимаемых внутривы производственных и внепроизводственных управленческих решений.

Нетрудно заметить, что при решении всех четырех основных задач управленческого аудита предприятия (оценка эффективности работы УК в целом и каждого менеджера в отдельности; оценка рациональности системы управления производством и сбытом продукции; оценка возможностей управления его стоимостью; оценка кадрового потенциала) создаются самые благоприятные усло-

вия для повышения его товаро-, доходо- и прибылепроизводительности и, как следствие, всего того, что очень важно и за что нужно бороться – для ежегодного контроля и неуклонного повышения текущей рыночной стоимости и рыночной цены прошедшего аудит предприятия.

В числе основных пользователей результатами управленческого аудита предприятия прежде всего окажутся его заказчики и работающие с ними люди:

- владельцы, учредители предприятия;
- руководство, в том числе руководители среднего и низшего звена;
- участники наблюдательного совета и рядовые акционеры публичных компаний;
- кредитные организации, сотрудничающие с аудированным предприятием.

Кроме того, часть полученной информации может быть передана основным партнерам предприятия.

По своей сути управленческий аудит предприятий является экономической диагностикой. Процедура такой диагностики состоит в сравнении фактических за отчетный период времени и предварительно установленных на тот же период нормативных значений ключевых показателей социально-экономической деятельности предприятий, а конечная цель – в поэтапном сближении сравниваемых по величине показателей.

Управленческий аудит предприятий в отличие, например, от общего аудита акционерных компаний, банков, страховых обществ и инвестиционных фондов не является обязательным. Только заинтересованные юридические или физические лица могут инициировать и оплачивать выполнение этой работы. Результаты управленческого аудита могут быть полностью или частично открытыми.

Управленческий аудит предприятия целесообразнее всего проводить раз в год, желательно в начале текущего года, после того как составлен и утвержден годовой отчет по результатам работы данной компании в истекшем году.

От систематического проведения управленческого аудита и постепенного устранения выявленных при его выполнении недостатков обязательно выиграют все работники аудируемых объектов: появятся возможности для периодического увеличения размеров заработной платы и выплачиваемых премий, а также для расширения кадровой структуры, повышения весомости и качества социального пакета для каждого из сотрудников.

Средние и крупные предприятия и их объединения для проведения управленческого аудита, как правило, будут привлекать внешних, независимых управленческих аудиторов. На особенно крупных предприятиях, в корпорациях с развитой службой внутреннего аудита эта работа может выполняться посредством подобного аудита. В компаниях мелкого и малого бизнеса управленческий аудит в максимально упрощенном виде придется проводить самому предпринимателю с развитыми способностями к экономическому мышлению.

Таким образом, управленческий аудит предприятий – зарождающаяся разновидность интеллектуальной высокоэффективной деятельности. Актуальность, многообразие и важность решаемых задач при проведении управленческого аудита, открывающиеся возможности повышения продуктивности и экономической активности предприятий позволяют утверждать, что срок окупаемости затрат заказчика его проведения будет кратковременным, а улучшение ключевых показателей деятельности обследованных бизнес-объектов – перманентным.

Список литературы

1. Вербицкий В. Из идеального реальному 2.0: доказательное корпоративное управление / Владимир Вербицкий. Москва: Интеллектуальная Литература, 2020. 496 с.
2. Елканова А.А., Кубатиева, Л.М. Риски в аудиторской деятельности // Актуальные направления и перспективы развития национальной экономики: Сборник научных трудов по материалам международной научной конференции. Ч. 2. 2019. С. 233-238.
3. Казакова Н. А. Управленческий аудит компании в условиях кризиса / Н. А. Казакова. – Текст: электронный // Управленческий учет. 2009. №5. – URL: <https://znanium.com/catalog/product/344016> (дата обращения: 02.04.2022). – Режим доступа: по подписке.
4. Федоренк, И. В. Аудит: учебник / И.В. Федоренко, Г.И. Золотарева. 2-е изд., перераб. и доп. –Москва: ИНФРА-М, 2022. 281 с.
5. Ostaev G.Y., Khosiev B.N., Kubatieva L.M., Bestaeva L.I.G. Formation of a Methodology for Evaluating the Internal Control System in the Agricultural Business. JARDCS, 2020, VOLUME 12, 07S Pages: 2309-2317.

УДК: 336.227

**НАЛОГООБЛОЖЕНИЕ ПРИБЫЛИ И ЕГО АДМИНИСТРИРОВАНИЕ
В РОССИИ И МЕЖДУНАРОДНОЙ ПРАКТИКЕ**

**PROFIT TAXATION AND ITS ADMINISTRATION BOTH IN RUSSIA
AND ABROAD**

Т.А. Годизов

магистрант,

Владикавказский филиал федерального государственного образовательного бюджетного учреждения высшего образования «Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»

Л.М. Кубатиева

кандидат экономических наук, доцент, доцент кафедры «Налогов. Бухгалтерский учет», Владикавказский филиал федерального государственного образовательного бюджетного учреждения высшего образования «Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»

T.A. Godizov

Master's Student, Vladikavkaz Branch of the Federal State-Funded Educational Institution of Higher Education "Financial University under the Government of the Russian Federation"

L. M. Kubatieva

Cand. of Econ., Associate Professor of the Department "Taxes. Accounting", Vladikavkaz Branch of the Federal State-Funded Educational Institution of Higher Education "Financial University under the Government of the Russian Federation"

Аннотация. В статье раскрываются основные особенности налогообложения прибыли и порядка ее администрирования в России и международной практике. Отмечается, что, одно из основных отличий налогообложения прибыли в России и за рубежом заключается в направленности налогообложения, при котором существуют различные принципы территориальности и резидентства. Рассматриваются подходы к налогообложению в ряде государств, выделяются основные отличия налогообложения. Указывается, что, как и система налогообложения прибыли, так и процедура его налогового администрирования, осуществляемая в зарубежных юрисдикциях, имеет ряд принципиальных отличий от российского правопорядка.

Ключевые слова: налог на прибыль, корпорационный налог, различные подходы, ставки налога, налоговая политика, администрирование налога, опыт налогообложения.

Abstract. The article reveals the main features of profit taxation and the procedure for its administration in Russia and abroad. It is noted that one of the main differences

between profit taxation in Russia and abroad is the direction of taxation, in which there are different principles of territoriality and residency. Approaches to taxation in a number of states are considered, the main differences in taxation are highlighted. It is indicated that both the system of profit taxation and the procedure of its tax administration carried out in foreign jurisdictions have a number of fundamental differences from the Russian legal order.

Keywords: income tax, corporation tax, various approaches, tax rates, tax policy, tax administration, tax experience.

Налогообложение прибыли является одним из направлений функционирования прямого налогообложения, то есть происходит прямое воздействие на хозяйствующий субъект преимущественно с целью исполнения фискальной функции налогов.

Рассмотрим основные особенности налогообложения прибыли и порядка ее администрирования в России и за рубежом.

В России главой 25 НК РФ установлен налог на прибыль, которым облагаются юридические лица, получающие доход от своей деятельности и установлена налоговая ставка налога на прибыль в размере 20%.

В странах Евросоюза и США в финансовом праве нет такого понятия как «налог на прибыль». Существует несколько иная трактовка этого налога. Аналогами российского налога на прибыль выступает корпорационный налог и налог на прирост капитала.

Налогообложение прибыли в международной практике можно охарактеризовать как целенаправленное и ориентированное воздействие на корпорации с целью получения средств в пользу государства и осуществления регулирующей функции налогов. Одно из основных отличий налогообложения прибыли в России и за рубежом заключается в направленности налогообложения, существуют различные принципы территориальности и резидентства.

В соответствии с первым из них, налогообложению в государстве подлежат лишь те доходы юридических лиц, которые получены на его территории. Соответственно доходы, полученные вне пределов данного государства, не включаются в налогооблагаемую базу налога.

Законодательство европейских государств закрепляет различные подходы к обложению прибыли юридических лиц, однако все их разнообразие можно свести к нескольким основным схемам. Например, в Бельгии, Голландии, Люксембурге и Швеции предусматривается полное обложение прибыли, т. е. прибыль компании облагается корпорационным налогом, а затем получившие часть прибыли акционеры уплачивают с нее личный подоходный налог.

В других государствах Европы с целью избежать двойного налогообложения обложение прибыли уменьшается на уровне акционеров. Эта схема реализуется двумя способами. Например, в Великобритании, Ирландии и Франции суммы налога, уплаченного корпорацией, частично засчитываются при определении совокупного облагаемого личного дохода, полученного акционером этой корпорации, а в Австрии и Дании независимо от уплаты корпорационного налога компанией от налога частично освобождаются дивиденды, полученные акционером. В Финляндии, Германии, Испании и Португалии закон предусматривает возможность уменьшения налогообложения на уровне компании.

Можно выделить и основные отличия налогообложения прибыли в России и США. Во-первых – это разный перечень налогоплательщиков; во-вторых – дифференцированные ставки корпоративного налога в США и пропорциональное

налогообложение прибыли в России; в-третьих, высокий уровень поступлений налога на прибыль в бюджеты РФ и символический – в бюджеты США.

В Великобритании происходит более детализированное и дифференцированное налогообложение прибыли. Налог взимается как с дохода от производственной или иной деятельности, так и с продажи капитальных активов. Доля корпорационного налога и налога на прирост с компаний составляет около 20% доходов бюджета.

В Японии существует налог на прибыль корпораций подобно странам ЕС и США. В отличие от этих государств, в Японии он формирует наиболее значительный объем поступлений, формируя национальный, префектурный и муниципальный бюджеты. Национальная ставка по налогу составляет 33,48%, префектурная – 5% от национальной (1,67 от прибыли), муниципальная – 12,3% от национальной (4,12% от прибыли). Общая ставка составляет около 40%.

Ниже приведена сравнительная таблица ставок налога на прибыль организаций в РФ и различных зарубежных странах (таблица 2).

*Таблица 2. Максимальные налоговые ставки налога на прибыль (корпорационного налога) в РФ и зарубежных странах, 2021 год**

Государство	Ставка, %
Россия	20
США	39,2
Великобритания	27
Франция	36
Германия	30
Дания	22
Ирландия	30
Чехия	19
Греция	20
Швеция	26,3
Испания	20
Португалия	27,5
Италия	33
Швейцария	8,5
Китай	25
Канада	38
Япония	40
Индонезия	30

* Составлено автором.

Исследуя данные таблицы 2, можно сделать вывод о том, что самые высокие налоговые ставки среди развитых стран и стран со среднеразвитой экономикой установлены в Японии (40%), США (39,2%), Канаде (38%) и Франции (36%). Самая низкая ставка установлена в Швейцарии – 8,5%. Остальные ставки колеблются от 19% до 33%. В России относительно стран мира действует низкая налоговая ставка для налога на прибыль (20%).

Изучив налоговую политику развитых зарубежных стран, можно сделать вывод о том, что она направлена на снижение налогов, облагающих доход юридиче-

ских лиц. Причиной этому является низкий удельный вес налога на корпорации в бюджетах зарубежных государств. По сравнению с РФ ставки налога значительно выше в США, Германии, Франции, Японии и других развитых странах, что указывает на разные направления и взгляды правительства на формирование бюджетов в части налоговых доходов.

Проводя сравнительную характеристику администрирования налогообложения прибыли, необходимо отметить, что исследование эффективности налогового администрирования в целом и налогообложения прибыли в частности, осуществляемого как в России, так и за рубежом всегда привлекало к себе особое внимание всего мирового сообщества. Ежегодная нестабильность бюджетных доходов государства, увеличение случаев совершения налоговых нарушений, отсутствие должной правовой базы регулирования – все эти факторы оказывали значительное влияние на изменение курса государственной политики в сфере налогового администрирования в различных странах мира, в том числе и в России.

Как и система налогообложения прибыли, так и процедура его налогового администрирования, осуществляемая в зарубежных юрисдикциях, имеет ряд принципиальных отличий от российского правопорядка.

Так, например, во многих странах действуют специально созданные органы, получившие название «налоговые администрации» или «органы налогового администрирования». В свою очередь, эти органы в зависимости от своей компетенции могут быть сгруппированы следующим образом: органы, осуществляющие взимание налогов и сборов; органы, в сферу деятельности которых входит установление налоговой политики; а также органы, осуществляющие контроль за уплатой налогов и сборов.

В ходе администрирования налога на прибыль (корпоративного налога) зарубежные юрисдикции все больше уделяют внимание повышению гражданского долга налогоплательщиков.

По данным Службы внутренних доходов США всестороннее и систематическое проведение проверок приводит к повышению добросовестного отношения налогоплательщиков к исполнению своих обязательств. Указанная служба констатирует, что 82% налогов было в последние годы уплачено добровольно. К такому результату ведомство двигалось на протяжении 15 лет.

Совершенствование налогового администрирования в Швеции строится на приоритетности вежливого и уважительного отношения к налогоплательщикам, повышении качества их обслуживания в ходе различных контактов с налоговыми органами.

Важный момент совершенствования налогового администрирования прибыли является развитие информационных технологий, позволяющих систематизировать поступающую информацию в соответствии с разными поставленными задачами. Безусловно, современное техническое оснащение позволяет экономить время налоговых специалистов и повышает результативность налогового администрирования. В странах с развитым налоговым администрированием вопросы автоматизации налоговых процессов и совершенствования управления ими являются приоритетными в национальной политике.

Отдельным направлением повышения эффективности налогового администрирования за рубежом является создание системы результативного налогового контроля через эффективное сотрудничество разных органов государственной власти и разработку единых мер по выработке политики в сфере противодействия уплате налогов и сборов. Так, например, в Италии в основе организации системы налогового администрирования лежит система партнерства налоговых органов с другими правительственными организациями и частными компаниями.

Интересным в этой связи представляется опыт Финляндии, где создан банк данных, ежедневно пополняемый различными субъектами. В базе содержатся данные кредитных бюро, аудиторов, реестры акционеров компаний, кадастр объектов недвижимости, данные пайщиков, директоров, управляющих и о других лицах.

Таким образом, изучение опыта налогообложения прибыли и ее налогового администрирования в различных странах может дать немало ценной и полезной информации для улучшения системы налогового администрирования в России, однако при этом следует учесть, как специфику внутренних экономических процессов, так и сложившиеся традиции взаимоотношения российских налогоплательщиков с различными органами государственной власти.

Список литературы

1. Налоговый Кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 31.07.1998г. №146-ФЗ (ред. от 28.12.2016г. №475-ФЗ).

2. Антонова О. В. Налоговые системы зарубежных стран: учебно-методическое пособие. Хабаровск: РИЦ ХГАЭП, 2018. С.42

3. Кубатиева Л.М., Загалова М.М., Зассеев А.А. Проблемы и перспективы налогообложения в условиях цифровой экономики // Аудиторские ведомости. 2021. № 2. С. 139-142.

4. Лыкова Л. Н., Букина И. С. Налоговые системы зарубежных стран: учебник для бакалавриата и магистратуры. – М.: Издательство Юрайт, 2019. 428 с.

5. Рашидова З.К., Султанов Г.С., Казимагомедова З.А., Алиев Б.Х. Налоговое администрирование в России и в зарубежной практике // Фундаментальные исследования. 2016. №9-1. С. 187-191.

УДК: 657

**ПРИМЕНЕНИЕ МСФО И МСА В РОССИИ:
ТЕКУЩАЯ СИТУАЦИЯ И ПЕРСПЕКТИВЫ
APPLICATION OF IFRS AND ISAS IN RUSSIA: CURRENT
SITUATION AND PROSPECTS**

Т.М. Кецаев

студент группы ГМУ,

Владикавказский филиал федерального государственного образовательного бюджетного учреждения высшего образования «Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»

Л.М. Кубатиева

кандидат экономических наук, доцент, доцент кафедры «Налогов.

Бухгалтерский учет», Владикавказский филиал федерального государственного образовательного бюджетного учреждения высшего образования «Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»

T.M. Kesaev

Student of group 2 GMU,

Vladikavkaz Branch of the Federal State-Funded Educational Institution of Higher Education "Financial University under the Government of the Russian Federation"

L. M. Kubatieva

Cand. of Econ., Associate Professor of the Department

"Taxes. Accounting", Vladikavkaz Branch of the Federal State-Funded Educational Institution of Higher Education "Financial University under the Government of the Russian Federation"

Аннотация. В данной статье говорится о том, что санкции и ответные меры на них заставили еще раз взглянуть на уже принятые в России ориентиры относительно того, стоит ли сегодня поддерживать инфраструктуру МСФО и МСА в России. Однако, подчеркивается, что Россия за долгие годы реформ переориентировала свою нормативную базу под указанные стандарты. Так, двумя федеральными законами предусмотрено обязательное использование МСФО для ряда компаний. Кроме того, приняты к применению международные стандарты аудита. Отмечается, что используя МСФО и МСА и в дальнейшем, мы ничем не рискуем. Для ряда компаний в России продолжение использования этих стандартов более предпочтительно, чем отказ от них.

Ключевые слова: МСФО, МСА, экономические преобразования, санкции, законодательство, консолидированная отчетность, рынок аудита, саморегулируемые организации.

Abstract. This article deals with the fact that sanctions and retaliatory measures against them forced us to take another look at the guidelines already adopted in Russia regarding whether it is worth supporting the infrastructure of IFRS and ISAs in Russia

today. However, it is emphasized that over the many years of reforms, Russia has reoriented its regulatory framework to these standards. Thus, two federal laws provide for the mandatory use of IFRS for a number of companies. In addition, international auditing standards have been adopted for application. It is noted that using IFRS and ISA in the future, we do not risk anything. For a number of companies in Russia, continuing to use these standards is more preferable than abandoning them.

Keywords: IFRS, ISAs, economic transformations, sanctions, legislation, consolidated financial statements, audit market, self-regulatory organizations.

Экономические преобразования в России, переход экономики на рыночные условия хозяйствования в свое время потребовали переориентации на международные стандарты финансовой отчетности (МСФО) и международные стандарты аудита (МСА) как на единственно верные и современные.

Однако санкции и ответные меры на них заставляют по-новому взглянуть на уже принятые и намеченные в России ориентиры, чтобы ответить на вопрос, стоит ли сегодня поддерживать инфраструктуру МСФО и МСА в России? Ведь зарубежные дешевые финансовые рынки закрылись для российских крупных компаний на ближайшие пять лет, а для средних и мелких организаций они не были доступны и ранее.

Законодательства многих стран обязывают отдельные компании использовать данные стандарты. В России двумя федеральными законами («О консолидированной финансовой отчетности» [3] и «О рынке ценных бумаг» [2]) предусмотрено обязательное использование МСФО для ряда компаний.

Так, в соответствии с Законом «О консолидированной финансовой отчетности», отчетность по МСФО готовится и аудировается в частности для:

- 1) кредитных организаций;
- 2) страховых организаций;
- 3) негосударственных пенсионных фондов;
- 4) управляющих компаний инвестиционных фондов, паевых инвестиционных фондов и негосударственных пенсионных фондов;
- 5) клиринговых организаций;
- 6) федеральных государственных унитарных предприятий по перечню Правительства;
- 7) открытых акционерных обществ, акции которых находятся в федеральной собственности по перечню Правительства;
- 8) всех организаций, ценные бумаги которых допущены к организованным торгам путем их включения в котировальный список одной из десяти бирж России.

Таким образом, обязательно должны готовить финансовую отчетность по МСФО в России организации, либо являющиеся общественно значимыми, либо имеющие ценные бумаги на рынке ценных бумаг.

Консолидированная отчетность в России составляется только в соответствии с МСФО наряду с национальной бухгалтерской (финансовой) отчетностью организации.

На территории Российской Федерации применяются МСФО и разъяснения МСФО, принимаемые Фондом международных стандартов финансовой отчетности и Правительством Российской Федерации по согласованию с Центральным банком Российской Федерации.

На сегодняшний день в России МСФО применяются несколькими основными видами компаний.

1. Компании, которые планируют выйти на фондовый рынок с акциями и облигациями (стать публичными), а также те, которые ныне являются публичными компаниями. Эти компании являются традиционными пользователями МСФО.

2. Компании, которым необходимо отчитываться перед зарубежным владельцем (инвеститором) или подавать информацию для консолидации в отчетность зарубежной материнской компании.

3. Компании, которым МСФО может пригодиться для построения собственного управленческого учета, который, в случае необходимости, может послужить базой для создания отчетности по МСФО.

Стоит отметить, что компании первого вида являются традиционными пользователями МСФО. Для этого вида компаний законодательством России предусмотрено обязательное составление и представление отчетности по МСФО (при этом законодательство относительно данного вопроса не планируют изменять). Однако указанными организациями в течение ближайших пяти лет может серьезно рассматриваться привлечение финансирования только на финансовых рынках России.

Владельцы второго вида компаний продолжают отчитываться по МСФО без законодательных требований, т.к. материнские компании вряд ли прекратят составление консолидированной отчетности по данным стандартам.

Для третьего вида компаний применение МСФО хоть и необязательное, но может представлять интерес. Ведь внедрять собственно разработанные методики управленческого учета является нецелесообразным при наличии уже рассмотренных в МСФО и проверенных другими?

Другая ситуация складывается в отношении малого бизнеса. Существуют МСФО для малого и среднего бизнеса (МСБ), которые основаны на полном комплекте МСФО, но содержат некоторые незначительные послабления.

Однако, применение МСФО для МСБ в России вряд ли можно считать целесообразным, т.к. затраты на ведение учета по таким стандартам сравнимы с затратами на ведение учета для подготовки отчетности по полному комплекту МСФО, а выгоды существенно меньше. Так как МСФО изначально соответствуют цели выхода на рынок ценных бумаг, а для малого бизнеса это почти нереально. То есть не имеет смысла тратить ресурсы на такую отчетность, ведь качественный управленческий учет на малых предприятиях даст гораздо больший эффект, чем применение международных стандартов.

В соответствии с Законом «О рынке ценных бумаг», эмитент должен составлять консолидированную отчетность по МСФО в двух случаях:

1) к моменту подачи на регистрацию проспекта ценных бумаг в силу пункта 3 части 2 статьи 22 Закона «О рынке ценных бумаг» [2];

2) в случае регистрации проспекта ценных бумаг в силу части 4 статьи 30 Закона «О рынке ценных бумаг» [2], при этом обязанность по раскрытию консолидированной финансовой отчетности у эмитента возникает после начала размещения соответствующих ценных бумаг.

Таким образом, группе компаний, только готовящейся к выходу на рынок ценных бумаг, при получении котировки валют на организованном или неорганизованном рынке ценных бумаг придется подготовить отчетность по МСФО, тем более ее необходимо подготавливать при состоянии компании в котировальных списках. Стоит отметить, что организованных рынков ценных бумаг в России десять. Фондовые биржи России состоят из десяти торговых площадок, однако реальная торговля ценными бумагами происходит на четырех основных биржах:

- ПАО «Московская биржа», которая объединила Московскую межбанковскую валютную биржу (ММВБ) и Российскую торговую систему (РТС);
- Уральская региональная валютная биржа;
- Фондовая биржа Санкт-Петербурга (ФБ СПб);
- Санкт-Петербургская валютная биржа (СПВБ).

При этом основными российскими биржами, где осуществляется большинство торговых операций, являются ММВБ и РТС (ныне объединены в ОАО «Московская биржа»).

Соответственно, наличие котировки хотя бы на одной из этих бирж требует применения МСФО.

МСФО можно применять даже в рамках российских стандартов бухгалтерского учета. Так, в соответствии со ст. 20 «Принципы регулирования бухгалтерского учета» Закона «О бухгалтерском учете», регулирование бухгалтерского учета осуществляется в соответствии с рядом принципов, среди которых применение международных стандартов как основы разработки федеральных и отраслевых стандартов.

Остается надеяться, что такая конвергенция с МСФО принесет пользу отечественным управленцам при анализе отчетности и сможет помочь принимать более качественные экономические решения, что не замедлит сказаться на развитии и эффективности и принесет пользу экономике страны.

Каковы же перспективы применения МСА в России в связи со сложной политической и экономической обстановкой?

Несмотря на возможное уменьшение количества публичных компаний в связи со сложной обстановкой по привлечению финансирования, как указано выше, в соответствии с Законами «О консолидированной финансовой отчетности» и «О рынке ценных бумаг» часть компаний стали законодательно обязаны подготавливать и подвергать аудиту финансовую отчетность, составляемую в соответствии с МСФО. Поэтому использование МСА целесообразно даже ввиду того, что отчетность соответствует МСФО, а соответствие данным стандартам и МСА является на глобальном уровне бесспорным, что означает, что если отчетность составлена по МСФО, то аудироваться она должна по стандартам МСА.

Однако в настоящее время не все можно считать благополучным в отношении профессиональных аудиторов и их саморегулирования, так как, реформа аудиторской профессии по передаче функций контроля от Министерства финансов к шести саморегулируемым организациям (СРО), как и многие другие реформы последних 15 лет, не принесла весомого эффекта и подлежит пересмотру. Неудача состоит в том, что на формирование инфраструктуры СРО затрачены значительные ресурсы, а контролю со стороны СРО Минфин на сегодняшний день не доверяет и тратит ресурсы на формирование параллельной структуры собственного контроля, возвращаясь к ситуации, существовавшей до создания СРО.

Централизация рынка аудита в России четырьмя крупнейшими компаниями («Большой четверкой») не устраивает ни представителей власти, ни российское аудиторское сообщество (остальное по отношению к этим компаниям). При этом сокращение возможностей выхода предприятий на финансовые рынки в период санкций сокращает потребность в аудитах публичных компаний, которые часто осуществлялись с привлечением четырех крупнейших аудиторских фирм.

Однако, стоит отметить, что, несмотря на охлаждение экономических и политических отношений с европейскими и североамериканскими компаниями и государствами, отказ от МСФО и МСА вряд ли можно назвать целесообразной мерой, ведь Россия за долгие годы переориентировала свою нормативную базу под указанные стандарты. Кроме того, применяя МСФО и МСА мы ничем не

рискуем. Негативно повлиять на российскую экономику запретом дальнейшего применения МСФО со стороны Совета по международным стандартам финансовой отчетности (Великобритания) нельзя.

Таким образом, вероятно, для ряда компаний в России продолжение использования МСФО более предпочтительно, чем отказ от них.

Список литературы

1. Федеральный закон от 22 апреля 1996 г. №39-ФЗ «О рынке ценных бумаг». – <http://base.garant.ru/10106464>.
2. Федеральный закон от 27 июля 2010 г. №208-ФЗ «О консолидированной финансовой отчетности». – <http://base.garant.ru/12177506>.
3. Федеральный закон от 6 декабря 2011 г. №402-ФЗ «О бухгалтерском учете». – <http://base.garant.ru/70103036>.
4. Кубатиева Л.М. Совершенствование бухгалтерского учета в России в соответствии с требованиями Международных стандартов финансовой отчетности. // Актуальные направления и перспективы развития национальной экономики: Сборник научных трудов по материалам Международной научной конференции. Ч. 1 / ФГОБУ ВО «Финансовый университет при правительстве Российской Федерации» (Финуниверситет), Владикавказский филиал. 2018. С. 277-281.

УДК: 657

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ СИСТЕМЫ АВ-КОСТИНГ В УПРАВЛЕНЧЕСКОМ УЧЕТЕ

USING THE AV-COSTING SYSTEM IN MANAGEMENT ACCOUNTING

З.А. Короева

студентка группы 2 VM,

Владикавказский филиал федерального государственного образовательного бюджетного учреждения высшего образования «Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»

Л.М. Кубатиева

кандидат экономических наук, доцент, доцент кафедры «Налого.

Бухгалтерский учет», Владикавказский филиал федерального государственного образовательного бюджетного учреждения высшего образования «Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»

Z.A. Koroeva

Student of group 2 VM,

Vladikavkaz Branch of the Federal State-Funded Educational Institution of Higher Education "Financial University under the Government of the Russian Federation"

L. M. Kubatieva

Cand. of Econ., Associate Professor of the Department

"Taxes. Accounting", Vladikavkaz Branch of the Federal State-Funded Educational Institution of Higher Education "Financial University under the Government of the Russian Federation"

Аннотация. В данной статье говорится о том, что традиционные системы учета затрат не дают ответов на вопросы: какова себестоимость организационных мероприятий и производственных процессов, каков объем каждого вида деятельности в процессе производства и продажи продукции, работ, услуг? Обосновывается внедрение ABC-метода, построенного на основе процессно-ориентированного управления. Рассматривается алгоритм использования системы АВ-костинг и его практическое применение на примере рекламного предприятия.

Ключевые слова: система управленческого учета, ABC-метод, учет затрат по функциям, себестоимость организационных мероприятий, распределение косвенных расходов, требования современного управления.

Abstract. This article says that traditional cost accounting systems do not provide answers to the questions: what is the cost of organizational measures and production processes, what is the volume of each type of activity in the process of production and sale of products, works, services? The introduction of the ABC method based on process-oriented management is justified. The algorithm of using the AV-costing system and its practical application on the example of an advertising enterprise is considered.

Keywords: management accounting system, ABC method, cost accounting by function, cost of organizational measures, distribution of indirect costs, requirements of modern management.

Для того чтобы достичь конкурентных преимуществ в рыночной среде российские предприятия должны быть готовы к восприятию и использованию передовых систем стратегического управленческого.

Традиционные системы учета затрат не дают ответов на вопросы: какова себестоимость организационных мероприятий и производственных процессов, каков объем каждого вида деятельности в процессе производства и продажи продукции, работ, услуг? В этой связи в управленческие технологии организаций активно начали внедряться системы управленческого учета, созданные на базе ABC-метода, т. е. построенные на основе процессно-ориентированного управления, позволяющие лучше контролировать расходы, а также оценивать деятельность руководителей бизнес-процессов в достижении поставленных целей.

ABC-метод особенно эффективен на тех предприятиях, для которых характерен высокий уровень косвенных расходов. Согласно принципам системы деятельность предприятия рассматривается как набор взаимосвязанных операций (функций).



Рисунок 1. Распределение затрат по функциям

В результате операций создаются или обслуживаются объекты затрат (рисунок 1).

Таким образом, в стоимости продукта отражены затраты на все виды деятельности, необходимой для его создания и предоставления покупателю.

Учет затрат по функциям-ABC (ActivityBasedCosting) можно считать одним из наиболее интересных направлений учета затрат и калькулирования себестоимости. Алгоритм применения ABC-метода выглядит следующим образом.

1. Деятельность организации разбивают на основные направления – функции или операции.

2. Для каждого направления (функции) выбирают носитель затрат, оцениваемый в соответствующих единицах измерения.

3. Сумму накладных расходов по каждой функции (операции) делят на количественное значение соответствующего носителя затрат и таким образом оценивают стоимость единицы носителя затрат.

4. Стоимость единицы носителя затрат умножают на их количество по тем видам деятельности (функциям / операциям), выполнение которых необходимо для изготовления единицы продукции (услуги).

Рассмотрим практическое применение ABC-метода.

Рекламная компания «ГРАНД МЕДИА» специализируется на изготовлении рекламных вывесок различной номенклатуры, которые включают рекламные щиты, ситилайты, световые вывески. Основная доля в общем объеме продаж приходится: на рекламные щиты – 64%, на световые вывески- 22%, на ситилайты – 13%. 1% объема реализации предприятия пришелся на долю прочих заказов.

Все виды вывесок отличаются друг от друга по затратам прямого труда, по количеству операций, необходимых для контроля качества, количеству операций, необходимых для переналадки оборудования.

Приведем расчет прямых затрат, связанных с изготовлением каждого вида вывески (табл. 1).

Таблица 1. Расчет прямых затрат, связанных с выпуском продукции

Вид продукции	Количество единиц продукции, шт.	Прямые материальные расходы на единицу продукции, руб.	Всего прямых материальных затрат на весь объем выпуска, руб. $3 = (1 \times 2)$	Прямые трудозатраты на единицу продукции, руб.	Прямые трудозатраты на весь объем выпуска, руб. $5 = (4 \times 1)$
А	1	2	3	4	5
Рекламные щиты	140	34706	$140 \times 34706 = 4850840$	16171	$16171 \times 140 = 2263940$
Ситилайты	30	22547	$30 \times 22547 = 676480$	3900	$3900 \times 30 = 117\ 000$
Световые вывески	181	6115	$181 \times 6115 = 1106815$	3985	$3985 \times 181 = 721\ 285$
Всего	351	х	6 642 065	х	3 102 225

Прямые материальные затраты на весь объем выпуска на каждый вид продукции рассчитали путем умножения прямых материальных расходов на количество единиц продукции. Чтобы рассчитать величину прямых трудозатрат на весь объем выпуска, умножим прямые трудозатраты на единицу продукции на количество единиц продукции.

Анализ процесса изготовления рекламных вывесок выявил 6 основных функций: потребление рабочей силы, эксплуатация основного оборудования, оформление заказов, доставка материалов, расход инструмента, контроль качества. Каждому из видов деятельности соответствует свой носитель затрат. В таблице 2 представлены данные из регистров учета, распределенные по видам деятельности и по видам продукции.

Таблица 2. Расчет стоимости носителя затрат

Вид деятельности	Косвенные расходы (т.р.)	Носитель затрат	Значение носителя затрат	Значение носителя затрат по видам продукции			Стоимость носителя затрат, руб. (4 = 1: 2)
				Рекламные щиты	Ситилайты	Световые вывески	
А	1	В	2	3			4
Потребление рабочей силы	288 000	Человеко-часы	60 394	20 160	35 890	4 344	4,8
Эксплуатация оборудования	756 000	Машино-часы	114 929	78 250	30	36 649	6,6
Оформление заказов	162 000	Количество заказов	471	140	150	181	344
Доставка материалов	360 000	Количество полученных партий	115	58	33	24	3130,4
Расход инструмента	126 000	Количество инструментов	232	100	90	42	543
Контроль качества	612 000	Количество операций	140	420	240	380	588,5

Следующий этап расчета – распределение накладных расходов. Чтобы рассчитать величину затрат на одну операцию, разделим сумму накладных расходов по каждой функции (виду деятельности) на значение носителя затрат (табл. 3).

Таблица 3. Распределение косвенных расходов по видам продукции:

Вид деятельности	Рекламные щиты		Ситилайты		Световые вывески	
	Знач. носителя затрат	Сумма накладных расходов	Значение носителя затрат	Сумма накладных расходов	Значение носителя затрат	Сумма накладных расходов
1. Потребление рабочей силы	20 160	96 768	35 890	172 272	4 344	20 851,2
2. Эксплуатация основного оборудования	78 250	516 420	30	198	36 649	241 883,4
3. Оформление заказов	140	48 160	150	51 600	181	62 264
4. Доставка материалов	58	181 563,2	33	103 303,2	24	75 129,6
5. Расход инструмента	100	54 300	90	48 870	42	22 806
6. Контроль качества	420	247 170	240	141 240	380	223 630
Всего	x	1 144 381,2	x	517 483,2	x	646 564,2

В таблице 4 приведен расчет себестоимости каждого вида рекламной конструкции с применением АВС-метода.

Таблица. 4. Расчет себестоимости каждого вида рекламных конструкций

Расходы	Вид продукции		
	Рекламные щиты	Ситилайты	Световые вывески
1. Прямые материальные затраты	4 858 840	676 410	1106815
2. Прямая зарплата	2263 940	117 000	721285
3. Производственные наклад. расходы	1144381,2	517483,2	646564,2
Всего	8267161,2	1310893,2	2474664,2

Подводя итоги, можно сделать вывод, что система АВ-костинг в наилучшей степени соответствует требованиям современного управления, так как позволяет: во-первых, вести учет расходов по каждому бизнес-процессу; во-вторых, принимать управленческие решения о качестве бизнес-процесса, вида деятельности, функции, операции и их эффективности; в-третьих, часть косвенных расходов, собранных по бизнес-процессам, видам деятельности, функциям и операциям квалифицировать как «условно косвенные» для исчисления себестоимости конкретного вида продукции (услуги); в-четвертых, обеспечить формирование информации о расходах по каждому виду деятельности и бизнес-процессу; в-пятых, сформировать информацию для обеспечения выполнения общих функций управления (планирования, организации, контроля, анализа и регулирования).

Список литературы

1. Баханькова, Е. Р. Бухгалтерский управленческий учет: учебное пособие / Е.Р. Баханькова. Москва: РИОР: ИНФРА-М, 2021. 255 с.
2. Икаева, Д.И., Кубатиева, Л.М. Управленческий учет в организациях в российской и зарубежной практике.// Академическая публицистика. 2019. №5. С. 185-187.
3. Мизиковский, И. Е. Управленческий учет и защита учетной информации: тесты: Учебное пособие / И.Е. Мизиковский, А.Н. Милосердова, В.Н. Ясенев. – М.: Магистр:НИЦ ИНФРА-М, 2018. 112 с.
4. Осипов, В. И. Управленческий учет расходов промышленного предприятия: монография / В.И. Осипов. Москва: ИНФРА-М, 2021. 199 с.

УДК 336.2

**ПРИНЦИПЫ ОРГАНИЗАЦИИ И ОСНОВНЫЕ ЭЛЕМЕНТЫ
НАЛОГОВОЙ СИСТЕМЫ РФ**

**PRINCIPLES OF ORGANIZATION AND BASIC ELEMENTS
OF THE TAX SYSTEM OF THE RUSSIAN FEDERATION**

А.А. Баскаев

студент группы 2 Э,

*Владикавказский филиал федерального государственного
образовательного бюджетного учреждения высшего образования
«Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»*

Д.А. Ярцев

студент группы 2 Э,

*Владикавказский филиал федерального государственного
образовательного бюджетного учреждения высшего образования
«Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»*

Научный руководитель М.Р. Тускаева

канд. экон. наук, доцент, зав. кафедрой «Налоги. Бухгалтерский учет»

*Владикавказский филиал федерального государственного
образовательного бюджетного учреждения высшего образования
«Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»*

A.A. Baskaev

Student of group 2 E,

*Vladikavkaz Branch of the Federal State-Funded Educational Institution of Higher
Education "Financial University under the Government of the Russian Federation"*

D.A. Yartsev

Student of group 2 E,

*Vladikavkaz Branch of the Federal State-Funded Educational Institution of Higher
Education "Financial University under the Government of the Russian Federation"*

Scientific Supervisor M.R. Tuskayeva

*Candidate of Econ., Associate Professor, Head of the Department "Taxes.
Accounting" Vladikavkaz Branch of the Federal State-Funded Educational
Institution of Higher Education "Financial University under the Government
of the Russian Federation"*

Аннотация. Система налогообложения варьируется от одного государства к другому, что предполагает наличие различных механизмов сбора налогов, а также непосредственно самих налогов. В то же время в системе экономических категорий налогообложение представляет собой совокупность экономических и организационно-правовых отношений, складывающихся на базе объективного перераспределения преимущественно денежной формы стоимости и выража-

ющая собой одностороннее, безэквивалентное, принудительно-властное изъятие части доходов корпоративных и индивидуальных собственников в общегосударственное пользование.

Ключевые слова. Налоговая система, система налогообложения, налоговая база, налоговое законодательство, налоговое администрирование.

Abstract. *The taxation system varies from one state to another, which implies the existence of various tax collection mechanisms, as well as taxes themselves. At the same time, in the system of economic categories, taxation is a set of economic and organizational-legal relations formed on the basis of objective redistribution of the predominantly monetary form of value and expressing a unilateral, non-equivalent, forcibly-imperious withdrawal of part of the income of corporate and individual owners for national use.*

Keywords: tax system, taxation system, tax base, tax legislation, tax administration.

Одной из стратегических задач экономической политики любого государства с рыночной экономикой является создание эффективной налоговой системы, способной в бесперебойном режиме обеспечивать поступления налоговых и иных платежей обязательного характера в государственную казну. В этом смысле Российская Федерация не является исключением. Структура налоговой системы каждой конкретной страны определяется многочисленными факторами, такими как форма государственного устройства, степень экономического развития, исторические и религиозные особенности и т.д. Тем не менее существует ряд общих аспектов построения и организации налоговых систем, отражающих закономерности развития и реформирования системы налогообложения государства [3].

Становление налоговой системы происходит при следующих условиях:

- 1) взимание налогов на постоянной основе и превращение их в основной источник финансовых ресурсов государства;
- 2) формирование единого пространства действия налогов и сборов, посредством централизации власти и установления единых прав и обязанностей налогоплательщиков и уполномоченных органов со стороны государства;
- 3) определение налоговых полномочий и ответственности каждого уровня государственной власти, в целях урегулирования налоговых отношений между ними;
- 4) совершенствование способов взимания налогов, посредством внедрения научных принципов налогообложения в налоговую практику;
- 5) выработка единой законодательной базы на всей территории, характеризующейся отсутствием внутренних терминологических противоречий;
- 6) формирование единой иерархичной системы администрирования налоговых платежей.

