

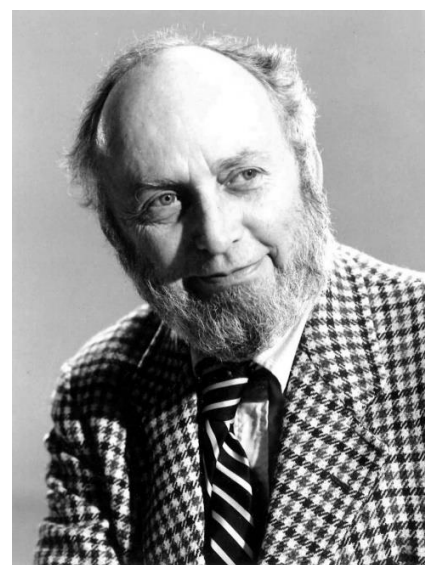
Дуглас Норт об институтах, институциональных изменениях и функционировании экономики

Дуглас Сесил Норт (1920-2015) – американский экономист. Один из ключевых ученых институциональной парадигмы в экономической науке.

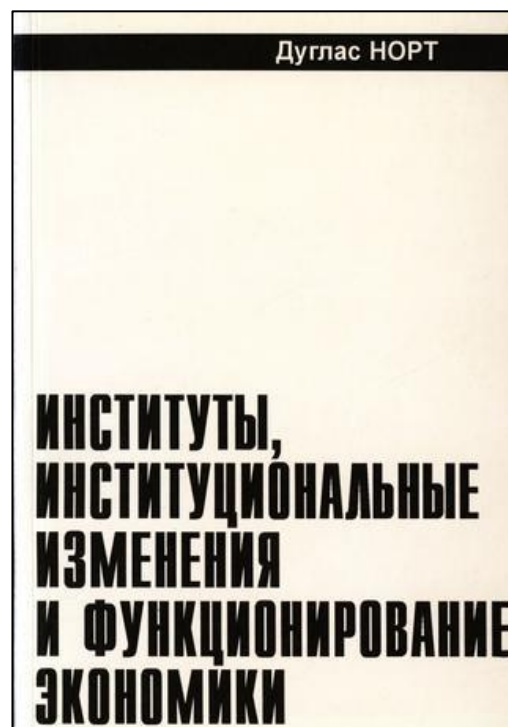
Последние работы, вышедшие на русском языке:

- Институты, институциональные изменения и функционирование экономики (1997);
- Понимание процесса экономических изменений (2010);
- Насилие и социальные порядки. Концептуальные рамки для интерпретации письменной истории человечества (2011).

Лауреат премии по экономике памяти Альфреда Нобеля в 1993 году совместно с Робертом Фогелем



Книга «*Институты, институциональные изменения и функционирование экономики*» представляет собой основополагающий труд в области институционально-эволюционной экономической теории. Автор повествует о роли институтов в экономическом развитии общества, под которыми закрепленные в сознании и в организационных формах устойчивые традиции и нормы (в том числе и законы), а также соответствующие ментальные особенности населения. Помимо этого, ученый подробно и на интересных примерах демонстрирует принцип действия закона предшествующего развития (или «эффект колеи») – связь экономического развития с исторически сложившейся институциональной системой в той или иной стране.



В книге 14 глав, общим объемом 178 страниц. Оглавление книги представлено ниже:

Предисловие научного редактора Предисловие.

Часть I. Институты.

Глава 1. Введение в проблему институциональных институтов и институциональных изменений.

Глава 2. Теоретические проблемы сотрудничества между людьми

Глава 3. Поведенческие постулаты в институциональной теории.

Глава 4. Теория транзакционных издержек обмена.

Глава 5. Неформальные ограничения.

Глава 6. Формальные ограничения.

Глава 7. Контроль за соблюдением контрактов.

Глава 8. Институты, транзакционные и трансформационные издержки.

Часть II. Институциональные изменения

Глава 9. Организации, обучение и институциональные изменения.

Глава 10. Стабильность и институциональные изменения.

Глава 11. Траектория институциональных изменений.

Часть III. Функционирование экономики

Глава 12. Институты, экономическая теория и функционирование экономики.

Глава 13. Стабильность и изменчивость в экономической истории.

Глава 14. Проблемы и перспективы включения институционального анализа в экономическую историю.

Книгу «Институты, институциональные изменения и функционирование экономики» можно скачать по следующей [ссылке](#).

В дополнение опишем для Вас несколько интересных идей, представленных в книге.

1. Институты – это «правила игры», ограничивающие диапазон альтернатив, препятствующих неопределенности окружающего мира.
2. Организация – это группа людей, объединившихся с какой-либо целью (например, максимизация прибыли).
3. Институты ограничивают неопределенность во взаимодействиях между людьми (в том числе и организациями), задавая определенные «правила игры». Однако, некоторые организации могут изменять «правила игры» под себя, если увидят в этом выгоду.
4. Поведение человека обуславливается двумя группами факторов: а) мотивацией (идеологии, ценности, обычаи и т.д., а также интересы, цели и личные выгоды) и б) когнитивными способностями, т.е. какой объем информации может обработать человек прежде, чем принять решение (издержки на поиск информации и её анализ, в том числе и в отношении контрагента).
5. В условиях асимметрии информации, когда один из участников обмена не обладает достоверной и полной информацией относительно свойств предмета обмена, возникают информационные издержки, порождающие затратность обмена. «Помимо того, что один участник обмена лучше знаком с полезными свойствами предмета обмена, чем другой участник, он еще может стремиться к получению дополнительной выгоды от сокрытия этой информации». Помимо этого, «чем проще посторонним лицам влиять на полезность принадлежащего

кому-либо блага, не неся при этом полных издержек, связанных с этим влиянием, тем ниже ценность блага».

6. Институты образуют структуру обмена, определяя издержки участников.

7. Какие бывают типы обмена?

1. Персонифицированный обмен первого типа	Мелкое производство и торговля. Трансформационные издержки (на производство товаров и услуг) высокие; трансакционные издержки низкие, т.к. все друг друга знают в лицо, возможность обмана очень низкая.
2. Персонифицированный обмен второго типа	Обмен между партнерами, разделенными большими расстояниями, более развитое производство. Появление кодексов чести, торговых кодексов и т.д. (как правило, такие кодексы были подкреплены суровыми санкциями, например, взятие и обмен заложников)
3. Неперсонифицированный обмен	Присутствует контроль третьей стороны. Высокие затраты на установление партнерский отношений (в том числе и репутация). Третья сторона в данном случае призвана контролировать исполнение соглашений – это и есть институты.

С другими положениями институциональной концепции Норта знакомьтесь на страницах его книги! Желаем Вам приятного чтения!