**Результат интеллектуальной деятельности**

**в виде ретейлинга на онлайн торговой платформе.**

**Разработано на основе готового бизнес проекта.**

**Тема:Что продавать? Как и где? «Wildberris» - инструкция для начинающего предпринимателя.**

**Москва 2021**

Сведения об авторах:

|  |  |
| --- | --- |
| https://sun9-53.userapi.com/impf/exXofJyEHSK2MgNAqTVg47WnDvKNxcREBchwHQ/b_s-YJjMBf4.jpg?size=537x1018&quality=96&sign=5730c25573aa555e85a2860e8eb50294&type=albumhttps://sun9-51.userapi.com/impg/SgVtY1oTaoTHwF-jzXcpfbDyx-PKb3LbkvSlkg/tUW6nGbaIB8.jpg?size=826x1062&quality=96&sign=4740cbc19cba9863cf229cede6b84ab7&type=album  | Пронин Артемий АндреевичСтудент Финансового университета при Правительстве РФ, Финансовый факультет, группы ГФК 17-1 Адрес: 143005, Одинцово Московская Область, Можайское шоссе, д155 Тел.+7(963)643-23-77Эл. Почта arts\_pr@mail.ru**Брылев Егор Александрович**Студент Финансового университета при Правительстве РФ, Факультет Международных экономических отношений, группы МФ17-2Адрес 141065, Московская область, г. Королёв, ул. Горького, 79к16, 27Тел.: +7(915)000-51-31 Эл. адрес: egorbrylev171@gmail.com**Клименко Александр Игоревич** Студент Финансового университета при Правительстве РФ, Факультет Международных экономических отношений, группы МФ17-2Адрес 143005, Московская область, г. Одинцово, ул. Можайское шоссе, 93, 88Тел.: +7(985)868-25-52 Эл. адрес: grimus800@mail.ru |

**Описание результата интеллектуальной деятельности**

**Информация о технологии проекта:**

В основе проекта лежит деятельность с торговой площадкой «Wildberris», в особенности размещение своего или малоизвестного иностранного товара для продажи на территории СНГ и получения прибыли. Базис данной экономической деятельности состоит в анализе товаров различных категорий, а так же выбор предпочтительного для продавца и для покупателей товара. Анализ рисков и расчет прибыли с учетом издержек и налогов и калькулирование общей цены вашего товара.

*Степень готовности к внедрению инновационного проекта*: С октября 2020 года торговая площадка «Wildberris» открыл двери для предпринимателей для продажи товаров через их площадку, при условии наличия юридического лица в форме «ООО» или «ИП».

*Технологические преимущества (технические или другие потребительские свойства)*: «Wildberris» минимизирует время поставщика на раскручивание товара, поиск клиентов и доставку товара. Так же присутствие личного кабинета на сайте, где можно смотреть:

* Личные данные юридического лица;
* Меню настройки основных параметров;
* Информационная панель поставок, заказов, выкупов;
* Данные по еженедельным расчетам;
* Комментарии на товар и рейтинг;
* Расчет цен с учетом утвержденных скидок

*Недостатки данного проекта:*

В настоящее время все больше и больше поставщиков присоединяются для продажи товара, но есть некоторые сложности, с которыми поставщик может встретиться.

- Загруженность сайта;

- Не отображение информации по количеству товаров;

- Не своевременные выплаты;

- Трудности с выбором товара для поставки, так как одинаковых товаров от разных поставщиков быть не может;

- Нет возможности добавлять разные категории товаров в один личный кабинет.

*Экономические преимущества*: После отгрузки товара на «Wildberris» самое главное преимущество - это бесконтактная продажа. Вы не видитесь с покупателем, «Wildberris» рассчитывает стоимость логистики, забирает свой процент, по договору, и каждую неделю вы получаете прибыль. Каждый поставщик имеет право ставить любую цену, таким образом, получать от 50 до 200% в месяц чистой прибыли.

*Дополнения*: Каждый поставщик имеет право сам увеличивать себе рейтинг, для этого стоит раз в месяц выкупать у себя же по нескольку единиц товара и писать отзывы, после чего товар будет виден на первых страницах при поиске похожего товара.