Налоговая система представляет собой открытую, динамичную и сложно организованную систему.

Совокупность налогов и сборов, установленных государством, образует подсистему налогообложения. Каждый налог включает в себя несколько элементов, раскрывающих его содержание. Согласно статье 17 НК РФ налог считается законно установленным только в том случае, если установлены налогоплательщики и следующие его элементы: объект налогообложения, налоговая база, налоговая ставка, налоговый период, порядок исчисления налога, порядок и сроки уплаты налога [1].

Современная структура налоговой системы РФ – это результат многочисленных реформ, проводимых с момента перехода России к рыночной модели экономики. Основным критерием классификации налогов и сборов является разделение их в зависимости от уровня установления.

Основными бюджетообразующими налогами в России являются НДС, налог на прибыль организаций, НДСПИ, НДСФЛ и акцизы. Вкратце охарактеризуем каждый из них.

НДС – федеральный косвенный налог, доля которого в консолидированном бюджете РФ по данным на 2020 год составляет 16,2%. Зачисляется в федеральный бюджет РФ в полном объеме. Регламентируется главой 21 НК РФ. Плательщиками данного налога являются организации и индивидуальные предприниматели. Обязаны уплачивать НДС также лица, признанные плательщиками НДС в связи с перемещением товаров через таможенную границу. Базовая ставка НДС – 20%. Данный налог широко распространен в большинстве развитых стран мира.

Налог на прибыль организации является федеральным налогом, роль которого в образовании доходной части бюджета весьма значима. Доля в общих поступлениях консолидированного бюджета за 2020 год составляет 10,9%. Данный налог обязаны уплачивать российские и иностранные организации, а также индивидуальные предприниматели и участники консолидированной группы налогоплательщиков в случае получения прибыли по итогам своей финансово-хозяйственной деятельности. Базовая ставка налога на прибыль организаций – 20%. Порядок исчисления и уплаты налога прописан в главе 25 НК РФ [4].

Налог на добычу полезных ископаемых – это федеральный налог, действующий на территории РФ с 2002 года. Регламентируется главой 26 НК РФ. Доля данного налога в консолидированном бюджете по данным на 2020 год составляет 16,4%.

Акцизы – федеральный косвенный налог, уплачиваемый юридическими лицами и индивидуальными предпринимателями, которые производят подакцизную продукцию. Исчерпывающий перечень подакцизных товаров установлен главой 22 НК РФ. Доля акцизов в общем объеме доходов консолидированного бюджета 2020 года составляет 4,2%.

Налог на доходы физических лиц относится к федеральным налогам, однако зачисляется в региональные и местные бюджеты по соответствующим нормативам. Плательщики данного налога – физические лица, являющиеся налоговыми резидентами РФ, а также лица, получающие доход от источников в РФ. НДСФЛ является одним из самых стабильных источников доходов бюджетов бюджетной системы РФ. Его доля в доходах консолидированного бюджета РФ за 2020 составила чуть менее 10%. НДСФЛ также играет ключевую роль в налогообложении населения. Порядок начисления и уплаты данного налога прописан в главе 23 Налогового кодекса РФ.

Помимо НДСФЛ физические лица в РФ обязаны также уплачивать налог на имущество физических лиц, земельный и транспортный налоги, а также государственную пошлину. Значительно большее число налогов и сборов взимается государством с юридических лиц и индивидуальных предпринимателей.

Рассмотрев теоретические аспекты построения отечественной системы налогообложения, современную налоговую систему РФ можно охарактеризовать как умеренно фискальную с преобладанием доли косвенного налогообложения и высокой степенью централизации налоговых полномочий. Структура и принципы построения в целом соответствуют общераспространенным в мировой фискальной практике.

Список литературы

1. «Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая)» от 31.07.1998 N 146-ФЗ (ред. от 26.03.2022)
2. Гурова С.Ю. Эволюция понятия «налоговая система» и «система налогов» в контексте развития налогообложения в Российской Федерации / С.Ю. Гурова, Я. Г. Шипеев // Вестник Российского университета кооперации. 2019. №1 (35). С. 34-38
3. Особенности развития современной налоговой системы России Тускаева М.Р., Полатида К.О. Гуманитарные и социально-экономические науки. 2018. №6 (103). С. 156-158.
4. Тускаева М.Р., Гасиева З.П. Практикум. Налоги и налоговая система: Учебное пособие / Владикавказ, 2018.
5. Тускаева М.Р., Бтемирова Р.И., Рамонов Ч.А. Экономическая сущность налогов // Вестник Московского университета МВД России. 2020. №4. С. 267-269.

УДК 336.2

**АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ
СОВРЕМЕННОЙ НАЛОГОВОЙ СИСТЕМЫ**

CURRENT PROBLEMS AND WAYS TO IMPROVE THE MODERN TAX SYSTEM

Т.Б. Засеев

студент группы 2 Э,

*Владикавказский филиал федерального государственного
образовательного бюджетного учреждения высшего образования
«Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»*

Д.А. Ярцев

студент группы 2 Э,

*Владикавказский филиал федерального государственного
образовательного бюджетного учреждения высшего образования
«Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»*

Научный руководитель М.Р. Тускаева

канд. экон. наук, доцент, зав. кафедрой «Налоги. Бухгалтерский учет»

*Владикавказский филиал федерального государственного
образовательного бюджетного учреждения высшего образования
«Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»*

T.B. Zaseev

Student of group 2 E,

*Vladikavkaz Branch of the Federal State-Funded Educational Institution of Higher
Education “Financial University under the Government of the Russian Federation”*

D.A. Yartsev

Student of group 2 E,

*Vladikavkaz Branch of the Federal State-Funded Educational Institution of Higher
Education “Financial University under the Government of the Russian Federation”*

Scientific Supervisor M.R. Tuskayeva

*Candidate of Econ., Associate Professor, Head of the Department “Taxes.
Accounting” Vladikavkaz Branch of the Federal State-Funded Educational
Institution of Higher Education “Financial University under the Government
of the Russian Federation”*

Аннотация. Налоговая система любой страны – это механизм, который непосредственно влияет на уровень экономического развития. От грамотно выбранной налоговой политики государства зависит как уровень развития предпринимательства, так и благосостояние каждого гражданина.

Ключевые слова. Налоговая система, оптимизация системы налогообложения, налоговая база, налоговое законодательство, структура налоговой системы .

Abstract. *The tax system of any country is a mechanism that directly affects the level of economic development. Both the level of entrepreneurship development and the well-being of every citizen depends on the well-chosen tax policy of the state.*

Keywords. Tax system, optimization of the taxation system, tax base, tax legislation, structure of the tax system.

В Российской Федерации налоговая система выполняет ряд функций: пополнение бюджета, стимулирование развития рыночного механизма, сглаживание социального неравенства, осуществление воздействия на спрос и предложение и так далее. В России, как и в других странах с развитой рыночной экономикой, налоги можно отнести к инструментам социально-экономической политики.

Но, при формировании налогового механизма государство может столкнуться с целым рядом проблем. Поэтому перед каждой отдельной страной стоит важная задача – своевременно выявлять недостатки налоговой системы и устранять их. Необходимость решения данной задачи обусловлена тем, что каждое государство должно стремиться к формированию справедливого и эффективного налогообложения. Это, в свою очередь, позволит достичь одну из самых важных целей для любой страны – повышение экономического роста. Одна из самых серьезных проблем налоговой системы России сегодня – проблема налогового администрирования. Громоздкая, неэкономичная и малопродуктивная налоговая система с разнообразием налогов, сложных для расчета, приводит к усложнению налогового учета и налогового инспектирования [3].

Другая проблема заключается в том, что формулировка нормативных и законодательных актов не всегда понятна налогоплательщику. Поэтому, законодательные органы должны использовать термины, которые будут максимально понятны налогоплательщику.

Следующая проблема заключается в двусмысленном и противоречивом истолковании норм законодательства о налогах и сборах. Нечеткости можно наблюдать в некоторых положениях законодательства. Налоговый кодекс регламентирует то, что законодательные акты о налогах и сборах должны быть сформулированы так, чтобы каждый плательщик знал, какие налоги он должен оплатить, в какие сроки и каким способом должна быть произведена оплата. Однако, сегодня не все участники налоговых отношений могут одинаково понимать установленные законодательством правила, и это может служить причиной возникновения проблем. Помимо этого, налогоплательщики могут толковать неточности в свою пользу, тем самым занижая свою налоговую базу, а, следовательно, в бюджет будет поступать меньше средств.

Кроме того, существует проблема слишком частых изменений в налоговом законодательстве. Эти изменения приносят крупные неудобства налогоплательщикам, а также служат причиной ошибок в расчетах сумм налога. Нестабильность налогового законодательства – основа непреднамеренного искажения бухгалтерской и налоговой отчетности [4].

На сегодняшний день мы не можем назвать систему налогообложения России четкой и стабильной. Необходимо провести обработку законодательной и экономическо-правовой базы налогообложения.

Незнание законодательства о налогах и сборах приводит к отрицательным последствиям, как для налогоплательщика, так и для государства в целом.

Следующая проблема – проблема низкого уровня собираемости налогов среди населения. Физические и юридические лица стремятся снизить налоговое

бремя самыми разными способами. Эти действия – результат низкого уровня доходов населения и предприятий. Все вышеперечисленное стимулирует граждан и организации снижать размеры налоговой базы, что, в свою очередь, снижает доходы бюджета государства.

Следовательно, государство должно стремиться решить данные проблемы в области налогообложения путем реформирования налоговой системы России.

Основная задача Российской Федерации – создать налоговую систему, стимулирующую финансовую деятельность предприятия и организации, а следовательно развитие государства в целом. Первое условие для решения данной задачи является сохранение сбалансированности бюджетной системы с постоянной нагрузкой в тех областях, в которых уже достигнуто равновесие [5].

Кроме того, изменения в законодательстве РФ о налогах и сборах просто необходимы. Для модификации налоговой системы можно: ввести новые льготы по налогообложению доходов физических лиц, создать условия для роста инвестиций, поддерживать учреждения, занятые научно-исследовательскими работами, осуществлять мониторинг эффективности льгот, увеличить количество выездных налоговых проверок, запретить выдачи лицензий организациям, у которых есть долг перед бюджетом, создать оптимальное соотношение между стимулирующей и фискальной функцией налогов, снизить налоговую нагрузку на предприятия для роста их количества, стимулировать добровольную уплату налогов, организовать возможность проведения консультации перед уплатой налога, внедрить информационные технологии в работу налоговых органов.

Стимулирование в системе налогообложения поможет усовершенствовать налоговую систему нашего государства, а также позволит предпринимателям вывести свои доходы «из тени», что, в свою очередь, повысит налоговые поступления в бюджет государства [6].

Для совершенствования налоговой системы нашей страны можно предложить: направлять действия государства на обеспечение Правительству РФ возможности публиковать дополнительные нормативно-правовые акты в соответствии с проблемами регулирования в области налогообложения с детализацией и конкретизацией тех данных, которые раньше находились в других нормативно-правовых актах в области налогообложения; создавать особый порядок налогообложения для учреждений и предпринимателей, которые занимаются различными разработками в области высоких технологий: освободить от налогов эти учреждения или сделать для них особые льготы по всем типам налогов. Самым важным направлением работы Министерства Финансов РФ является улучшение функционирования Налоговой системы. Правительство Российской Федерации не планирует увеличивать ставки ключевых налогов, налоговую нагрузку на экономику в среднесрочной перспективе. Таким образом, в настоящее время налоговая система России испытывает множество проблем, от решения которых будет зависеть судьба каждого гражданина и всей нашей страны в целом.

Список литературы

1. «Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая)» от 31.07.1998 N 146-ФЗ (ред. от 26.03.2022)
2. «Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая)» от 05.08.2000 N 117-ФЗ (ред. от 26.03.2022)

3. Корягина В.В. Налоговая система РФ: проблемы и пути их решения // Актуальные проблемы и перспективы развития экономики в современных условиях: электронный сборник XI Международной студенческой научно-практической конференции, проведенной 17 апреля 2019 года (часть II). Волгоград: Сфера, 2019. С. 277-284

4. Тускаева М.Р., Полатиди К.О. Особенности развития современной налоговой системы России // Гуманитарные и социально-экономические науки. 2018. №6 (103). С. 156-158.

5. Тускаева М.Р., Саркисян А.А. Характеристика налоговой нагрузки в Российской Федерации и зарубежом // Экономика и предпринимательство. 2016. №10-2 (75). С. 808-811.

6. Тускаева М.Р., Гасиева З.П. Налоги и налоговая система. Практикум: Учебное пособие. Владикавказ, 2018.

УДК 336.2

ПРОБЛЕМЫ ПРИМЕНЕНИЯ СПЕЦИАЛЬНЫХ НАЛОГОВЫХ РЕЖИМОВ

PROBLEMS OF APPLYING SPECIAL TAX REGIMES

К.Э. Гогичаева

студентка группы 2 Э,

Владикавказский филиал федерального государственного образовательного бюджетного учреждения высшего образования «Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»

М.Э. Кулумбегова

студентка группы 2 Э,

Владикавказский филиал федерального государственного образовательного бюджетного учреждения высшего образования «Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»

Научный руководитель М.Р. Тускаева

канд. экон. наук, доцент, зав. кафедрой «Налоги. Бухгалтерский учет»

Владикавказский филиал федерального государственного образовательного бюджетного учреждения высшего образования «Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»

K.E. Gogichaeva

Student of group 2 E,

Vladikavkaz Branch of the Federal State-Funded Educational Institution of Higher Education "Financial University under the Government of the Russian Federation"

M.E. Kulumbegova

Student of group 2 E,

Vladikavkaz Branch of the Federal State-Funded Educational Institution of Higher Education "Financial University under the Government of the Russian Federation"

Scientific Supervisor M.R. Tuskayeva

Candidate of Econ., Associate Professor, Head of the Department "Taxes. Accounting" Vladikavkaz Branch of the Federal State-Funded Educational Institution of Higher Education "Financial University under the Government of the Russian Federation"

Аннотация. В настоящее время развитие малого и среднего предпринимательства относится к приоритетным направлениям налоговой политики. В рыночной экономике данный сектор наряду с крупным бизнесом играет важнейшую роль, так как осуществляет функции по созданию рабочих мест, развития инновационных технологий, удовлетворения потребительского спроса по товарам, работам, услугам.

Ключевые слова. Малое и среднее предпринимательство, налоговая система, специальные налоговые режимы, налоговая база, налогоплательщики.

Abstract. *Currently, the development of small and medium-sized businesses belongs to the priority areas of tax policy. In a market economy, this sector, along with big business, plays an important role, as it performs the functions of creating jobs, developing innovative technologies, and meeting consumer demand for goods, works and services.*

Keywords. Small and medium-sized businesses, tax system, special tax regimes, tax base, taxpayers.

Создание, реализация и совершенствование специальных налоговых режимов являются государственными инструментами, направленными на решение различных проблем развития малого бизнеса.

Прежде всего, специальные налоговые режимы отличаются своей простотой для налогоплательщиков относительно общей системы налогообложения.

Основными задачами специальных налоговых режимов являются снижение налоговой нагрузки на малый и средний бизнес и упрощение деятельности фирмы в сфере налогообложения [3].

В результате решения данных задач, увеличится интерес к ведению бизнеса в данном формате, что в свою очередь повысит количество предприятий и налоговых поступлений от данного сектора.

Упрощенную систему налогообложения имеют право применять индивидуальные предприятия и организации при соблюдении следующих условий:

1. Численность сотрудников 100 человек.
2. Доход за налоговый период 150 млн. руб.

С 1 января 2021 года налогоплательщики, чьи доходы превысили 150 млн. руб., но не превысили 200 млн. руб., и (или) численность работников превысила 100 человек, но не превысила 130 работников, не утрачивают право на применение УСН, а уплачивают налог по повышенным ставкам:

- 8% для объекта «доходы»;
 - 20% для объекта «доходы, уменьшенные на величину расходов».
3. Остаточная стоимость основных средств не больше 150 млн. рублей.
 4. Организация не может открыть филиал.

5. Доля участия, принадлежащая другим организациям, не должна превышать 25 % [4].

Перейти на УСН можно лишь в том случае, если за девять месяцев текущего года доход организации не превысил 112,5 млн. руб.

Эти ограничения препятствуют развитию бизнеса. Если хотя бы одно условие нарушено, компания должна перейти на ОСНО и сделать это вовремя, чтобы избежать штрафов.

Одним из основных недостатков является освобождение налогоплательщиков, применяющих УСН, от уплаты НДС.

Прежде всего, это рассматривается как преимущество, если предприятие или индивидуальный предприниматель планирует сотрудничать с налогоплательщиками, также освобожденными от уплаты НДС [5].

Некоторые предприятия на УСН идут навстречу своему контрагенту, уплачивающему НДС и добровольно выставляют документы с НДС. Это влечет за собой новое обязательство – уплата налога в бюджет.

Но, как известно, предприятия на УСН не могут принимать «входящий НДС» к уменьшению начисленных сумм налога. В этом состоит дилемма таких предприятий: либо идти навстречу контрагентам и добровольно уплачивать НДС (при этом не имея его «входящей части»), либо отказываться от выгодного партнера,

искать другого, применяющего специальные налоговые режимы.

Другой способ продолжать работу с клиентами на ОСНО – снижение стоимости товаров и услуг, что, в свою очередь, снизит доходы организации или предпринимателя на упрощенной системе налогообложения.

Также отметим, что данная проблема характерна для всех специальных налоговых режимов.

Для УСН «Доходы минус расходы» устанавливается минимальная сумма налога, которую в любом случае придётся заплатить, даже если расходы превысят доходы. Обязательный минимальный налог равен 1% от доходов.

Применение патентной системы налогообложения возможно только для индивидуальных предпринимателей, для других предприятий вне зависимости от вида деятельности, данный режим недоступен.

В соответствии с п.2 ст.346.51 Налогового Кодекса Российской Федерации индивидуальный предприниматель, перешедший на патентную систему налогообложения, производит уплату налога по месту постановки на учет в налоговом органе:

1) если патент получен на срок до шести месяцев, – в размере полной суммы налога в срок не позднее двадцати пяти календарных дней после начала действия патента;

2) если патент получен на срок от шести месяцев до календарного года.

Проблема данной авансовой системы заключается в том, что развитие бизнеса за столь короткий срок может быть невозможно, соответственно, уплата налога при авансовой системе может вызвать большие трудности у ИП.

При данном специальном налоговом периоде существует необходимость приобретения патентов на разные виды деятельности и в каждом регионе в отдельности.

Малые и средние предприятия могут применять единый сельскохозяйственный налог в качестве специального налогового режима при условии производства, переработки и реализации сельхоз продукции, при этом условие «производство» обязательно. Например, предприятия, приобретающие молоко у фермеров, с целью его переработки, не имеют права применения данного режима.

Совокупный доход от сельскохозяйственной деятельности должен составлять минимум 70% от общей выручки, а численность работников не должна превышать 300 человек, при других итогах компания лишается права на применение ЕСХН. С 1 января 2019 года налогоплательщики ЕСХН признаются налогоплательщиками НДС.

Обобщая вышеуказанные проблемы, можно выделить следующие недостатки налоговой системы:

1. Сложность системы налогообложения.
2. Нестабильное законодательство.
3. Высокая налоговая нагрузка.
4. Налоговая отчетность предпринимателей.

Таким образом, описанные изменения в законодательстве, касающиеся УСН, ПСН и ЕСХН, а также проблемы, связанные с этими режимами говорят о том, что государство и по сей день находится в поиске решений поставленных задач.

В процессе устранения противоречий порой либо возникают другие, либо уже существующая проблема остается и появляется под другим ракурсом, что демонстрирует несовершенство налоговой системы в области регулирования деятельности малого и среднего бизнеса.

Список литературы

1. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая)» от 31.07.1998 №146-ФЗ (ред. от 26.03.2022)
2. «Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая)» от 05.08.2000 №117-ФЗ (ред. от 26.03.2022)
3. Тускаева М.Р., Гасиева З.П. Налоги и налоговая система. Практикум: Учебное пособие / Владикавказ, 2018.
4. Тускаева М.Р., Тускаев Т.Р., Текоева Е.Р. Зарубежный опыт поддержки малого и среднего бизнеса // Аудиторские ведомости. 2021. №4. С. 186-189.
5. Тускаева М.Р., Шарипова М.З. Налогообложение индивидуальных предпринимателей в России // Актуальные направления и перспективы развития национальной экономики: Сборник научных трудов по материалам Международной конференции. 2018. С. 189-193.

Секция «Управленческие науки в современном мире»

УДК 338.001.36

ЭКОНОМИКА ЗАМКНУТОГО ЦИКЛА И ПЕРСПЕКТИВЫ ЕЕ РАЗВИТИЯ**CIRCULAR ECONOMY AND PROSPECTS FOR ITS DEVELOPMENT****М.А. Дзидаханова***студентка группы 3 ВМ,**Владикавказский филиал федерального государственного образовательного бюджетного учреждения высшего образования «Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»***Э.Э. Хачатурова***кандидат экономических наук, старший преподаватель кафедры «Менеджмент» Владикавказский филиал федерального государственного образовательного бюджетного учреждения высшего образования «Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»***M.A. Dzikhanova***Student of group 3 VM,**Vladikavkaz Branch of the Federal State-Funded Educational Institution of Higher Education "Financial University under the Government of the Russian Federation"***E.E. Khachaturova***Cand. Econ., Associate Professor of the Department "Management" Vladikavkaz Branch of the Federal State-Funded Educational Institution of Higher Education "Financial University under the Government of the Russian Federation"*

Аннотация. В статье раскрыта сущность концепции экономики замкнутого цикла и характеризуются условия ее внедрения в производство. Авторами проведен анализ статистики образования, утилизации, обезвреживания и размещения производственных и бытовых отходов на территории Российской Федерации.

Ключевые слова: экономика замкнутого цикла, ограниченные ресурсы экономики, естественный капитал, отходы производства, вторичное сырье.

Abstract. The article reveals the essence of the concept of circular economy and characterizes the conditions of its implementation in production. The authors analyze statistical indicators related to production and population waste in Russia.

Keywords: circular economy, limited resources of the economy, natural capital, production waste, secondary raw materials.

Развитие инновационных технологий в современном мире способствует внедрению новых способов и методов производства. Благодаря таким достижениям НТП появляется возможность более бережного отношения к ограниченным ресурсам экономики, а также их более рационального использования.

Концепция экономики замкнутого цикла стала альтернативой традиционной линейной модели экономики, которая не предполагает продление жизненного цикла товаров и переработку отходов, нанося тем самым огромный ущерб окружающей среде. Циркулярная модель экономики, напротив, направлена на бережное использование ограниченных природных ресурсов, переход от невозобновляемых источников энергии к возобновляемым, применение новых методов производства, не загрязняющих окружающую среду и предполагающих использование отходов для вторичного производства товаров.

Для успешного перехода к модели циркулярной экономики, требующий определенных затрат финансовых и временных ресурсов, необходимо:

- осознание обществом вреда для здоровья и экологии, который наносит линейная концепция производства «бери, производи, выбрасывай» («take, make, waste»), т.е. наличие высокого уровня социальной ответственности как общества, так и бизнеса;

- оказание государством субсидиарной поддержки компаниям, переходящим к модели замкнутого цикла экономики;

- инвестирование научно-исследовательских проектов, направленных на создание и совершенствование инновационных технологий, способствующих развитию экономики замкнутого цикла;

- совершенствование и ужесточение природоохранительного законодательства.

В настоящее время в России переход к модели экономики замкнутого цикла является актуальным вопросом вследствие образования больших объемов производственных и бытовых отходов и низкого уровня их утилизации. К примеру, по данным Росстата в 2020 году показатель образования отходов производства и потребления равен 6955,7 млн. тонн (табл.1). Данный показатель по сравнению с 2016 годом возрос на 27,8%, хотя доля, приходящаяся на опасные отходы, снизилась на 0,2%. Объем утилизации и обезвреживания отходов за тот же период времени увеличился на относительно небольшую величину – 5,7%, а размещение отходов производства и потребления на объектах выросло на 41,4%. Рост объемов образования отходов производства и потребления превышает по темпам рост объемов их утилизации. Данный факт свидетельствует о том, что в стране преобладает линейная модель производства.

Для предотвращения данной негативной тенденции, выражающейся в ежегодном увеличении объемов отходов, Правительством РФ было утверждено четыре инициативы по направлению «Экология» в рамках национального проекта социально-экономического развития страны до 2030 г.: «Генеральная уборка», «Политика низкоуглеродного развития», «Геология: возрождение легенды», «Экономика замкнутого цикла» [1].

Таблица 1. Образование, утилизация, обезвреживание и размещение отходов производства и потребления в РФ, миллион тонн [4]

Год	Образование отходов производства и потребления – всего	В том числе опасных	Утилизация и обезвреживание отходов производства и потребления	Размещение отходов производства и потребления на объектах, принадлежащих предприятию – всего
2016	5441,3	98,3	3243,7	2620,8
2017	6220,6	107,2	3264,6	3204,5
2018	7266,1	98,1	3818,4	3575,4
2019	7750,9	100,6	3881,9	3800,8
2020	6955,7	98,1	3429,0	3706,4

Более подробно остановимся на последней инициативе.

Инициатива Правительства РФ «Экономика замкнутого цикла» – это проект, ориентированный на создание системы, при которой отходы становятся вторичным материальным ресурсом.

Целями данного проекта являются максимальное сокращение уровня образования отходов и увеличение объема вовлечения вторичных ресурсов в производственную деятельность. Также предполагается создание необходимой инфраструктуры, позволяющей легче перерабатывать отходы, и системы наблюдения за движением отходов и вторичного сырья.

Таким образом, реализация проекта должна привести к следующим ключевым результатам:

- более 50% упаковки к 2024 году будет перерабатываться, а к 2030 году этот показатель достигнет 88%;

- объемы захоронения твердых коммунальных отходов к 2024 году будут снижены на 25%, а к 2030 году – на 50%;

- к 2030 году также более 40% сырья, используемого в отраслях экономики (сельском хозяйстве, промышленности, строительстве) станет вторичным;

- на 20 отдельных видов продукции, не подлежащих переработке, будет введен запрет на использование.

В настоящее время внедрение принципов циркулярной экономики в производственно-хозяйственную деятельность является одним из приоритетных направлений политики стран-членов Евросоюза. Важным событием стало принятие 11 марта 2020 года Европейской комиссией нового Плана действий по внедрению циркулярной экономики (Circular Economy Action Plan) – одного из основных блоков Европейского «зеленого» курса. Данный проект направлен на преобразование экономики и ее модернизацию, содержит инициативы, направленные на повышение их экологичности и долговечности. Также в Плане указываются конкретные целевые ориентиры и временные рамки для снижения объема отходов производства и мероприятий, направленных на инновации в сфере вторичной их переработки.

Европейский опыт реализации политики по переходу к циркулярной экономике отражен в следующих рисунках (рис.1, рис.2, рис.3) [3].

На основании диаграммы уровня переработки муниципальных отходов в странах ЕС за 2020 год лучший показатель достигнут Германией – 66,7 тыс. тонн. На втором месте Словения – 59,2 тыс. тонн. Австрия занимает третье место – 58,2 тыс. тонн. На последней позиции в анализируемых странах находится Чехия, коэффициент переработки составил 33,3 тыс. тонн.

Результаты переработки и использования вторсырья по странам ЕС за 2020 год лучшие результаты показывают Нидерланды – 30,0%. На втором месте Бельгия – 23,5%, третью позицию занимает Франция – 20,0%.

Отдельные результаты рассмотрены по переработке упаковки в странах ЕС. Лучшие показатели приходятся на Бельгию – 84,2%, Нидерланды – 80,7%, третье место занимает Люксембург – 71,5%.

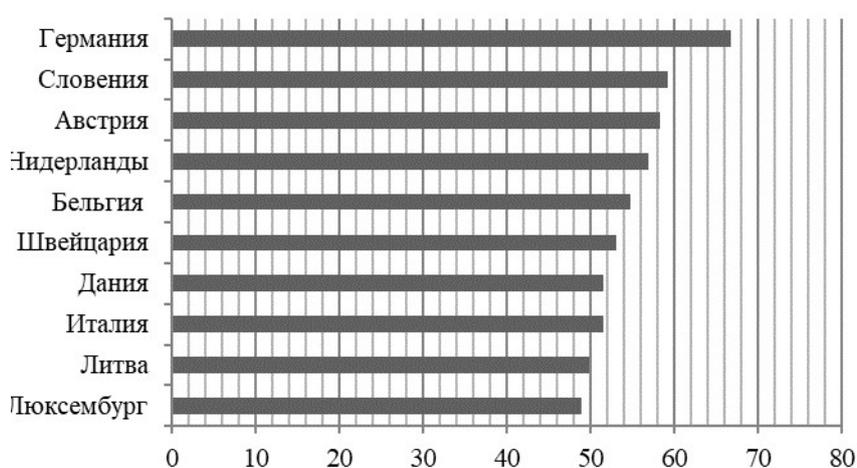


Рисунок 1. Уровень переработки муниципальных отходов стран ЕС за 2020 год, тыс. тонн.

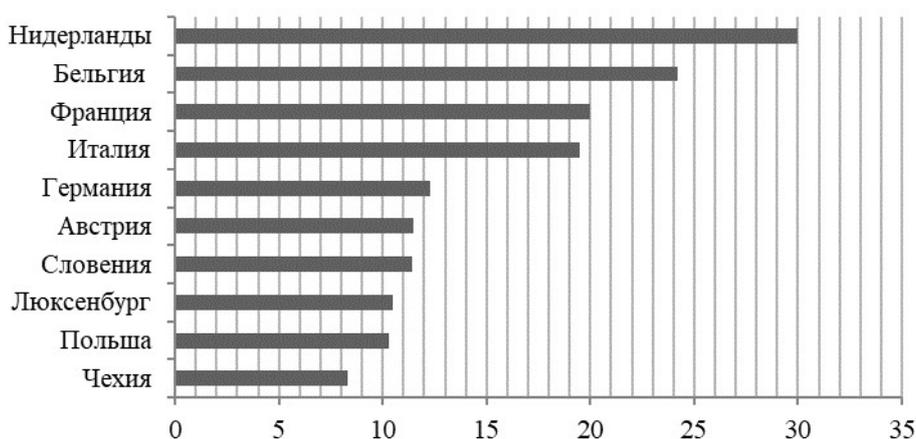


Рисунок 2. Уровень использования вторичного материала стран ЕС за 2020 год, %.

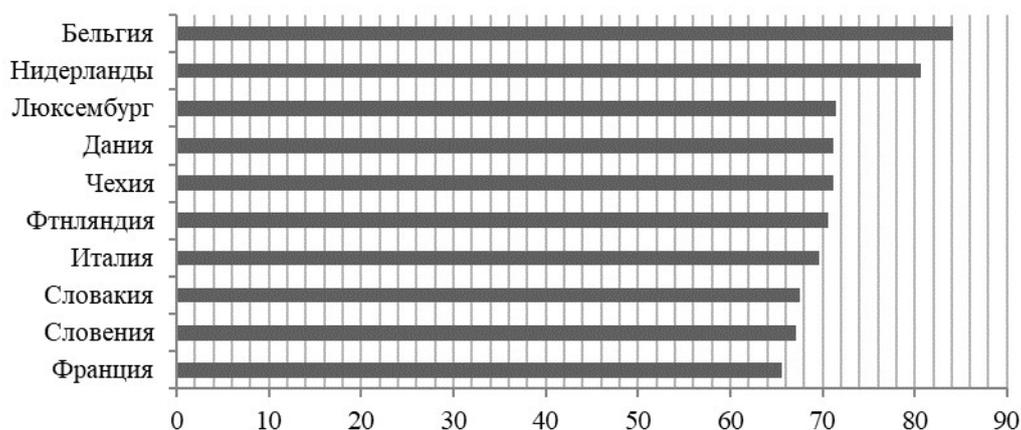


Рисунок 3. Уровень переработки упаковки стран ЕС за 2020 год, %.

Для смены действующей в стране устаревшей линейной модели необходимо:

1. Стимулировать переход к принципам циркулярной экономики в каждой сфере экономики на законодательном уровне. Уровень подготовленности общественного сознания еще не позволяет добровольно переходить на экологически чистое производство. Производственная деятельность в ущерб окружающей среде должна стать невыгодной российскому бизнесу из-за наложения определенных санкций (штрафы) за нарушение природоохранных норм.

2. Оказывать субсидиарную помощь компаниям, внедряющим механизм замкнутого цикла производства. Дело в том, что данный процесс требует реинжиниринга бизнес-процессов предприятия, что сопровождается большими затратами финансовых средств. Поэтому большей доле малого и среднего бизнеса невыгодно внедрять принципы циркулярной экономики в производство.

3. Способствовать научно-техническому прогрессу путем инвестирования средств в научно-исследовательские проекты и бизнесом, и государством. Данное условие позволит создавать и совершенствовать объекты инфраструктуры обращения с отходами, применять новые методы экологически чистого производства, замещать вредные для здоровья и экологии ресурсы на иное сырье, соответствующее принципам «экологичности».

Таким образом, концепция экономики замкнутого цикла при должном ее развитии может стать одним из важнейших факторов экономического роста страны. Поэтому практический переход к принципам циркулярной экономики является основной задачей и государства, и российского предпринимательства в целом.

Список литературы

1. Распоряжение Правительства РФ от 6 октября 2021 г. №2816-р «Об утверждении перечня инициатив социально-экономического развития Российской Федерации до 2030 года» [Электронный ресурс]. URL: <http://government.ru/docs/all/136925/> (дата обращения: 05.04.2022).

2. Пахомова Н.В., Рихтер К.К., Ветрова М.А. Переход к циркулярной экономике и замкнутым цепям поставок как фактор устойчивого развития // Вестник Санкт-Петербургского университета. Экономика. 2017. №2. URL: <https://>

cyberleninka.ru/article/n/perehod-k-tsirkulyarnoy-ekonomike-i-zamknutym-tsepyam-postavok-kak-faktor-ustoychivogo-razvitiya (дата обращения: 13.04.2022).

3. Статистическая служба Европейского союза (Eurostat). [Электронный ресурс]: <https://ec.europa.eu/eurostat> (дата обращения: 11.04.2022).

4. Федеральная служба государственной статистики. [Электронный ресурс]: <https://rosstat.gov.ru/> (дата обращения: 10.04.2022).

УДК 332.02

**ПРОДОВОЛЬСТВЕННАЯ ПРОБЛЕМА В МИРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ
И ПУТИ ЕЕ ПРЕОДОЛЕНИЯ**

THE FOOD PROBLEM IN THE WORLD ECONOMY AND WAYS TO OVERCOME IT

Я.Р. Ростиашвили

студентка группы 3 VM,

*Владикавказский филиал федерального государственного
образовательного бюджетного учреждения высшего образования
«Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»*

Э.Э. Хачатурова

канд. экон. наук, старший преподаватель кафедры

«Менеджмент»

*Владикавказский филиал федерального государственного
образовательного бюджетного учреждения высшего образования
«Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»*

Y.R. Rostiashvili

Student of group 3 VM,

*Vladikavkaz Branch of the Federal State-Funded Educational Institution of Higher
Education “Financial University under the Government of the Russian Federation”*

E.E. Chachaturova

Cand.Econ., Associate Professor of the Department

“Management”,

*Vladikavkaz Branch of the Federal State-Funded Educational Institution of Higher
Education “Financial University under the Government of the Russian Federation”*

Аннотация. Процесс глобализации экономики заставляет людей все чаще задаваться вопросом о своей будущей жизни. Рост численности населения, ухудшение экологии, преобладание промышленного производства в экономике и неспособность аграрного сектора снабжать человечество необходимыми товарами и услугами ведет к обострению глобальной продовольственной проблемы. Поэтому национальная безопасность, наряду с искоренением бедности и сохранением окружающей среды, является одним из наиболее значимых вопросов мирового сообщества.

Ключевые слова: продовольственная проблема, продовольственная безопасность, продовольственная политика, бедность.

Abstract. The globalization of the economy is forcing people to ask more and more questions about their future lives. Population growth, environmental degradation, the predominance of industrial production in the economy and the inability of the agricultural sector to provide mankind with the necessary goods and services leads to the aggravation of the global food problem. Therefore, national security, along with the eradication of

poverty and preservation of the environment, is one of the most significant issues of the global community.

Keywords: food problem, food security, food policy, poverty.

Сократ говорил, что лучший соус для еды – это голод. Сегодня, как и в эпоху Сократа, переизбыток голодного населения. Во всем мире широко распространено беспокойство по поводу взаимосвязи между численностью населения и обеспечением продовольствием.

Мировой продовольственный кризис вызван, прежде всего, неравномерным распределением. В мире имеется достаточно продовольствия, чтобы обеспечить не менее 4,3 фунтов пищи на человека в день. Таким образом, проблема заключается не в производстве, а в доступе и распределении. Поэтому страны устанавливают торговые отношения, чтобы обеспечить свое население всем необходимым.

Международная торговля – важное условие для деятельности разных стран и работы компаний и организаций, связанных с внешней торговлей. Но данный прогресс человечества во многом был достигнут ценой значительного ущерба для окружающей среды.

Если мы продолжим решать эти проблемы с помощью подхода «бизнес как обычно», будущее не будет выглядеть многообещающим. Устойчивые продовольственные и сельскохозяйственные системы не могут быть без значительных дополнительных усилий.

Игнорирование и бездействие продовольственной безопасности незащищенных групп населения, вызвано бедностью, безработицей или низким доходом, что в дальнейшем вызывает хронические заболевания и отсутствие доступа к медицинскому обслуживанию, которые отрицательно влияют на здоровье человека: быстрое истощение организма, приводящее к общей слабости и снижению уровня сахара в крови; недоедание у детей вызывает снижение когнитивного развития.

Странам в настоящее время не следует рассматривать продовольствие как средство к существованию и управление природными ресурсами отдельно. Связанные с принципом «не оставляй никого позади», широкие приоритеты ФАО заключаются в следующем: 1) покончить с бедностью, голодом и недоеданием; 2) обеспечение устойчивого развития в сельском хозяйстве; 3) реагирование на изменение климата.

Основополагающей целью ООН является программа «Нулевой голод». Она заключается в борьбе с голодом, обеспечении продовольственной безопасности, а так же улучшению качества еды, за счет устойчивого развития сельского хозяйства.

Пять этапов достижения программы «Нулевой голод»:

1. Приоритет социально незащищенным группам населения. Правительства всех стран мира должны расширить границы социальной защиты для наиболее уязвимых групп населения. Данный шаг увеличит покупательскую способность бедного населения земли и вызовет рост дополнительного спроса, создания новых рабочих мест и даст толчок экономике развивающихся стран.

2. Путь от фермы к рынку. Следует более серьезно подойти к распределению продовольственных продуктов, что сделать их доступными для всех 7 миллиардов человек. Для поддержки этих рынков необходима сельская инфраструктура, особенно дороги, складские помещения и электрификация, чтобы фермеры имели доступ к большому количеству потребителей.

3. Уменьшение пищевых отходов. Ежегодно одна треть 4 млрд тонн продовольственных продуктов выбрасывается в мусор, что в денежном эквиваленте составляет почти в 750 миллиардов долларов для мировой экономики.

4. Продвижение устойчивых сортов сельскохозяйственных культур. В настоящее время 60% калорий в мире потребляется четырьмя культурами (рис, пшеница, кукуруза и соя). Для решения проблем, связанных с изменением климата, продовольственной безопасностью и доступностью, необходимо помочь фермерам изучить и определить более широкое разнообразие сортов сельскохозяйственных культур.

5. Питание с первых 1000 дней жизни вашего ребенка. Нет ничего важнее для роста ребенка, чем здоровье и питание. Чтобы предотвратить задержку роста и способствовать здоровому развитию, дети и кормящие матери должны иметь доступ к качественным продуктам питания, в которых они нуждаются [5].

Именно поэтому программа «Нулевой голод» призывает к использованию двухвекторного подхода. Такой подход объединяет инвестиции в социальную защиту, которые повысят уровень потребления продовольствия для крайне социально незащищенных слоев населения, и инвестиции в производственную деятельность для устойчивого повышения возможностей получения дохода и покупательной способности бедного населения. Сценарий политики устойчивого развития сельско-хозяйственного производства и продовольственной безопасности, рассмотренные в ООН на перспективу до 2050, где реально показано, что проблемы продовольствия к 2050 не избежать, если мировое сообщество не пойдет по пути, предложенному политикой ООН (рис. 1).

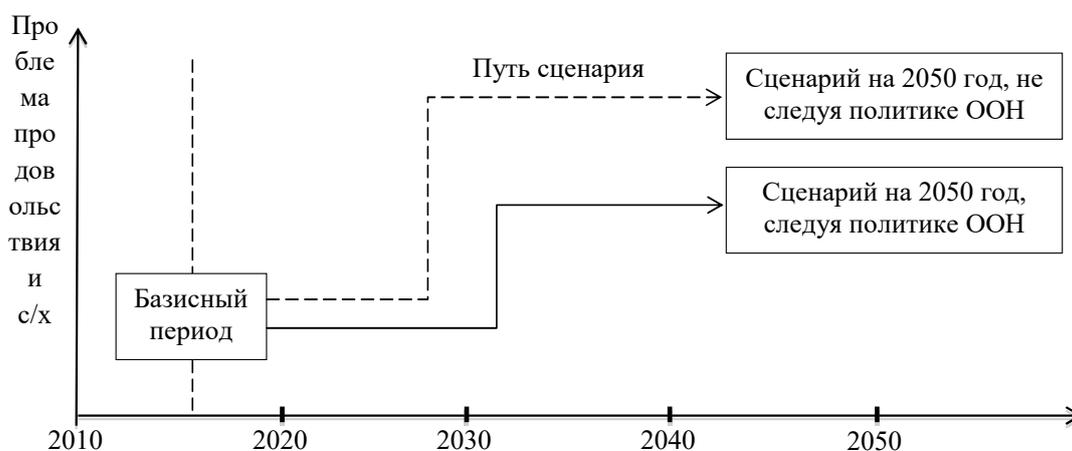


Рисунок 1. Варианты сценариев без и с политикой устойчивого производства продовольствия и ведения сельского хозяйства.

21 января 2020 года был издан указ президента Российской Федерации об утверждении Доктрины продовольственной безопасности. В целях предотвращения распространения продовольственной проблемы, которая является одной из основных направлений обеспечения национальной стабильности [6]. В Доктрине продовольственной безопасности РФ дается определение продовольственной безопасности как состояние экономики страны, которое способно обеспечивать продовольственную независимость, а также быть гарантией физической и экономической доступности для всего населения продуктов питания [1].

В настоящее время, основными целями российской политики, касающейся продовольственной безопасности, являются:

1) повышение конкурентоспособности российской сельскохозяйственной продукции и российских сельскохозяйственных товаропроизводителей, обеспечение качества российских продовольственных товаров;

2) обеспечение устойчивого развития сельских территорий, занятости сельского населения, повышения уровня его жизни, в том числе оплаты труда работников, занятых в сельском хозяйстве;

3) сохранение и воспроизводство используемых для нужд сельскохозяйственного производства природных ресурсов;

4) формирование эффективно функционирующего рынка сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия, обеспечивающего повышение доходности сельскохозяйственных товаропроизводителей и развитие инфраструктуры этого рынка;

5) создание благоприятного инвестиционного климата и повышение объема инвестиций в сфере сельского хозяйства; [2]

Касаемо области внешнеэкономической политики Россия намерена достичь «Повестку дня в области устойчивого развития на период до 2030», по предложениям и советам ООН в своем докладе 2018 года.

Спрос на сельскохозяйственную продукцию будет расти, обусловленный ростом населения, урбанизацией и увеличением доходов на душу населения. Существует также общее видение того, что сельскохозяйственные системы должны столкнуться с растущей конкуренцией за использование природных ресурсов, одновременно сталкиваясь с угрозами деградации почв, нехватки воды, потери биоразнообразия и изменения климата.

Недостаток пищи и питательных микроэлементов может привести к повышенной смертности и повышенной восприимчивости к инфекционным заболеваниям, а также к физической и умственной отсталости. Таким образом, все эти факторы напрямую влияют на экономическое развитие стран. Решение продовольственной проблемы привело бы к увеличению годового роста доходов в развивающихся странах примерно на 5%, что превысило бы реальный экономический показатель развития вдвое почти вдвое.

Поэтому чтобы устойчиво накормить мир к 2050 году, необходимо уделить особое внимание развитию альтернативных систем земледелия, которые наносят меньший ущерб окружающей среде при сохранении их урожайности.

В докладе ООН «Будущее продовольствия и сельского хозяйства» [5] представлено довольно «радужное» видение со значительным сокращением относительного числа недоедающих людей и гарантированной продовольственной безопасностью для 8-9 миллиардов человек. Это видение может материализоваться на устойчивой основе, если произойдет следующее:

1) значительное преобразование систем сельскохозяйственного производства (особенно посредством инвестиций, исследований и наращивания потенциала);

2) поддержание адекватной благоприятной среды в сельских районах (а именно развитие сельских районов);

3) продовольственная система, в которой производство и потребление сбалансированы между местным, региональным и глобальным уровнями (через торговлю и интегрированные рынки);

Таким образом, необходимо правильно оценить приведенные выше факты, с тем, чтобы окончательно устранить пагубные явления продолжающейся продовольственной проблемы в современном мире.

Список литературы

1. Хачатурова Э.Э., Рыбалко В.Р. Продовольственная безопасность и ее направления в обеспеченности СКФО // Экономика и управление: проблемы, решения. 2019. Т. 6 (86). №2. – 95 с.
2. Консультант Плюс. URL: <http://www.consultant.ru/>.
3. Международный пакт об экономических, социальных и культурных правах. URL: <http://www.un.org/russian/documen/convents/pactecon.htm>.
4. ООН: число голодающих в мире превысило 1 млрд человек. URL: <http://www.newsru.com/world/17sep2009/golod.html>.
5. The future of food and agriculture – Alternative pathways to 2050. 2018. URL: <https://www.fao.org/global-perspectives-studies/resources/detail/ru/c/1169753/>
6. http://ru.planetaryproject.com/global_problems/food/.

УДК 332.142

ПУТИ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ГОСУДАРСТВЕННОЙ РЕГИОНАЛЬНОЙ ПОЛИТИКИ

WAYS TO IMPROVE STATE REGIONAL POLICY

Д.Н. Кумехова

магистрант,

Владикавказский филиал федерального государственного образовательного бюджетного учреждения высшего образования «Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»

D.N. Kumekhova

Master's Student,

Vladikavkaz Branch of the Federal State-Funded Educational Institution of Higher Education "Financial University under the Government of the Russian Federation"

Аннотация. *Основной целью написания статьи является выявление основных причин социально-экономического неравенства регионов России, анализ отечественной практики государственного регулирования регионального развития, применение действующих подходов к разработке и реализации государственной региональной политики в Российской Федерации и определение методических основ ее проведения.*

Ключевые слова: *региональная политика, выравнивание, региональная экономика, государственное регулирование социально-экономического развития регионов, экономическое развитие.*

Abstract. *The main purpose of the article is to identify the main causes of the socio-economic inequality of Russian regions, analyze the domestic practice of state regulation of regional development, apply existing approaches to the development and implementation of state regional policy in the Russian Federation and determine the methodological foundations for its implementation.*

Keywords: *regional policy, alignment, regional economy, state regulation of social and economic development of regions, economic development.*

В настоящее время неравномерность социально-экономического регионального развития является характерной особенностью современной России. Данный дисбаланс связан с такими объективными причинами, как разница в обеспеченности территорий природными, трудовыми ресурсами, отличие климатических условий местности и так далее. В то же время значительное влияние на равномерное социально-экономическое развитие территорий оказывает региональная политика государства. Реформа государственного регулирования пространственного развития РФ является необходимой составляющей для раскрытия потенциала как каждого региона в отдельности, так и всей страны в целом. Преобразованию подлежит методологическая база и инструментарий государственного регулирования пространственного развития. Применяемые в настоящее время формы и методы недостаточно эффективны и прозрачны, что значительно замедляет социально-экономический рост государства.

На данный момент государство проводит политику выравнивания социально-экономического развития регионов и, в частности реализуется механизм снижения региональных диспропорций в возможности финансирования текущих расходов, а не изменения пропорций экономического развития территорий. Главную роль в процессе межрегионального выравнивания играет финансовая помощь субъектам Российской Федерации в формах дотаций, субсидий, субвенций, межбюджетных трансфертов субъектам Российской Федерации.

В научном сообществе ведется дискуссия между приверженцами «политики выравнивания уровней регионального развития» и теми, кто считает наиболее целесообразной «политику поляризованного (сфокусированного) развития». Сторонники второй концепции выступают за выбор «опорных» регионов, их первоочередное развитие. [1, с. 15]

Проанализировав отечественный и зарубежный опыт государственного регулирования регионального развития, можно сделать вывод, что ни политика поляризованного (сфокусированного) развития, ни политика, направленная на выравнивание уровней социально-экономического развития регионов, не являются достаточно эффективными в реальных условиях.

Региональная политика, направленная на выравнивание уровней социально-экономического развития регионов, не решила проблему дифференциации регионов. Развитие отсталых регионов не происходило с ожидаемыми темпами, регионы-доноры вынуждены замедляться в развитии, «оглядываясь» на регионы-реципиенты. Вдобавок ко всему, в регионах, получающих финансовую поддержку, усилились иждивенческие настроения, упала мотивация к экономическому развитию. Безусловно, данная ситуация негативно сказывалась и на «благополучных» районах.

В тоже время, региональная политика, направленная на поддержку «опорных регионов», не позволяет обеспечить быстрое развитие экономически неразвитых регионов, а также не способствует достижению ими уровня регионов-доноров. В связи с тем, что происходит миграция квалифицированных кадров в так называемые «полюса роста», интеграция в экономику окружающего региона практически не происходит. Подавляющая часть управленческих, финансовых, трудовых и административных ресурсов концентрируется непосредственно в «полюсах роста».

Таким образом, особую актуальность приобретает вопрос разработки иного подхода к системе государственного регулирования региональной политики.

В современных условиях приоритетной целью государственной региональной политики должно стать обеспечение планомерного достижения баланса между уровнями экономического развития регионов и саморазвитие территорий в долгосрочной перспективе.

Региональная политика в отношении регионов-реципиентов должна включать в себя обеспечение конституционных прав граждан, то есть государству необходимо обеспечить реализацию своих социальных обязательств (таких как минимальные социальные стандарты и другие). При реализации государством региональной политики, направленной на стабильное, устойчивое развитие экономики региона станет возможным саморазвитие региона в перспективе.

С целью выравнивания социально-экономического положения регионов и достижения отстающими регионами необходимого уровня доходов и социальной поддержки населения необходимо предпринять:

– гарантирование за счет средств бюджета минимальных социальных стандартов, которые учитывают особенности региона, и нормативов минимальной бюджетной обеспеченности;

- адресную поддержку в виде социальных выплат и льгот, планомерное увеличение минимального размера оплаты труда и пенсий, учитывая районные коэффициенты, до уровня прожиточного минимума по региону;
- развитие сельских территорий посредством совершенствования транспортной инфраструктуры, облагораживания территорий сельской местности, развития туристического потенциала;
- освоение и реставрация неэффективно используемых или заброшенных территорий;
- ликвидация и замена непригодного для проживания жилищного фонда;
- повышение доступности высшего и среднего профессионального образования путем создания новых мест в образовательных учреждениях, предоставления целевых мест;
- применение особых режимов в сфере предпринимательской деятельности;
- предоставление налоговых льгот региональным производителям продукции с учетом перспективных экономических специализаций региона;
- разработку федеральной политики, итогом которой будет увеличение занятости и повышение пособий по безработице, а также внедрение программы федеральных жилищных стандартов.

Вышеуказанные меры позволят сократить число граждан, находящихся за чертой бедности и, как следствие, уменьшить количество «неблагополучных» регионов;

Также позитивная тенденция регионального развития наблюдается при реализации мероприятий, направленных на создание благоприятного климата для инвестирования и предпринимательской деятельности. Однако при разработке таких мероприятий необходимо анализировать и учитывать позитивный опыт ряда регионов.

Для достижения позитивного эффекта в процессе реализации механизма государственного регулирования регионального экономического развития, первоочередной реализации необходимо подвергнуть следующие меры:

1. Четкая формулировка полномочий и всех уровней власти, определение их места в системе регулирования социально-экономического развития регионов. В основу может быть положен принцип делегирования полномочий.

2. Объективная и полная оценка качественной составляющей существующей ресурсной базы и инструментов, применяемых в процессе реализации государственного регулирования развития региона.

3. Разработка информационно-аналитической системы, назначение которой заключается в государственном регулировании региональных экономических процессов.

4. Четко структурированная система оценки эффективности реализации осуществляемой региональной политики, основанная на качественных показателях.

5. Формирование механизма взаимодействия органов государственной власти всех уровней и лиц, инвестирующих в развитие системы регионального развития. В перспективе функционирование такого взаимодействия повысит эффективность региональной политики поскольку усилия всех участников процесса будут объединены и обретут единую направленность.

Эффективной формой реализации описанного выше механизма взаимодействия органов государственной власти и инвесторов может выступить создание специального фонда, направленного на финансовую поддержку регионального развития, формирование и наращивание в регионе высокоэффективных производственных мощностей. Благодаря созданию такого фонда появится возможность аккумулирования федеральных средств и средств инвесторов, и последую-

щее направление их на создание новых и расширение действующих производств, формирование качественной производственной и транспортной инфраструктуры в регионах, что в перспективе даст региону возможность самостоятельного развития. [3, с. 151]

Для эффективного распределения средств фонда необходимо сформировать систему оценки объекта вложений, то есть определить четкие индикаторы, нацеленные на оценку не количественных, а качественных показателей, проводить оценку поэтапно, а не в конце заложенного проектом срока. Благодаря предложенному подходу станет возможной своевременная и верная оценка проекта и, как следствие, повышение его эффективности.

Для повышения результативности проводимой региональной политики целесообразно обособить государственную политику поддержки малоразвитых территорий и государственную политику развития перспективных регионов.

Необходимым условием эффективности государственной политики регионального развития является целевая направленность инструментов государственного регулирования, мотивирование регионов-доноров и привлечение частных инвесторов.

Подводя итог, отметим, что в связи с высокой дифференциацией субъектов, вызванной географическим расположением, природно-климатическими условиями, обеспеченностью территории природными ресурсами и другими факторами, государству необходимо разработать отвечающую современным вызовам политику развития регионов. Используя совокупность описанных ранее методов, акцентируя внимание на особенностях каждого региона, становится возможным значительное повышение результативности региональной политике.

Список литературы

1. Баранов М.Б. Оценка эффективности местного самоуправления [Текст] / М.Б. Баранов // Вектор науки. 2019. 486 с.
2. Василенко Ж.А. Анализ системы стратегического планирования федерального, регионального и муниципального уровней [Текст] / Ж.А. Василенко // Экономика и социум 2017. №11(42). С. 57-59; Аникеева О.П. Модели социальной ответственности бизнеса: мировой опыт и российская практика / О.П. Аникеева, Л.М. Симонова // Вестник Тюменского государственного университета. 2019. №4. С. 72-77.
3. Ворошилов Е.А. Социально-экономические проблемы локальных территорий [Текст]: монография / Т.В. Ускова, Н.В. Ворошилов, Е.А. Гутникова, С.А. Кожевников. Вологда: ИСЭРТ РАН, 2018. 196 с.
4. Гранберг А.Г. Стратегия и проблемы устойчивого развития России в XXI веке [Текст] / А.Г. Гранберг. М.: Экономика, 2019. С. 34.
5. Колышева, В.С. Настройка системы мониторинга реализации национальных проектов [Текст] / В.С. Колышева. М.: Экономика, 2019. С. 96.

УДК 334.021

**ПРОБЛЕМЫ ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ РАЗВИТИЯ
МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В РОССИИ**

**PROBLEMS OF STATE REGISTRATION OF DEVELOPMENT
OF SMALL BUSINESS IN RUSSIA**

К.А. Галазова

магистрант,

*Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации
г. Владикавказ, Россия*

Г.Ф. Гиголаев

доцент кафедры Менеджмент, кандидат экономических наук

*Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации
г. Владикавказ, Россия*

Ch. A. Galazova

Master's Student,

*Vladikavkaz Branch of the Federal State-Funded Educational Institution of Higher
Education "Financial University under the Government of the Russian Federation"*

G.F. Gigolaev

Cand.Econ., Associate Professor of the Department

"Management",

*Vladikavkaz Branch of the Federal State-Funded Educational Institution of Higher
Education "Financial University under the Government of the Russian Federation"*

Аннотация. В статье рассматриваются основные проблемы государственного регулирования развития малого предпринимательства.

Ключевые слова: малое предпринимательство, государственное регулирование.

Abstract. The article deals with the main problems of state regulation of small business development.

Keywords: small business, state regulation.

Усиливающаяся социальная и экономическая значимость малого предпринимательства, по мнению большинства авторов, должна подкрепляться мерами государственной поддержки [1]. Говоря о проблемах государственного регулирования развития предпринимательства и мерах поддержки, в которых они нуждаются, прежде всего, необходимо выяснить мнение самих предпринимателей. Опросы предпринимателей в России проводятся регулярно многими экспертами и экспертными группами. Проблема состоит лишь в том, чтобы выбрать наиболее репрезентативные результаты исследований, с максимальным охватом респондентов.

Как видно из результатов опроса, в первой тройке проблем, больше всего волнующих предпринимателей, находятся вопросы снижения налоговой нагрузки и административного давления на бизнес. С этим согласно большинство экспертов в области малого бизнеса, в связи с чем, можно смело ставить проблему налогообложения на первое место.

Основные претензии к налоговой системе со стороны предпринимателей состоят в том, что она не достаточно сбалансирована. При сложившейся налоговой практике доходность бизнеса вопреки логике не возрастает по мере увеличения масштабов деятельности предприятия, а сокращается. Кроме того, следует сказать также и о том, что возрастают предпринимательские риски. Предприниматели перестают уделять внимание развитию потенциала предприятия, сворачивая свою деятельность при первой же угрозе, чтобы открыть впоследствии новое предприятие.

Особо следует отметить неэффективность налогов, взимаемых с работодателей за своих работников. Предпринимателям выгоднее применять нелегальные схемы при приёме на работу новых сотрудников, чтобы платить меньше налогов, что они и делают.

Следующей не менее важной проблемой является блокировка счетов предпринимателей из-за возникающих задолженностей. Очевидно, это в скором времени, как правило, чаще всего приводит к ликвидации предприятия вслед за убытками. В то время как, налоговые органы должны быть заинтересованы не меньше самого предпринимателя в сохранении бизнеса и налогоплательщика, что возможно только в том случае, если они помогут предпринимателю реструктурировать его задолженность.

С середины лета текущего года у предпринимателей появится возможность перехода на специальный налоговый режим и автоматизированную УСН [2]. Но их применение решит лишь часть проблем. Необходимо продолжать работу в данном направлении и предпринимать комплексные меры совершенствования регулирования развития малого предпринимательства по всем направлениям.

Во-первых, снижение чрезмерного административного давления. Высокие административные нагрузки и штрафные санкции несоизмеримые с допущенными нарушениями, заставляют предпринимателей вести «серую», полуполюгальную бизнес-деятельность.

В связи с этим, рассмотрим результаты опроса, проведенного экспертным центром по вопросам развития малого и среднего бизнеса при Уполномоченном при Президенте РФ по защите прав предпринимателей совместно с Институтом экономики роста им. П. А. Столыпина в 2021 году для подготовки специального доклада руководству государства (таблица 1).

Необходимо привести в соответствие величину штрафов и тяжесть допущенных предпринимателями нарушений. Из-за большого числа оснований, по которым следует наказание, предприниматели бывают не в состоянии держать под контролем все риски несоблюдения обязательных требований.

Информационно-разъяснительная работа по поводу соблюдения обязательных требований ведётся на недостаточно высоком уровне. Предприниматели плохо осведомлены о требованиях, впервые узнавая о них лишь тогда, когда их уже фиксируют контрольно-надзорные органы.

Таблица 1. Степень важности реализации мер государственного регулирования развития малого предпринимательства в России (в% от общего числа опрошенных)

Меры	Распределение ответов							Итого
	Очень важно	Скорее важно	Сумма положительных оценок	Скорее неважно	Неважно	Сумма отрицательных оценок	Загруженность ответить	
Снижение налоговой нагрузки на предприятия	61,6	24,5	86,1	3,7	1,4	5,1	8,8	100
Ограничение роста тарифов на услуги инфраструктурных и сырьевых монополий	54,2	27,4	81,6	4,7	2,1	6,8	11,6	100
Снижение административного давления на бизнес	52,5	29,0	81,5	6,0	1,4	7,4	11,1	100
Стимулирование спроса, создание новых рынков для отечественных производителей	52,2	28,9	81,1	4,5	2,3	6,8	12,1	100
Снижение тарифов на услуги инфраструктурных и сырьевых монополий	52,3	27,2	79,5	5,7	2,2	7,9	12,6	100
Обеспечение макроэкономической стабильности	43,6	31,6	75,2	5,1	3,2	8,3	16,5	100
Развитие малых городов (население – 100-250 тыс. чел.)	44,6	30,4	75,0	6,8	4,1	10,9	14,1	100
Развитие международного сотрудничества, продвижение интересов национальных производителей несырьевого сектора	38,4	32,5	70,9	7,0	4,0	11,0	18,1	100
Обеспечение низкой волатильности рубля	28,7	33,8	62,5	7,4	3,3	10,7	26,8	100
Развитие электронной (цифровой) экономики	26,2	35,9	62,1	13,4	6,1	19,5	18,4	100
Совершенствование механизма гарантии возврата кредитов	24,6	36,4	61,0	12,4	5,7	18,1	20,9	100
Проведение реформы уголовного законодательства в экономической сфере	27,4	30,5	57,9	12,2	4,1	16,3	25,8	100
Проведение судебной реформы	28,2	26,7	54,9	13,5	5,3	18,8	26,3	100
Проведение приватизации государственных активов и земли	15,1	22,1	37,2	18,3	13,7	32,0	30,8	100

Источник: <http://doklad.ombudsmanbiz.ru/2021/7.pdf>

Нормативные документы, в которых содержатся требования к предпринимателям, труднопонимаемы для представителей бизнеса и нуждаются в разъяснении, переводе на язык, доступный лицу, не имеющему специального юридического образования.

К тому же часто предприниматель оказывается в качестве крайнего – того, кого проще найти и подвергнуть наказанию, даже в том случае, когда истинным виновником нарушения является работник или клиент.

Таким образом, система ключевых показателей эффективности контролирующих органов должна быть увязана не с количеством штрафов за нарушения, а с количеством предупрежденных нарушений.

Нельзя обойти стороной и проблему финансового обеспечения развития предпринимательства. Возможности для кредитования малого бизнеса, особенно беззалогового или под залог основных, оборотных фондов весьма незначительны. Кредитно-финансовые учреждения рассматривают малый бизнес как рискованных заемщиков. Это заставляет банки поднимать реальные ставки по кредитам для малых предпринимателей на более высокий уровень, чем для остальных.

Перечень проблем на этом не исчерпывается. Их можно продолжать перечислять. Все они препятствуют развитию малого предпринимательства в Российской Федерации. Признают наличие проблем и сами органы государственного и муниципального управления.

В 2021 году принят новый Закон о контроле, который призван снизить административное давление на бизнес. В марте 2022 года Президент России В.Путин подписал закон, направленный на снижение административной нагрузки на малый и средний бизнес. Но ещё предстоит большая практическая часть перехода на новые принципы работы.

Список литературы

1. Основы предпринимательства: учебное пособие / Г.Л. Багиев [и др.]; под науч. ред. Г.Л. Багиева; Забайкал. гос. ун-т. Изд. 2-е. Чита: Изд-во Заб ГУ, 2017. 257 с.
2. [http:// мойбизнесрф](http://мойбизнесрф)
3. <http://doklad.ombudsmanbiz.ru/2021/7.pdf>
4. <http://nalog.ru>
5. <http://opora.ru>
6. [http:// kremlin.ru](http://kremlin.ru)

УДК 336.02

РАЗВИТИЕ НАЛОГОВОГО ФЕДЕРАЛИЗМА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

DEVELOPMENT OF TAX FEDERALISM IN THE RUSSIAN FEDERATION

М.Э. Токаева

магистрант,

Владикавказский филиал федерального государственного образовательного бюджетного учреждения высшего образования «Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»

С.К. Токаева

к.э.н., доцент кафедры «Менеджмент»

Владикавказский филиал федерального государственного образовательного бюджетного учреждения высшего образования «Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»; доцент кафедры «Бухгалтерский учет и налогообложение» Северо-Осетинский государственный университет им. К.Л. Хетагурова

M.E. Tokaeva

Master's Student

Vladikavkaz Branch of the Federal State-Funded Educational Institution of Higher Education "Financial University under the Government of the Russian Federation"

S.K. Tokaeva

Cand.Econ., Associate Professor of the Department "Management",

Vladikavkaz Branch of the Federal State-Funded Educational Institution of Higher Education "Financial University under the Government of the Russian Federation" Associate Professor of the Department of Accounting and Taxation of North Ossetian State University named after K.L. Khetagurov

Аннотация. В статье рассматриваются особенности налогового федерализма в Российской Федерации, обуславливающие формирование налоговых доходов бюджетов бюджетной системы. Отмечены основные этапы развития налогового федерализма в современной России, представлен анализ его реализации, показаны существующие проблемы финансовой самостоятельности территориальных образований.

Ключевые слова: бюджетный федерализм, бюджет, доходы, налоговый федерализм, налоги.

Abstract. The article discusses the features of tax federalism in the Russian Federation, which determine the formation of tax revenues of the budgets of the budget system. The main stages in the development of tax federalism in modern Russia are noted, an analysis of its implementation is presented, and the existing problems of financial independence of territorial entities are shown.

Keywords: budgetary federalism, budget, revenues, tax federalism, taxes.

Федеративное государство предполагает трехуровневое построение бюджетной системы, при которой каждая территориальная единица – страна, регионы и муниципальные образования, формируют собственный бюджет. В условиях рыночно-ориентированной экономики бюджеты наполняются доходами за счет налоговых поступлений от экономических субъектов. В этой связи построение налоговой системы должно осуществляться в соответствии с организацией бюджетной системы и предполагать также разграничение налоговых источников по уровням власти и управления.

Налоговый федерализм, также как и бюджетный, представляют собой не обособленные категории или системы, а принципы, на основе которых осуществляется организация и функционирование налогово-бюджетных отношений в стране.

Таблица 1. Сравнительная характеристика квалификационных признаков бюджетного и налогового федерализма [6]

Признак	Бюджетный федерализм	Налоговый федерализм
Сущность	Форма бюджетного устройства в федеративном государстве, предполагающая трехуровневую бюджетную систему	Разграничение налоговых источников по уровням власти и управления
Сфера действия	Бюджетные отношения по формированию, распределению и использованию общественных финансов	Налоговые отношения по установлению, введению и взиманию налогов, привлечению к налоговой ответственности
Принципы реализации	Органичное сочетание государственных, региональных и местных интересов с доминирующим положением общегосударственных	Оптимальное сочетание централизации и децентрализации налоговых полномочий и ответственности

Конструкция бюджетного федерализма довольно сложна и гораздо шире налогового федерализма. По сути, налоговый федерализм является частью бюджетного, отражая ту часть бюджетных отношений, которые реализуются на стадии формирования и разграничения налоговых источников доходов бюджетов бюджетной системы. Составляющими бюджетного федерализма, помимо налогового, выступают межбюджетные отношения, выступающие в разных формах и способах организации бюджетного процесса.

В современном мире развитие социально-экономических процессов углубляет проблемы неравномерного развития отдельных субъектов внутри одного государства, а также равномерного территориального развития для достижения социальной справедливости. Обострение данных проблем является стимулом перестраивания бюджетной системы государства под необходимость достижения консенсуса в распределении бюджетных средств между субъектами бюджетной системы в целях уравнивания возможностей реализации закрепленных за ними полномочий.

Вследствие данных процессов, особое значение в бюджетной системе играют межбюджетные отношения, представляющие собой систему финансово-правовых взаимосвязей между органами государственной власти, органами государственной власти субъектов Федерации (если административно-территориальное устройство государства предусматривает их наличие) и органами местного само-

управления, связанных с формированием и исполнением соответствующих бюджетов.

Исходя из содержания налогового федерализма, организация налоговой системы федеративного государства предполагает трехуровневое построение, при этом, налоги должны быть законодательно разграничены по уровням власти и управления таким образом, чтобы могли в полной мере обеспечивать бюджетную, экономическую и социальную эффективность [1].

Бюджетная эффективность налогов проявляется в их способности обеспечивать бюджет соответствующего уровня необходимым объемом финансовых ресурсов.

Экономическая – способствовать развитию воспроизводственных процессов на территории действия, не снижая стимулов предпринимательской деятельности.

Социальная эффективность отражает направленность налогов на поддержание социальной справедливости и уровня жизни населения, независимо от уровня социально-экономического развития региона. Это может достигаться при использовании таких налоговых инструментов как налоговые льготы, отсрочки платежей или ранжированные ставки.

Реализация всех видов эффективности налогового регулирования возможна только при условии наделения всех уровней власти и управления налоговыми полномочиями, что и предполагает действие налогового федерализма. К числу этих полномочий относится право устанавливать, отменять, изменять, координировать систему налогов и сборов, отнесенных к каждому уровню управления.

Отличительной особенностью реализации налогового федерализма в РФ является ограничение прав регионального и местного управления в области налогового регулирования, что стало следствием развития самого федерализма в России.

Россия – страна федеративного типа государственного устройства со сложным административно-территориальным делением, имеющая наибольшее, в сравнении с другими федеративными государствами, число субъектов и муниципальных образований.

В настоящее время в РФ входит 85 субъектов и около 30 тысяч муниципальных образований, входящих в состав регионов. Имеется также достаточно сложная правовая типологизация регионов – республики, края и области, округа, автономные округа [4].

По социальному содержанию, российский федерализм характеризуется государственным единством, объединением десятков народов, как этнотерриториальных общностей, так и мононациональных поселений [2]. Это определяет первую и важнейшую особенность российского федерализма – государственное единство десятков народов и этнонациональных общностей, ведущих к сложности структуры и содержания федеративных отношений.

Вторая особенность проявляется в сочетании общетерриториального и национального начала при административно-территориальном делении страны.

Следующая особенность состоит в незрелости российского федерализма, развитие которого происходит в процессе становления в неразрывной связи с демократическими и гражданскими основами российского общества. На развитие современного федерализма в России накладывает отпечаток действие на протяжении длительного времени (до начала политических и экономических реформ 90-х годов) тоталитаризма – административно-командного режима, в большей степени характеризующегося унитарными методами управления.

Еще одной особенностью современного российского федерализма является длительное время развития страны не как договорной, а конституционной федерации на базе автономии, что сдерживало и значительно сужало самостоятельность субъектов, входящих в ее состав.

Особенности реализации федерализма в России обусловлены совокупностью объективных условий: масштабами страны, многонациональным составом ее населения и большого разнообразия возможностей развития региональных хозяйственных систем. С учетом этих обстоятельств, федерализм в России выступает не просто как форма политико-территориальной организации общества, а как единственно возможный способ такой организации.

С учетом вышеизложенного, налоговый федерализм по форме и содержанию своей реализации в России имеет существенные отличия от других федеративных государств (США, Германия, Швейцария), опыт которых во многом используется в нашей стране [1].

Построение налоговой системы, основанной на принципах налогово-бюджетного федерализма, происходило в сложных условиях реформирования всей политико-экономической системы и на основе использования уже действующих моделей в ведущих странах мира.

За основу построения налогово-бюджетных отношений в начале реформ был принят опыт США и Германии, имеющих схожую административно-территориальную структуру.

Развитие федерализма современной России происходило в сложных условиях политической и экономической трансформации и прошло несколько этапов: от «парада суверенитетов и заключения договоров», до укрепления вертикали власти.

В настоящее время в России действует закрытый перечень налогов, устанавливать которые может только федеральный центр, независимо от уровня их подчинения. Это стало необходимым после долгого поиска оптимальной модели налогового федерализма, применительно к российским особенностям.

Выстраивание взаимовыгодных отношений между федеральным центром и регионами требует выполнения обязательного условия налогового федерализма – разграничения прав и ответственности в сфере налогового регулирования для формирования необходимого объема финансовых ресурсов каждого уровня управления и создания комфортной налоговой среды для бизнеса.

Исследование функций налогового федерализма позволяет сделать важный вывод, что только полная реализация всех функций обеспечивает эффективность налоговой политики государства. Налоговый федерализм реализуется через единую социально-экономическую и финансово-бюджетную политику государства. Такая организация налоговых отношений позволяет в условиях самостоятельности каждого бюджета органично сочетать фискальные интересы Федерации с интересами ее субъектов и муниципальных образований.

Проблема налогового федерализма – не столько проблема взаимоотношения бюджетов различных уровней бюджетной системы, сколько проблема взаимоотношений государства и его граждан на основе организации рационального движения финансовых потоков. При таком понимании налогового федерализма меняется толкование доходной базы государства. Услуги власти все более приобретают смысл платного служения гражданам в рамках двустороннего контракта.

Сложившаяся в России модель налогового федерализма во многом уникальна. Наличие 85 субъектов Федерации определяет сложность конструкции, кото-

рая должна учесть различия не только экономического, но и исторического, географического, климатического, национального характера. Кроме того, полная и последовательная реализация механизма налогового федерализма осложнена в настоящее время общей нехваткой финансовых ресурсов, обусловленной тяжелыми последствиями финансово-экономического кризиса. Поэтому главная задача государственной власти состоит в том, чтобы выбрать оптимальную модель налоговых отношений в стране и, реализуя ее, устранять диспропорции в социально-экономическом развитии территорий.

Таблица 2. Динамика пропорций поступления основных налогов в бюджеты бюджетной системы РФ за период с 2018 по 2020 гг.

Показатель	2018		2019		2020		Отклонения за период	
	ФБ	КБСРФ	ФБ	КБСРФ	ФБ	КБСРФ	ФБ	КБСРФ
Всего	55,5	44,5	56,7	43,3	52,2	47,8	-3,3	+3,3
НПО	8,5	33,0	9,9	34,3	9,9	29,2	+1,4	-3,8
НДС	32,0	х	34,5	х	41,0	х	+9,0	х
Акцизы	17,4	6,7	16,2	7,5	9,5	9,6	-7,9	+2,9
НДФЛ	х	38,9	х	37,1	х	42,4	х	+3,5
Налоги на имущество	х	14,9	х	14,9	х	13,5	х	- 1,4
НДПИ, водный налог и регулярные платежи за пользование природными ресурсами, сборы	52,0	0,8	51,2	0,9	37,0	0,9	-15,0	+0,1

Составлено автором [5]

Несмотря на то, что на динамику за исследуемый период существенное влияние оказали изменения в 2020 г., в целом прослеживается тенденция сокращения отдельных видов налоговых поступлений. Так, на протяжении всего периода постепенно снижалась доля поступлений по природно-ресурсным платежам, подавляющую долю которого составляет НДПИ, при этом в структуре НДПИ 98% составляют налоговые доходы от добычи и реализации нефти и газа. В результате доля данного налога в структуре налоговых доходов федерального бюджета сократилась на 15 процентных пунктов за весь период исследования.

На представленном графике более наглядно заметно смещение пропорций налоговых доходов, аккумулируемых на федеральном и региональном уровнях. Однако отследить какую-либо закономерность не представляется возможным, поскольку в рамках периода 2018 -2020 гг. они были противоречивыми. На начало периода доля налоговых доходов, зачисляемых в федеральный бюджет, составляла 55,5% против 44,5% на региональном уровне, в 2019 г. пропорции изменились следующим образом – 56,7% концентрировалось на федеральном уровне, 43,3% – на региональном, в 2020 г. – 52,2% – на федеральном, 47,8% – на региональном.

Правительство предвидело такой сценарий развития событий и наибольший акцент в системе налогообложения поставило на собираемость НДС, доля которого за период возросла на 9 п.п.

Существенно сократились поступления акцизов в федеральный бюджет, снижение составило 7,9 п.п. за период. При этом налог на прибыль организаций, несмотря на негативное развитие событий в 2020 г. и снижение экономической активности российского бизнеса, продемонстрировал прирост, повысив свою долю в налоговых доходах федерального бюджета на 1,4 п.п.

В целом, значительное снижение НДСПИ в структуре федеральных налоговых доходов негативно повлияло на совокупность аккумулируемых в бюджете налоговых поступлений, уровень которых за период снизился на 3,3 п.п.

В то же время, консолидированные бюджеты субъектов РФ продемонстрировали прирост налоговых поступлений, доля которых возросла на 3,3 п.п. Рост был обеспечен следующими налогами: НДФЛ – на 3,5 п.п., его и без того высокая доля в структуре налоговых доходов субфедеральных бюджетов (38,9% в 2018 г.), увеличилась до 42,4% в 2020 г. Акцизы также увеличили свою долю на 2,9 п.п.

Поступления по другим налогам, направляемым в региональные бюджеты, на фоне роста НДФЛ и акцизов (их доли, зачисляемой в региональный бюджет), снизили свои доли в структуре налоговых доходов. Снижение пропорций произошло по налогам на имущество – на 1,4 п.п., налогу на прибыль организаций – на 3,8 п.п.

В целом, можно отметить, что смещение пропорций вызвано сокращением поступлений по ключевому доходобразующему налоговому источнику федерального бюджета – НДСПИ в результате обрушения цен на нефть. Если данный тренд сохранится, то это приведет к постепенному переходу от сырьевых налогов к налогам на потребление и доходы, чтобы удержать сложившийся уровень налоговых поступлений в бюджеты бюджетной системы.

Характеризуя в целом распределение налогов по уровням бюджетной системы в РФ, а также разграничение налоговых полномочий между уровнями власти, следует отметить высокую степень централизации как процесса формирования налоговых доходов каждого уровня управления, так и законотворческих полномочий региональных и местных органов власти в сфере налогового регулирования.

Подводя итог, можно заключить, что налоговый федерализм представляет собой чрезвычайно емкое, сложное и многомерное явление, охватывающее самые разные аспекты общественной жизни – политический, правовой, экономический, финансовый и др. Поэтому для его характеристики нужен системный подход.

Модель российского налогового федерализма уникальна, поскольку не может быть реализована в классическом исполнении, а вынуждена адаптироваться к условиям территориального и социально-экономического характера. Большая часть регионов России является финансово несамостоятельными, бюджеты которых формируются с дефицитом. Это выступает следствием вышеперечисленных проблем разграничения финансовых и властных полномочий и порождает еще большие проблемы по обеспечению сбалансированности бюджетной системы в целом. Поэтому необходимо разработать и применить такую модель налогового федерализма, реализация которой позволила бы снизить степень дифференциации регионов по уровню бюджетной обеспеченности.

Список литературы

1. Лавров А.М., Домбровский Е.А. Децентрализация бюджетных доходов. Международные сравнения и российские перспективы // Финансы. 2016. №5. С. 16 – 27.

2. Лавровский Б.Л. Территориальная дифференциация и подходы к ее ослаблению в Российской Федерации // Экономический журнал ВШЭ. 2013. №4. С. 524-537.

3. Ольховик В.В. Возможности развития налогового потенциала субъектов Российской Федерации // Экономика региона. 2019. №3 (Т. 15). С. 938-951

4. Токаева С.К., Яблочников С.Л., Бишенов А.А.. Совершенствование межбюджетных отношений в Российской Федерации. Агентство международных исследований. Стерлитамак. 2021. С.108

5. Регионы России. Социально-экономические показатели. 2020. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики РФ. Электронный ресурс. Режим доступа: <https://rosstat.gov.ru/>, дата обращения: 11.04. 2022 г.

6. Отчет по форме 1-НМ. Официальный сайт Федеральной налоговой службы РФ. Режим доступа: <https://www.nalog.gov.ru/rn77/>, дата обращения: 19.04.2022 г.

УДК338.2

ЦИФРОВИЗАЦИЯ И РАЗВИТИЕ КУЛЬТУРЫ НА РЕГИОНАЛЬНОМ УРОВНЕ PCO–АЛАНИЯ

DIGITALIZATION AND CULTURAL DEVELOPMENT AT THE REGIONAL LEVEL OF RNO–ALANIA

Д.Г. Цегоева

*Владикавказский филиал федерального государственного
образовательного бюджетного учреждения высшего образования
«Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»*

D.G. Tsegoeva

*Vladikavkaz Branch of the Federal State-Funded Educational Institution of Higher
Education “Financial University under the Government of the Russian Federation”*

Аннотация. В статье рассмотрено значение цифровой культуры и возможности для создания современной культурной среды. Проанализирован региональный проект «Творческие люди» PCO-Алании, «Культурная среда» PCO-Алании и проект PCO-Алании «Цифровая культура», которые направлены на проявление интереса населения к цифровым ресурсам культуры, и распространение культурных ценностей и культурного наследия с помощью цифровых технологий.

Ключевые слова: цифровизация сферы культуры, национальные проекты, культурная жизнь, цифровая культура.

Abstract. The article examines the importance of digital culture and the possibilities for creating a modern cultural environment. The regional project “Creative People” of RNO – Alania, “Cultural Environment” of RNO – Alania and the project of RNO – Alania “Digital Culture”, which are aimed at showing public interest in digital cultural resources and the dissemination of cultural values and cultural heritage using digital technologies, are analyzed.

Keywords: digitalization of the cultural sphere, national projects, cultural life, digital culture.

Политическая повестка современной России в сфере культуры – это сохранение национальных культурных ценностей, культурной и национальной идентичности российского народа в сложных, и даже враждебных для нее условиях. Развитие цифрового общества должно положительно отразиться в сложившейся ситуации, а современные технологии станут надежным инструментом и гарантом выполнения поставленных целей и задач. Перед государством стоит важнейшая задача в области культурной политики и это, введение цифровых коммуникационных технологий. Исходный вопрос реализуется всеми учреждениями культурной сферы.

Цифровая культура это – феномен, связанный с переходом от индустриальной цивилизации к цифровой. Новая форма организации социальных институтов, осуществляемая по средствам коммуникационных технологий, с целью дальнейшего развития и продвижения всех действующих механизмов рыночной экономики.

Цифровизация сферы культуры, имеет прикладной характер которой позволяет использовать современный технический потенциал. Современный технический потенциал позволит расширить возможности для создания современной культурной среды. Здесь общество в состоянии получить новые знания и реализовать себя в изучении, и приобщении к культурному богатству страны.

Национальный проект «Культура РФ» носит и цифровой, и образовательный характер. Он дает возможность сотрудникам культурных учреждений осваивать новые знания и технологии. В РСО-Алания сотрудники Национального музея Северной Осетии, прошли обучение по теме «Разработка виртуальных выставок». На фоне развивающихся технологий в этой сфере она особенно популярна, поэтому сразу после завершения обучения работники музея подготовили виртуальную выставку, посвященную 77-летию Победы. Было задействовано новейшее мультимедийное оборудование, чтобы сделать выступление более ярким, наглядным и запоминающимся. В этом немало помогли подготовленные 3D – реконструкции, документальные фильмы и видеоролики. Это привело к значительному увеличению посещаемости музея – число людей возросло в 1.5 – 2 раза.

Региональный проект «Творческие люди» РСО-Алании нацелен на широкую вовлеченность граждан в культурную жизнь республики к 2024 году, за счет поддержки и реализации их творческих инициатив. В рамках данного проекта преследуются следующие цели и задачи. Увеличить количество специалистов на базе Центров непрерывного образования и повышения квалификации, творческих и управленческих инициатив. Повышение квалификации на базе таких Центров должны пройти 1073 человека к 2024 году. Привлечь волонтеров, вовлеченных в программу «Волонтеры культуры» до 480 человек. 78 специалистов различных учреждений культуры республики уже прошли повышение квалификации с применением дистанционных технологий: 14 человек (художники), 26 человек (директора и завучи), 16 человек (концертмейстеры), 8 человек (музейные работники), 14 человек (преподаватели классического танца).

Министерство РСО-Алании лично курирует рабочую группу по вопросам добровольчества. Результатом их работы становится популяризация волонтерского движения культуры и поддержка добровольческих движений, а также сохранение культурного наследия народов Республики Северная Осетия – Алания. Творческие коллективы самодеятельности (любители) получают поддержку в виде двадцати грантов, будут выделены гранты в количестве 5 штук некоммерческим организациям на творческие проекты, в соответствии с культурно – политической повесткой государства, укрепление нравственных и культурных ценностей, популяризацию русского языка и литературы и народных художественных объектов культуры.

В рамках проекта «Творческие люди» реализуется, также множество других мероприятий, а субсидии (гранты) некоммерческим организациям на инновационные театральные творческие проекты;

– Продвижение талантливой молодежи в сфере музыкального искусства, в том числе создание Национального молодежного симфонического оркестра. Это федеральный оркестр, который уже создан в Москве и куда ежегодно будут направляться кандидаты из числа одаренных выпускников и студентов образовательных организаций профессионального образования Республики Северная Осетия – Алания для прохождения конкурсного отбора.

– Реализация культурно-познавательных программ для школьников.

– Субсидия Российскому военно-историческому обществу (РВИО) на деятельность, направленную на укрепление единства нации, духовно-нравственное и патриотическое воспитание.

– Организация и проведение выставок ведущих федеральных и региональных музеев.

– Организация и проведение крупных международных и всероссийских фестивалей и конкурсов, программа развития исполнительства на духовых и ударных инструментах [2].

Благодаря обеспечению на реновацию федеральных, а также региональных и муниципальных учреждений культуры будут выделены средства федерального бюджета в форме инвестиций. Это даст рост увеличения качества культурной среды [3].

В рамках Регионального проекта «Культурная среда» РСО-Алании, чье направление лежит в сторону создания к 2024 году современной инфраструктуры и условий для творческой самореализации и досуга населения, запланировано достижения следующих целей;

– Оснащение образовательных учреждений в сфере культуры (детские школы искусств по видам искусств и училищ) музыкальными инструментами, оборудованием и учебными материалами в количестве шести объектов;

– Проведение реконструкции или капитального ремонта региональных и муниципальных театров юного зрителя и театра кукол в количестве одного. Объект финансирования составляет 32,4 млн. руб. (в т.ч. из федерального бюджета – 32,1 млн. руб. и из республиканского 0,3 млн. руб.);

– Постройка (реконструкция) или осуществление капитального ремонта культурно – досуговых учреждений в сельской местности в количестве девятнадцати объектов, при этом на эти цели в 2019 году было выделено 82,7 млн. руб. (в т.ч. из федерального бюджета – 71,5 млн. руб. и из республиканского бюджета – 11,2 млн. руб.);

– Постройка центров культурного развития в субъектах РФ в городах с числом жителей до 300 000 человек, город Дигора возьмет на себя строительство такого объекта;

– Переоснащение муниципальных библиотек по модельному стандарту в количестве четырех объектов, в 2021 году был предоставлен грант в размере 10,1 млн. рублей Районной библиотеке г. Беслан. С помощью этого проекта жители Правобережного района получили доступ к современному универсальному информационно-культурному учреждению, способному эффективно выполнять информационную, образовательную, культурную и просветительскую функции [2].

Региональный проект РСО-Алании «Цифровая культура» направлен на привлечение интереса у населения к цифровым ресурсам культуры в 5 раз за счет создания 500 виртуальных концертных залов и 550 выставочных проектов, снабженных цифровыми гидами в формате дополненной реальности до 2024 года. Перед проектом стоят следующие цели и задачи; создание виртуальных концертных залов в количестве 2-х объектов. Целью данной инициативы является увеличение доступа жителей РФ и, в частности, РСО-Алании к произведениям филармонической музыки. Виртуальные концертные залы будут образовывать сеть, которая будет выполнять задачи по коммуникации и продвижению классической музыки. Пройдут концерты с участием российских и зарубежных звезд, будет подготовлена лучшая программа, которая также будет рассчитана и на детскую аудиторию.

Управление РСО-Алания по информационным технологиям в 2019 году взяло протекторат над задачей создания мультимедиа гидов по экспозициям и выставочным проектам в количестве 6 проектов. Благодаря созданию цифровой платформы «Артефакт» в республике появился первый мультимедиа гид в доме – музее генерала И.А. Плиева. Сотрудники Управления по информационным тех-

нологиям РСО-Алании своими результативными действиями отдали дань уважения Героям Великой Отечественной войны; четыре видео материала онлайн – трансляций размещены на портале «Культура. РФ». Первая онлайн – трансляция концерта оркестра народных инструментов Владикавказского колледжа искусств им. Валерия Гергиева, проводимого в рамках участия в XVI Южно-Российском фестивале-конкурсе оркестров, русских народных инструментов прошла в декабре 2019 года. Посмотреть онлайн – трансляцию концерта можно в любое время. С 2019 по 2024 годы запланировано оцифровать 300 книжных памятников, которые будут включены в Национальную электронную библиотеку. Оцифровка изданий начнется с наиболее ценных с точки зрения профессионального библиотечного сообщества материалов.

Цифровые технологии – это то направление, которое сегодня связывается с развитием цифровой экономики и, соответственно, выделением значительных средств из бюджета, необходимых для цифровизации, а значит, переустройства материальной и духовной жизни населения [1].

Из всего вышесказанного можно сделать вывод, что реализация Национального приоритетного проекта «Культура», принятого в 2018 г. в рамках 12 национальных стратегических приоритетов в социально – экономическом развитии России (Указ Президента РФ от 7 мая 2018 г. №204 «О национальных целях и стратегических задачах развития Российской Федерации на период до 2024 года»), идет по всем направлениям в сфере культуры. И особенно по двум стратегическим важным направлениям, таким как привлечение с помощью цифровизации большей аудитории и массовое распространение культурных ценностей, и культурного наследия всех народов, проживающих на территории РФ.

Список литературы

1. Астафьева О.Н., Никонорова Е.В., Шлыкова О.В. Культура в цифровой цивилизации: новый этап осмысления стратегии будущего для устойчивого развития // Обсерватория культуры. 2018. Т. 15. №5. С.517-531
2. Министерство культуры Республики Северная Осетия – Алания официальный сайт <http://www.mk.alania.gov.ru/pages/1499>
3. <https://culture.gov.ru/about/national-project/about-project/>

Секция «Современные информационные технологии»

УДК 004.5

**СОВРЕМЕННЫЕ ВЫЗОВЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ
СМЕШАННОЙ РЕАЛЬНОСТИ****CURRENT CHALLENGES AND PROSPECTS FOR A MIXED REALITY****М.А. Дзидаханова***студентка группы 3 VM**Владикавказский филиал федерального государственного образовательного бюджетного учреждения высшего образования «Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»***Я.Р. Ростиашвили***студентка группы 3 VM,**Владикавказский филиал федерального государственного образовательного бюджетного учреждения высшего образования «Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»***И.Э. Гаглоева***канд. техн. наук, доцент кафедры**«Математика и информатика»**Владикавказский филиал федерального государственного образовательного бюджетного учреждения высшего образования «Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»***M.A. Dzidakhanova***Student of group 3 VM,**Vladikavkaz Branch of the Federal State-Funded Educational Institution of Higher Education "Financial University under the Government of the Russian Federation"***Y.R. Rostiashvili***Student of group 3 VM,**Vladikavkaz Branch of the Federal State-Funded Educational Institution of Higher Education "Financial University under the Government of the Russian Federation"***I.E. Gagloeva***Cand. Techn. Sciences, Associate Professor of the Department**"Mathematics and Computer Science",**Vladikavkaz Branch of the Federal State-Funded Educational Institution of Higher Education "Financial University under the Government of the Russian Federation"*

Аннотация. В настоящее время новые технологии позволили разработать интеллектуальные приложения, которые используются для решения в повсед-

невной жизни. Ключевым вопросом при разработке такого приложения является повышение уровня взаимодействия с пользователем. Смешанная реальность – это новая технология, которая обеспечивает максимальное взаимодействие с пользователем в реальном мире по сравнению с другими подобными инновациями. В данной статье рассматриваются результаты анализа смешанной реальности, которые направлены на изучение и получение всеобъемлющей основы для ее применения.

Ключевые слова: MR-реальность, взаимодействие с пользователем, визуализация, информационная система, мобильное приложение.

Abstract. *New technologies have now made it possible to develop intelligent applications that are used for solutions in every life. The key issue in the development of such an application is to increase the level of interaction with the user. Mixed reality is a new technology that maximizes user interaction in the real world compared to other similar innovations. This paper discusses the results of mixed reality analysis, which aims to explore and obtain a comprehensive framework for its application.*

Keywords: MR-reality, user interaction, visualization, information system, mobile app.

Развитие новых технологий позволило при проектировании приложений создавать инструменты для решения проблем повседневной жизни. Например, мобильное приложение для поиска путей находит оптимальный путь и визуализирует его для пользователя, что облегчает быстрое и точное принятие решений во время чрезвычайной ситуации. На самом деле, при разработке такого приложения очень важно спроектировать легкое взаимодействие с пользователем с использованием соответствующих стратегий визуализации. Для достижения этих целей появилось много компьютерных идей, таких как виртуальная реальность (VR), дополнительная реальность (AR) и смешанная реальность (MR). VR обеспечивает компьютерную среду, в которой пользователь может войти в виртуальную среду с VR гарнитурой и взаимодействовать с ней.

Первое определение MR представлено континуумом реальность – виртуальность, представляющим собой масштабное моделирование реального представления классов на основе вычислительных методов. С одной стороны этой шкалы находится реальное пространство, а с другой – виртуальное пространство (то есть среда, генерируемая с помощью компьютерных графических методов). Основной целью MR является создание большого пространства путем слияния реальной и виртуальной сред, в котором реальные и виртуальные объекты сосуществуют и взаимодействуют в реальном времени для пользовательских сценариев. Смешанная реальность – это класс симуляторов, объединяющих как виртуальные, так и реальные объекты для создания гибрида виртуального и реального миров.

MR можно определить с помощью трех терминов: погружение, взаимодействие и информация. Погружение относится к обработке и интерпретации окружения пользователя в реальном времени. Взаимодействие пользователя с MR осуществляется без какого-либо контроллера, используя естественные режимы общения, такие как жесты, голос и взгляд. Информация относится к виртуальным объектам, зарегистрированным во времени и пространстве в пользовательской среде. Это позволяет пользователю взаимодействовать с реальными и виртуальными объектами в пользовательской среде.

Первый прототип MR был реализован армией США в 1990 г. Эта реализация, виртуальное приспособление, относится к наложению зарегистрированного

виртуального объекта на реальное пространство пользователя для повышения производительности реализованных систем. [2]

MR имеет много преимуществ по сравнению с виртуальной (VR) и дополнительной реальностью (AR) (таблица 1).

Таблица 1. Сравнительный анализ по трем ключевым спецификациям пространства [5]

Особенности	Дополнительная реальность	Виртуальная реальность	Смешанная реальность
Дисплей устройства	Гарнитуры опционально	В основном с использованием специальной гарнитуры или умных очков	Гарнитуры опционально
Источник изображения	Комбинация сгенерированных компьютером изображений и реальных объектов	Компьютерная графика или реальные изображения, созданные компьютером	Комбинация сгенерированных компьютером изображений и реальных объектов
Окружающая среда	Как виртуальные, так и реальные объекты органично сочетаются	Полностью цифровая	Как виртуальные, так и реальные объекты органично сочетаются
Перспективы	Поведение виртуальных объектов зависит от пользователя в реальном мире	Виртуальные объекты будут изменять свое положение и размер в соответствии с желанием пользователя в реальном мире	Поведение виртуальных объектов зависит от пользователя в реальном мире
Присутствие	Ощущение того, что вы все еще находитесь в реальном мире, но с наложением новых элементов и объектов	Ощущение того, что тебя переносят куда-то еще без присутствия в реальном мире	Ощущение того, что вы все еще находитесь в реальном мире, но с наложением новых элементов и объектов
Осведомленность	Виртуальные объекты могут быть идентифицированы на основе их характера и поведения	Идеально визуализированные виртуальные объекты, которые невозможно отличить от реальных объектов	Идеально визуализированные объекты, которые невозможно отличить от реальных объектов

Средства отображения в MR можно разделить на четыре класса: головные дисплеи, портативные дисплеи, мониторные и проекционные дисплеи. Чтобы использовать инструмент отображения в пространстве MR, необходимо обратить внимание на два понятия: комфорт (например, тепловое управление) и погружение (например, поле зрения). Эти концепции обеспечивают простоту использования, что позволяет выполнить сценарий соответствующим образом для пользователя. [5]

Хотя разработка MR-приложения дает большие преимущества, его практическое использование требует принятия пользователем. Одна из проблем – сохранение безопасности и конфиденциальности. Стратегии конфиденциальности и безопасности должны учитывать возможность сбора информации о пользова-

телях, использование информации, предоставленной третьими лицами, возможность совместного использования этих систем и обеспечение безопасности в среде этих приложений.

В крупномасштабных приложениях MR, таких как платформы MR, механизм безопасности более сложен. Стратегия безопасности должна учитывать различные уровни конфиденциальности, такие как конфиденциальность данных социальных сетей и конфиденциальность объектов MR-системы [1]. В социальных сетях у пользователей есть различные режимы, такие как сохранение конфиденциальности для публики, друга и виртуального аватара, а также они могут скрыть ИК-отображаемое имя в системе.

В данной статье рассматриваются важные и практические моменты, которые являются очень полезным руководством по MR-пространству. Таким образом, смешанная реальность является не только определенной технической инновацией, которая стирает границы в процессе игры, позволяет все повседневные дела делать более качественно. Виртуальная и дополнительная реальность не сравнятся со смешанной, так как именно она дает возможность делегировать ответственность машине в большей степени, и в меньшей степени быть ответственным за простейшие действия. Поэтому это некоторое предложение нового опыта.

В настоящее время, смешанная реальность является неотъемлемой частью повседневной жизни каждого человека, которая помогает решать сложные задачи. Но это так же является инновационным бумом в сфере цифровой реальности и очень серьезным вызовом. Человек полностью отказывается от решения поставленной задачи и поиска ответа, доверяя этот процесс машинам, при этом его упрощая и сохраняя свое время.

Список литературы

1. Ростиашвили Я.Р., Гаглоева И.Э. Цифровизация – новая эпоха в управлении бизнесом // Актуальные вопросы экономики и управления. Владикавказ: 2021. С. 387-390.
2. Турманова С.Д., Гаглоева И.Э., Адаптация бизнеса в условиях пандемии Covid-19 // Актуальные вопросы экономики и управления. Владикавказ: 2021. С. 464-467.
3. Смешанная реальность: новый тренд в ритейле в 2021 году, 2021. URL: <https://retail-loyalty.org> (дата обращения: 10.05.2022).
4. Социальный контекст смешанной реальности, 2017. URL: <https://postnauka.ru> (дата обращения 19.05.2022).
5. A Review on Mixed Reality: Current Trends, Challenges and Prospects, 2020. URL: <https://www.mdpi.com/journal/applsci> (дата обращения 19.05.2022).

УДК 338.226

ИНФОРМАЦИЯ И ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В ЭКОНОМИЧЕСКОМ АНАЛИЗЕ

INFORMATION AND INFORMATION TECHNOLOGY IN ECONOMIC ANALYSIS

Э. А. Казанаров

студент группы 1 ГМУ,

*Владикавказский филиал федерального государственного
образовательного бюджетного учреждения высшего образования
«Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»*

E. A. Kazanarov

Student of group 1 GMU,

*Vladikavkaz Branch of the Federal State-Funded Educational Institution of Higher
Education “Financial University under the Government of the Russian Federation”*

Аннотация. В статье рассматривается значение информации и информационных технологий в экономическом анализе. Были изучены понятия информационных технологий, персонального компьютера, электронно – вычислительных машин, в сфере экономики и бизнеса. А также были рассмотрены ключевые аспекты экономического анализа и его развитие на основе научно – технологического прогресса.

Ключевые слова: информационные технологии, экономический анализ, информационные системы, информация, электронно – вычислительные машины.

Abstract. The article deals with the topic of the importance of information and information technologies in economic analysis. The concepts of information technology, personal computer, electronic computers, in the field of economics and business were studied as well as the key aspects of economic analysis and its development on the basis of scientific and technological progress.

Keywords: information technologies, economic analysis, information systems, information, electronic computers.

XXI век характеризуется периодом зарождения информационной цивилизации, в течении постоянной эволюции и непрерывной трансформации информационно-компьютерных технологий и их применения во всех сферах жизнедеятельности человека. Информационные технологии играют большую значимость в современной экономике, которая без них уже не может естественно и прочно развиваться. Это связано с тем, что информационные технологии и представляют собой, две взаимосвязанные и взаимодополняемые сферы, которые в результате позволяют достичь более высокого экономического эффекта и положительного результата.

На современном этапе развития общества, информационные технологии представляют из себя компьютерную обработку какой -либо информации по специальным алгоритмам. Следует отметить, что именно информационные технологии позволяют передавать данные на любые расстояния за маленький про-

межутков времени. Также нельзя не отметить, что необходимой частью этого процесса является хранение больших объемов данных, с помощью их кодирования или же облачных и локальных накопителей.

Разработка информационных технологий – это достаточно расходная отрасль, которая призывает к себе повышенного внимания, ей необходимы высококвалифицированные специалисты и ультрасовременная наукоемкая техника. Информационная экономика, в свою очередь, модифицировала многочисленные парадигмы и аспекты экономической реальности, к ним причисляется функция денег, которые из всеобщего эквивалента обернулись в средство расчета, системы и способы оплат, а еще виртуальные банки.

В экономике и бизнесе информационные технологии используются для таких операций, как сортировка, обработка, объединение данных, также для организации взаимодействия вычислительной техники и участников процесса.

Для того, чтобы информационные технологии функционировали в полную силу, необходимо понимать как правильно пользоваться ими, чтобы извлекать их максимальную мощность.

Именно поэтому, квалифицированные менеджеры уделяют особое внимание обучению персонала, а так же мониторингу и внедрению новых разработок информационных технологий.

Таким образом, информационные технологии в бизнесе можно установить как ряд операций с экономической информацией и использованием компьютерных технологий для достижения подходящего результата.

Создание и эксплуатация информационных систем напрямую соединены с развитием информационных технологий, то есть основной составляющей автоматизированных информационных систем.

В нынешних реалиях информация имеет массовый и глобальный характер, что и отмечает внушительный спрос на нее. Важно отметить, что спрос на информацию и информационные услуги, прогрессирующий в условиях рыночных отношений, приводит к тому, что современные технологии обработки информации ориентируются на применение части технических средств, к которым, в основном относятся к электронно-вычислительным машинам и связи. В результате возникают разные компьютерные системы и сети с различной конфигурацией, которые позволяют отслеживать не только накопление, но и повсеместное использование конечных устройств на рабочем месте профессионала или руководителя. Это стало следствием многолетнего развития информационных технологий. Как известно, суть экономической информационной системы заключается в обработке определенных сведений. Непосредственная область познаний включает бухгалтерский учет, статистику, страхование, банковскую, кредитно-финансовую активность и остальные виды коммерческой деятельности.

Итак, на данный момент информация о технологиях в экономике не только доступна при необходимости, но и позволяет совместить процесс обнаружения малых компонентов систем с обработкой информации. Это может быть электронная почта, электронный офис, текстовый процессор и т. д.

При всем этом можно не только быстро и эффективно расширять и использовать информационные технологии, но и, конечно же, создавать их в огромном разнообразии. Необходимо понимать, что экономическая информация является неотъемлемой и необходимой частью всего этого процесса, так как экономика является основным потребителем инноваций, для повышения конкурентоспособности и рентабельности на рынке.

В настоящее время замечается тенденция соединения различных видов информационных технологий в единый вычислительный комплекс, который на-

зывается интегрированием. Основными в ней являются средства связи, которые не только предоставляют многочисленные возможности для автоматизации управленческой деятельности, но и являются конкретной основой для создания широкого спектра сетевых вариантов автоматизированных информационных технологий. К ним относятся: локальные, многоуровневые, распределенные, глобальные компьютерные сети, электронная почта, цифровые сети интегрированного обслуживания. Все они направлены непосредственно на технологическое взаимодействие совокупности объектов, образованных устройствами передачи, сбора, обработки и хранения, а также защиты данных, которые в совокупности представляют собой интегрированные компьютерно-информационные системы высокой сложности, где операция имеет навыки внедрения управленческих процессов в бизнес.

Многообещающие возможности в развитии экономического анализа открываются с появлением новых информационных технологий. К их ключевым преимуществам относятся сравнительно низкие расходы на аппаратное и программное обеспечение, компактность, надежность, онлайн режим работы и простота использования, что обуславливает широкое распространение компьютеров. Наиболее известными в последние годы являются системы, автоматизирующие процессы накопления, обработки и применения знаний высококвалифицированных специалистов. Системы, основанные на базах знаний, являются одним из наиболее приоритетных течений в экономическом анализе, в системе управления.

Особенностью прогрессивного экономического анализа является его направленность на обеспечение рационального управления экономикой в критериях дефицита ресурсов, получение качественных итогов при минимальных затратах, оптимальную адаптацию компаний к новым рыночным условиям. Решение этих и других задач управления экономикой возможно только с помощью современных компьютеров.

Мощность и технические способности современных ЭВМ позволяют подвергнуть экономическому анализу практически любую информацию и обеспечить постоянство анализа хозяйственной деятельности предприятия с самого его основания.

Персональный компьютер – это инструмент, который может сэкономить время человека от гнета скучной работы, которая включает в себя обработку, корректировку, синхронизацию информации, а также предоставляет ему возможность творить то, что он умеет лучше любого другого устройства, мыслить концептуально, проводить глубокий экономический анализ и на их основе разрабатывать и реализовывать дальнейшие управленческие решения.

Важно отметить, что даже ультрасовременные ЭВМ, имеют ряд отрицательных сторон. Способности их анализа являются довольно ограниченными, так как они напрямую зависят от полученной информации. Если информация будет неполна или некорректна, это существенно скажется и на самом анализе. Все эти характеристики свидетельствуют о прямой зависимости инновационного анализа от информации. Искусство выбора оптимальных решений в действительно непростой сфере еще долго сохранится в спектре функций аналитиков и управленцев, способных работать субъективно, сопоставлять выводы и результаты, оптимально управлять экономическими, социальными и другими процессами.

Развитие теории, методологии, прогресс методов и организация экономического анализа на основе использования достижений технологического прогресса носят непрерывный курс и связаны с развитием общественного производства. Открытие путей и направлений развития анализа хозяйственной деятельности и путей его совершенствования является одним из основных условий рациональ-

ного управления всеми сферами народного хозяйства. Прогнозирование развития экономического анализа представляется не только сложной, но и очень интересной научной задачей. Изучение достижений, проблем и перспектив формирования теории и практики экономического анализа способствует его дальнейшему развитию как одной из важнейших базисных наук управления предприятиями всех форм собственности и всех отраслей народного хозяйства.

Компьютеризация управления, использование высокоактивных программно-аппаратных комплексов при управлении хозяйственной деятельностью хозяйствующих субъектов разрешают оптимизировать трудовые и ресурсные затраты на управление экономикой, минимизировать время на разработку и реализацию обоснованных стратегических и тактических мероприятий по управлению решения. Поэтому совершенствование экономического анализа является одним из наиболее многообещающих направлений в экономике каждого государства.

Список литературы

1. Информационные ресурсы и технологии в экономике: Учебное пособие / Под ред. Романова А.Н.. М.: Вузовский учебник, 2018. 319 с.
2. Брусакова, И.А. Информационные системы и технологии в экономике / И.А. Брусакова, В.Д. Чертовски. М.: Финансы и статистика, 2007. 352 с.
3. Землянский, А.А. Информационные технологии в экономике / А.А. Землянский. М.: КолосС, 2004. 336 с.
4. Ивасенко, А.Г. Информационные технологии в экономике и управлении: Учебное пособие / А.Г. Ивасенко, А.Ю. Гридасов, В.А. Павленко. М.: КноРус, 2013. 158 с.
5. Ивасенко, А.Г. Информационные технологии в экономике и управлении: Учебное пособие / А.Г. Ивасенко, А.Ю. Гридасов, В.А. Павленко. М.: КноРус, 2018. 288 с.
6. Киселев, Г.М. Информационные технологии в экономике и управлении (эффективная работа в MS Office 2007): Учебное пособие / Г.М. Киселев, Р.В. Бочкова, В.И. Сафонов. М.: Дашков и К, 2013. 272 с.
7. Косиненко, Н.С. Информационные системы и технологии в экономике: Учебное пособие / Н.С. Косиненко, И.Г. Фризен. М.: Дашков и К, 2015. 304 с.
8. Косиненко, Н.С. Информационные системы и технологии в экономике: Учебное пособие для бакалавров / Н.С. Косиненко, И.Г. Фризен. М.: Дашков и К, 2013. 304 с.
9. Косиненко, Н.С. Информационные системы и технологии в экономике: Учебное пособие для бакалавров / Н.С. Косиненко, И.Г. Фризен. М.: Дашков и К, 2015. 304 с.
10. Косолапов, А.Б. Информационные технологии в экономике и управлении / А.Б. Косолапов, Т.И. Елисева. М.: КноРус, 2013. 160 с.
11. Лашина, М.В. Информационные системы и технологии в экономике и маркетинге: Учебное пособие / М.В. Лашина, Т.Г. Соловьев. М.: КноРус, 2018. 480 с.
12. Лихтенштейн, В.Е. Информационные технологии в бизнесе. Практикум: применение системы Decision в микро- и макроэкономике: Учебное пособие / В.Е. Лихтенштейн. М.: ФиС, 2008. 512 с.
13. Лихтенштейн, В.Е. Информационные технологии в бизнесе. Практикум: применение системы Decision в микро и макроэкономике / В.Е. Лихтенштейн. М.: Финансы и статистика, 2008. 512 с.

-
14. Перова, М.Б. Информационные системы и технологии в экономике: Учебное пособие / М.Б. Перова. М.: Финансы и статистика, 2007. 352 с.
 15. Рыбакова, О.В. Информационные системы и технологии в экономике / О.В. Рыбакова. М.: Финансы и статистика, 2006. 416 с.
 16. Сухова, Л.Ф. Информационные технологии в бизнесе. Практикум: применение системы Decision в микро- и макроэкономике: Учебное пособие / Л.Ф. Сухова и др. М.: Финансы и статистика, 2008. 512 с.
 17. Ясенев, В.Н. Информационные системы и технологии в экономике: Учебное пособие / В.Н. Ясенев. М.: Юнити, 2012. 560 с.
 18. Ясенев, В.Н. Информационные системы и технологии в экономике: Учебное пособие / В.Н. Ясенев. М.: Юнити, 2014. 560 с.
 19. Ясенев, В.Н. Информационные системы и технологии в экономике: Учебное пособие для студентов вузов / В.Н. Ясенев. М.: Юнити-Дана, 2012. 560 с.

**Секция «Взаимодействие личности и государства
в эпоху цифрового перехода»**

УДК 336.763

ЗНАЧЕНИЕ АНГЛИЙСКОГО ЯЗЫКА В СОВРЕМЕННОЙ ЭКОНОМИКЕ

THE IMPORTANCE OF THE ENGLISH LANGUAGE IN THE MODERN ECONOMY

А.В. Гобозова

студентка группы 1 ВЭП,

*Владикавказский филиал федерального государственного
образовательного бюджетного учреждения высшего образования
«Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»*

М.Ю. Дерябина

канд. филол. наук,

*Владикавказский филиал государственного
образовательного бюджетного учреждения высшего образования
«Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»*

A.V. Gobozova

Student of group 1 VEP,

*Vladikavkaz Branch of the Federal State-Funded Educational Institution of Higher
Education “Financial University under the Government of the Russian Federation”*

M.Yu. Deryabina

*Candidate of Phil., Associate Professor, Vladikavkaz Branch of the Federal State-
Funded Educational Institution of Higher Education “Financial University under the
Government of the Russian Federation”*

Аннотация. В статье рассматривается необходимость изучения английского языка, как языка делового общения. Существуют определенные проблемы, с которыми бизнесмены могут столкнуться в процессе общения на английском языке. Бизнес все больше интегрируется в мировую экономику, и знание хотя бы одного иностранного языка, становится таким же базовым навыком как умение работать на компьютере.

Ключевые слова: английский язык, мировая экономика, бизнесмен, общение, деловое общение.

Abstract. The article discusses the need to learn English as a language of business communication. There are certain problems that businessmen may encounter in the process of communicating in English. Business is increasingly integrated into the global economy, and knowledge of at least one foreign language is becoming as basic a skill as the ability to operate a computer.

Keywords: English, world economy, businessman, communication, business communication.

Невозможно переоценить значение английского языка в современном обществе, поскольку он считается самым распространенным языком в дипломатическом мире.

Исходя из данных ООН, в пересчете на население государств, 97% населения мира (образованной его части) считает английский основным языком для контактов в рамках международного сообщества. Более 450 миллионов человек во всем мире считают английский язык родным, а еще для 98 млн. человек он является вторым языком. По данным СМИ 1,5 миллиарда людей в мире понимает английский язык, 1 миллиард изучает его. Исторически сложилось, что английский язык стал официальным языком Великобритании и США, на нем говорят и пишут жители Ирландии, Канады, Мальты, Австралии и Новой Зеландии. На английском языке проводится большинство научных конференций, деловых встреч и переговоров. Более половины Интернет-ресурсов и информации в глобальной сети представлены на этом языке. К тому же политическая, экономическая, научная и даже спортивная жизнь всего мира «протекает» на английском языке. Английский определен официальным и рабочим языком Организации Объединенных Наций. Всевозможные саммиты и встречи глав государств, подписание законов и указов, переговоры и дебаты – все это проводится на английском языке. Международная торговля, работа банковской системы, деятельность транспортной системы на суше, на море и в воздухе осуществляется на английском языке. В связи с этим, незнание языка, может послужить причиной того, что деловые отношения не складываются либо являться барьером для их установления. Все это обосновывает актуальность изучаемой проблемы, целью которой является рассмотрение английского языка как универсального средства общения в мире и бизнесе, в частности. В ходе общения могут возникать: проблемные ситуации с носителями английского языка, появляющиеся в силу особенностей перевода; языковые барьеры, когда вы никак не можете подобрать нужные слова и т.п. Поэтому знание языка на достойном уровне является все большей необходимостью.

С какими же проблемами можно столкнуться в процессе общения на английском языке? Во-первых, английский, как и любой другой язык, содержит большое количество выражений, дословный перевод которых не только невозможен, но и может привести к непониманию собеседника в целом. Например, «in a nutshell» выражение, которое мы дословно переведем «в ореховой скорлупе», но на самом деле это означает «если быть кратким, короче говоря, вкратце». Выражение «to get the wrong end of the stick» переводится как «взяться не за нужный конец палки», реально означает «неправильно понимать, иметь неправильное представление о положении дел». Во-вторых, в английском языке часто используется юмор, знание особенностей которого может позволить избежать неловких ситуаций в общении. Именно юмор выступает одной из главных черт национального английского характера и потому истинные англичане весьма болезненно реагируют на отрицательные оценки английского чувства юмора со стороны иностранцев. В-третьих, английский язык не лишен и сленговых выражений, в том числе в профессиональной среде. Яркие и ёмкие слова рождаются из недр литературного английского порой даже просто из чувства протеста против длинного труднопроизносимого слова. Сленг не отстает от современных тенденций развития общества и постоянно видоизменяется. Например, all wet – ошибочный (дословно – «весь мокрый»); couch potato – телевизионный фанат, лежебока (дословно – «диванный картофель»); hole in the wall – банкомат (дословно – «дыра в стене»).

Как известно, сложные слова представлены в языке делового общения довольно широко, они разнообразны по своей семантике и структуре. Большинство сложных слов рассматриваемой нами группы функционируют в деловой речи в

качестве терминов, обслуживающих разнообразные стороны бизнес-коммуникации (экономика, маркетинг, менеджмент, финансовая деятельность, бухгалтерия, торговля и прочие). Например, *taxpayer, bondholder, double-entry bookkeeping, high-flyer*. Среди английских сложных терминов (двухкомпонентные сложные существительные) наиболее распространенными являются слова, в которых при изолированном произнесении главное ударение падает на первый компонент сложного слова, а второстепенное ударение – на второй. В деловой английской речи имеет место наличие большого количества так называемых «нестойких» сложных слов (*community-service, image-right, corporate-governance*), занимающих промежуточное положение между «стойкими» сложными словами, имеющими объединяющее ударение на одном из компонентов, и словосочетаниями, оба компонента которых при изолированном произнесении получают равные по силе ударения [1]. Анализ функционирования экономических терминов, наполняющих соответствующие композиты, показал, что они занимают достаточно прочную позицию в структуре экономических терминов для масс-медиа. Ключевыми экстралингвистическими факторами, оказывающими влияние на язык экономики, оказываются: смена экономической парадигмы в обществе и постоянное влияние кризисных элементов на жизнь людей (*techno-nationalism, policymaker*); особенности дискурса в средствах массовой информации, который отличается, прежде всего, чрезвычайно высокой степенью диалогической направленности, а также присутствием элементов экспрессивности в денотативном компоненте значения (*frequent-flyer, trustbuster, foolproof*) [1]. Еще одна тенденция в терминологическом образовании – пополнение и использование новых слов, которые возникают как окказионализмы и становятся вербализацией деловых концептов, когда неологизм постепенно становится неотъемлемой частью разных концептов экономической тематики, таких как «бизнес», «финансовое дело», «управление человеческими ресурсами». «It looks like these sort of ‘hacktivist’ ideas are spreading and gaining popularity,” said Dino A. Dai Zovi, a prominent independent security consultant» [1]. Следует также отметить в деловой среде роль владения навыком написания деловых писем. На протяжении многих лет письма и факсы являлись наиболее часто используемыми средствами общения и установления контактов в бизнесе. Здесь важная черта – краткость и конкретность и как говорят англичане: «Keep it Short and Simple», что означает «Краткость – сестра таланта». Зачастую, попытавшись построить предложение, мы не можем быстро и грамотно сформулировать свои мысли и диалог получается очень короткий. Все это в деловых отношениях приводит к подрыву установленного контакта. Это и есть языковой барьер, причина появления которого кроется во многих факторах. Поэтому обучение должно быть комплексным. «Учение как интегральный аспект системы образования обладает интерпретантой «development», поскольку это процесс поступательного движения вперед, интеллектуальный, духовный прогресс» [2].

Зачастую приходя в бизнес либо другую экономическую сферу деятельности, специалист в области маркетинга, обладая своей профессиональной компетентностью, но имеющий сложности в коммуникативном общении на английском и способный обучаться, получает поддержку нанимателя, который готов инвестировать в такого работника для повышения его языковых знаний. «В основе организации профессиональной подготовки и обучения многих американских компаний лежат три главных принципа: непрерывность профессиональной подготовки и обучения персонала, практическая направленность профессиональной подготовки и обучения персонала, использование преимущественно активных методов обучения персонала» [3]. Как показывает практика, инвестиции в образование сотрудников дают ощутимый экономический эффект при этом работает программа *Investors in*

People. «Все стандарты поделены на четыре группы и определяют эффективность деятельности организации по данным направлениям: обязательства организации по обучению сотрудников; программы обучения; реализация программы обучения; оценка эффективности обучения персонала. Участие в подобных программах позволяет не только значительно повысить эффективность службы HR по развитию трудового потенциала организации, но и носят имиджевый характер, что позволяет повысить привлекательность для потенциальных сотрудников и инвесторов» [3]. Образование, как и любой процесс или результат деятельности человека, имеет определенное качество, которое можно интерпретировать как отдельную характеристику социального института, которая может обладать положительной и отрицательной коннотацией «characteristic of education». С другой стороны, качество образования – комплекс характеристик образовательного процесса, которые определяют последовательное и практически эффективное формирование компетентности и профессионального сознания, то есть знания, умения и навыки, что соответствует второму варианту интерпретации «high level of education» [2]. Качество знаний выступает определяющим фактором привлекательности (attractiveness) и конкурентоспособности (competitiveness) во всем мире. Признаками, определяющими качество образования в английской интерпретации выступают ряд сочетаний. «Attractiveness»: «having the power to attract; pleasing to the eye or mind; charming; the quality or degree of attractive power». «Competitiveness»: «involving or determined by competition; liking competition or inclined to compete; ability of a firm or a nation to offer products and services at prices that are competitive and provide adequate returns on the resources employed or consumed in producing them». Таким образом, «качество образования» (quality of education) интерпретируется как конкурентоспособность и привлекательность: quality of education → international attractiveness and competitiveness [2].

Итак, знание иностранных языков, и в частности английского, при сегодняшней конкуренции на рынке труда может сыграть важную роль в жизни человека. Ведь многие компании имеют международное сотрудничество и потому высока потребность в специалистах, обладающих знаниями и навыками общения с носителями языка, и наличие нескольких подобных сотрудников в штате позволит привести к росту деловой активности. Что касается освоения языка, природы концептов как семантических единиц, отражающих культурную специфику мировосприятия носителей языка, рассмотрев общую тенденцию образования композитов в сфере экономики можно отметить, что любая модель концепта – не более чем исследовательская экстраполяция: так как концепт всегда шире, чем экспериментальные приемы его верификации и классификации рассматриваемых нами единиц.

Список литературы

1. Климин А.А. Композиты-номинации в языке экономики и юриспруденции на материале английского языка: автореф. дис. ... канд. филол. наук : 10.02.04 / А.А. Климин; НОУ ВПО «Ун-т Российской Академии образования». М., 2012. 23 с.
2. Тюрнева Т.В. опыт анализа лингвосемиотического контекста education: концепт → понятие → термин: автореф. дис. ... канд. филол. наук : 10.02.04 / Т.В. Тюрнева; ФГБОУ ВПО «Иркутский гос. лингвист. ун-т». Иркутск, 2012. 26 с.
3. Морозова Н.Н. Подходы к обучению персонала в условиях развития инновационной экономики/ Н.Н. Морозова // Новая экономика. 2013. №1. С. 171-180.

УДК 338.22.01

САНКЦИИ ВЕЛИКОБРИТАНИИ ПРОТИВ РОССИЙСКИХ ОЛИГАРХОВ

UK SANCTIONS AGAINST RUSSIAN OLIGARCHS

А.Р. Джусоева

студентка группы 1 ВЭП,

*Владикавказский филиал федерального государственного
образовательного бюджетного учреждения высшего образования
«Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»*

М.Ю. Дерябина

канд. филол. наук,

*Владикавказский филиал федерального государственного
образовательного бюджетного учреждения высшего образования
«Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»*

A.R. Dzhussoeva

Student of group 1 VEP,

*Vladikavkaz Branch of the Federal State-Funded Educational Institution of Higher
Education “Financial University under the Government of the Russian Federation”*

M.Yu. Deryabina

*Candidate of Phil., Associate Professor, Vladikavkaz Branch of the Federal State-
Funded Educational Institution of Higher Education “Financial University under the
Government of the Russian Federation”*

*Аннотация. Тему статьи составляет раскрытие содержания санкций против
российских олигархов, понесенных ими имущественных убытков, уделяется вни-
мание последствиям принятых мер для самой Великобритании. В статье содер-
жится обобщённый материал публично известных состояний олигархов и публи-
каций газет о санкциях, введенных против них Соединенным Королевством.*

Ключевые слова: Великобритания, санкции, олигархи, Россия, имущество.

*Abstract. The topic of the article is the disclosure of the content of sanctions against
Russian oligarchs and the property losses incurred by them. Close attention is paid to the
consequences of the measures taken for the UK itself. The article contains a summary of
the publicly known fortunes of oligarchs and newspaper publications about the sanctions
imposed against them by the United Kingdom.*

Keywords: United Kingdom, sanctions, oligarchs, Russia, property.

После Первой мировой войны санкции стали все чаще рассматривать как либеральную альтернативу войне. Современные санкции можно разделить на две группы: ограничения на торговлю оружием и экономические ограничения. Экономические санкции, которым посвящена данная статья, могут применяться с разной интенсивностью и масштабом. Например, целью может быть вся проти-

востоящая экономика или только один критический сектор. Независимо от типа и стиля применения экономические санкции лучше всего понимать как действия, направленные на снижение совокупного экономического благосостояния государства-мишени за счет сокращения международной торговли. После окончания «холодной войны» использование санкций значительно возросло, и эта тенденция стала еще более заметной с начала века. Хотя в последнее время было введено меньше всеобъемлющих многосторонних санкций, государства по-прежнему применяют односторонние или двусторонние широкие санкции и многосторонние «адресные» санкции. Последнее может включать замораживание активов, запреты на поездки и умные торговые санкции.

Великобритания – «прачечная для грязных русских денег», а Лондон – «Москва-на-Темзе» – так пресса самой Великобритании годами пишет о недвижимости российских олигархов и коррупционных расследованиях, связанных с Россией.

Каждый год газета «The Sunday Times» публикует на своём сайте список богатейших людей Британии. В 2022 в него вошли не только коренные жители, но и граждане Российской Федерации, которые проживают и ведут свой бизнес в Соединённом Королевстве [1].

Список «The Sunday Times» формируется из общеизвестных состояний (акций, земельных участков, недвижимости, предметов искусства). Активы в банках сюда не включаются, так как к подобным данным нет доступа.

По неполным подсчётам в одной лишь столице богатых россиян обосновалось не менее десяти тысяч человек.

«Здесь богатство надежно защищается британской правовой системой. Если вы привозите сюда свое богатство, откуда бы оно ни пришло, где бы не возникло – оно в безопасности. Это выгодное место для хранения денег, которые можно хранить здесь всегда» – заявил Оливер Буллоу в своем интервью. По его мнению, одной из составляющих богатства российских олигархов являются активы в России (алюминиевые заводы, нефтяные месторождения, трубопроводы), прибыль от которых вывозится и тратится за рубежом. Теперь введенные санкции ограничат их возможности делать это. Так как сейчас России очень тяжело торговать с западными странами, россиянам тяжело зарабатывать твердую валюту в долларах и евро – валюту, которая им нужна, чтобы тратиться за пределами России. Так что это повлияет на их денежный доход и их денежный поток будет прерван. Однако большое количество активов находится за пределами России, (во Франции, Швейцарии, Великобритании и т. д.) и эти активы не пострадают от санкций против России, потому что они не в рублях, они в других валютах.

Однако, в связи со всем известными событиями, после 24 февраля этого года, все изменилось. ВВС передало заявление министра в контексте антироссийских санкций, в котором говорится о том, что ведомство Великобритании уже подготовило список олигархов, которые подпадут под санкции в ближайшие месяцы. Из этого следует, что ни один гражданин или компания Британии не смогут вести дела с любыми фондами или экономическими ресурсами, которые являются собственностью или контролируются названными лицами и которые хранятся в Великобритании.

Пятнадцатого марта в санкционный список добавили 370 физ.лиц из России и Беларуси, из которых 51 человек – олигархи и их близкие родственники.

Джонсон также заявил о запрете для России и российских компаний на по-

лучение финансирования в Великобритании. Это может привести к тому, что российские компании больше не смогут размещать свои бумаги на Лондонской бирже, которая была у них крайне популярна.

Сейчас олигархи стали одной из главных мишеней для западных санкций. Одни убеждены что, таким образом, потеряв деньги, они в итоге начнут оказывать давление на Путина. Другие говорят, что олигархи, по сути, являются продолжением российского государства. Замораживая их деньги, замораживаются российские государственные деньги. Оба эти аргумента предполагают, что делаются попытки найти политические рычаги, которые позволили бы оказывать давление, если не на самого В.В. Путина, то на его окружение. Установление действительных собственников британской недвижимости чаще всего осложняется тем, что лица обладают имуществом через фиктивные компании, оформленные в скрытых офшорах.

Однако нужны достаточно убедительные доказательства незаконного происхождения капитала, чтобы как-то наложить на него санкции. Под арест уже попали несколько яхт российских олигархов.

Так, одной из последних, 29 марта в Великобритании арестована 58-метровая яхта «Phi», оценённая в 58 млн. дол. Она принадлежит неизвестному россиянину, но все же ранее газета «Financial Times» заявляла, что она является собственностью Виталия Кочеткова, владельца сотовой связи «Мотив». Право собственности на «Phi» тщательно скрыто [2]. Фирма, на которую зарегистрировано судно, размещается на Карибах, а сама яхта прибыла в Лондон под флагом Мальты. Как заявил министр транспорта Великобритании Грант Шэппс, владелец яхты пока не попал под санкции, однако имеет тесные связи с президентом России.

«От полутора миллиардов до четырех миллиардов фунтов стерлингов идет речь об активах, именно недвижимости, в Великобритании, которая принадлежит русским», – передает сотрудник «Трансперенси Интернешнл – Россия» Илья Шуманов.

Великобритания заморозила активы и ввела ограничение на въезд в отношении трёх ключевых представителей российской элиты, имеющих особое значение для российского правительства: Геннадия Тимченко, шестого в списке самых богатых олигархов в России, а также Бориса Ротенберга и Игоря Ротенберга.

В начале марта правительство Великобритании наложило санкции на Романа Абрамовича, который за неделю до этого попытался выставить на продажу футбольный клуб. Ему принадлежит «империя» объектов недвижимости в Великобритании стоимостью больше \$270 млн. Особняк стоимостью 170 млн. фунтов стерлингов на так называемом проспекте миллиардеров, квартира стоимостью 30 млн. фунтов стерлингов, ресторан «DipinBrilliant». Одним из самых известных его активов в Великобритании является футбольный клуб «Челси». В 2021 году журнал «Forbes» оценивал его в 3,2 млрд. долл.

Среди самых богатых лондонцев и российский миллиардер Михаил Фридман. В интервью «Forbes» Фридман говорил, что является налоговым резидентом Великобритании, проживает и ведет бизнес в Лондоне. В России Фридман известен как основатель «Альфа-Групп». А россиянам – по «Альфа-Банку», магазинам «Перекресток» и «Пятерочка». После того как ЕС наложил на него санкции, миллиардеру заморозили акции в инвестиционной компании LetterOne. В Лондоне он приобрел старинный особняк за 64 млн. фунтов стерлингов, на его реконструкцию он собирался потратить 80 млн. фунтов стерлингов.

Под ограничения попали также:

- Олигарх Олег Дерипаска, у которого есть свой дом в Лондоне. Он находится в элитном районе Белгравии и стоит 30 млн. футов стерлингов.

- Андрей Гурьев бывший сенатор Мурманской области. Ему принадлежит один из самых дорогих домов Лондона – поместье на 150 млн. фунтов, второй по размеру после Букингемского Дворца.

- Бывший первый заместитель председателя правительства Игорь Шувалов. В Великобритании он владеет апартаментами стоимостью 10 млн. футов стерлингов, находятся они в старинном здании Уайтхол-Корт.

- Бывший топ менеджер «Газпрома» Андрей Гончаренко. Ему принадлежат несколько дорогих объектов: дом в одном из королевских парков Лондона, особняк XIX века, где он собирался открыть гостиницу, а также особняк в районе Белгравия.

- Российский миллиардер Петр Авен. Сообщается, что он владеет большой частной коллекцией произведений искусства, включающей в себя работы Кандинского, Луизы Буржуа и Генри Мура [3].

- Глава АЛРОСА Сергей Иванов,

- Глава «Газпромбанка» Андрей Акимов,

- Глава «Сбербанка» Герман Греф и основатель банка «Тинькофф» Олег Тиньков. Им запрещен въезд в Соединенное Королевство, а активы будут заморожены.

3 марта Усманова добавили в список лиц для индивидуальных санкций, его активы были заморожены, ему запретили посещать Великобританию, в правительстве отметили, что он больше не сможет распоряжаться своим имуществом, в том числе недвижимостью в Великобритании и яхтой. Однако представитель миллиардера заявил, что Усманов больше не является собственником части имущества, на которую распространяются санкции, поскольку оно было передано в безотзывный траст (учредитель траста не имеет права изменить его или аннулировать его создание), передав при этом права бенефициаров членам своей семьи. (В Лондоне ему принадлежит поместье Бичвуд-хаус – один из наиболее дорогостоящих объектов недвижимости Лондона – располагается в районе Хайгейт, поместье XIX века в графстве Суррей). Также парламент острова Мэн, принадлежащего Соединенному королевству, отменил регистрацию самолета Усманова AirbusA340-300.

Британское правительство объявило, что поправки в закон о санкциях отныне дают ему право наказывать частных лиц и компании из целого ряда стратегически важных отраслей: химической, оборонной, горнодобывающей, информационной и телекоммуникационной, а также финансовой. По словам министра иностранных дел, Лиз Трасс, каждые несколько недель будут вводиться санкции против все большего числа олигархов – против их частных самолетов, недвижимости и активов [4]. Она признает, что эти меры повлекут за собой определенные трудности. В итоге многие зарубежные и российские эксперты сходятся во мнении, что новые меры Британии против России приведут к оттоку зарубежного капитала из Лондона. Это, безусловно, ставит под сомнение имидж Лондона, который позиционирует себя как крупнейший финансовый центр Европы. Пресс-секретарь президента России, Дмитрий Песков отметил, что большое количество российских компаний сотрудничают и являются стратегическими партнерами, акционерами

в крупных британских компаниях, и практически министерство Великобритании угрожает своим бизнесменам – все это свидетельствует о непредсказуемости страны и является основанием для тревоги для международных финансовых и бизнес-структур. Премьер-министр Великобритании Борис Джонсон, выступая в британском парламенте, заявил, что это первый транш того, что они подготовили, остальные санкции они придержат на случай дальнейшей эскалации.

Список литературы

1. TheTimes. [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://www.thetimes.co.uk/sunday-times-rich-list#TableFullRichList> (дата обращения 25.04.22)
2. FinancialTimes. [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://www.ft.com/content/b6a478a0-e82a-4fb9-93cf-c0c41b4b4737>(дата обращения 26.04.22).
3. BBC News Русская служба. [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://www.bbc.com/russian/news-60192183.amp>(дата обращения 26.04.22).
4. ТАСС. [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://tass.ru/ekonomika/13882379/amp> (дата обращения 27.04.22)

УДК 31.314

БОРЬБА С СОЦИАЛЬНЫМ НЕРАВЕНСТВОМ В РФ
FIGHTING SOCIAL INEQUALITY IN THE RUSSIAN FEDERATION

А.Э. Моргоев

студент группы 1 ГМУ,

*Владикавказский филиал федерального государственного
образовательного бюджетного учреждения высшего образования
«Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»*

A.E. Morgoev

Student of group 1 GMU,

*Vladikavkaz Branch of the Federal State-Funded Educational Institution of Higher
Education "Financial University under the Government of the Russian Federation"*

Аннотация. В представленной научной работе раскрыта весьма актуальная, на сегодняшний день, тематика, посвященная особенностям борьбы с социальным неравенством в нашей стране. В процессе анализа поднятых вопросов автор обращает внимание на научные работы наиболее выдающихся правоведов и практикующих специалистов в данной области. Кроме всего прочего, особое внимание уделяется действующему законодательству, направленном на правовое регулирование поднятых в исследовании вопросов. В заключении настоящей научной работы сформированы основные выводы, относительно изученного материала, а также представлены авторские предложения, направленные на борьбу и преодоление проблемы социального неравенства в нашей стране.

Ключевые слова: социальное неравенство, социально обеспечение, бедность, социальные гарантии.

Abstract. The presented scientific work reveals a very relevant, to date, topic dedicated to the peculiarities of the fight against social inequality in our country. In the process of analyzing the issues raised, the author draws attention to the scientific works of the most prominent jurists and practitioners in this field. Among other things, special attention is paid to the current legislation aimed at the legal regulation of the issues raised in the study. In the final part of this scientific work, the main conclusions regarding the studied material are formed, and the author's proposals aimed at combating and overcoming the problem of social inequality in our country are presented.

Keywords: social inequality, social security, poverty, social guarantees.

Прежде чем начинать исследование представленной тематики необходимо обратить внимание на то обстоятельство, что в современной России проблема социального неравенства и бедности является весьма актуальной, так как общее число граждан, проживающих за четой бедности постоянно растет.

Многие правоведы и практикующие специалисты в данной области, отмечают тот факт, что бедность носит «внутрирегиональный» характер, а не межрегиональный. Более того, социально незащищенные категории граждан, как это не

парадоксально, проживают в более благополучных регионах. Однако, по нашему мнению, в менее благополучных и экономически развитых субъектах нашего государства число бедного населения не является меньшим, так как на фоне низкого материального обеспечения и социального благополучия, данные граждане не выделяются из общей массы.

Подобная проблема существует в нашей стране уже продолжительное время. Свое начало она берет из истории формирования как Российской империи, так и СССР. В данном случае, следует говорить о том, что российское общество всегда являлось неоднородным образованием, ввиду усиления центра и игнорирование периферии. С учетом относительно большой территории нашей страны все ресурсы, инфраструктура и социальное обеспечение концентрировалось в центральных городах-миллионниках. Отчасти это является логичным, так как развитие удаленных городов, находящихся в центральной части России является крайне сложной задачей.

Необходимо помнить о том, что отечественное законодательство предусматривает все возможности для материального обеспечения социально не защищенных слоев населения. В данном случае, стоит сказать, как о Конституции РФ, в которой предусматривается социальное обеспечение отдельных категорий граждан, так и множество иных федеральных законов, которые предусматривают в своем содержании различные меры социальной поддержки и защиты и страхования [1].

Данное обстоятельство, подтверждает тот факт, что наше государство является социально ориентированным, тем не менее, многие аспекты социальной поддержки, направленные на материальное обеспечение населения, равно, как и меры социальной защиты, ввиду различных обстоятельств, не реализуются.

В качестве примера можно привести меры социальной защиты семей с детьми. Так, на данный момент времени компенсационные выплаты являются одним из наиболее распространенных видов социальной поддержки представленной категории населения. Стоит также сказать и о том, что компенсационные выплаты предоставляются наравне с детскими пособиями. Современное законодательство предусматривает компенсационные выплаты данной категории населения, что является серьезным подспорьем для лиц, осуществляющих уход за ребенком. Кроме всего прочего, данного рода выплаты не отменяют права лица на получение различных пособий, что уже является относительно хорошим финансовым подспорьем [2].

На основании этого можно с уверенностью говорить о том, что наше государство соответствует статусу социального, так как органы власти заинтересованы в помощи семьям с детьми, которые в этом действительно нуждаются.

Таким образом, социальная помощь семьям с детьми в нашей стране заканчивается на банальной выплате и дополнительном финансовом обеспечении, которое нивелируется инфляцией и постоянно растущими ценами на необходимые товары жизнедеятельности. По нашему мнению, необходимо обратить внимание на зарубежный опыт ведения социальной политики и включить в отечественное законодательство не только компенсационные выплаты, но и налоговые льготы для данной категории населения, а также предоставление широкого спектра социальных услуг.

В рамках настоящего исследования хотелось бы сказать о том, что борьба с социальным неравенством должна являться одной из наиболее приоритетных задач законодателя. Подобную борьбу эффективно можно вести только посред-

ством ведения коренной социальной политики, в частности социального обеспечения. Так, социальное обеспечение представляет собой ни что иное как относительно самостоятельный социально-правовой институт, который играет весьма важную роль в обеспечении социальной защиты и поддержки населения. В частности, речь идет не обо всем населении, а лишь об отдельных категориях, которые предусматриваются в действующем законодательстве. Также следует учитывать то факт, что социальное обеспечение является одним из направлений государственной политики, где законодатель в действительности заинтересован в обеспечении соответствующей защиты своего населения, в том числе и отдельных категорий граждан.

Также хотелось бы сказать о том, что граждане могут самостоятельно предпринимать меры по материальному обеспечению себя и своих семей. Такая возможность предоставляется благодаря закрепленной в ст. 34 Конституции РФ свободе предпринимательства и иной деятельности, которая не запрещена действующим законодательством. То есть, государство предоставляет гражданам самостоятельно заниматься предпринимательской деятельностью и тем самым получать доход, размер которого напрямую зависит от работы и усердия непосредственно самого предпринимателя.

Казалось бы, возможность заниматься предпринимательской деятельностью должна стать серьезным фактором, позволяющим бороться с бедностью и социальным неравенством в нашей стране. Однако высокий уровень бюрократии и коррупции не позволяет максимально полно заниматься любым видом предпринимательской деятельности, в особенности в регионах нашей страны [3].

По нашему мнению, подобную проблему можно преодолеть несколькими способами, а именно законодателю необходимо внедрить специальные программы поддержки малого и среднего бизнеса.

Данные программы также могут вводиться на региональном уровне, что было бы в особенности актуально. Кроме всего прочего, в целях поддержки предпринимателей, по нашему мнению, следует вводить, так называемые, «налоговые каникулы» в экономически нестабильные и тяжелые периоды, например, при эпидемии или же военных операциях, проводимых в стране. Кроме всего прочего, следует обратить внимание на ведение доступного кредитования малого и среднего бизнеса [4].

Подводя итоги настоящему исследованию, необходимо сформировать несколько выводов, относительно изученного материала. Так, в первую очередь следует сказать о том, что на сегодняшний день, проблема социального неравенства в нашем государстве является более чем актуальной. Многие специалисты убеждены в том, что социальное неравенство преобладает в экономически развитых и благополучных регионах. Борьба с социальным неравенством может выступать в качестве двух разновидностей. В первую очередь, следует говорить о социальном обеспечении населения, то есть речь идет о мерах социальной поддержки социально незащищенных слоев населения посредством предоставления различного рода выплат, компенсаций, а также гарантий. По нашему мнению, необходимо обратить внимание на зарубежный опыт ведения социальной политики и включить в отечественное законодательство не только компенсационные выплаты, но и налоговые льготы для данной категории населения, а также предоставление широкого спектра социальных услуг. Второй аспект борьбы с социальным неравенством заключается в самостоятельной работе граждан, направленной на улучшение своего материального благосостояния. В данном случае речь

идет о возможности заниматься предпринимательской деятельностью. Однако, в настоящее время, свободно заниматься любым видом предпринимательской деятельности достаточно сложно. Для разрежения представленной проблемы необходимо внедрить специальные программы поддержки малого и среднего бизнеса. Кроме всего прочего, в целях поддержки предпринимателей, по нашему мнению, следует вводить, так называемые, «налоговые каникулы» в экономически нестабильные и тяжелые периоды, например, при эпидемии или же военных операциях, проводимых в стране. Кроме всего прочего, следует обратить внимание на ведение доступного кредитования малого и среднего бизнеса [5].

Список литературы

1. Конституция Российской Федерации (с изменениями на 14 марта 2020 года) // Российская газета, №144, 04.07.2020.
2. Матвеева Т.П., Павловская Ю.В., Кузнецова Н.А. Актуальные вопросы социальной поддержки многодетных семей // Гуманитарные, социально-экономические и общественные науки. 2019. №2. С. 21-26.
3. Волкова Н.С. Государственное управление социальной сферой: состояние и модернизация / Н. С. Волкова // Журн. рос. права. 2013. №1. С. 5-16.
4. Шевяков А.Ю., Кирута А.Я. Неравенство, экономический рост и демография: неисследованные взаимосвязи. М.: М-Студио, 2009. 192 с.
5. Пикетти Т. Капитал в 21 веке. М.: Ад Маргинем, 2015. 592 с.

**Секция «Эколого – экономические проблемы общества
в системе ценностей молодежи»**

УДК 524

КОСМИЧЕСКИЙ МУСОР – ОПАСНЫЙ ВИД АНТРОПОГЕНЕЗА

SPACE DEBRIS IS A DANGEROUS TYPE OF ANTHROPOGENESIS.

А.А. Арутюнян

*студентка группы 1-1Ф факультета СПО,
Владикавказский филиал федерального государственного
образовательного бюджетного учреждения высшего образования
«Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»*

З.И. Хадикова

*начальник отдела организационно-методической работы
Владикавказский филиал федерального государственного
образовательного бюджетного учреждения высшего образования
«Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»*

A.A. Harutyunyan

*Student of group 1-1F of the Faculty of SVE,
Vladikavkaz Branch of the Federal State-Funded Educational Institution of Higher
Education “Financial University under the Government of the Russian Federation”*

Z.I. Khadikova

*Head of Department of Organizational and Methodological Work
Vladikavkaz Branch of the Federal State-Funded Educational Institution of Higher
Education “Financial University under the Government of the Russian Federation”*

Аннотация. *Статья посвящена глобальной проблеме современного общества – скоплению космического мусора в околоземном пространстве. Это проблема, которая однозначно требует от человека нахождения способов по очистке засоренных областей Космоса в целях полноценного функционирования планеты Земля.*

Ключевые слова: космос, космический мусор, интеграция, околоземное пространство, фактор риска.

Abstract. *The article is devoted to the global problem of modern society – the accumulation of space debris in near-Earth space. This is a problem that clearly requires a person to find ways to clean up the clogged areas of the Cosmos in order for planet Earth to function fully.*

Keywords: space, space debris, integration, near-Earth space, risk factor.

Вторая половина XX столетия – это стартовый период траектории продвижения человеческой мысли по практическому освоению Космоса за счет нового технологического инструментария. Стремительное развитие технологий по освоению Космоса повлияло на увеличение количества искусственных объектов в его пространстве, что способствует росту объема «мертвой» техники в сотни, а может и в тысячи раз. Постоянное насыщение околоземного пространства искусственно внедряемыми инновациями несет всепоглощающий характер и только выработка общей стратегии поведения мирового сообщества позволит человечеству решить вопрос техногенного засорения Космоса. Научно доказано, что в настоящее время на околоземной орбите находится около 10 тысяч объектов искусственного происхождения, причем большая часть из них – космический хлам. Человечество же непроизвольно столкнулось с необходимостью решения вопроса по утилизации космического мусора, иначе дальнейшее освоение космического пространства станет практически невозможным, в силу того, что отработавшие своё искусственные спутники представляют реальную угрозу для других орбитальных объектов. Это подтвердила авария, произошедшая в 2009 году между действующим американским и выведенным из эксплуатации российским спутником. А поскольку большинство предпринимаемых мер по очистке космического пространства терпят фиаско, то можно предположить, что на сегодня эффективных методов и способов утилизации или уничтожения мусора не существует [1].

Всемирно известно, что в нашем мире все объекты находятся во взаимосвязи, не зависимо от происхождения (неживая/живая материя). Поэтому, на наш взгляд, воздействие человека и космоса друг на друга осуществляется в геометрической прогрессии. Эта тенденция ярко проявляется в функционировании планеты Земля, так как большинство проблем, связанных с космическим мусором, невольно отражается на ее «самочувствии».

С момента «проникновения» человека в Космос (1957г) существование планеты Земля, в большей мере, чем предполагалось, стало зависимым от множества процессов, происходящих за ее пределами. Земля стала объектом «риска» многогранности воздействий различных факторов, создающих ситуацию, при которой не только физико-химические, но и впоследствии биологические процессы, интегрируют совокупность значительных неблагоприятных воздействий, проявляющиеся:

- в уплотнении концентрации мусора на планетарной орбите
- в нарушении озонового слоя Земли;
- в эмиссии парникового эффекта;
- в нарушении динамического равновесия всех природных комплексов в пределах, присущих им, жизненных циклов [2].

Чтобы понять какова степень влияния космического мусора на планету Земля и ее биом (живая материя) необходимо, хотя бы частично, найти ответы на вопросы: Что такое космический мусор? Откуда он берется? Какими вредными свойствами он обладает? Каковы способы решения проблемы?

Понятие «космический мусор» предполагает его типовую классификацию:

во-первых, это тела естественного происхождения, такие как кометы и астероиды и др., блуждающие в пространстве нашей галактики;

во-вторых, искусственные объекты, вращающиеся в пределах границ околоземной орбиты и их твердые фрагменты, создающие свою траекторию движения в Солнечной системе.

Чаще всего под термином «космический мусор» современное научное сообщество подразумевает те искусственные объекты, которые являются неисправными или изжившие срок действия, а также материалы, отлетевшие с космических кораблей. Кроме того, следует отметить, что любой из видов «космического мусора», в зависимости от объемных параметров имеет свойство сгорать в плотных слоях атмосферы и может «саморазмножаться» в результате физико-химического процесса дробления, приводя к количественному его увеличению и, естественно, к большему охвату космического пространства [2]. Это явление увеличивает частоту столкновений фрагментов мусора и последующего попадания некоторой их части на Землю, приводя, как минимум, к изменению ее рельефа и химического состава, последствия которого отражаются на трансформации биосферы, а, следовательно, и нарушению биома (живая материя). Например, с позиции физики космический мусор в процессе своего движения подвергается воздействию центробежной силы, которая создает траекторию «вихря», превращающегося в «смертоносное облако» за счет электромагнетизма и гравитации. Кроме того, мощным физическим фактором является и сила трения, которая разбивает любой объект на фрагменты меньшей массы, позволяя им распространяться в слоях атмосферы нашей планеты, причем в большем количестве в магнитосфере. Этим физика объясняет причины наращивания объема мусора и большого охвата им космического пространства, а также периодическое попадание его на Землю. Это подтверждает множество примеров, одним из которых является падение фрагментов спутника «Космос-594» (1978г) на территорию Канады [1]. К счастью ни один человек не пострадал, но флора и фауна были не в самом лучшем состоянии.

Что касается другой науки – химии, то ею этот же процесс рассматривается с позиции диффузии элементов в воздухе, причем в том слое атмосферы, где содержится молекулярный кислород (21%) необходимый для дыхания живой материи, а именно слой, который ближе всего находится к поверхности Земли. Это проявляется в том, что в воздухе концентрация кислорода уменьшается за счет его расхода на сгорание некоторой части мусора. И, по факту, происходит его «отравление» продуктами сгорания, что негативно влияет на биосферу Земли, и в первую очередь, видовую численность живой материи, которая приводит к нарушению функции пищевой цепочки. Следует также затронуть то, что продукты сгорания космического мусора приводят к уменьшению плотности озонового слоя (O_3), защищающего поверхность нашей планеты от избыточного излучения Солнца. А, учитывая результат хозяйственной деятельности человека на Земле, это усугубило эмиссию парникового эффекта.

Сегодня обществу приходится решать не только проблемы связанные с загрязнением непосредственно нашей планеты, но и вопросы побочного эффекта от исследований космоса человеком – скопление мусора на орбите Земли. Имея большую скорость свободного хаотичного падения, как указывалось ранее, объем космического мусора наращивается. А с учетом сил притяжения к Земле избавиться от него естественным путем сама Вселенная никогда не сможет, и эта проблема ложиться на «плечи» мирового сообщества. Но, ознакомление с тематической литературой навеивает мысль, что с момента начала покорения Космоса,

человек научился только наблюдать за движением и местонахождением космических отходов, а также разрабатывать новые правила использования запускаемых аппаратов, а именно:

- снижение веса запускаемых аппаратов;
- увеличение срока эксплуатации;
- обязательная утилизация космического аппарата, так как спутники, создаваемые человеком, содержат много редких и драгоценных металлов;
- повышение маневренности космических аппаратов.

Однако, данные профилактические меры недостаточны, они лишь способны замедлить дальнейшее «замусоривание» пространства Вселенной, а проблема космического мусора с каждым годом будет только усугубляться в силу технической эффективности и дороговизны. И, как бы то ни было, человечеству придется искать, а самое главное, найти путь решения проблемы, причем в самое ближайшее время.

Список литературы

1. <http://www.membrana.ru/particles/tag/542>[http://ru.wikipedia.org/wiki /Космический_мусор](http://ru.wikipedia.org/wiki/Космический_мусор)
2. https://ru.wikipedia.org/wiki/Космический_мусор

УДК 524

ВЕЛИКИЕ ДИРИЖЕРЫ ВСЕЛЕННОЙ

GREAT CONDUCTORS OF THE UNIVERSE

А.И. Елеева

*студентка группы 1-1Ф факультета СПО,
Владикавказский филиал федерального государственного
образовательного бюджетного учреждения высшего образования
«Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»*

З.И. Хадикова

*начальник отдела организационно-методической работы
Владикавказский филиал федерального государственного
образовательного бюджетного учреждения высшего образования
«Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»*

A.I. Eleyeva

*Student of group 1-1F of the Faculty of SVE,
Vladikavkaz Branch of the Federal State-Funded Educational Institution of Higher
Education “Financial University under the Government of the Russian Federation”*

Z.I. Khadikova

*Head of Department of Organizational and Methodological Work
Vladikavkaz Branch of the Federal State-Funded Educational Institution of Higher
Education “Financial University under the Government of the Russian Federation”*

Аннотация. В статье воссоздан некий творческий образ объектов Вселенной, объединенных определенным соотношением интенсивности в динамике солнечно-земных связей.

Ключевые слова: дирижер, оркестр, музыкант, вписанность, информационное поле, причинно-следственные связи.

Abstract. The article recreates a certain creative image of the objects of the Universe, united by a certain ratio of intensity in the dynamics of solar-terrestrial relations.

Keywords: conductor, orchestra, musician, inscription, information field, cause-and-effect relationships.

Вселенная – нечто непостижимое и загадочное, а Солнце и Человек в ней – великие дирижеры, управляющие большим количеством космических тел и объектов, каждый из которых представляет собой Вселенную в миниатюре. И если Солнце, будучи дирижером естественных тел космоса, находящихся в постоянном взаимодействии друг с другом, создает и выстраивает определенную «мелодию» естественнонаучной картины мира, то Человек – это дирижер-аккумулятор «вписанности» искусственных объектов в контекст информационных полей мироздания [2, с. 35; 3, с. 76].

Современной наукой твердо установлено, что Солнце, являясь основным источником энергии, не просто следит за тем, чтобы все тела «звучали» в унисон, создавая и выстраивая определенную «мелодию», а дает возможность каждому

из них пульсировать быстро или медленно, громко или тихо, ярко или тускло в определенные моменты физико-химических процессов. А именно, оно поддерживает баланс в пространстве «оркестра» плавным переходом явлений от самого сильного и мощного процесса, такого как ядерный взрыв к гравитационному сосуществованию объектов поле силы притяжения. Поэтому вполне естественно, что, как гениальный дирижер, оно открывает Человеку мир своего могущества, давая такую «силу звука», которая помогает находить пути познания Вселенной во взаимобратных векторах приема-передачи синхронного пульса в пределах энергосистемных полей: гравитации, электромагнетизма, силы и слабости. Другими словами, Солнце периодически передает «дирижерскую палочку» Человеку, чтобы он мог находиться в бесконечной гармонии с объектами Вселенной. Однако, сама наука, интенсивно развиваемая человеком, дает ему огромный «арсенал инструментов» не только для преобразования собственной среды обитания, но и, в значительной степени, позволяет внедрять в собственную жизнь движущие силы Вселенной. Таким образом, с научной точки зрения, Солнце и Человек в определенные периоды разительно контрастируют друг с другом, а в другие находят общие нотки влияния на объекты Вселенной [1, с. 56].

Для начала, вспомним значение слова дирижер. Дирижер – руководитель оркестра, которому отведена иерархическая ступень для распределения многопланового воздействия на всех музыкантов. Касаемо нашей темы, мы представили Вселенную большим оркестром, чья судьба полностью зависит от дирижера, без которого невозможно воспроизвести «музыку» в ее стройности и техническом совершенстве исполнения, основываясь на определенных физических законах. И главная наша идея заключается в том, чтобы показать как Солнце и Человек находятся и проявляют себя в причинно-следственной обусловленности воздействия на вселенских «музыкантов».

Итак, Вселенная – это большой оркестр, во главе которого среди бесчисленного множества космических тел (галактики, планеты, звезды, кометы и др.) стоят Солнце и Человек. Причем Солнце можно смело назвать «большим дирижером», который плавными взмахами своей «дирижерской палочки» излучает «музыкальную геометрию» в пространстве и во времени с предельной точностью в соответствии с законами физики (колебания температур, смена дня и ночи и т.д.), обеспечивая информационно-энергетическим потоком находящихся рядом «музыкантов» (Солнечная система) [2, с. 17]. Человека же назовем «дирижером-источником наград и наказаний», чья динамика силы положительно и отрицательно может воздействовать на объекты, заставляя Вселенную проявлять «информационную искаженность» звучания небесных тел. Очень ярко это проявляется по отношению к нашей планете Земля, которая находится в статусе «примы» оркестра, ибо ей нет равных в подражании среди мира Вселенной. Почему именно Землю мы рассматриваем как первую «скрипку»? Во-первых, потому, что она, объединяя двух дирижеров, дает возможность каждому из них быть создателем стандартной модели физико-химических процессов, протекающих на ее поверхности. Во-вторых, для Солнца планета Земля – это струна, принимающая звук солнечного ветра и тепла в коротких и длинных диапазонах излучения. В-третьих, для Человека она – физиологический и психологический ресурс, который зарождает и развивает в дирижере существенное воздействие на музыкальную структуру Вселенной, ассоциируемая нами с невидимой энергией: обволакивающей, пронизывающей и согревающей каждую клеточку человеческого организма.

Научная мысль доказала, что многогранность воздействия на Землю различных тональностей со стороны дирижеров трансформируют вокруг нее ситуацию,

когда одно и то же влияние, со стороны Солнца и Человека, либо обеспечивают ей нормальное функционирование, либо возникает необходимость в выработке мер, которые могли бы смягчить концентрацию их вмешательства в «игру оркестра» [3. с. 63]. Например, Солнце, отражающее собственную энергию разнообразной формой излучения, способно естественным образом благоприятно воздействовать на поверхность Земли или же безвозвратно ее нарушить:

- обогащение энергией живую материю;
- фотосинтез (выработка кислорода);
- смена дня и ночи;
- смена сезонов (зима, весна, лето, осень);
- образование пустынь, полупустынь;
- нарушение круговорота воды на планете.

Аналогичный результат можно наблюдать и со стороны Человека. Как указывалось ранее, создание и запуск искусственных спутников, антиэкологизация окружающей среды, нарушает все слои планеты Земля, на которой он обитает (атмосфера, гидросфера, литосфера). Тем самым Человек своей деятельностью способствует наращиванию силы «притяжения» или «отчуждения» средового вакуума Вселенной.

Исторически так сложилось, что общественное сознание и наука видят во Вселенной систему, происхождение которой теряется в глубине веков. На протяжении миллионов лет она расширялась, увеличивая или уменьшая численность своих «музыкантов». Этот «оркестр» прошел множество этапов своего становления, но все еще остается не изученным до конца, так как, продолжая интегрировать в большей мере, чем предполагалось, результаты человеческой деятельности, постоянно меняет тональность звука.

Сегодня, в век бешеного темпа развития науки и техники, от неумелых взмахов дирижерской палочки Человека страдает не только планета Земля, но и ближайшее к ней космическое пространство. Подача «оркестру» лишнего объема «отрицательных эмоций» в виде искусственных спутников и космического мусора, которые провоцируют нарушение локального созвучия его объектов в границах гравитационного поля и электромагнитных сил, способны вызвать угрозу столкновения их с действующими объектами Вселенной. А это может привести к необратимой катастрофе – исчезновению одного из секторов «оркестра», имя которому «Наша Галактика».

С начала текущего столетия Человек старается минимизировать вредное влияние результатов своей деятельности не только на Землю, но и к «оркестру» в целом. Однако, попытки восстановить нанесённый ущерб межпланетному сектору, терпят фиаско. И, несомненно, выработка общей стратегии дирижирования «оркестром» представляет собой основную задачу, решение которой будет препятствовать нежелательному сбою в его игре [1, с. 61].

Исходя из вышеизложенного, следует отметить, что Человек своим умением дирижировать (деятельностью) способен влиять на звучание оркестра так, чтобы, прикладывая руку к процессам, происходящим во Вселенной, позиционировать себя «вектором» в социально-планетарно-космическом пространстве.

Список литературы

1. Левитан Е.П. Астрономия. Просвещение, 1994 / Е.П. Левитан. Твоя Вселенная. М.: Просвещение, 1995. С. 1-103.
2. Пиблс Ф. Дж. Э., Структура Вселенной в больших масштабах / пер. с англ. М., 1983. С. 54-82.

УДК 94 (470.65)

**ПЕРЕСЕЛЕНЧЕСКИЕ ГРУППЫ РУССКИХ И УКРАИНСКИХ КРЕСТЬЯН
В СЕВЕРНОЙ ОСЕТИИ (КОНЕЦ XVIII–НАЧАЛО XX В.)**

**EMIGRANT GROUPS OF RUSSIAN AND UKRAINIAN PEASANTS IN NORTH
OSSETIA (THE END OF THE XVIIITH AND THE BEGINNING OF THE XXTH CENTURY)**

Ч.Р. Бадов

к.и.н, преподаватель СПО

*Владикавказский филиал федерального государственного
образовательного бюджетного учреждения высшего образования
«Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»*

Ch.R. Badov

*Cand. Hist. Associate Professor, Teacher of Secondary Vocational Education
Vladikavkaz Branch of the Federal State-Funded Educational Institution of Higher
Education “Financial University under the Government of the Russian Federation”*

Аннотация. *Статья посвящена формированию русского и украинского населения Северной Осетии, специфическим особенностям их адаптации к экономике, социальным и культурным реалиям новой среды обитания, а также вопросам межэтнического взаимодействия местного населения и переселенцев в ходе интеграционных процессов.*

Ключевые слова: Северная Осетия, русские и украинские переселенцы, миграции крестьян, межкультурное взаимодействие, интеграция, адаптация.

Abstract. *The article deals with the formation of Russian and Ukrainian population of North Ossetia, the specific characteristics of their adaptation to the economic, social and cultural realities of the new habitat, as well as the inter-ethnic cooperation of the local population and immigrants during the integration processes.*

Keywords: North Ossetia, Russian and Ukrainian immigrants, migration of peasants, intercultural cooperation, integration, adaptation.

Залогом успешного функционирования многонационального государства является непрерывная работа по улучшению межнациональных отношений. Современная российская действительность требует максимального сосредоточения усилий всех населяющих её народов для осуществления идей мирного и плодотворного развития государства. Это в особенности относится к северокавказскому региону, где недостаточное внимание к национальному вопросу может создать благоприятную почву для всевозможных конфликтных отношений между этносами. В этой связи всё большее значение приобретает научная разработка проблем объективного и всестороннего изучения формирования переселенческих этнических общностей регионов Северного Кавказа. Исследование адаптации и интеграции русского и украинского этнического элемента имеет важное значение для объективной реконструкции исторического прошлого региона.

В период XIX – начала XX столетия территория современной Северной Осетии активно колонизировалась русскими и украинскими переселенцами. Форми-

рование прочных основ сосуществования пришлого населения с местным этническим элементом предполагало сложный и длительный процесс экономической и культурной адаптации и интеграции русских и украинских переселенцев в принимающий социум.

С конца XVIII столетия территориальное пространство современной Северной Осетии становится ареной активного взаимодействия различных этносов и культур. Первые поселения русского и украинского населения носили военный характер. Помимо гарнизонов крепостей Моздок и Владикавказ, во второй трети XIX века в Осетию были переселены Малороссийские казаки и крестьяне, на которых возлагались обязанности по охране Военно-Грузинской дороги. Кроме официальных переселений, организованных центральной властью, имели место быть и самовольные переселения крестьян из внутренних губерний Российской Империи.

Царизм не препятствовал переселениям, прикладывая определённые усилия для улучшения условий жизни русских и украинских переселенцев, решивших обосноваться на Кавказе. По расчётам правительства русские и украинские поселения среди массива коренных жителей должны были служить опорой местной администрации, представители которой мечтали, чтобы «... не десятки, а сотни тысяч русских сели крепко казачьими поселениями среди обезоруженных туземцев, не только по Кубани и Тереку, но и по всем уголкам края» [8, с.23]. Министерство внутренних дел и министерство земледелия и государственных имуществ в 1896 году рекомендовали кавказской администрации развивать заселение края русскими людьми в «общих интересах государства» [7, с.124].

На период второй половины XIX – начала XX в. приходится пик переселенческой активности. В конце 1890 года во Владикавказе было основано общество вспомоществования переселенцам, в функции которого входила забота о временном приюте переселенцев во Владикавказе, строительство для них бараков, облегчение дальнейшего пути, «приискание для них временных заработков на пути следования к месту, избранному ими для водворения» [5, с.73]. Но свидетельств активной деятельности этого общества обнаружено не было.

Миграционное движение принимало стихийный характер. Ежегодно, весной, через Владикавказ проходили массы переселенцев, зачастую не имеющие средств не только для продолжения пути, но для ночлега и пропитания – «угнетённые, измождённые горем, нуждой и долгими лишениями, шедшие на удачу русские простолюдины с протянутой рукой о помощи...» [10, с.22].

Значительная часть русских и украинских крестьян оседала на территории Владикавказского округа. Они покупали земли в собственность, арендовали у казаков, у местных помещиков – Тугановых, Дударовых, Кубатиевых, Тулатовых [1, с. 95]. На этих территориях были образованы несколько населённых пунктов. Хутора расположились по балке Маскиаг до Чёрного лека. Переселенцы из Херсонской губернии в количестве 203 человек образовали Харьковский хутор, 49 переселенцев из Екатеринославской губернии поселились в Екатеринославском. Мигранты из Полтавской губернии обосновались в двух хуторах Полтавском (235 человек) и Новоберестовском (223 человека). Черниговский хутор составили переселенцы из Черниговской и Екатеринославской губернии (228 человек). Екатеринославцы образовали также небольшой хутор Коровенский (40 человек). Жители Каменец-Подольской губернии создали одноимённый хутор в количестве 96 человек и Бобринский хутор (23 человека). Переселенцы из Крыма поселились в двух хуторах – Амирхановском (143 человека) и Киевском (261 чел.), из Бессарабии – в Кармастинском (63 человека), из Ставрополя – в Глинском (64 человека), из Владикавказа – во Владикавказском хуторе (117 человек). В целом за

1902-1903 гг. здесь обосновалось 1515 переселенцев. Большая часть переселенцев примыкала к казачьим станицам, в целом, в сельской местности Владикавказского округа к 1908 году насчитывалось 3 785 человек [9, с. 12-13].

Период бурных экономических изменений в жизни России, связанных с ростом производительных сил страны, углублением общественного разделения труда, ростом специализации хозяйственных районов и развитием обмена между ними сказывался на хозяйственно-экономических занятиях русских и украинских переселенцев. Появление городов на Северном Кавказе и увеличение населения повысили спрос на продукты сельского хозяйства и, в первую очередь, на хлеб и мясо. Всё это способствовало ломке натурального производства и переориентации хозяйства на рынок.

Из исторических материалов можно сделать вывод о том, что русские и украинские переселенцы в должной мере располагали угодьями и рабочим скотом. По данным А. Долгушина, на душу населения в Полтавском хуторе приходилось 2,9 десятины земли и 0,3 голов рабочего скота, в Новоберестовском хуторе – соответственно 4,5 и 0,4, в Черниговском – 3,4 и 0,4, в Каменец-Подольском – 2,3 и 0,5, в Харьковском – 5,2 и 0,5, в Екатеринославском – 4,2 и 2,0 [5, с. 12]. Конечно, размеры землевладения намного уступали казачьему, но переселенцев они устраивали, поскольку превышали те ничтожные размеры, которыми они располагали на родине. По обеспечению землёй переселенцы превосходили и осетинских крестьян. Что касается рабочего скота, то во всех посёлках, кроме Екатеринославского, его было недостаточно. Распределение земли среди переселенцев было крайне неравномерным. Например, в хуторе Бобринского товарищества на душу населения приходилось 5,9 десятины земли, Владикавказского – 4,1 дес., Коровенского – 5 дес., в Кармастинском хуторе – 4,1 дес., Киевском – 3,3 дес., Глинском – 3 дес., Амирхановском – 2,8 десятины [12, с. 1-7]. Владикавказский и Харьковский хутора даже сдавали землю в аренду жителям селений Христиановское и Магометанское.

На купленных землях переселенцы начали заниматься хлебопашеством, огородничеством. Хозяйственно-бытовой адаптационный процесс проходил без особых затруднений. Гораздо сложнее была адаптация к новой этнической среде, представленной осетинами и казаками. Осетины дружелюбно отнеслись и к казакам, и к переселенцам. После присоединения Осетии к России и создания относительно благоприятных условий для выселения горцев на равнину, они создавали свои поселения только в тех местах, где уже имелись русские казачьи станицы, военные форпосты, крепости [2, с. 92]. Исследователями отмечаются хозяйственные и культурные контакты, куначеские отношения между переселенцами и осетинами.

Миграции крестьян из внутренних губерний России в казачьи станицы продолжались в течение всей второй половины XIX и в первые десятилетия XX века. Именуемые «иногородними» она зачастую подселялись в казачьи станицы. Как правило, переселенцев не приписывали к казачьему сословию. Они жили на казачьих землях в качестве квартирантов или домовладельцев. Переселенцы приходили в станицы на летние заработки и оставались там, пополняя ряды «иногородних». В первое время казаки довольно охотно принимали переселенцев, видя в них работников, сдавали им в аренду земли. В 1886 году иногородние получали право приобретать в казачьих станицах усадебные постройки, пользоваться общественными лугами для выпаса своего скота [13, с. 129-130]. Но на практике это право ограничивалось: переселенцы в отличие от казаков могли пасти не весь скот, а только определённое количество, установленное станичным сходом. Им выделялось, как правило, самые плохие выгоны. У переселенцев не было прав на

общинные угодья – леса, покосы. Однако состоятельные переселенцы могли купить это право за установленную плату. Все натуральные повинности иногородние обязаны были исполнять наравне с казаками. В станичных сходах переселенцы участия не принимали, присутствовали на нём только в процессе обсуждения касающихся их вопросов.

Социальный состав переселенцев был неоднороден: богатые овцеводы-тавричане, зажиточные арендаторы, середняки, батраки и поденщики. В руках некоторых богатых переселенцев были сосредоточены частновладельческие и арендные земли в большом количестве.

Основным занятием русских и украинских переселенцев в хуторах и станицах было земледелие, главным направлением которого было возделывание зерновых культур – пшеницы, ржи. В силу идентичности природно-хозяйственных условий в исходных пунктах миграции и новом районе освоения переселенцам не потребовалось существенная перестройка хозяйственного быта. Сравнительно мягкий климат, отсутствие ветров, достаточное количество осадков, пригодная земля позволили русским переселенцам возобновить традиционные хозяйственные занятия – хлебопашество, огородничество. Из технических культур самыми распространёнными были сахарная свекла и подсолнечник. Переселенцы выращивали огурцы, капусту, лук. Многие из них стали пользоваться близостью города для сбыта продуктов огородничества и садоводства. Переселенцы знакомили казаков и осетин с новыми методами ведения хозяйства, с более усовершенствованными орудиями труда. Под непосредственным влиянием русских и украинских переселенцев стало развиваться садоводство. Не только в казачьих станицах, но и в сёлах Алагир, Ардон, Заманкул, Ольгинское, Хумалаг, Батакаюрт, Брут, Карджин, Гизель стали производить на продажу фрукты, выращенные в собственных садах [4, с. 12].

Русское и украинское население, в результате взаимодействия с местным населением, начало применять переложно-залежную систему обработки земли. Данная система, издавна практиковавшаяся на Северном Кавказе и достигшая большого совершенства у народов Северного Кавказа, была воспринята русскими и украинскими переселенцами, активно развивавшими земледелие [6, с. 56].

Местным населением перенимались у русских и украинских переселенцев более совершенные приёмы полеводства, стали применять неизвестные им ранее озимые посевы, начали возделывать в больших масштабах почти неизвестные им прежде – пшеницу, кукурузу. Семена для посева зачастую приобретались у русских крестьян. Осетины перенимали от русских и украинских переселенцев многие овощные культуры, в частности: капусту, огурцы, помидоры, редьку и картофель [11, с.41].

Русские и украинские крестьяне, внесли большой вклад в усовершенствование аграрной культуры местного населения. Именно благодаря влиянию русских и украинских переселенцев увеличилась площадь посевов и изменилась структура посевных площадей. Стали внедряться новые технологии, осваивались прежде неразвитые сельскохозяйственные культуры, прежние орудия труда заменялись более совершенными. Соседство с русскими станицами и хуторами оказывало огромное влияние на материальный быт осетин и усовершенствование их аграрной культуры.

Взаимодействие между переселенцами и местным населением благотворно сказывалось на процессе адаптации и интеграции русских и украинских крестьян. Осетины – жители соседних со станицами селений – принимали активное участие в общественных праздниках. Они вместе с русскими и украинцами работали на Фаснальской обогатительной фабрике, Хузваратском лесопильном заво-

де и других предприятиях. Жители станицы Николаевской совместно проводили первую пахоту с дур-дурцами и праздновали это событие. Характерной формой проявления добрососедских отношений было куначество [3, с. 166].

Благодаря своей многочисленности, компактности расселения, а также непрерывному пополнению новыми партиями переселенцев, которые также являлись носителями того же языка и той же культуры, русским и украинским крестьянам, поселившимся в Осетии, удалось сохранить свой этнический облик и систему традиций. Переселенцы не испытывали глубоких этнических перемен, так как оказались в этнически однородной казачьей среде, представленной русскими и украинцами. Чёткая дифференциация этнических признаков на русские, украинские и сугубо казачьи не всегда представляется возможной ввиду гибкости сословных рамок в станице: многим зажиточным переселенцам удалось добиться права приписки в казачье сословие.

Таким образом, русские и украинские переселенцы вступали в тесное социокультурное взаимодействие с местным населением и казаками, оказывая заметное влияние на культуру и экономику Осетии. Но и сами переселенцы, в свою очередь, использовали богатый опыт коренного населения, в особенности, на первых порах адаптации. Это свидетельствует о том, что экономическое и культурное взаимодействие является одним из главных факторов успешной адаптации и интеграции переселенческих этнических групп в многонациональное население региона.

Список литературы

1. Берозов Б.П. Переселение осетин с гор на плоскость. Орджоникидзе: Ир, 1980. С. 240.
2. Блиев М.М. Присоединение Северной Осетии к России. Орджоникидзе: Северо-Осетинское книжное изд-во, 1959. 164 с.
3. Бутков П.Г. Материалы для новой истории Кавказа с 1722 по 1803 год. С-Пб.: Типография Императорской Академии Наук, 1869. Т. 2. 606 с.
4. Дзокаев К.Х. Экономическое развитие осетинского крестьянства в пореформенный период (1870 – 1900) // Известия СОНИИ. Т. XI. Вып. I. Дзауджикау: Госуд. изд-во Сев.-Осет. АССР, 1948. С. 3-69.
5. Долгушин А. О переселении в Терскую область из внутренних губерний России. Приложение к Терскому календарю на 1907 г. Владикавказ: Терский областной статистический комитет, 1907. 73 с.
6. Калоев Б.А. Земледелие народов Северного Кавказа. М.: Наука, 1981. 247 с.

УДК 338.23

**СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ СИСТЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ ВНЕШНИМ
ГОСУДАРСТВЕННЫМ ДОЛГОМ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ**

**IMPROVING THE SYSTEM OF MANAGING THE EXTERNAL STATE DEBT
OF THE RUSSIAN FEDERATION**

Г.З. Ахполов

студент группы 3-2Ф

*Владикавказский филиал федерального государственного
образовательного бюджетного учреждения высшего образования
«Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»*

Ф.Б. Дзутцева

преподаватель

*Владикавказского филиала федерального государственного
образовательного бюджетного учреждения высшего образования
«Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»*

G.Z. Akhpolov

Student of group 3-2F

*Vladikavkaz Branch of the Federal State-Funded Educational Institution of Higher
Education “Financial University under the Government of the Russian Federation”*

F.B. Dzutseva

Teacher of

*Vladikavkaz Branch of the Federal State-Funded Educational Institution of Higher
Education “Financial University under the Government of the Russian Federation”*

Аннотация. В статье рассматривается финансовое регулирование государственного долга. Государственный кредит является элементом финансовой системы, а государственный долг как его результат характеризует финансовую деятельность государства, особенно в условиях дефицита бюджета, соответственно, исследование государственного долга как института в системе финансов является актуальным.

Ключевые слова: государственный долг, внешняя задолженность банков, иностранные долговые обязательства, валютный фонд, дефолт, погашение внешнего долга.

Abstract. The article deals with the financial regulation of state debt. State credit is an element of the financial system, and state debt as a result characterizes the financial activities of the state, especially in the context of a budget deficit, respectively, the study of state debt as an institution in the financial system is relevant.

Keywords: state debt, external debt of banks, foreign debt obligations, currency board, default, repayment of external debt.

Существуют разные определения того, что такое внешний государственный долг. Статья 5 Бюджетного кодекса РФ гласит: «Внешний долг России – обязательства, возникающие в иностранной валюте». «Финансовый словарь» даёт другое определение: «Внешний государственный долг – задолженность правительства иностранным гражданам, фирмам и учреждениям».

Внешний долг России в 2021 году вырос на \$11 млрд и на 1 января 2022 года составил \$478,2 млрд.

Иностранная задолженность органов государственного управления за 2021 год снизилась на \$2,5 млрд. Это связано с тем, что вложения нерезидентов в суверенные ценные бумаги сократились.

Внешняя задолженность банков с начала года выросла на \$7,7 млрд в существенной степени вследствие привлечения средств нерезидентов в рамках межбанковских операций.

Иностранные долговые обязательства прочих секторов стали меньше на \$15,3 млрд из-за сокращения внешней задолженности в форме кредитов, которые были привлечены в рамках отношений прямого инвестирования.

Всего за три года Минфин выделит на обслуживание госдолга (внутреннего и внешнего долга) порядка 5 трлн руб., из которых 1,4 трлн руб. будет потрачено в 2022 году.

За первый квартал 2022 года внешний долг России сократился на 5,5% (\$26,5 млрд). Об этом сообщили в Центробанке. По состоянию на 1 апреля долг составил \$453,5 млрд. Ранее российский Минфин заявлял, что Россия не объявляла дефолт по своим обязательствам по евробондам. Там заверили, что у страны достаточно денег для своевременного обслуживания и погашения обязательств. США искусственно создают России препятствия для платежей в валюте.

В Международном валютном фонде (МВФ) заявляли, что у России достаточно долларовых запасов для обслуживания внешнего долга.

В решении Вашингтона должно учитываться мнение не только российской и американской сторон, но и инвесторов, будь то физические или юридические лица, фонды, управляющие компании.

Вложения в российский госдолг – это очень выгодная инвестиция, поскольку евробонды РФ уже около 20 лет дают очень приличную доходность, по номинальной стоимости она иногда доходила до 15% годовых в долларах.

Теоретически технический дефолт угрожает России с момента заморозки странами Запада и США ее золотовалютных резервов (ЗВР), но на практике есть «очевидные пути решения этих вопросов».

Самый простой путь – обслуживать обязательства через полученную валюту от нефтегазовых доходов РФ. Сейчас экспортеры должны продавать 80% валютной выручки, и выкупает ее Банк России.

Кроме этого, есть вариант обслуживания обязательств и в рублях, но он может быть не принят инвесторами и иметь определенные проблемы с принятием и проведением платежей, хотя де-факто по евробондам российских компаний этих проблем и так масса: техдефолты юридических лиц уже становятся обыденностью, когда речь идет о займах в валюте.

У России есть средства для погашения внешнего долга, однако платеж может не дойти до конечных получателей из-за блокировки Западом валютных резервов страны. Как отмечал министр финансов, Запад пытается устроить в РФ искусственный дефолт.

Запад ввел новые санкции против РФ в ответ на проводимую Москвой с 24 февраля спецоперацию по защите мирного населения Донбасса, где с середи-

ны февраля наблюдалось обострение ситуации из-за украинских обстрелов.

Система регулирования государственного долга требует постоянной модернизации. В связи с этим развитие данной деятельности может быть направлено на решение таких задач, как: стимулирование спроса на государственные облигации среди населения; постоянный контроль за уровнем долговой устойчивости страны и динамикой государственных займов; поиск и развитие новых сфер на финансовых рынках; дальнейшая интеграция в международный рынок капитала; составление ежегодного бюджетного прогноза.

Таким образом, отметим, что существующие успехи по рассматриваемому вопросу на сегодняшний день были достигнуты, несмотря на множество негативных факторов – таких как усложняющаяся геополитическая обстановка; ослабленный российский рубль; напряженная демографическая обстановка в стране, которая заключалась в снижении трудоспособного населения; рост инфляции; спад стоимости российских активов; довольно низкий уровень инвестиционного климата в стране; санкции со стороны других государств, что осложняло доступ России к международному рынку капитала. Тем не менее, в рассматриваемый период были преодолены многие трудности. Информация, полученная путем проведения подробного анализа структуры и динамики государственного долга страны, показывает, что наибольшая часть заемных средств приходится на внутреннюю составляющую. Кроме того, как общая величина долга, так и ее внутренняя и внешняя части имеют тенденцию к росту. Основными направлениями регулирования государственного долга являются, в первую очередь, стремление к интеграции с международным рынком капитала; поиск новых направлений развития в сфере государственных займов; дальнейшее усовершенствование долговой политики РФ.

Государственный долг России за 2020 год увеличился на 39,9%, до 18,99 трлн руб. и составил 17,8% от ВВП (таблица 1). При этом внутренний долг вырос на 4,6 трлн руб., до 14,791 трлн руб. Внешний долг в иностранной валюте вырос на \$1,9 млрд, до \$56,8 млрд (4,195 трлн руб.).

Расходы российского бюджета на обслуживание госдолга за 2020 год увеличилась на 7,3%, до 784,2 млрд руб.

Для поддержки экономики во время пандемии коронавирусной инфекции и покрытия дефицита федерального бюджета правительству России пришлось пойти на резкое увеличение госзаимствований. В 2021 году предусматривается увеличение госдолга до 20,4% ВВП, в 2022 году – до 20,8% ВВП, а в 2023-м – до 21,4% ВВП.

*Таблица 1. Государственный долг Российской Федерации в 2019-2022 гг.
(млрд.руб.)*

Показатель	2019	2020	2021	2022
Объем государственного долга	15 439,5	17 201,9	19 117,7	21 204,0
%% ВВП	14,2	15,2	15,9	16,5
в т.ч. по государственным гарантиям	3 351,4	3 448,9	3 533,5	3 613,6
%% ВВП	3,1	3,1	2,9	2,8
Внутренний государственный долг	11 142,2	12 981,3	14 643,7	16 619,3
%% к общему объему	72,2	75,5	76,6	78,4
в т.ч. по государственным гарантиям	1 793,2	1 823,2	1 853,2	1 883,2
Внешний государственный долг	4 297,3	4 220,6	4 474,1	4 584,8
%% к общему объему	27,8	24,5	23,4	21,6

в т.ч. по государственным гарантиям	1 558,3	1 625,7	1 680,3	1 730,4
-------------------------------------	---------	---------	---------	---------

В 2019 году чистый государственный долг ушел в отрицательную зону. Таким образом, если бы России понадобилось немедленно погасить все свои долги, это можно было бы сделать за счет депозитов госорганов в ЦБ и коммерческих банках. Однако спустя год долг федерального правительства на фоне пандемии COVID-19 и падения цен на нефть начал расти и к лету 2020 года превысил ликвидные резервы государства.

Государственный долг Российской Федерации за 2020 г. увеличился на 5418,2 млрд руб., или на 39,9%, и составил 18985,6 млрд руб., или 17,8% ВВП. В 2019 г. рост госдолга составил 7,8%, или 976 млрд руб., а его объем достиг 13567,4 млрд руб., или 12,3% ВВП. При этом внутренний долг увеличился на 4618,5 млрд руб., или на 45,4%, составив 14790,5 млрд руб. Внешний долг в иностранной валюте вырос на 1,9 млрд долл., или на 3,5%, составив 56,8 млрд долл. Государственный внутренний долг Российской Федерации, выраженный в государственных ценных бумагах Российской Федерации, на 1 января 2021 г. составил 14056192,6 млн руб., за 2020 г. его объем увеличился на 4724790,7 млн руб., или на 50,6%, доля в объеме государственного внутреннего долга Российской Федерации увеличилась с 91,7 до 95%. Увеличение государственного внутреннего долга Российской Федерации, выраженного в государственных ценных бумагах Российской Федерации, обусловлено в основном за счет увеличения объема государственного долга по ОФЗ-ПК на сумму 2 995 417 млн руб., или в 2,7 раза, по ОФЗ-ПД на сумму 1 627 479 млн руб., или в 1,3 раза, а также объема госдолга по ОФЗ-ИН – на 203 587 млн руб., или в 1,5 раза. По состоянию на 1 января 2021 г. в структуре государственного внутреннего долга Российской Федерации по видам долговых обязательств преобладают ОФЗ-ПД со сроками погашения в 2021–2044 гг. (57,6%), ОФЗ-ПК со сроками погашения в 2022–2034 гг. (33,5%) и ОФЗ-ИН со сроками погашения в 2023–2030 гг. (4,1%). Государственный внешний долг Российской Федерации в иностранной валюте увеличился на 1937,7 млн долл., или на 3,5%, и составил 56786,0 млн долл. (88,2% уточненного верхнего предела государственного внешнего долга Российской Федерации (64,4 млрд долл.)). Государственный внешний долг в рублевом эквиваленте увеличился на 799682,3 млн руб., или на 23,6%, и составил 4195102,6 млн руб., его доля в общем объеме уменьшилась с 25 до 22,1%. Неприятные условия формировались при рекордном падении цен на нефть, во время пандемии и связанных с нею карантинных мер. Цена на нефть марки Urals в апреле достигла исторического минимума в 16,3 долл. за баррель и, несмотря на дальнейший рост, в среднем за год составила 41,4 долл. за баррель, более чем на треть ниже, чем в 2019 г. (63,9 долл. за баррель). Курс национальной валюты ослаб с 64,73 руб. за долл. в 2019 г. до 71,94 руб. за долл. в 2020 г. При этом в 2020 г. курс национальной валюты показал большую устойчивость к колебаниям нефтяных цен, чем во время кризиса 2014–2016 гг.: при снижении нефтяных цен на 35,2% ослабление курса рубля за год составило только 11,1. Однако по итогам года ВВП сократился на 3,1%, при этом снижение показателей потребительского спроса оказалось более существенным, чем показателей реального сектора. Сокращение промышленного производства составило 2,9%. Масштабная приостановка производств закономерно привела к ухудшению ситуации на рынке труда и снижению уровня доходов. Пиковый уровень безработицы отмечался в августе – 6,4%, по 2020 года – 5,8% (в 2019 г. – 4,6%). На фоне падения реальных располагаемых доходов населения на 3,5% оборот розничной торговли сократился на 4,1%. Больше всего пострадали предприятия

сферы услуг, снижение в которой составило 17,3%. Динамика потребительских цен в 2020 г. формировалась на фоне ослабления курса рубля, ажиотажного спроса в конце марта – начале апреля и снижения предложения ряда ключевых продуктов в конце года. В результате инфляция на конец года заметно превысила таргетируемое значение, составив 4,91%. Общий объем доходов федерального бюджета составил 18722,2 млрд руб., что ниже прогнозируемого общего объема доходов на 1871,4 млрд руб., или на 9,1%. При этом нефтегазовые доходы снизились на 2288,5 млрд руб., или на 30,4%. Наибольшее снижение доходов в основном сложилось по НДПИ в виде углеводородного сырья (на 1964,0 млрд руб., или на 34%), вывозным таможенным пошлинам на нефть сырую, газ природный и товары, выработанные из нефти (на 676,7 млрд руб., или на 37,4%), прочим неналоговым доходам федерального бюджета (на 236,9 млрд руб., или на 85,3%); наибольшее увеличение в основном сложилось по прочим безвозмездным поступлениям в федеральный бюджет (на 1066,3 млрд руб., или в 4729,8 раза), акцизам на нефтяное сырье, направленное на переработку (на 436,2 млрд руб.), доходам от управления средствами ФНБ (на 283,3 млрд руб., или в 5,6 раза). По сравнению с 2019 г. объем доходов уменьшился на 1466,6 млрд руб., или на 7,3%. За 2020 г. объем резервного фонда правительства был увеличен на 4455,0 млрд руб. и составил 4469,8 млрд руб. Выделены бюджетные ассигнования в сумме 4059,3 млрд руб., из которых 2855,6 млрд руб., или 70,3%, направлены на решение вопросов финансового обеспечения мероприятий по предотвращению влияния ухудшения экономической ситуации на развитие отраслей экономики, на профилактику и устранение последствий распространения коронавирусной инфекции. Объем государственного долга в 2020 г. увеличился на 5,4 трлн руб., однако его показатели не превысили безопасный уровень. Этот год был экстраординарным с точки зрения объемов государственных заимствований, поэтому наращивание государственного долга такими же темпами в предстоящие годы не планируется. Ведь показателем безопасного уровня госдолга является не только его общий объем, но и разумная стоимость обслуживания, которая не снижает доступность кредита для частных инвестиций и не вытесняет другие расходы бюджета, а также сбалансированная структура без пиков платежей. В соответствии с Законом о федеральном бюджете на 2021 г. предельный уровень госдолга по отношению к прогнозируемому объему ВВП составит 20,4% (в 2022 г. – 20,8%, в 2023 г. – 21,4%). При достижении данного уровня Россия по-прежнему будет оставаться в числе стран с наиболее низким показателем долговой нагрузки госдолга, поэтому уровни вблизи 20% от ВВП представляются безопасными.

Согласно текущей оценке Банка России, объем погашения внешнего долга частного сектора в 2021 году в соответствии с графиком погашения составит 55 млрд долл. против 102 млрд долл. в 2020 году (рис. 1). Процентные выплаты частного сектора за тот же период сократятся с 12 до 10 млрд долл. (рис. 2). Однако, с учетом ожидаемого нами пересмотра графика платежей Банком России, объем погашения по итогам текущего года превысит прошлогодние выплаты и может увеличиться до 127 млрд долл. (таблица 3, вар. 2). В следующем году, по нашим оценкам, погашение долга предприятий с учетом пересмотра графика сократится с 96 до 89 млрд долл., а банков – с 31 до 27 млрд долл., а общие выплаты составят 115 млрд долл.

Основной причиной расхождения фактических платежей с графиком (рисунок 1) является высокая доля платежей, по которым график не определен или отсутствует, например, просроченный долг, привилегированные акции в собственности нерезидентов и другая, не имеющая графика погашения задолженность, к примеру, средства до востребования. Кроме того, график погашения внешнего

долга перед прямыми инвесторами и предприятиями прямого инвестирования составлен исходя из первоначальных условий заимствований без учета возможной реструктуризации задолженности с целью облегчения долговой нагрузки.

Совокупный объем задолженности частного сектора по обязательствам до востребования, и график которых не определен или не известен, по состоянию на начало июля текущего года достигал почти 80 млрд долл., или 20% всего внешнего долга. В результате фактические выплаты по внешнему долгу частного сектора могут превышать в 2–3 раза плановые в соответствии с графиком погашения.

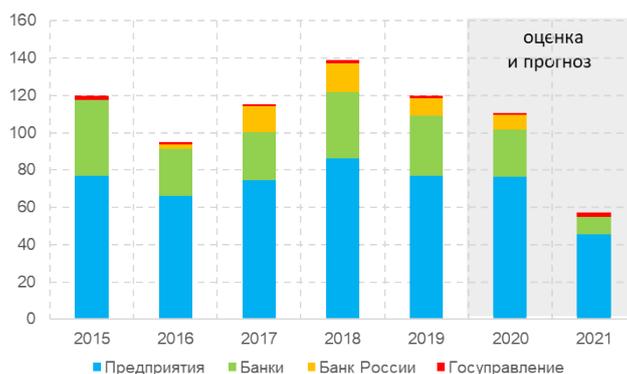


Рисунок 1. График погашения внешнего долга (млрд долл)

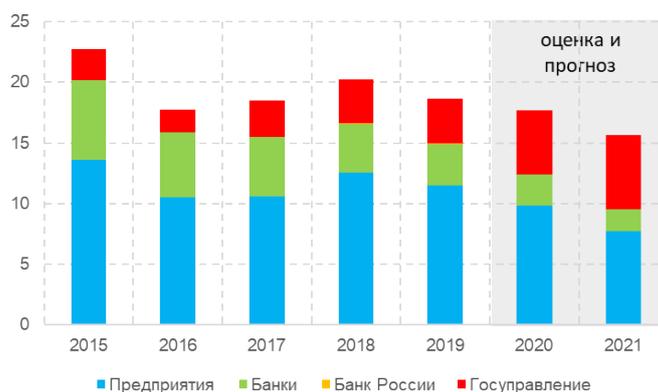


Рисунок 2. График погашения внешнего долга (млрд долл)

Источники: Банк России, база данных CEIC, расчеты автора

В третьем квартале 2020 года выплаты частного сектора по внешнему долгу, в соответствии с обновленным графиком платежей, составили около 33 млрд долл., включая основной долг (30 млрд долл.) и проценты (3 млрд долл.). Объем плановых платежей предприятий в погашение внешнего долга (рис. 3) увеличился до 23 млрд долл., или на 4% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Погашение банковского сектора (рис. 4) снизилось до 7 млрд долл., или на 15%. При этом платежи в погашение внешнего долга частного сектора по сравнению с предыдущей оценкой были традиционно пересмотрены Банком России в большую сторону – в 2,5 раза. Пересмотр оказался более значительным, чем в предыдущем квартале (в 1,7 раза). Периодический пересмотр платежей приводил к увеличению планируемых объемов погашения внешнего долга предприятий в среднем в 1,9 раза за последние четыре квартала, а у банков еще больше –

в 2,9 раза (рис. 3 и 4). Мы ожидаем, что примерно в таких же пропорциях могут возрасти предстоящие платежи в краткосрочной перспективе.

Таблица 2. Погашение внешнего долга (млрд.долл.)

Наименование	2018	2019	2020		2021	
	факт	факт	вар.1	вар.2	вар.1	вар.2
График погашения, млрд.долл.	122	109	102	127	55	115
Банки	36	32	25	31	9	27
Предприятия	86	77	76	96	46	89
Чисто епогашение, млрд.долл.	24	6	-22	-28	-14	-26
Банки	14	9	5	6	2	5
Предприятия	10	-3	-27	-34	-16	-32
Рефинансирование, %	80	95	122	122	126	123
Банки	60	72	80	80	80	80
Предприятия	89	105	136	136	136	136
Внешний долг, млрд.долл.	399	408	395	401	409	427
Банки	85	77	72	71	70	65
Предприятия	314	331	323	330	339	361

*Оценка: вар. 1 – оригинальный график платежей, вар. 2 – с учетом последующего пересмотра графика платежей по оценке автора

Источники: Банк России, база данных CEIC, расчеты автора

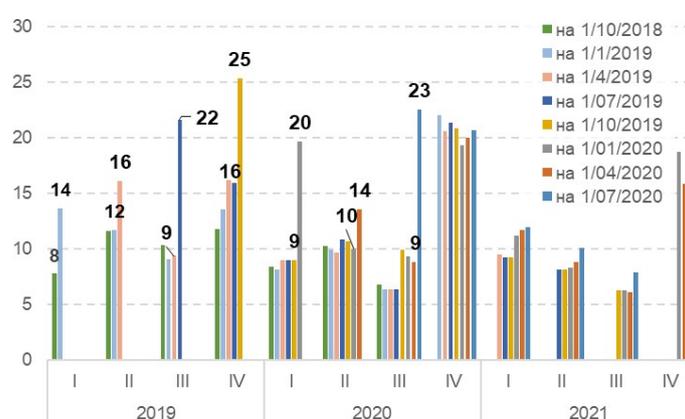


Рисунок 3.

Часть платежей в погашение внешнего долга предприятия рефинансируют за счет реструктуризации старого долга и новых займов на внешнем рынке. Поэтому чистые выплаты могут быть ниже. Согласно опросам Банка России 40 российских компаний из числа крупнейших заемщиков на внешнем рынке, доля внутригрупповых займов в общем объеме их выплат по внешним долгам в декабре текущего года может составить 60%. Годом ранее эта доля была чуть выше, а в декабре 2015 – 2018 годов колебалась в диапазоне 26-48%. Традиционно существенные объемы внутригрупповых платежей приходятся на декабрь и, в меньшей степени, на январь и сентябрь, когда значительная часть платежей обычно пролонгируется или рефинансируется. В последние годы доля

таких платежей существенно сократилась: на рис. 5 видно, что накопленные за 12 месяцев чистые платежи по внешнему долгу (погашение и проценты) вплотную приблизились к графику платежей.



Рисунок 4. Платежи предприятий (погашение и проценты) млрд. долл.



Рисунок 6. Динамика внешнего частного сектора млрд. долл.

Согласно международной инвестиционной позиции по операциям с внешним долгом, за первое полугодие 2020 года предприятия смогли полностью рефинансировать платежи по внешнему долгу и увеличили свою задолженность перед нерезидентами почти на 12 млрд долл. (без учета курсовых, стоимостных и прочих изменений). При этом банковская система продолжила сокращать свой внешний долг, который в результате операций с ним снизился на 3 млрд долл.

Рассмотрев аспекты государственного долга, следует отметить, что в современных экономических условиях финансово регулирование государственного долга является одной из актуальнейших проблем социально-экономической и политической сфер страны, чем и обусловлено пристальное внимание к данному институту. Очевидно, что государство может иметь государственный долг на разумных условиях, позволяющих ему сохранять собственный суверенитет и авторитет со стороны кредиторов.

Список литературы

1. Бюджетный кодекс Российской Федерации от 31.07.1998 N 145-ФЗ (ред. от 22.03.2020) // Справочно-правовая система «Консультант Плюс»: [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_19702/(дата обращения: 28.03.2020 г.).
2. Федеральный закон от 19.12.2016 N 415-ФЗ (ред. от 14.11.2017) «О федеральном бюджете на 2017 год и на плановый период 2018 и 2019 годов». // Справочно-правовая система «Консультант Плюс»: [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_209150/ (дата обращения: 28.02.2020 г.)
3. Федеральный закон от 05.12.2017 N 362-ФЗ (ред. от 29.11.2018) «О федеральном бюджете на 2018 год и на плановый период 2019 и 2020 годов»// Справочно-правовая система «Консультант Плюс»: [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_284360/4f450592df3a5bf35fa3b63aedfe246940c2a560/ (дата обращения: 28.02.2020 г.)
4. Федеральный закон от 29.11.2018 N 459-ФЗ (ред. от 02.12.2019) «О федеральном бюджете на 2019 год и на плановый период 2020 и 2021 годов»// Справочно-правовая система «Консультант Плюс»: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_312362/cdc01ef0de1f0afe6f1568132becf5840cb56629/ (дата обращения: 28.02.2020 г.)
5. Алехин Б.И. Государственный долг: Учебное пособие. [Текст]. М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2017. 302 с.
6. Алехин Б.И. Рынок ценных бумаг: учебник и практикум для магистров [Текст] / Б. И. Алехин. 2-е изд., испр. и доп. М.: Издательство Юрайт, 2019. 497 с.
7. Вавилов Ю.Я. Государственный долг: Учебное пособие для вузов. [Текст] / Изд. 3-е, перераб. и дополн. М.: Перспектива, 2017. 256 с.
8. Головачёв Д.И. Государственный долг: теория, российская и мировая практика: Учебное пособие. [Текст]. М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2016. 230 с.
9. Гузнов, А.Г. Публично-правовое регулирование финансового рынка в Российской Федерации: монография [Текст] / А. Г. Гузнов, Т. Э. Рождественская. М.: Издательство Юрайт, 2019. 438 с.
10. Ефименко Т.И. Долговая устойчивость государственных финансов [Текст] / под ред. Т.И. Ефименко, С.А. Ерохина, Т. П. Богдан. К.: ДННУ «Академия финансового управления», 2016. 712 с.
11. Михайленко, М. Н. Рынок ценных бумаг: учебник и практикум для магистров [Текст] / М.Н. Михайленко. – 2-е изд., перераб. и доп. М.: Издательство Юрайт, 2019. 326 с.
12. Попова Г.В. Государственный кредит и государственный долг: Учебное пособие [Текст] / РГЭУ «РИНХ». Ростов-н/Д, 2016. С. 269.

УДК 336.2

ПУТИ РЕФОРМИРОВАНИЯ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ ПРИБЫЛИ ОРГАНИЗАЦИЙ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

WAYS OF REFORMING CORPORATE PROFIT TAXATION IN THE RUSSIAN FEDERATION

М.А. Гукасян

студентка группы 3-1Ф,

*Владикавказский филиал федерального государственного
образовательного бюджетного учреждения высшего образования
«Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»*

Ж.М. Урумова, Л.Б. Моргоева

преподаватели

*Владикавказский филиал федерального государственного
образовательного бюджетного учреждения высшего образования
«Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»*

M.A. Gukasyan

Student of group 3-1F,

*Vladikavkaz Branch of the Federal State-Funded Educational Institution of Higher
Education “Financial University under the Government of the Russian Federation”*

J.M. Urumova, L.B. Morgoeva

Teachers of

*Vladikavkaz Branch of the Federal State-Funded Educational Institution of Higher
Education “Financial University under the Government of the Russian Federation”*

Аннотация. В статье рассматривается процесс взимания налога на прибыль организаций в РФ и его реформирование. Изучено влияние налога на прибыль организаций на бюджетные поступления РФ. Также проанализировано отношение налоговых органов и граждан на уплату налога на прибыль организаций.

Ключевые слова: налоги, государство, налоговые органы, налогоплательщики, процесс взимания, уплата налогов, реформирование, налог на прибыль организаций.

Abstract. The article discusses the process of collecting corporate income tax in the Russian Federation and its reform. The influence of corporate profit tax on budget revenues of the Russian Federation has been studied. The attitude of tax authorities and citizens to the payment of corporate income tax is also analyzed.

Keywords: taxes, the state, tax authorities, taxpayers, the process of collection, payment of taxes, reformation, corporate income tax.

На основании исследования процесса взимания налога на прибыль организаций в Российской Федерации, функционирующая на данный момент система исчисления налога имеет ряд значительных недочетов, которые необходимо ис-

правиль. Видоизменению подлежат не отдельные компоненты, а вся система в целом нуждается в новом подходе к ее исследованию.

Налог на прибыль организаций является одним из фундаментальных налогов в Российской Федерации и важнейшим инструментом налогового регулирования, он может как способствовать росту производства, так и замедлять его при необдуманном законодательстве. Таким образом, в современных условиях необходимо оценить результативность проводимой реформы налогообложения прибыли и определить основные направления дальнейших изменений налогового законодательства.

Конечно, налоговая реформа – очень кропотливая работа, и просчитать все нюансы при разработке соответствующего законодательства сложно. Неустойчивость налогового законодательства имеет противоположный эффект тому, ради чего принимаются изменения в налоговом законодательстве. Вместо упрощения порядка исчисления и уплаты налогов он все больше усложняется, что негативно сказывается как на самих плательщиках, так и на деятельности государственных налоговых органов.

В целях совершенствования порядка исчисления и уплаты налога налогоплательщиками, я предлагаю внести изменения в ст. 273 НК РФ в части усиления ограничения на применение кассового метода признания доходов и расходов.

Налоговым Кодексом Российской Федерации установлено два метода признания доходов и расходов: кассовый метод и метод начислений. Для наиболее четкого разграничения данных методов, рассмотрим плюсы и минусы каждого из методов.

Таблица 1 – Плюсы и минусы метода начислений и кассового метода.

Преимущества	Недостатки
Метод начислений	
Признание расходов в момент их совершения	Существенное усложнение процесса ведения учета
Учет всех ресурсных потоков, в том числе и тех, которые не приводят к возникновению кассовых потоков, но влияют на стоимость услуг (амортизация)	Требует использование высокотехнологичных способов свода информации (автоматизации ведения учета)
Раскрытие в отчетности информации о состоянии активов и обязательств	Увеличивается время подготовки отчетности при одновременном повышении требований к качеству оперативной информации
Возможность раздельного учета движения денежных средств и юридических требований, несогласованных во временном периоде	Требуются обучение работников финансовых и бухгалтерских служб, высокая квалификация резервов
Отражение исполнения финансовых требований без движения денег (не кассовые операции)	
Кассовый метод	
Простота в применении способствует простоте в составлении отчетности	Ограниченность охвата операций кассовыми потоками текущего отчетного периода
Позволяет оценивать соответствие расходов бюджетным ассигнованиям	Не обеспечивает потребность в информации об активах, обязательствах и о влиянии текущего потребления на запасы материальных ценностей
Не требует высокой квалификации специалистов, осуществляющих ведение бухгалтерского учета	Отсутствие идентификации долговых обязательств при наличии кредиторской и дебиторской задолженности на конец отчетного периода
	Соответствует целям краткосрочного бюджетного контроля
	Не отвечает целям мониторинга качества и эффективности управления госфинансами в долгосрочной перспективе

Учитывать доходы и расходы кассовым методом могут любые организации, у которых средний размер выручки от реализации за предыдущие четыре квартала не превышает 1 000 000 руб. за каждый квартал [1].

Остальные организации, у которых в среднем за предыдущие четыре квартала сумма выручки от реализации ТРУ без НДС, превысила 1 000 000 руб., обязаны применять метод начислений.

Сейчас было бы целесообразно обратиться к вопросу о необходимости реформирования этого лимита, а именно статьи 273 НК РФ, вступившей в силу в 2000 г.

В 2000 году число юридических лиц из категории малого и среднего предпринимательства, использующих общий режим налогообложения и применяющих кассовый метод признания доходов и расходов, составляло 2 620. По отчетным данным МИ ФНС по г. Владикавказу на 2022 год, их число сократилось до 308, или на 88,2%.

Такое снижение обусловлено влиянием инфляции на курс рубля. В этих условиях данная категория плательщиков находится не в равном положении по сравнению с налогоплательщиками, применяющими специальные налоговые режимы.

Исходя из этого, следует, что в условиях сегодняшнего глубокого экономического кризиса установленный лимит в 1 000 000 руб. требует пересмотра.

Изучив данный вопрос, предлагаю ограничение по применению кассового метода признания доходов и расходов, закрепленное ст. 273 НК РФ, увеличить, как минимум, до 6 млн. руб.

Рассмотрим индексацию суммы прибыли, необходимой для перехода на кассовый метод с учетом инфляции в период 2000 – 2022 гг. (таблица 2).

Таблица 2 – Индексация суммы прибыли, необходимой для перехода на кассовый метод с учетом инфляции в период 2000 – 2022 гг.¹

Год	Уровень инфляции, (%)	Сумма, тыс. руб.
2000	20,1	1 000 000
2001	18,8	1 188 000
2002	15,06	1 366 913
2003	11,99	1 530 806
2004	11,74	1 710 523
2005	10,91	1 897 141
2006	9,0	2 067 884
2007	11,87	2 313 342
2008	13,28	2 620 554
2009	8,8	2 851 163
2010	8,78	3 101 495
2011	6,1	3 290 686
2012	6,58	3 507 213
2013	6,45	3 733 428
2014	11,36	4 157 545
2015	12,9	4 693 868
2016	5,4	4 947 337
2017	2,5	5 071 020
2018	4,3	5 289 074
2019	3,0	5 447 746
2020	4,9	5 714 686
2021	8,39	6 194 148
2022	9,95	6 810 466

Рис. 1 – Индексация суммы прибыли, необходимой для перехода на кассовый метод с учетом инфляции в период 2000 – 2022 гг.

Увеличение лимита даст организациям:

¹ Таблица уровня инфляции по месяцам в годовом исчислении

- легкость в составлении отчетности;
- оценка соответствия расходов бюджетным ассигнованиям;
- кассовый метод не требует наличия высококвалифицированных специалистов, отвечающих за ведение бухгалтерского учета;
- сокращение кассовых разрывов: исключается ситуация, когда компания должна заплатить налог, а денежные средства еще не поступили.

Согласно Налоговому законодательству, предприятия среднего и малого бизнеса имеют возможность перейти на специальные налоговые режимы и применять без ограничения кассовый метод [1].

Однако, не все организации категории малого и среднего бизнеса желают применять специальные налоговые режимы ввиду того, что это затрудняет совершение каких-либо сделок с контрагентами, находящимися на общем режиме налогообложения, в частности затрудняется решение вопроса по НДС.

Чтобы определить необходимость реформирования данного лимита, нужно сказать о том, что юридические лица, находящиеся на упрощенной системе налогообложения, обязаны применять кассовый метод, а это значит, что, в соответствии с Налоговым Кодексом, годовой запас дохода у них составляет 200 000 000 рублей, тогда как при прочих равных условиях у лиц, находящихся на общей системе налогообложения и относящихся к категории малого и среднего бизнеса, этот запас составляет всего лишь 1 000 000 рублей в среднем за каждый квартал.

Вышеописанные несостыковки в Налоговом законодательстве приводят к тому, что большое налоговое бремя, которое возлагается на плательщиков, является основной причиной ухода субъектов налога от уплаты налогов и сборов.

В связи с изменениями экономической ситуации в Российской Федерации, налоговая система находится в постоянной мобильности. Система исчисления трудная и многим плательщикам необходимы пояснения в этой сфере. По этой причине государство нуждается в грамотном налоговом законодательстве.

Изменения в налоговой системе должны стимулировать увеличение производства и повышать производительность труда. Новые налоговые льготы так же будут способствовать развитию бизнеса. Конечно, предлагаемые условия не способны изменить финансовую ситуацию, но можно предположить, что они могут послужить хорошей основой для корректировки фискальной политики в среднесрочной перспективе.

Список литературы

1. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая) от 31.07.1998 №146-ФЗ (ред. от 02.10.2021) (с изм. и доп., вступ. в силу с 02.10.2021) / [Электронный ресурс] URL: /http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28165/ (дата обращения: 25.04.2022)

УДК 368

ЦИФРОВАЯ ТРАНСФОРМАЦИЯ СТРАХОВЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ

DIGITAL TRANSFORMATION OF INSURANCE ORGANIZATIONS

Е.Т. Джиоева

студентка группы 2-1Э,

Владикавказский филиал федерального государственного образовательного бюджетного учреждения высшего образования «Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»

М.К. Ходова

Преподаватель высшей квалификационной категории

Владикавказский филиал федерального государственного образовательного бюджетного учреждения высшего образования «Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»

E.T. Dzhioeva

Student of group 2-1E,

Vladikavkaz Branch of the Federal State-Funded Educational Institution of Higher Education "Financial University under the Government of the Russian Federation"

M.K. Khodova

Teacher of the Highest Qualification Category

Vladikavkaz Branch of the Federal State-Funded Educational Institution of Higher Education "Financial University under the Government of the Russian Federation"

Аннотация. В статье рассматриваются текущие тенденции в изменении структуры страховых организаций. Изучено влияние структуры на развитие страхового рынка в условиях цифровых технологий. Также проанализирована важность дальнейшего внедрения цифровых технологий в страховую индустрию с целью повышения качества защиты страхователей и развития страхового бизнеса в условиях цифровой экономики.

Ключевые слова: цифровая трансформация, цифровая экосистема, страхование, риск, страховой рынок, экономика связей.

Abstract. The article discusses the current trends in changing the structure of insurance organizations. The influence of the structure on the development of the insurance market in the conditions of digital technologies is studied. The importance of further introduction of digital technologies into the insurance industry in order to improve the quality of protection of policyholders and the development of insurance business in the digital economy is also analyzed.

Keywords: digital transformation, digital ecosystem, insurance, risk, insurance market, economy of communications.

Страхование является одним из основных секторов экономики. Любые действия, связанные с деятельностью человека сопряжены с рисками, которые могут повлечь за собой неприятные последствия. Примером могут послужить ущерб

здоровья человека, его имуществу и другим имущественным интересам. Но время наступления и размер ущерба заранее не могут быть известны. Таким образом, потенциальные риски побуждают организации и граждан предпринимать определенные действия для ограничения их последствий и поиска источников возмещения ущерба [1].

Меры по балансировке рисков включают создание страховых фондов для страхования активов, интересов физических и юридических лиц, чтобы добиться быстрого восстановления производственного процесса.

Страхование – отношения по защите интересов физических и юридических лиц, Российской Федерации, субъектов Российской Федерации и муниципальных образований в случае определенных страховых случаев за счет средств, сформированных страховщиками из уплаченных страховыми взносами (страховыми взносами), а также за счет иных средств страховщиков [3].

Страхование осуществляется на основании договоров личного или имущественного страхования, которые заключаются гражданином или юридическим лицом (застрахованным) со страховщиком [2].

Сегодня информация, цифровые технологии и цифровая экосистема (бизнес-модель, ориентированная на клиента, которая объединяет несколько групп продуктов, услуг и информации для удовлетворения конечных потребностей клиентов) активно развиваются и внедряются в каждую сферу нашей жизни, включая и страховой рынок. Это приводит к установлению новых экономических связей. Страхование с течением времени становится значимой составляющей строящейся единой бизнес экосистемой. В настоящее время в мире очень мало проектов, связанных с оцифровкой страхования. Из этого можно сделать вывод, что страхование еще не очень развито. Проблема заключается в том, что люди нуждаются в новых страховых продуктах, новых опциях в приложениях и на веб-сайтах страховых компаний.

По оценкам аналитиков, к 2025 году экосистемы будут составлять 30% мировых продаж (около 60 триллионов долларов США) [6]. Это может быть достигнуто в новой коммуникационной экономике, когда создаются и продаются новые продукты и услуги. Наиболее успешными странами в создании экосистем являются Соединенные Штаты Америки и Китай. Крупнейшими компаниями, которые они создали по рыночной капитализации, являются цифровые экосистемы, такие как Amazon, Apple, Facebook, Microsoft. Они работают с помощью гибридной модели и охватывают основные области потребительской активности и интересов (финансы, информационные технологии, электронная коммерция и образ жизни).

Цифровое страхование способствует к тому, что страховые организации используют все доступные средства, с целью упростить движение услуг компании, открыть новые возможности для приобретения и реализации продуктов и предоставления услуг. Страховые компании должны ежедневно включать оцифровку в свою деятельность, потому что населению необходимы новые продукты. Так как нужно учитывать риски, и при этом, не теряя клиента и не сводя к минимуму потери.

На протяжении долгого времени классическая модель страхования бизнеса оставалась одной из самых неизменных и стабильных. Однако на сегодняшний день страхование изменилось во многих секторах современного мира. Связано это с возникновением и развитием цифровых технологий. Например, сейчас многие медицинские страховые компании имеют возможность использовать в своей

деятельности новые способы, связанные с оцифровкой, для улучшения своих финансовых показателей. Во многих развитых странах цифровое страхование появилось около 30 лет назад.

Развивая цифровую трансформацию страхования, человек внедрил не только новые цифровые технологии во все бизнес-процессы страхования. Но и стало доступным расширить страховой рынок, перейдя от покрытия расходов застрахованных лиц к возможности управления их рисками. С помощью цифровой трансформации страхователь может быть в центре внимания страховой системы. Это дает право клиенту не только на управление своими рисками, но и снижать их.

Основными показателями цифрового страхования являются:

- скорость взаимодействия с рынком;
- показатели продаж;
- снижение затрат;
- эффективность регулирования ущерба;
- учет опыта работы с клиентами.

Облачные технологии, на данный момент, проявляют большое влияние на страховые организации. А именно на блокчейн и искусственный интеллект. Это постепенно приводит к тому, что искусственный интеллект и развитие технологий окажут сильное воздействие на все сферы страхования к 2030 году [6]. В ближайшем будущем для продажи полисов и быстрой авторизации оплаты со счета клиента время сократится до минут и секунд, а поспособствует этому блокчейн.

Таким образом, благодаря цифровой трансформации наступили не только глобальные технологические изменения, но и стало возможным клиенту управлять своими рисками.

В отличие от многих стран, цифровое страхование в России начало развиваться около 10 лет назад.

С 2014 года российский рынок цифрового страхования начал стремительно расти, при этом опережая развитие экономики страны в целом.

К концу 2014 года было установлено, то, что огромный вклад в формирование страхового рынка в Российской Федерации внесли следующие рынки страхования:

- страхование жизни;
- страхование от пожара за счет граждан;
- страхование автомобильной ответственности.

Однако третий квартал 2014 года стал переломным моментом на российском страховом рынке, так как рост рынка начал замедляться.

Активный рост страхового рынка в России продолжился в 2016 году. Произошло это благодаря резкому росту спроса на страхование жизни. Это было связано с увеличением сохранения клиентов, разработкой новых продуктов и каналов продаж. Это позволило вырасти почти во всех сегментах рынка.

А в 2017 году положительное влияние на российский страховой рынок оказали более низкие ставки по депозитам и отбор инвесторами новейших экономических инструментов.

Также с 1 января 2017 года стали увеличиваться продажи электронных полисов обязательного автострахования, которые стали обязательными для всех страховых компаний.

Приспосабливаясь к современному миру, российские страховые организации улучшают свою деятельность благодаря цифровым технологиям. Но из-за наличия нескольких организаций со значимым владением рынка, развитие кана-

ла онлайн продаж на страховом рынке в России происходит медленными темпами, так как это приводит к олигополизации.

Начиная с 2019 года, динамика страхового рынка начала стремительно расти.

В 2019 году объем страхового рынка достиг отметки в 1,07 трлн. рублей. Пандемия только лишь увеличила эту тенденцию, что привело к тому, что к концу 2020 года объем страхового рынка достиг 1,5 трлн. рублей. Данное увеличение можно назвать настоящим прорывом.

А объем страховых взносов, полученных от российских страховщиков к концу 2021 года, превысил 1,8 трлн. рублей.

Согласно прогнозу «Эксперт РА» основным фактором, который определит динамику страхового рынка в 2022 году, станет движение ключевой ставки. Страховой рынок в 2022 году вырастет на 7-9% по сравнению с 2021 годом, а его объем приблизится к 2 трлн. рублей [4].

Однако февральские события внесли значительные изменения во все сферы нашей жизни, и все еще будут иметь довольно длительные последствия.

Можно предположить, что такие факторы как текущая экономическая ситуация в стране, размер доллара, высокая инфляция и 17% ключевая ставка центрального банка окажут тягостные последствия на развивающийся рынок страхования, особенно кредитного страхования (и ипотечного кредитования), который на самом деле стали неактуальны.

Таблица 1 – Динамика страхового рынка в РФ

год	Объем страхового рынка в Российской Федерации	Процентное соотношение
2019 г.	1,07 триллиона рублей	16,8%
2020 г.	1,5 триллиона рублей	23,5%
2021 г.	1,8 триллиона рублей	28,3%
2022 г.	2 триллиона рублей	31,4%

С развитием информационных технологий и цифровых инструментов становится возможным увеличение страхового рынка и участие во внутренних процессах жизни страхователя. Вместе с этим улучшается качество предоставляемых услуг, играя при этом весьма значительное воздействие.

Число пользователей цифрового страхования растет с каждым годом, так как стало возможным приобрести страховку из любой точки мира.

В некоторых странах активно используют блокчейн и искусственный интеллект. Но на российском страховом рынке эти технологии пока редко применяются. Переход к цифровым экосистемам требует значительной осведомленности об осознании работы. Благодаря зарубежной практике становится понятно, что необходимо сосредоточиться на развитии блокчейна и искусственного интеллекта. Так как станет возможным создавать еще больше очень новых услуг, и при этом развиваясь.

Список литературы

1. Скамай Л. Г. Страхование // Юрайт, 2019. 10 с.
2. Гражданский кодекс Российской Федерации (ГК РФ ч.2) от 26.01.1996 №14-ФЗ (ред. 01.07.2021 г.) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2022) – Консультант Плюс [Электронный ресурс]: официальный сайт, / Компания Консультант Плюс. – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_9027/: (дата обращения: 25.04.2022)

3. Закон РФ от 27.11.1992 N 4015-1 (ред. от 01.04.2022) – Консультант Плюс [Электронный ресурс]: официальный сайт, / Компания Консультант Плюс. – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_1307/: (дата обращения: 25.04.2022)

4. Рейтинговое агентство РАЕХ («Эксперт РА») – [Электронный ресурс]: официальный сайт, / Рэнкинги: Предварительный прогноз развития страхового рынка на 2022 год. – URL: https://raexpert.ru/researches/insurance/pre_forecast_2022/: (дата обращения: 25.04.2022)

5. Страхование [Электронный ресурс]: учебник и практикум для прикладного бакалавриата / Л. Г. Скамай. - 4-е изд., перераб. и доп. - Москва: Издательство Юрайт, 2019. - 322 с

6. Digital insurance in 2018: Driving real impact with digital and analytics. December 2018. Article McKinsey&Company

УДК 336.763

ПЕРСПЕКТИВЫ ПРИМЕНЕНИЯ ТЕХНОЛОГИИ «БЛОКЧЕЙН» В РОССИИ

PROSPECTS FOR THE USE OF BLOCKCHAIN TECHNOLOGY IN RUSSIA

Д.А. Добровольский, Г.С. Хадиков

студенты группы I IS,

*Владикавказский филиал федерального государственного
образовательного бюджетного учреждения высшего образования
«Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»*

В.Л. Гагиева

преподаватель кафедры

*«Информационные системы и программирование»
Владикавказский филиал федерального государственного
образовательного бюджетного учреждения высшего образования
«Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»*

D.A. Dobrovolsky, G.S. Khadikov

Students of group I IS,

*Vladikavkaz Branch of the Federal State-Funded Educational Institution of Higher
Education “Financial University under the Government of the Russian Federation”*

V.L. Gagieva

Teacher of the Department

*“Information systems and programming.”
Vladikavkaz Branch of the Federal State-Funded Educational Institution of Higher
Education “Financial University under the Government of the Russian Federation”*

Аннотация. В статье рассматриваются текущие перспективы внедрения технологии. Изучено схема работы технологии “Блокчейн” и перспективы её эксплуатации в разных сферах деятельности. Также проанализированы затраты на внедрение и использование технологии.

Ключевые слова: биткоин, конфиденциальность, майнинг, блокчейн, token, криптовалюта.

Abstract. The article discusses the current prospects for the implementation of Blockchain technology. The scheme of operation of the Blockchain technology and the prospects for its operation in various fields of activity have been studied. The costs of implementing and using the technology are also analyzed.

Keywords: bitcoin, privacy, mining, blockchain, token, cryptocurrency.

Блокчейн – новая технология, её распространённость растёт с каждым днём. На данный момент её рассматривают в разных сферах деятельности. На данный момент блокчейн тестируется в маркетинге, компьютерных играх, работе с персональными данными. Что же это за система?

Если переводить с английского языка, блокчейн – это постоянная и неизменная цепь блоков. В этих блоках сохраняются сделки которые происходили в блокчейне. Все они в зашифрованном виде. В сравнении со стандартной базой данных, как либо изменить эти данные нельзя, можно только дополнить.

Блокчейн называют системой распределенных реестров, ведь все блоки, благодаря которым информация шифруется и хранится на устройствах пользователей. В ситуации, при которой несколько устройств выйдут из строя, ваша информация всё равно останется в безопасности, благодаря восстановлению данных с других устройств.

Довольно часто вместе с “блокчейном” можно встретить термин “актив”. Что они из себя представляют? Актив – что-то ценное: в частности: денежные средства, имущество, акции, облигации, данные. Активы существуют в материальном мире, как, например, дом или телефон, а также полностью есть активы полностью цифровые.

Блок – это данные в распределенном реестре о множестве операциях. В нем указывается, кто, кому и когда передал какой-либо актив.

Цепь блокчейна непрерывна, потому что любой блок содержит ссылку на прошлый.

Чаще всего использование блокчейна применяется в криптовалюте. Но даже так, перспективы применения этой технологии очень разнообразны. К примеру в будущем она может стать легкой заменой простым базам данных. Почему? Блокчейн это все та же база данных, но с более безопасной и уникальной защитой. Блоки хранятся на множестве устройств самих пользователей. Поэтому чтобы как-то получить власть над “блокчейном” нужно получить контроль над 51% всех устройств в этой цепи. Это делает блокчейн максимально безопасной базой данных. И что же это дает? Возможность внедрения блокчейн технологии в различного рода структуры, которые работают с персональными данными. К примеру возьмем больницу. Доктор записывает данные своего пациента и его анализы в блокчейн. Не имея особого ключа, никто не сможет их просмотреть, а уж тем более как – либо редактировать. Или же как пример можно взять банк. Банк хранит самые важные наши данные (ФИО, дата рождения, серия и номер паспорта, место проживания, СНИЛС и прочее). Их утечка может привести к огромным проблемам. А от этой утечки гарантий нет. Поэтому в случае внедрения Блокчейна в структуру банка можно будет запросто избежать таких проблем. Более того, при таких обстоятельствах мы получаем более безопасные сделки, которые будут проходить от пользователя к пользователю.

Также стоит отметить, что блокчейн анонимная и независимая система, но только до тех пор, пока вы сами не раскроете свою личность. Это упрощает ваше пребывание в сети “Интернет”, если вы не хотите раскрывать свои личные данные другим пользователям. Стоит уточнить, что в системе операции проводятся без посредников, то есть блокчейн не регулируется компаниями или банками, таким образом у посторонних лиц нет возможности вовлечения в процесс. Вдобавок эта система имеет высокую скорость операций.

Но несмотря на имеющиеся плюсы, у блокчейна есть так и довольно значимые минусы, которые могут заставить некоторых усомниться в надежности всей этой системы. Одним из таких является полная прозрачность данных: все действия пользователя (переводы, транзакции и прочее) можно легко и просто посмотреть на сайте организации. Таким образом любые действия можно легко лицезреть. Но благодаря анонимности, не будет определено, кто есть этот самый “пользователь”. Следующим минусом можно посчитать большую энергозатратность. Создание нового блока представляет собой большие вычисление на вашем

устройстве. В большинстве случаев, это поглощает большое количество электроэнергии. В случаях с криптовалютами, такой процесс называют “майнинг” или же “добыча”. Во время “майнинга” ваше устройство создает новый блок и шифрует новые данные, за что в итоге вас награждают монетой (криптовалютой). И последним значимым минусом является сложность масштабируемости – технология блокчейн имеет одну зависимость: чем больше в ней устройств, тем она безопаснее. Следовательно, чтобы, после внедрения в некую структуру, блокчейн приносил максимальную пользу, нужно привлечь пользователей. Но по причине недостаточной популярности, люди могут попросту “не поверить”. В случае, если же блокчейн установлен на небольшом количестве устройств, уровень его безопасности значительно падает из чего следуют различного рода дополнительные затраты на решение этой проблемы.

Цена внедрения готового блокчейна в структуру будет не такой уж и высокой, в зависимости от сложности работы и будет находиться в районе 50.000 рублей. Если брать разработку собственной системы, то это обойдётся в 300.000-600.000 рублей.

Подводя итоги, можно сказать, что на данном этапе развития нашей страны будет сложно реализовать внедрение такой системы, как минимум из-за нераспространенности, а следовательно, недоверию к системе, а также из-за большой стоимости. Но внедрение Блокчейна позволит многим компаниям обезопасить себя и своих клиентов, что значительно увеличит их доходы несмотря на конкуренцию.

Список литературы

1. Определение блокчейн: [Электронный ресурс]. – URL: <https://ru.m.wikipedia.org>.
2. Перспективы применения технологии блокчейн: [Электронный ресурс]. -URL: <https://science.swsu.ru>.
3. Принципы работы технологии блокчейн: [Электронный ресурс]. -URL: <https://selectel.ru>

УДК 336

НАЛОГОВАЯ КУЛЬТУРА КАК ОСНОВА СОВРЕМЕННОГО ОБЩЕСТВА

TAX CULTURE AS THE BASIS OF MODERN SOCIETY

А.В. Кудаков

студент группы 3-1Ф,

*Владикавказский филиал федерального государственного
образовательного бюджетного учреждения высшего образования
«Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»*

Ф.Б. Дзутцева

преподаватель,

*Владикавказский филиал федерального государственного
образовательного бюджетного учреждения высшего образования
«Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»*

В.И. Гасиев

кандидат социологических наук

*Владикавказский филиал федерального государственного
образовательного бюджетного учреждения высшего образования
«Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»*

A.V. Kudakov

Student of group 3-1F,

*Vladikavkaz Branch of the Federal State-Funded Educational Institution of Higher
Education “Financial University under the Government of the Russian Federation”*

F.B. Dzutseva

Teacher

*Vladikavkaz Branch of the Federal State-Funded Educational Institution of Higher
Education “Financial University under the Government of the Russian Federation”*

V.I. Gasiev

Candidate of Sociological Sciences

*Vladikavkaz Branch of the Federal State-Funded Educational Institution of Higher
Education “Financial University under the Government of the Russian Federation”*

Аннотация. В статье рассматриваются вопросы развития налоговой культуры в России. Изучено влияние государства на тенденцию развития налоговой культуры. Также проанализировано отношение населения к уплате налогов в РФ.

Ключевые слова: налоги, государство, налоговая культура, налоговая дисциплина, современное общество, уплата налогов, налогоплательщики.

Abstract. The article deals with the development of tax culture in Russia. The influence of the state on the development trend of tax culture has been studied. The attitude of the population to the payment of taxes in the Russian Federation is also analyzed.

Keywords: taxes, state, tax culture, tax discipline, modern society, payment of taxes, taxpayers.

Налоговая культура – часть национальной культуры страны, связанной с деятельностью участников налоговых отношений и отражающей уровень знания и соблюдения законодательства о налогах и сборах населением, включая правомерные действия налогоплательщиков и налоговых органов.

Состоит она, как правило, из понимания гражданами важности для страны и ее населения уплаты налогов, а также знания собственных прав и обязанностей в этой сфере. Каждый, кто платит налог, должен осознавать, что налоговая часть доходов бюджетов необходима для выполнения государством своих функций.

Ключевым элементом налоговой культуры можно назвать налоговую дисциплину, которая представляет собой планомерное обучение, улучшение и контроль моральных, а также экономических возможностей плательщика осуществлять расчеты с бюджетами.

Необходимо отметить, что под налоговой культурой следует понимать не только деятельность налогоплательщиков, но и деятельность самих налоговых органов. Действия обеих сторон необходимо рассматривать во взаимосвязи, так как укрепление налоговой дисциплины зависит не только от контингента налогоплательщиков и их действий, но и от законодательной основы и уровня компетенций представительных органов.

Современное общество не может нормально существовать и развиваться без поддержания высокого уровня налоговой культуры. Населению необходимо понимать, что уплата налога является не просто установленной законом обязанностью, а прямым путем к повышению качества жизни каждого. Государству необходимо вести постоянную работу над тем, чтобы каждый житель страны чувствовал и понимал, что уплаченные им налоги расходуются по назначению. Собирая налоги, государство берет на себя обязанность правильно проанализировать и выбрать сферы, в которые необходимо перенаправить налоговую часть доходов бюджетов.

Современное общество построено таким образом, что большинство хочет быть ответственным и законопослушным, уплачивая налоги правильно и в срок. Такие люди понимают, что подобным образом они могут стать примером для ближнего и вносить свой, хоть и небольшой, вклад в укрепление налоговой культуры своей страны. Это может быть обусловлено и патриотическими побуждениями, дабы держать статус своего государства на высоком уровне на международной арене.

Уровень налоговой культуры государства неразрывно связан со знанием населением основ финансовой грамотности. На примере нашей страны можно заключить, что финансовая грамотность, к сожалению, до сих пор остается на довольно низком уровне. Резкая и агрессивная смена экономической модели в начале девяностых годов двадцатого века забросила людей в совершенно новый мир экономических отношений. Люди не знали, что такое отсутствие стабильности, обесценивание денег или грамотные финансовые вложения. Последнее, как мы знаем, привело к стремительному росту так называемых финансовых пирамид, которым люди доверились, поведясь на заоблачные проценты в кратчайшие сроки.

Важно отметить, что сейчас как такового обучения финансовой грамотности нет даже в школах, а если и есть, то чисто формальное. Однако молодое поколение учится на ошибках своих родителей, самостоятельно изучая азы обращения с деньгами, чем делает немаловажный вклад в свое будущее и будущее своей страны.

В рассматриваемый выше период, а именно времена «перестройки» в России, стоит заметить, что в это же время происходит невиданный ранее подрыв до-

верия населения к власти и любым государственным структурам, куда относится и Федеральная налоговая служба России (Госналогслужба России до 30.02.1992), осуществляющая функции по контролю и надзору за соблюдением законодательства о налогах и сборах, за правильностью исчисления, полнотой и своевременностью внесения в соответствующий бюджет налогов [1].

Уклонение от уплаты налогов стало одним из способов протеста против новых порядков и законов. Невероятно низкие доходы и отсутствие уверенности в завтрашнем дне не вызывали у населения чувства долга перед государством, что, соответственно, было ударом по налоговой части доходов бюджетов.

Без преувеличения можно заявить, что уровень налоговой культуры в нашей стране с того времени вырос в несколько раз. С одной стороны, с развитием информационных технологий, люди стали понимать, что теперь отслеживать налоговые нарушения конкретных физических и юридических лиц стало в несколько раз проще и не хотят лишней раз привлекать к себе внимание надзорных органов, действуя по принципу «Заплати налог и спи спокойно». С другой стороны, осознавая, что, уплачивая налоги своевременно и в полном объеме, люди непосредственно участвуют в благоустройстве страны и увеличении своего и государственного благосостояния, налог становится для населения не просто обязанностью уплачивать конкретные суммы в конкретные сроки, а способом улучшить нынешнюю и будущую жизнь свою и своих детей.

На сегодняшний день определенная категория населения уклоняется от уплаты по простой причине – незнание о таком признаке налога, как индивидуальная безвозмездность. Суть его заключается в том, что уплата налога не создает у государства обязанность совершить в пользу налогоплательщика какие-то конкретные действия. Размышляя подобным образом, люди не хотят платить государству налоги, не получая сразу чего-то полезного взамен. С этим непосредственно связано и то, что некоторые почти на равных говорят об индивидуальной безвозмездности и коррупции, считая, что их деньги уходят «в карман». Учитывая это, власти должны понимать, каким образом перераспределять поступления и выстраивать свою работу так, чтобы показать значимость ответственной уплаты налогов со стороны населения.

Одним из рычагов работы с населением и популяризации налоговой культуры могут стать СМИ. Сюда можно отнести социальную рекламу, главное, чтобы она не была агрессивной и навязчивой или демонстрацию методов борьбы ФНС РФ с налоговыми преступлениями. При этом доведение информации до населения должно быть максимально простым, но в то же время грамотным. Налогоплательщики – довольно обширная группа населения, поэтому тут необходим индивидуальный подход к каждой их категории, в том числе к потенциальным, куда можно отнести подростков, основы налоговой культуры которым можно объяснять уже в школах и других образовательных учреждениях.

В самом начале работы упоминалось, что к понятию налоговой культуры также относится деятельность налоговых органов. Государство ведет постоянную работу над оптимизированием налоговой системы, понимая, что это напрямую влияет на уровень налоговой дисциплины и собираемость налогов. Сюда можно отнести упрощение процедур исчисления и уплаты налогов, увеличение количества услуг, получаемых населением от Налоговой службы посредством современных технологий, экономия время на посещениях подразделений УФНС и повышение качества взаимодействия ФНС с налогоплательщиками.

Также одним из элементов совершенствования работы ФНС является улучшение уровня знаний сотрудников, периодическое повышение квалификации инспекторов и других категорий служащих. Сама Налоговая служба должна быть

заинтересована в наборе качественных кадров, в том числе выпускников ВУЗов без опыта для внедрения их в работу сразу после окончания обучения. Одним из вариантов привлечения выпускников может стать выдача целевого направления на учебу от УФМС РФ. Заключив договор о целевом направлении и отработав после окончания обучения в налоговых органах как минимум три года, что достаточно для приобретения хорошего опыта, специалист с большой долей вероятности останется работать на этом месте. Таким образом можно произвести повышение уровня компетенции набираемых специалистов, снижая текучесть кадров, что благоприятно скажется на укреплении налоговой системы и налоговой культуры в стране.

В заключение можно сказать, что налоговая культура является неотъемлемой частью жизни современного общества. Она оказывает прямое воздействие на социальное развитие общества, уровень доверия населения к власти, а процесс расходования налоговых доходов бюджетов непосредственно отражает качество работы органов государственной власти. Государство должно стремиться к повышению «прозрачности» налоговой системы, показывая тем самым исполнение своих обязанностей перед гражданами страны.

Развитие налоговой культуры – прямой путь к экономическому укреплению государства и повышению качества жизни его граждан.

Список литературы

1. Постановление Правительства РФ от 30.09.2004 № 506 (ред. от 17.08.2021) «Об утверждении Положения о Федеральной налоговой службе» (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.10.2021) // Собрание законодательства РФ. 2004. №40 . Ст. 3961.

УДК336.763

**ПЕРСПЕКТИВЫ ПРИМЕНЕНИЯ ТЕХНОЛОГИИ «БЕСПРОВОДНАЯ СВЯЗЬ»
В РОССИИ**

PROSPECTS FOR THE USE OF WIRELESS CONNECTION TECHNOLOGY IN RUSSIA

А.Ю.Кусов

*студент группы 2-1 – ИС,
Владикавказский филиал федерального государственного
образовательного бюджетного учреждения высшего образования
«Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»*

А.Т.Хубаев

*студент группы 2-1 – ИС,
Владикавказский филиал федерального государственного
образовательного бюджетного учреждения высшего образования
«Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»*

М.А. Зембатова

*преподаватель кафедры
«Информационные системы и программирование»
Владикавказский филиал федерального государственного
образовательного бюджетного учреждения высшего образования
«Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»*

А.У.Kusov

*Student of group – 2-IIS,
Vladikavkaz Branch of the Federal State-Funded Educational Institution of Higher
Education “Financial University under the Government of the Russian Federation”*

А.Т.Khubaev

*Student of group – 2-IIS,
Vladikavkaz Branch of the Federal State-Funded Educational Institution of Higher
Education “Financial University under the Government of the Russian Federation”*

М.А. Zembatova

*Teacher of the Department
“Information systems and programming.”
Vladikavkaz Branch of the Federal State-Funded Educational Institution of Higher
Education “Financial University under the Government of the Russian Federation”*

Аннотация. В статье рассматриваются текущие перспективы использования технологий беспроводной связи. Изучены схема работы беспроводных сетей и перспективы их эксплуатации в разных сферах деятельности. Также проанализированы затраты на использование технологии.

Ключевые слова: информационные технологии, сквозные технологии, цифровая экономика, технологии беспроводной связи.

Abstract. *The article discusses the current prospects for the use of wireless communication technologies. The scheme of operation of wireless networks and the prospects for their operation in various fields of activity have been studied. The costs of using the technology are also analyzed.*

Keywords: information technology, end-to-end technologies, digital economy, wireless technologies.

В нынешнем мире руководство мобильностью компании занимает значительное место в проблемах развития экономики и является направлением, которое быстро набирает обороты. Оно содействует повышению координации поведения всех участников бизнес процессов за счет методик на основе использования большого ассортимента мобильных устройств, беспроводных сетей и связанных с ними услуг.

Под мобильностью в бизнесе понимают выполнение процессов различных проектов с помощью устройств любого плана. Этот способ дает возможность вовремя получить информацию, нужное для выполнения данных задач всеми участниками процесса. Мобильные устройства предоставляют доступ к локальной сети организации или к Интернету в любой момент, в любой точке, где есть мобильная связь. Именно благодаря таким функциям сотрудники имеют доступ к базам данных, рабочей документации, исполнять совместную работу, проектировать и искать верные решения, даже не присутствуя на рабочем месте, что имеет особую актуальность в нынешнее время, во времена удаленной работы. Это содействует росту эффективности труда и повышение качества итогов реализуемых работ всех сотрудников, что влечет за собой повышение общей производительности организации, ресурсами проектирования и принятия решений. В итоге конкурентоспособность и адаптируемость предприятия только растет вследствие с изменяющимися условиями.

Таким образом, ключевым аспектом развития бизнес сферы является технология беспроводной связи и мобильные технологии.

Беспроводная связь – это средство передачи информации между несколькими точками, которые не используют проводные средства трансляции электричества в качестве среды для передачи. Более распространенным считаются технологии, которые не используют проводов, а вместо них – радиоволны. С помощью радиоволн предполагаемая дистанция может быть не преодолена за краткий промежуток времени, для примера: пару метров для Bluetooth или огромное расстояние для связи в космическом пространстве. Беспроводная связь включает в себя разного рода типы фиксированных, мобильных и портативных приложений, включая двусторонние радиоприемники, сотовые телефоны, и беспроводные сети.

К технологиям беспроводной связи можно отнести следующие ее группы.

Двухстороннее радио – это радио, в функции которого входит возможность передачи и приема радиоволны, что по сравнению с широкополосным приемником масштабнее, ведь он принимает только контент.

Bluetooth – это общепринятый метод технологии, не использующей проводов для передачи данных на короткой дистанции, которая использует СВЧ радиоволны в ISM радиусе от 2.4 до 2.485 ГГц, для связи между стационарными и мобильными устройствами, и построении персональных сетей.

Мобильный Интернет – технология для соединения с сетью Интернет. Масштабность данной технологии позволяет почти из любой точки Земли подключиться к интернету. Основана она на мобильной сети. Мобильность связи позво-

ляет информации любого вида передаваться без применения проводных средств и трансляции электричества.

С помощью мобильных технологий в текущем бизнесе осуществляются следующие мнения:

- Возможность коммуникации с помощью электронной почты в сети компании;
- внедрение компьютерных и информационных технологий;
- Эксплуатация сотовых и беспроводных соединений;
- Работа с информационными системами различных классов;
- стандартизированные коммуникации, такие как: интернет-совещания, мобильный портал, работа в социальных сетях;
- безопасность личных данных, гарантируемая системами, которые управляют данными, шифрованием, антивирусными программами и брандмауэрами.

Корпоративные мобильные технологии включают, зачастую, следующие составляющие:

- 1) Гаджеты с доступом к мобильной связи, контроль которых реализуется сотрудниками предприятия;
- 2) Среда беспроводного соединения для обмена информацией обеспечиваемая несколькими сотрудниками связи;
- 3) Канал для обмена данными от связи пользователя до объекта;
- 4) Информационная система для компаний;
- 5) Информационные системы, к которым даётся доступ с помощью мобильных технологий;
- 6) Работники извне компании: изготовитель мобильных технологий, программных обеспечений и систем контроля их;
- 7) Нужные правила, методы, протоколы и способы обмена голосовыми файлами и данными.

Для корпоративных мобильных приложений должны выполняться три основных требования:

- 1) Возможность использовать приложения на различных платформах – предоставления доступа к корпоративным ИС в независимости от поставщика, от используемой предприятием платформы;
- 2) Внедрение мобильного ПО с предоставлением постоянной синхронизации их данных;
- 3) Безопасность данных, который присутствует в мобильном приложении и распространяемой по разным типам предприятия. Она должна быть обеспечена:
 - Доступом с высокой защитой для совместной работы,
 - организацией выделенных сетевых соединений поверх другой сети,
 - шифрованием данных,
 - Администрирование удаленно,

Подводя итог данной работе, сказать, что в нынешнем мире планы роста мобильного рынка крайне велики, год за годом он демонстрирует всемирную тенденцию к развитию. Бизнес маленькими, но верными шагами приспособляется и преобразуется под мобильный формат. Для того чтобы быть на шаг впереди конкурентов, надо отвечать требованиям общества и отвечать новым направлениям.

Список литературы

1. Гришин, В.Н. Информационные технологии в профессиональной деятельности: Учебник / В.Н. Гришин, Е.Е. Панфилова. М.: ИД Форум, НИЦ Инфра-М, 2013. 416 с.
2. Логвинова, И.Л. Информационные технологии моделирования финансовых рынков. / И.Л. Логвинова. М.: Финансы и статистика, 2010. 288 с.
3. Саввин, А. Круги без границ. Человек, бизнес и информационные технологии как единая система / А. Саввин. М.: Юнайтед Пресс, 2010. 160 с.
4. Свиридова, М.Ю. Информационные технологии в офисе: Практические упражнения / М.Ю. Свиридова. М.: Academia, 2018. 240 с.
5. Чукарин, А.В. Бизнес-процессы и информационные технологии в управлении современной инфокоммуникационной компанией / А.В. Чукарин. М.: Альпина Паблицер, 2016. 512 с.

УДК 336.763

ПЕРСПЕКТИВЫ ПРИМЕНЕНИЯ ТЕХНОЛОГИИ «BIGDATA» В РОССИИ

PROSPECTS FOR THE USE OF BIGDATA TECHNOLOGY IN RUSSIA

Т.Г. Симонян

студент группы 2 – ИИС,

Владикавказский филиал федерального государственного образовательного бюджетного учреждения высшего образования «Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»

А.К. Кудakov

студент группы 2 – ИИС,

Владикавказский филиал федерального государственного образовательного бюджетного учреждения высшего образования «Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»

М.А. Зембатова

преподаватель кафедры

«Информационные системы и программирование»

Владикавказский филиал федерального государственного образовательного бюджетного учреждения высшего образования «Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»

T.G. Simonyan

Student of group – 2-IIS,

Vladikavkaz Branch of the Federal State-Funded Educational Institution of Higher Education “Financial University under the Government of the Russian Federation”

A.K. Kudakov

Student of group – 2-IIS,

Vladikavkaz Branch of the Federal State-Funded Educational Institution of Higher Education “Financial University under the Government of the Russian Federation”

M.A. Zembatova

Teacher of the Department

“Information systems and programming.”

Vladikavkaz Branch of the Federal State-Funded Educational Institution of Higher Education “Financial University under the Government of the Russian Federation”

Аннотация. В статье рассматриваются текущие перспективы внедрения технологии “BigData”. Изучена схема работы технологии “BigData” и перспективы её эксплуатации в разных сферах деятельности. Также проанализированы затраты на внедрение и использование технологии.

Ключевые слова: Большие данные, информационные технологии, сквозные технологии, цифровая экономика.

Abstract. *The article discusses the prospects for the development of BigData technology. The scheme of operation of the technology “BigData” and the prospects for its use in different fields of activity have been studied. The costs of introducing and using technologies are also analyzed.*

Keywords: Bigdata, information technology, end-to-end technologies, digital economy.

BigData – это структурированный или неструктурированный наборы технологий, методов и тактик, цель которых – решить проблему обработки данных большого масштаба, также под BigData понимают данные, обработка которых не представляется возможным стандартными способами.

Результаты анализ больших массивов данных используются для выявления направлений и закономерностей. Для крупных организаций статистика и аналитика данных всегда были основополагающими для ведения бизнеса на рынках, но аналитический подход стал более популярным с развитием технологий и намного более эффективным благодаря наличию высоких мощностей электронных вычислительных машин и новым способам обработки данных при помощи искусственного интеллекта.

Финансовый цикл – это промежуток времени от оплаты ресурсов до получения денежных средств за нужный продукт. Финансовый цикл определяет необходимость в оборотном капитале, то есть необходимость в финансировании операционного цикла, непокрытую задолженность кредиторов.

Использование больших финансовых данных может значительно повысить точность прогноза для таких компонентов финансового цикла, как цены на жилую недвижимость, кредитование частного нефинансового сектора и доля кредита в ВВП. Большие финансовые данные не только являются важным элементом для изучения финансовых циклов, но и помогают лучше понять механизм, лежащий в основе финансовых циклов, методы инструменты для мониторинга и прогнозирования, а также дают важную информацию политикам, финансовым практикам, академическому сообществу и заинтересованным в мониторинге и прогнозировании, изучение финансовых циклов и их роли в финансовом кризисе и, следовательно, в бизнес-циклах. В настоящее время доступны сложные данные, характеризующиеся большим объемом, высокой скоростью, разнообразными разновидностями и способностью связывать многие наборы данных вместе.

Давайте теперь сравним и противопоставим плюсы и минусы экономики больших данных.

Рассмотрим преимущества технологии BigData.

Мощные новые аналитические методы, полученные из машинного обучения, все чаще становятся частью основного эконометрического набора инструментов. Большие данные позволяют лучше прогнозировать экономические явления и улучшают причинно-следственные связи. Методы машинного обучения облегчают создание простых моделей, описывающих большие и сложные наборы данных. Методы машинного обучения и большие данные также позволяют комплексно моделировать отношения, которые предсказывают далеко за пределами выборки.

Рассмотрим недостатки технологии BigData.

Прогнозы, основанные на больших данных, могут иметь проблемы с конфиденциальностью. Методы машинного обучения являются вычислительно интенсивными, могут не иметь уникальных решений и могут потребовать высокой степени тонкой настройки для оптимальной производительности. Сбор и хранение больших данных обходится дорого, и их анализ требует инвестиций в технологии

и человеческие навыки. Большие данные могут страдать от смещения выбора в зависимости от того, как и кем генерируются данные. Доступ к этим данным может включать в себя партнерство с фирмами, которые ограничивают свободу исследователей.

Использование больших данных для инноваций в социальной политике.

Цифровая революция производит огромное количество социальных, психологических и организационных данных, которые могут быть использованы для ускорения производства знаний, необходимых для решения самых неприятных проблем общества. Организации социального обеспечения не остались в стороне от этих масштабных усилий по сбору данных. Компьютеризированные социальные службы, образование, ювенальная и уголовная юстиция и медицинские записи, открытые платформы данных, сообщения в социальных сетях, поиск в Интернете – все они содержат потенциально полезные данные для освещения аспектов социальных проблем и продвижения эффективных решений. Эти данные накапливаются как часть нормального хода деятельности агентства и повседневной жизни людей. Технологические достижения позволяют управлять ими и анализировать их в режиме реального времени. Грандиозной задачей для социальной работы является развертывание этих обширных ресурсов данных для разработки и оценки перспективных инноваций, улучшения передовой практики и поддержки постоянного совершенствования и подотчетности.

Большие данные по определению превосходят стандартные методы вычислений и анализа. Тем не менее, техническая осуществимость и экстраординарное ценностное предложение, вытекающее из применения больших данных в социальной работе и социальном обеспечении, уже становятся очевидными. Рандомизированные контролируемые исследования социальных вмешательств завершаются быстро и со значительно меньшими затратами, когда они полагаются на межсекторальные интегрированные данные для измерения результатов, а не полностью на сбор первичных данных. Агентства из разных секторов координируют свою работу и демонстрируют свое коллективное воздействие на все население с помощью больших данных. Перспективные практики социальной работы раскрываются с помощью интеллектуального анализа текстовых данных, которые появляются в миллионах оцифрованных заметок о прогрессе и оценок, а также аудио- и видео записей важных настроек социальной работы. Возникающие социальные проблемы в сообществах выявляются на ранней стадии, хотя анализ миллионов сообщений в социальных сетях и поиск в Интернете. Новые способы финансирования инноваций в политике, такие как облигации социального воздействия, становятся возможными благодаря интеллектуальному анализу финансовых и сервисных записей, интегрированных в системы обслуживания.

Чтобы воспользоваться преимуществами больших данных, сектор социальных и человеческих услуг должен продвигаться в применении данных и вычислительных науки развиваться до организационной и профессиональной культуры, которая включает непрерывный поток аналитики данных для информирования социальной политики и практики. Данные и вычислительная наука по своей сути являются междисциплинарными, и крайне важно, чтобы социальная работа развивала кадры профессионалов, обладающих базовыми компетенциями в области управления большими данными и аналитики, чтобы они могли взаимодействовать со специалистами в этих областях и брать на себя лидерство в создании знаний, основанных на данных, которые будут продвигать эту область. Кроме того, социальные и кадровые организации должны преодолеть административные барьеры для разрушения хранилищ данных как внутри систем, так и между секторами, чтобы использовать потенциал интегрированных данных для стимулиро-

вания стратегических инвестиций в программы и практики, которые работают и демонстрируют долгосрочную экономическую выгоду. Наконец, использование больших данных для социального блага требует соразмерного акцента на этические проблемы и проблемы справедливости. Поскольку социальные данные становятся все более повсеместными, необходимо уделять больше внимания балансу защиты конфиденциальности, социальной справедливости и общественных интересов.

Бизнес и наука показали, что достоинства больших данных неоспоримы. Теперь организации социального сектора должны выяснить, как они также могут включить этот тип возможностей принятия решений в свою деятельность. Потенциал для роста инноваций существует, но есть серьезные препятствия, которые необходимо преодолеть. Проблемы, которые решаются в социальном секторе, во многих отношениях более сложны, чем в бизнесе или науке, что значительно затрудняет использование больших данных. Кроме того, необходимо уделять больше внимания правам, неприкосновенности частной жизни и достоинству своих избирателей. Несмотря на эти препятствия, наблюдается прогресс. Агентства государственного сектора ясно дали понять, что данные являются важным элементом социальных инноваций. Люди используют данные для создания инноваций, в основном приложений, для решения конкретной социальной проблемы. Организации были созданы, чтобы помочь лучше использовать большие данные для решения социальных проблем. Во всем мире участники предпринимают усилия по использованию открытых данных и больших данных для разработки решений социальных и экономических проблем инновационными и современными способами. Прогресс достигнут, но пропасть все еще должна быть преодолена. Это вызов, который стоит преодолеть.

Список литературы

1. Черняк Л. Большие Данные – новая теория и практика // Открытые системы. СУБД. М.: Открытые системы, 2011. №10.
2. Сергей Кузнецов, статья MapReduce [Электронный ресурс] // URL: http://citforum.ru/database/articles/dw_appliance_and_mr/3.shtml
3. Metz, Cade. HowYahooSpawned Hadoop, the Future of Big Data, Wired, October 18, 2011.
4. Мартин Фаулер, Прамодкумар Дж. Садаладж. NoSQL: новая методология разработки нереляционных баз данных. – М.: «Вильямс», 2013.
5. Dan McCreary, Ann Kelly. Making Sense of NoSQL: A guide for managers and the rest of us. – Manning Publications, 2013.

УДК 336

ОТДЕЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ИСЧИСЛЕНИЯ И УПЛАТЫ СТРАХОВЫХ ВЗНОСОВ

SEPARATE ISSUES OF CALCULATION AND PAYMENT OF INSURANCE PREMIUMS

Д.А. Токаева

*студентка группы 3-1Э,
Владикавказский филиал федерального государственного
образовательного бюджетного учреждения высшего образования
«Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»*

Э.Х. Цаллагова

*студентка группы 3-1Э,
Владикавказский филиал федерального государственного
образовательного бюджетного учреждения высшего образования
«Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»*

С.С. Гугкаева

*канд. экон. наук, преподаватель
Владикавказский филиал федерального государственного
образовательного бюджетного учреждения высшего образования
«Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»*

D.A. Tokaeva

*Student of group 3-1 E,
Vladikavkaz Branch of the Federal State-Funded Educational Institution of Higher
Education "Financial University under the Government of the Russian Federation"*

E.H. Tsallagova

*Student of group 3-1 E,
Vladikavkaz Branch of the Federal State-Funded Educational Institution of Higher
Education "Financial University under the Government of the Russian Federation"*

S. S. Gugkaeva

*Cand. of Econ., Associate Professor, Vladikavkaz Branch of the Federal State-
Funded Educational Institution of Higher Education "Financial University under the
Government of the Russian Federation"*

Аннотация. В данной работе освещено понятие «страховые взносы», уплачиваемые в государственные внебюджетные фонды, а также его виды. Рассматриваются вопросы исчисления и уплаты обязательных страховых платежей, а также представления отчетности в 2022 году.

Ключевые слова: страховые взносы, внебюджетные фонды, начисления, ставки.

Abstract. This article highlights the concept of insurance premiums paid to state extra-budgetary funds, their types. Separate issues of calculation and payment of insurance premiums and reporting in 2022 are considered.

Keywords: insurance premiums, extra-budgetary funds, accruals, rates.

Законодательство РФ предусматривает наличие различных обязательных платежей. Так, наряду с налогами, к таким платежам относят обязательные страховые взносы в государственные внебюджетные фонды.

Согласно ст. 8 НК РФ, страховые взносы – платежи, которые взимаются на все виды обязательного страхования, уплачиваемые как официальными учреждениями, организациями, так и физическими лицами для обеспечения применимых видов социального страхования (пенсионного, медицинского и социального страхования) [1].

Актуальность изучения данной темы обусловлена, во-первых, важностью роли государственных внебюджетных фондов в условиях нарастающей сложности экономической ситуации в экономике страны. Во-вторых, частой сменой законодательства в данной сфере.

Компании в нашей стране несут ответственность за контроль обязательного страхования работников. С момента первых попыток создать ответственность работодателя прошло более века, и с тех пор многое изменилось. ЕСН (единый социальный налог), который предшествовал обязательному страхованию в Российской Федерации, был заменен с 1 января 2010 года взносами на некоторые виды социального страхования.

Самым значительным изменением в 2017 году стало добавление в Налоговый кодекс главы 34 под названием «Страховые взносы». Критерии расчета и уплаты страховых взносов изложенные в данной главе являются обязательными и регулируются налоговыми органами.

На сегодняшний день подлежат уплате страховые взносы, которые представлены на рисунке 1.



Рисунок 1. Виды страховых взносов

Правовой, экономической и организационный механизм, созданный государством для компенсации заработной платы застрахованных лиц до установления страхового обеспечения, служит обязательным пенсионным страхованием [3, с. 70].

Обязательное государственное медицинское страхование является важным компонентом обязательного государственного социального страхования и обеспечивает равный доступ к бесплатной медицинской помощи и лекарствам для всех жителей Российской Федерации.

Социальное страхование – это система, государственной защиты населения, которые временно остались без дохода по различным причинам, например на случай временной нетрудоспособности. Фонд также позволяет правительству контролировать расходы на социальное обеспечение.

Лица, получающие вознаграждение за работу по трудовому или гражданскому договору, должны платить взносы в фонд социального страхования. Они классифицируются следующим образом (Рисунок 2).

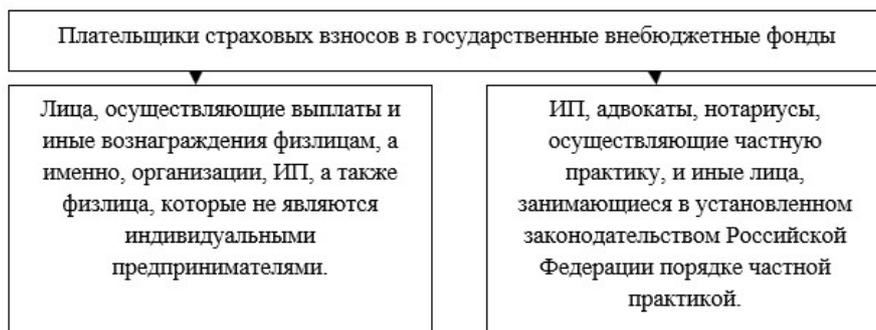


Рисунок 2. Плательщики страховых взносов

Если налогоплательщик относится к нескольким категориям, взносы должны рассчитываться и уплачиваться отдельно для каждой категории.

Отчисления должны производиться с выплат и других видов вознаграждений, предоставляемых соответствующим физическим лицам по трудовым или гражданско-правовым договорам.

Страховые взносы не подлежат вычету:

- с платежей и иных вознаграждений по гражданско-правовым договорам, предусматривающим передачу имущественных прав;
- выплат и иных вознаграждений, производимые иностранцу или лицу без гражданства, заключившему трудовой договор с российской организацией для работы в одном из ее обособленных подразделений за пределами территории Российской Федерации, облагаются налогом в том же порядке, что и любые другие выплаты [1].



Рисунок 3. Суммы, не облагаемые страховыми взносами

Для плательщиков, осуществляющих выплаты физическим лицам, расчет взносов производится следующим образом:

1. с выплат и других вознаграждений, которые были признаны в качестве объекта страховых взносов и начислены лицу в течение отчетного периода.

2. заработная плата, оклады и прочие выплаты, признанные в качестве взносов и начисленные в течение отчетного периода, уменьшенные на сумму пособий, компенсаций и т.д.

Для расчета обязательных взносов используется заработок работника за отчетный период, который является базой. При этом страховые взносы необходимо считать по каждому сотруднику нарастающим итогом.

Взносы вычитаются или уменьшаются после достижения определенного уровня, то есть предельной величины базы. Обычно это используется для расчета выплат социального обеспечения по временной нетрудоспособности и декретному отпуску и пенсионному страхованию. Предельную величину базы взносов также как и средний доход в Российской Федерации пересматриваю каждый год.

В таблице 1 [2] приведены предельные базы для пенсионных взносов и взносов по ВНиМ на 2022 год, утвержденные Постановлением Правительства №1951 от 16 ноября 2021 года.

Для расчета обязательных страховых взносов используется календарный год, при этом в качестве отчетных периодов берутся первый квартал, шесть месяцев и девять месяцев.

Согласно статье 425 Налогового кодекса РФ, тарифы обязательных страховых взносов, следующие: [1]

1. Пенсионное страхование – в пределах установленной базы ставка составляет 22%, свыше предельной базы – 10%.

2. Социальное страхование – согласно правилам, установленным для исчисления страховых взносов по данному виду страхования, из них исключается страхование материнства и временной нетрудоспособности (2,9%). Для исчисления страховых взносов на социальное страхование на случай временной нетрудоспособности и в связи с материнством, а также взносов на социальное страхование иностранцев и лиц без гражданства, временно проживающих в России, установлена предельная величина 1,8%.

3. Медицинское страхование (5,1 процента).

Обязательный взнос на медицинское страхование для ИП и самозанятых лиц составит 34445 рублей в 2022 году и 8766 рублей в 2022 году. Кроме фиксированных взносов предприниматели платят в ПФР 1% с части своих доходов, превышающей 300 000 рублей.

При начислении вознаграждений сотрудникам, организациям и индивидуальным предпринимателям необходимо исчислить и уплатить с них страховые взносы в государственные внебюджетные фонды.

Таблица 1 – Основа для определения страховых взносов в 2020-2022 гг.

Взнос	Предельная база в 2020 году	Предельная база в 2021 году	Предельная база в 2022 году	% в пределах базы	% при превышении базы
На ОПС	1 292 000 руб.	1 465 000 руб.	1 565 000 руб.	22%	10%
На ОСС	912 000 руб.	966 000 руб.	1 032 000 руб.	2.9%	-
На ОМС	-	-	-	5.1%	-
Взносы на травматизм	-	-	-	От 0.2 до 8.5 в зависимости от класса риска основного вида деятельности	-

Затем составить и направить в контролирующие органы соответствующие отчеты в сроки установленные законодательством РФ. 15-е число месяца после месяца, в котором работник получил доход, является датой уплаты ежемесячных страховых взносов для застрахованных лиц.

Независимо от того, были ли выплачены вознаграждения сотрудникам, страхователи должны предоставить соответствующие формы отчетности. Это означает, что раскрытие информации требуется, даже если деньги не были получены. То есть при отсутствии выплат представляются нулевые отчеты.

Отчетность по страховым взносам в 2022 году (Таблица 2).

Расчет по страховым взносам – это ежеквартальный отчет, включающий все обязательные страховые взносы, такие как социальное страхование, медицинское страхование и пенсионное. Данная форма обязательна для всех индивидуальных предпринимателей и юридических лиц, которые выступают в роли страхователей, по отношению к застрахованным лицам (гражданам).

К концу 2022 финансового года новые формы РСВ должны подаваться до 30 числа месяца после отчетного квартала. Если срок сдачи выпадает на нерабочий (субботу или воскресенье) или праздничный день, то отчитаться можно в первый рабочий день. За I квартал 2022 года о страховых взносах нужно будет отчитываться по новой форме. Изменения внесли из-за того, что по всей РФ теперь действует механизм прямых выплат пособий, а также появились новые льготные тарифы по взносам, которые закреплены в НК РФ.

Таблица 2. Отчетность по страховым взносам в 2022 году

Форма отчетности	Куда представлять	Срок представления
Расчет по страховым взносам	В ИФНС	Не позднее 30 числа месяца, следующего за отчетным/расчетным периодом.
4-ФСС	В отделение ФСС	В электронном виде - 25 число месяца, следующего за отчетным кварталом, в бумажном виде - 20 число месяца, следующее за отчетным кварталом.
СЗВ-М	В отделение ПФР	Не позднее 15 числа месяца, следующего за отчетным месяцем.
СЗВ-СТАЖ	В отделение ПФР	По итогам года Не позднее 1 марта года, следующего за отчетным годом. Для назначения пенсии работнику В течение трех календарных дней со дня обращения работника к работодателю с просьбой предоставить в ПФР индивидуальные сведения на него.
СЗВ-ТД	В отделение ПФР	-приём или увольнение. Сообщать о данных изменениях в ПФР необходимо не позднее следующего дня после оформления документов с сотрудником. Днём оформления считается дата утверждения приказа о приёме или увольнении. - перевод других сотрудников ограничивается 15-м числом месяца, следующего за следующим месяцем

Форма 4-ФСС содержит информацию об обязательных страховых взносах на случай производственных травм и заболеваний. В форме также содержится

информация о льготах при травмах, медицинских осмотрах и специальных аттестациях рабочих мест. В зависимости от предпочтений страхователя форма 4-ФСС может быть представлена в бумажном виде или в режиме онлайн, если численность работников в предыдущем отчетном периоде составляла от 1 до 10 человек включительно. Если в организации за отчетный период работало более 10 человек, то отчет 4-ФСС должен быть представлен исключительно по ТКС в виде электронного документа с усиленной квалифицированной электронной подписью.

Отчёт 4-ФСС подаётся 4 раза в год в ФСС: по окончании первого квартала, полугодия, девятимесячного периода и 4-ФСС за год. Срок сдачи бумажного отчета – 20 число месяца после отчетного периода, а электронного – 25 число.

Унифицированная СЗВ-М форма 2022 года обязательна для всех российских страхователей. Это не только юридические лица, но и индивидуальные предприниматели, а также представители частной практики, которые привлекают к труду физических лиц. Все граждане, с которыми у страховщика заключен трудовой или гражданско-правовой договор, должны быть включены в отчет СЗВ-М. Причем наличие выплат в пользу физического лица в отчетном периоде значения не имеет. Если заключили договор и привлекли работника к труду, данные о застрахованном лице должны быть отражены в СЗВ-М за соответствующий месяц.

Отчет СЗВ-М должен быть получен Пенсионным фондом до 15 числа месяца, следующего за отчетным. Если этот день приходится на выходной или государственный праздник, то отчет должен быть сдан в следующий понедельник.

СЗВ-ТД предоставляет информацию о застрахованных оплачиваемых отпусках; к 2022 году все организации, независимо от размера, будут обязаны представлять этот отчет. Если в течение отчетного периода не произошло никаких изменений в составе работников, СЗВ-ТД не требуется.

СЗВ-ТД должен быть подан до 15 числа месяца после публикации отчета. Однако существуют исключения:

- Если работник принят на работу или уволен, отчет должен быть подан на следующий рабочий день после издания приказа о приеме или прекращении трудовых отношений.

- Если сотрудник меняет место работы, он должен заполнить форму СЗВ-ТД до 15 числа следующего месяца.

- Работник должен запросить рабочий календарь до 15 числа следующего месяца.

Таким образом, при работе с налогоплательщиками следует помнить о вышеперечисленных трудностях и последних изменениях в налоговом законодательстве.

Список литературы

1. НК РФ Глава 34. Страховые взносы- «Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая)» от 05.08.2000 N 117-ФЗ (ред. от 26.03.2022).

2. Изменения в НК РФ в 2022 году [электронный ресурс] <https://www.buhsoft.ru/article/394-izmeneniya-v-nk-2022>.

3. Савостина Е.В. Страховые взносы: изменения в форме расчета, условия применения пониженных тарифов // Налоговая политика и практика. 2022. №1. С.70-73.

УДК 37.026.3.

**НАУЧНО-ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ СТУДЕНТА –
ПЕРМАНЕНТНАЯ СИЛА ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ ПОДГОТОВКИ
СПЕЦИАЛИСТА**

**STUDENT'S RESEARCH ACTIVITY IS A PERMANENT FORCE OF
A SPECIALIST'S PROFESSIONAL TRAINING**

З.И. Хадикова

*начальник отдела организационно-методической работы
Владикавказский филиал федерального государственного образовательного
бюджетного учреждения высшего образования
«Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»*

Т.В. Бигулова

*преподаватель,
Владикавказский филиал федерального государственного
образовательного бюджетного учреждения высшего образования
«Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»*

Z.I. Khadikova

*Head of Department of Organizational and Methodological Work
Vladikavkaz Branch of the Federal State-Funded Educational Institution of Higher
Education "Financial University under the Government of the Russian Federation"*

T.V. Bigulova

*Lecturer of Vladikavkaz Branch of the Federal State-Funded Educational Institution
of Higher Education "Financial University under the Government of the Russian
Federation"*

Аннотация. В статье изложена содержательная сторона вопроса психолого-педагогического сопровождения непрерывности научно-исследовательской деятельности студента в русле взаимоувязки трехуровневой системы профессионального образования (СПО-бакалавр-магистр).

Ключевые слова: научно-исследовательская деятельность, мотивация, центр концентрации, **перманентная сила, личностно-ориентированное обучение,** целеполагание, рефлексия, дидактическое средство.

Abstract. The article describes the content side of the issue of psychological and pedagogical support of the continuity of the student's research activities in line with the interconnection of the three-level system of vocational education (SVE-Bachelor-Master).

Keywords: research activity, motivation, center of concentration, permanent power, student-centered learning, goal-setting, reflection, didactic tool.

Сегодня стремительное развитие экономики представляет собой побудительную силу становления и развития ценностных ориентаций специалиста в любой сфере его деятельности. Это индикатор, позволяющий рассматривать

отношение личности к внутренним компонентам собственного сознания и фиксации социально обусловленной направленности на средства достижения цели по идентификации собственного «Я» в профессии. И, пожалуй, в большей мере, идентификация личности с профессией отражается в образовательной сфере, в частности профессиональном образовании, воплощающее в себе все противоречия и трудности социума, зеркально отображая процессы формирования кадрового потенциала.

Современные исследования рассматривают профессиональное образование как учебно-методическое пространство, обеспечивающее успешное самоопределение молодого человека на основе модернизации и последующего внедрения нового технологического инструментария в формате научно-исследовательской деятельности студента. Это тот инструмент, который способствует значительному повышению качества образования в системно-социальной концепции. Иначе говоря, с учетом постоянного внедрения новых образовательных стандартов в систему эффективности и продуктивности деятельности всех участников учебного процесса, научно-исследовательскую деятельность студента можно считать наиболее рациональной формой решения приоритетной задачи по определению результативности профессиональной компетентности выпускника как среднего профессионального, так и высшего образования.

Научно-исследовательская деятельность сочетает активные и интерактивные формы обучения с аудиторной и внеаудиторной работой на основе формирования общих и профессиональных компетенций и способствует всестороннему развитию личности студента в единой социокультурной среде [3, с.135].

Говоря о современном профессиональном образовании, следует отметить, что всестороннее освоение общих и профессиональных компетенций научно-исследовательская деятельность выстраивает тактику совместной творческой работы студента и преподавателя в «поле» поиска закономерностей, ведущих к самосовершенствованию обучающегося. На наш взгляд, именно такая форма деятельности детерминирует уровень успешности мотивационной сферы самостоятельности и студента Владикавказского филиала Финуниверситета (далее филиал).

Владикавказский филиал – образовательное учреждение, в границах которого взаимосвязка трехуровневой системы профессионального образования (колледж – бакалавриат – магистратура) дает возможность студенту быть вовлеченным в непрерывный пространственно-временной континуум образовательной цепочки: открывать-искать-исследовать. Где научно-исследовательская деятельность студента наглядно демонстрирует поэтапный переход от личностно-ориентированного к личностно-развивающему способу его обучения в условиях мозгового «штурма» как одного из быстрых способов генерирования постоянного продвижения к цели. То есть, на любой ступени обучения, она представляет собой перманентную силу в профессионально-личностном становлении будущего конкурентоспособного специалиста, за счет:

- создания благоприятных условий для деятельности студента с учетом особенностей его психологического возраста;
- погружения студента в проблему;
- развития у студента творческого мышления;
- умений студента переводить теоретические знания на уровень эмпирического познания;
- самооценки и самоанализа студентом собственной деятельности [3, с.139].

Анализируя результаты собственной практической работы во Владикавказском филиале, следует отметить, что научно-исследовательская деятельность

представляет собой центр концентрации положительной мотивации и продуктивности по вовлечению студента в «траекторию» развития самостоятельности не только в рамках выбранной специальности, но и по другим дисциплинарным направлениям. Это, своего рода, «иерархическая сила» образовательной системы, которая выстраивает научно обоснованный индивидуальный маршрут формирования профессионализма. Однако, научно-исследовательская деятельность студента филиала не заменяет собой другие формы обучения в общепризнанной социально-статусной структуре образовательной системы «студент СПО → студент ВО (бакалавр) → студент ВО (магистр)», а лишь становится перманентной силой для «наращивания» активности всех субъектов учебно-воспитательного процесса. В чем же заключается само «наращивание» активности? Во-первых, деятельность преподавателя, которая побуждает искать новые инновационные формы и методы обучения, способствующие выработке у студента постоянной потребности поиска себя в профессии [2, с.324]. Во-вторых, деятельность студента, включающая в себя разработку основных и вспомогательных этапов организации информационно-предметной среды в условиях «учебного общения» за счет совершенствования мыслительных навыков и выработки психологических установок на самосовершенствование.

Успешный ввод студента филиала в профессиональную колею с использованием научно-исследовательской деятельности проектируется за счет применения взаимодополняющих друг друга элементов триединой образовательной технологии, а именно: технологии сотрудничества, технологии личностно-ориентированного обучения и информационно-коммуникативной технологии [1, с.16]. Причем, на наш взгляд, наиболее приоритетной является информационно-коммуникативная технология, которая изменило привычное образовательное пространство за счет снижения затраты времени на действия и запросы студента.

Сегодня филиалом предусмотрены три подхода к реализации научно-исследовательской деятельности студента, которые различаются не столько степенью ее охвата, как указывалось ранее, сколько функциями обучаемого и обучающего в образовательном пространстве.

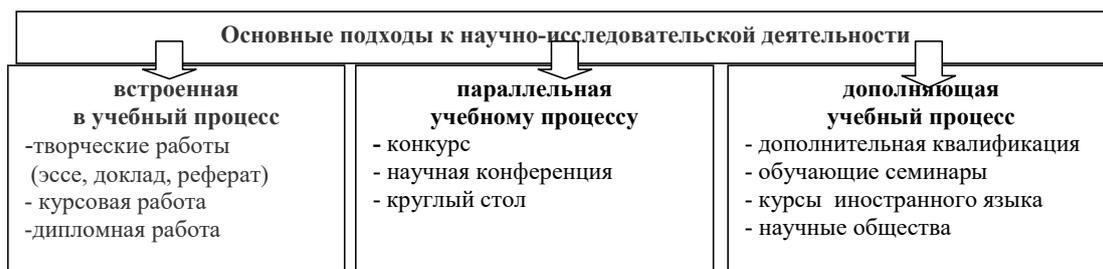


Рисунок 1. Основные подходы к учебно-исследовательской деятельности

Анализируя психолого-педагогическую структуру выше представленной схемы, следует отметить, что первый подход в процессе обучения предполагает погружение студента в обязательную учебную среду с позиций:

- целенаправленного усвоения определенной суммы знаний;
- сочетания психолого-дидактического сопровождения;
- технологии педагогической продуктивности и контрольно-оценочной деятельности.

Второй подход ориентирован на реализацию профессионально-мотивационной технологии за счет:

- освоения студентом дополнительных знаний, умений и навыков;
- проявления студентом познавательной потребности;
- погружения студента в деятельностно-компетентный характер в вопросах достижения им профессионально и социально значимых компонентов творческой самореализации.

Третий подход научно-исследовательской деятельности отображает:

- уровень информированности студента;
- целеполагание студентом собственной деятельности;
- более полное отображение социальной действительности;
- методологический аспект удовлетворения потребности студента в приобщении себя к процессу социального преобразования.

В настоящее время научно-исследовательская деятельность в филиале признана доминирующей категорией высокоэффективной модели профессионального обучения, так как существенно расширяет диапазон участия студентов в реализации взаимодополняющих друг друга трех элементов: вызов – осмысление – размышление. И если предназначение первого элемента состоит в том, чтобы «будить» мысль студента с целью формирования у него познавательных потребностей на уровне ввода его в профильную систему – реализация программ СПО. Второй же элемент способствует постоянному росту осмысленности по «перевариванию» полученной информации, что характеризует уровень программы бакалавриата. То, с учетом уровня магистратуры, третий элемент выстраивает линию перехода от выработки своих мыслительных схем к качеству знаний на «выходе». Другими словами, научно-исследовательская деятельность, погружая студента в ситуацию активного режима на всех уровнях его профессионального обучения, постепенно «перенастраивает» механизмы поэтапного формирования общих и профессиональных компетенций.

Нельзя не затронуть и тот факт, что определенное влияние на активизацию научно-исследовательской деятельности студента оказывают его биологический и психологический возраст. И если первый подразумевает учебно-познавательную деятельность студента, то второй характеризует адекватную ситуацию на запрос и реализацию им необходимых в профессии знаний и умений [5, с.138].

В целях определения основных мотивов, способствующих запуску и дальнейшему развитию научно-исследовательской деятельности студента в системе «мысль-мозг-творчество», нами проводился опрос обучающихся (19 чел), реализующие программы СПО и ВО (очная форма) с 2014г по 2020г. На всех этапах становления профессионального самоопределения (колледж-бакалавриат-магистратура) студенту предлагалось оценить значение основных мотивов по формированию и развитию собственной познавательной деятельности [6, с.135]:

- организация научно-исследовательской деятельности в филиале;
- деятельность преподавателей-наставников;
- современное технологическое оснащение филиала;
- формы и методы ввода в научно-исследовательскую деятельность;
- собственное благополучие в образовательном пространстве [3, с.136];
- увлеченность научно-исследовательским процессом;
- потребность в достижении планируемого результата [6, с.137].

Мнение студентов в создании личностно-развивающей мотивационной ситуации научно-исследовательской деятельности в филиале отражены данными в диаграмме, дающие возможность сопоставить первоначальное целеполагание и рефлексию продвижения обучающегося к значимости собственного осознания себя «творцом».

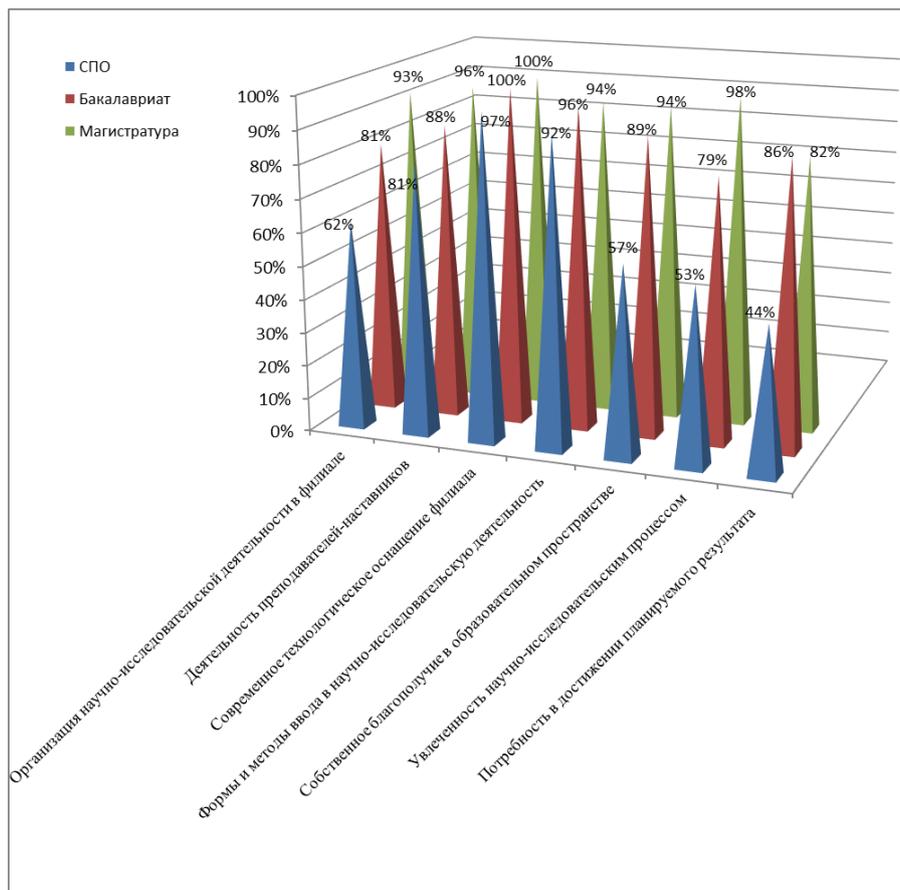


Диаграмма 1. Мотивационная ситуация научно-исследовательской деятельности студента

Важно отметить, что с позиции преподавателя, приобщение студента к научно-исследовательской деятельности – это методологическая разновидность деятельностно-компетентной формы в профессиональном обучении при котором «центр тяжести» новой дидактики: знания – умения – навыки, смещаются в сторону саморегуляции, самоуправления, самоконтроля и собственную активность обучаемого [4, с.45]. Иначе говоря, это разновидность качественно выстроенного учебного процесса современной технологии обучения. Резюмируя вышесказанное, можно утверждать, что научно-исследовательская деятельность студента – это дидактическое средство, чья «вписанность» в контекст методического сопровождения профессиональной подготовки конкурентноспособного специалиста предполагает усиление степени интеграции образовательного процесса в единстве социальной и педагогической сфер.

Список литературы

1. Александров Г.Н., Люткин Н.И. Научно-исследовательская деятельность студентов как обязательный компонент формирования профессионализма // Пути и средства решения проблемы вузовского образования на современном этапе: м-лы науч. конф. СОГУ им К.Л.Хетагурова. Владикавказ, 2002. С. 14-18.
2. Гуль С.Н. Использование современных образовательных технологий как одно из условий формирования методической компетентности и профессиональ-

ной культуры учителя английского языка. // Журнал: Инновационные педагогические технологии: материалы Международной научной конференции. Казань. 2014. С. 322-325.

3. Зангионов А.Н., Хадикова З.И. Траектория личностно-ориентированного подхода в профессиональном образовании // Экономика и управление: проблемы, решения. 2021. Т.2. №3 (111). С. 134-140.

4. Зверева Р. Г. Психологические детерминанты развития мотивации достижения успеха у студентов. Пятигорск, 2010. С. 43-49.

5. Митин А.Н. Основы педагогической психологии высшей школы: Учебное пособие. М.: ООО «Прспект». 2010. С.136-139.

6. Хатаева А.А., Хадикова З.И. Мотивация творческого потенциала студента в образовательном пространстве. // Научное сообщество студентов XXI столетия. Гуманитарные науки. Электронный сборник статей по материалам XXVIII студенческой международной заочной научно-практической конференции №1 (28). Новосибирск, 2015. С.134-140.

Научное издание

**МОЛОДЕЖЬ И НАУКА: АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ
СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ РЕГИОНОВ РОССИИ**

**Материалы X Всероссийской научно-практической конференции
(г. Владикавказ, 29 апреля 2022 года)**

Сборник трудов

*Издано в авторской редакции,
пунктуации, орфографии*

Технический редактор *Е.Н. Маслов*
Оформление обложки *Е.Н. Макарова*
Компьютерная верстка *А.Ю. Кайтмазова*

Подписано в печать 05.09.2022.
Формат бумаги 60×84 ¹/₈. Печать цифровая. Бум. офс.
Гарнитура шрифта «Times».
Усл.п.л. 28,0. Тираж 100 экз. Заказ №75.

ФГОБУ ВО «Финансовый университет при Правительстве
Российской Федерации» (Финуниверситет) Владикавказский филиал
362002, г. Владикавказ, ул. Молодежная, 7

Отпечатано ИП Цопановой А.Ю.
362002, г. Владикавказ, пер. Павловский, 3